天津文史资料选辑第125辑

海外天津人

中国人民政治协商会议天津市委员会文史资料委员会
天津市归国华侨联合会 编

天津出版传媒集团
天津人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

天津文史资料选辑. 第 125 辑, 海外天津人 / 中国人民政治协商会议天津市委员会文史资料委员会, 天津市归国华侨联合会编. -- 天津 : 天津人民出版社, 2016.12
ISBN 978-7-201-11282-4

Ⅰ. ①天… Ⅱ. ①中… ②天… Ⅲ. ①文史资料-天津 Ⅳ. ①K292.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 319993 号

天津文史资料选辑 第 125 辑 海外天津人
TIANJIN WENSHI ZILIAO XUANJI DI 125 JI HAI WAI TIANJIN REN

出　　版　天津人民出版社
出 版 人　黄　沛
地　　址　天津市和平区西康路 35 号康岳大厦
邮政编码　300051
邮购电话　(022)23332469
网　　址　http://www.tjrmcbs.com
电子信箱　tjrmcbs@126.com

责任编辑　岳　勇
装帧设计　明轩文化 TEL:23674746 ·王烨

印　　刷　高教社(天津)印务有限公司
经　　销　新华书店
开　　本　787×1092 毫米　1/16
印　　张　22.75
字　　数　300 千字
印　　数　5500 册
版次印次　2016 年 12 月第 1 版　2016 年 12 月第 1 次印刷
定　　价　68.00 元

版权所有　侵权必究
图书如出现印装质量问题,请致电联系调换(022-23332469)

目 录

我深爱这方土地 …… 陈　军(1)
陈力萍的中国心和狮城情 …… 崔明发(13)
我的创业梦 …… 程　远(25)
依靠祖国 打拼世界 …… 戴维光(39)
我要做送郁金香的人 …… 丁振芳(52)
搭建爱的桥梁 …… 杜有红(60)
传承华文 矢志不渝 …… 郝同财(69)
在美国办中文教育 …… 何振宇(84)
弘扬、传承中华文化 …… 金晓泉(96)
向人生最高境界进发 …… 李学海(109)
扎根在日本“基层”的我 …… 李振溪(121)
深深赤子情 拳拳报国心 …… 林升恒(134)
忆我在意大利的岁月 …… 刘金权(145)
刘雨雄的故事 …… 姬　洋(159)
我在巴西的拓展纪实 …… 胖瑞敏(173)
华商要发挥正能量 …… 沈家燊(184)
我在大洋洲…… 沈　铁(199)
让中国的歌声唱响世界 …… 时可龙(213)
变通争天下 爱拼才会赢 …… 田树培(224)

寸草心力报三春晖 …… 王培忠(232)
新西兰的天津人 …… 孙丽莎(247)
太平洋彼岸的天津人 …… 温桂芃(260)
壮心不已的耄耋老人徐少英 …… 姬　洋(265)
加拿大的“天津闺女”杨静 …… 姬　洋(280)
祖国——我为你自豪 …… 阎　珂(292)
破蛹化蝶的故事 …… 张　蝶(299)
马来西亚的寻根人张景程 …… 姬　洋(314)
华侨就应该为祖国争光 …… 张素久(322)
我为中新的友谊架桥 …… 张维齐(336)
用充实的人生 谱写赤子之心 …… 宗金波(343)
编后语 …… (355)

我深爱这方土地

·陈　军·

一



陈　军

海外华人，谁不怀念故乡？

浓浓的乡愁，与离开故土的时间和距离成正比。离开家乡的时间越长，距离越远，对家园的眷恋就越深沉。

我的家乡是天津。我是喝海河水长大的孩子，天津的父老乡亲养育了我，天津的师长们教育我成人。

2012 年 8 月 28 日，我年满 60 周岁，但我觉得还没有老。

几十年了，走南闯北，四海闯荡，也见过一些世面。但是每当回到天津，早点一定要吃炸馃子、老豆腐、锅巴菜，正餐一定要吃一顿白记饺子，要西葫羊肉馅儿的，还要吃贴饽饽熬小鱼儿，这些在国外吃不到的家乡饭。

天津卫的家庭妇女，必须掌握三大烹饪基本功——烙饼、熬鱼、和馅儿。天津卫三绝：耳朵眼炸糕，十八街麻花，最出名的是狗不理包子。天津人做的包子、饺子、馅饼，天下第一。

我们既有一颗中国心，也有一个中国胃。为了照顾胃口，

选择海外定居地不能远离“中国城”和中国超市。吃汉堡包,偶尔一两顿可以,连吃三顿,就要倒胃口。

二

2004 年,我当选美国天津同乡联谊会会长。

举办乡亲联谊活动的时候,天津侨胞不要钱,随便入场,免费提供餐饮。其他省市的侨胞也欢迎,但要交 10 美元。有人为了省 10 美元, 冒充天津人。学了两句似是而非的天津话,“干嘛”“干嘛”,企图蒙混过关。

我问他们,是天津人吗? 答曰:是。再问:“天津卫三宗宝是嘛?”他们目瞪口呆。凡是天津人都知道答案:鼓楼、炮台、铃铛阁。换一个问题:我说上句“当当吃海货”,请对方答出下句。外地人听了都不明白,天津人则脱口而出:“不算不会过。”

其他的问题还有,“有钱去听白蛇传”,下句是“没钱不听白话蛋”。这些不登大雅之堂的天津地方民间俚语,还有很多,在天津妇孺皆知,广为流传,但其他省市的人一概不知。

一方水土养一方人。天津的风土人情,独特幽默,外地人很难学得到。

三

天津这个城市得天独厚。

先说气候:冬天不像东北那么冷,夏天不像南方那么热。四季分明,物产丰富,春华秋实。

再说地理:东临渤海,海产丰盛。渤海湾大对虾鲜美无比。长芦盐场世界闻名,海洋化工非常发达。渤海石油蕴藏丰富。西临山西,北近唐山,煤炭资源近在咫尺。南面的大港油田,是主要石油生产基地之一。周边省份河北、山西、山东都是粮、棉、油、煤大省。天津工业的主要原材料可就近取材。

出天津市区东行 50 千米即是滨海新区。公路两旁是鳞次栉比的厂房、工业区和如雨后春笋般崛起的高楼大厦。由于毗邻大海,土地盐碱化严重,不适宜农耕,却是发展工业的宝地。近年来,一大批国家重点项目,如大飞机、大火箭和大乙烯等落户天津,除了主观因素之外,天津有土地可供这些项目安家落户,是重要的原因之一。

20 世纪 80 年代看广东,90 年代看浦东,2000 年后看天津。风水轮流转,今年到我家。历史给了天津人大显身手的机遇!

四

天津卫的历史只有 600 多年。

5000 年历史看山西, 看河南;3000 年历史看陕西, 看西安;1000 年历史看北京;100 年历史看天津!

北京的四合院、天津的小洋楼,浓缩了多少历史的沉重。海河水滚滚东流,淘尽多少风流人物!

天津是哪吒闹海的地方,天津是精卫填海的地方。天津这块土地,出人才,出大人物,真正地卧虎藏龙。

天津为共和国贡献了两个好总理——周恩来、温家宝。两人都曾是南开学校的学生。

外地人看不起天津人。天津泰达足球队到北京比赛,球场上到处扔的是包子,他们挖苦天津人是“狗不理”。

在影视剧中,凡说一口天津话的,不是丑角就是反面人物。

这对天津人不公平。

被人家看不起,不要紧。要紧的是自己不要看不起自己,还要自强不息。

近年来,天津国内生产总值连续保持两位数的增幅。天津滨海新区的国内生产总值一跃超过上海浦东。邓小平说:“发展才是硬道理。”天津人说:“是骡子是马,拉出来遛遛。”

经济搞上去了,人民生活水平提高了,才能真正地为天津人争光。这个时代,只凭实力说话,空话大话没有市场。

五

我应洛杉矶雷登市长的邀请,在环太平洋经济研讨会上发表演讲,给出席会议的专家学者们出了三个“难题”:

其一,在中国,小学生都知道美国有 50 个州。谁知道中国有多少个省、直辖市、自治区?(没人举手。)

其二,在中国,小学生都知道乔丹、科比和奥尼尔。中国有两百多位乒乓球世界冠军,谁能说出任何一位的姓名?(全场鸦雀无声。)

其三,谁能说出中国三个最大的城市?(有人说北京、上海、深圳、南京,遗憾的是,没有一个人提到天津。)

天津在国际上的知名度,远远不及北京、上海、香港、台北。在商品社会中,知名度就是金钱,就是实力的象征。美国超级碗足球决赛的广告费用,每 30 秒收费 300 万美元,就这还抢不上。

我介绍说,如果北京相当于华盛顿,上海相当于纽约,天津则相当于洛杉矶,是中国北方最大的港口城市,工商业发达,人口 1000 多万。他们闻所未闻。在座的都是专家学者,尚且如此,更何况美国老百姓。

六

洛杉矶有一个“天津大院”——“RosemeadInc”,几栋灰色连体三层楼房,坐落在柔斯密大道上。由于房租便宜,不查信用,许多初来乍到的天津人选择这里为栖身之地。

洛杉矶原本没有多少天津人。20 世纪 90 年代中期,天津兴起一股“美国热”。成千上万天津人以种种合法或不合法的

身份,踏上美利坚的土地。据估计,目前有两万多名天津新移民在大洛杉矶地区定居。

这些人大都没有经济基础,没有合法身份,不能开车。不懂英语,既是聋子,也是哑巴。男的干装修,搞搬运,卖膀子力气。女的到餐馆打工,当保姆,赚几个辛苦钱,受了不少"洋罪"。慢慢地,解决了身份,解决了温饱,学会了开车,学会了英语,找到了比较理想的工作,甚至开了自己的买卖,逐步在新大陆站稳了脚跟。

天津的精英人物也大有人在。美国第一位华人女市长陈李琬若毕业于耀华中学,20 世纪 60 代到美国,担任蒙特利公园市市长,任内为维护华人权益做出了杰出的贡献,现为美国百人会创会董事之一。加州州立大学终身教授王渤生先生,将自己毕生珍藏的 21 幅张大千的字画捐赠给天津博物馆。这是中美建交以来,旅美华人对祖国价值最高的一笔捐赠,市场估值数千万美元。南加州华人联合总会前任会长程远和南加州华人社团联合会理事长张素久,虽不是天津生人,但在天津工作学习多年,持天津颁发的护照出国,是广义的"新天津人"。

2008 年,中国国务院侨务办公室请海外侨胞观礼北京奥运会开幕式,全世界只有 120 个名额,其中天津人和"新天津人"占了 5 名:德国的李福全(原籍河北),美国北加州的林升恒(原籍广东),美国南加州的程远(原籍江苏)、张素久(原籍安徽)和陈军。

天津地处九河下梢。九条大河在这里汇集成一条洪流,浩浩荡荡注入渤海。

这是个充满朝气和活力的城市,有广纳百川的胸怀,有汇集天下英才为我所用的气概。天津人没有小肚鸡肠的地域之见,凡是热爱天津,愿意为建设天津而奉献智慧和力量的,都是我们"天津人"。

七

2009 年 9 月 24 日,国庆 60 周年前夕,世界天津人联谊大会隆重召开。宽敞明亮的会议大厅里,数百名来自世界各地的天津人济济一堂,共商发展天津大计。任学峰副市长在大会上作重要讲话。他向与会代表介绍天津经济建设的成就,并描绘了今后若干年的发展蓝图。当大家听到天津的经济发展速度雄踞全国榜首的时候,会场上响起了雷鸣般的掌声。每个人的心中都充满了自豪。天津人从来也没有像今天这样扬眉吐气!

家乡在变,变得实在太快了。海外游子感触尤深。只要一年不回国,就有找不到路的可能。



在大会上作演讲

世界天津人联谊大会胜利闭幕了。大会举办盛大宴会,为来宾们送行。酒过三巡以后,大家放开了。有敬酒的,有高谈阔论的,还有演节目的。韩国华侨唱了《阿里郎》,日本华侨合唱《北国之春》,都是唱的外国歌。

有人拉我上台出节目,我没有推辞:“我来自世界第一强国——美国。”有几位开始起哄,我面不改色,继续说:“唱外国歌不算本事,我出个天津特色的节目,给大家说段天津快板《三个美国佬》。”

“竹板这么一打呀,呱拉呱拉叫。

说一说越南人民打击美国佬。

美帝是强盗,张牙又舞爪,

侵略越南不得人心自己把绞索套。

南越的人民,斗志冲云霄。

打得美帝节节败退,连滚带爬,难躲又难逃……”

一共300多句,30年前我可以一气呵成,全部背出。如今只能背出50多句。毕竟老了,记忆力减退了。

潘庆林委员激动了,拉住我的手说:“40多年了,这节目你还记得!”起哄的那几位也明白了:我不是在吹捧美国。

我从哪里来,要到哪里去,我自己最清楚。不管我手持哪国护照,无论我身居何方,我永远是天津人,我心永远是中国心。

八

2003年12月,美国天津联谊会举办年度大会。数百名天津老乡欢聚一堂,共叙乡情和友谊。在这次大会上,我有幸认识了年逾八十高龄的王渤生教授。

2004年初,王老给我写了一封信,表示要将他收藏的一批张大千先生的书画作品捐赠给家乡天津,希望我代他联系。我当即将此喜讯报告给天津市侨办,哈文龙副主任代表市政府表示热烈的欢迎。哈副主任与天津博物馆进行联系,但馆方的反应并不积极,拖了较长时间也没有答复。原因很简单:张大千的作品价值不菲,一幅画的价格动辄数百万元乃至上千万。一个美国老华侨竟然要捐一批张大千的字画,好大的口气!张大千的画能论批吗?他们不相信有这种天上掉馅饼的好事。

我向钟建华总领事汇报此事时,钟总也有一些疑虑。当我提出请钟总接见王老以资鼓励时,钟总沉吟了一会说,“先等等吧,如果这些画是赝品,那不成笑话了吗?”钟总表示:如果国内认可这些书画是真迹,他一定在官邸宴请王老先生夫妇。

这样一来,我的心中也没有底了。

应王老邀请,我到王老家中做客。当我吞吞吐吐地把联系

结果告诉王老后,他慈祥的脸上露出理解和宽容的笑容。他和夫人李玉美女士向我展示了这些字画。经统计,王老要捐出张大千晚年的 10 幅画作,11 封书信,总计 21 幅。由于张大千传世的文字墨宝稀少,这 11 封书信的艺术价值和文物价值难以估量。对于研究大千先生生平尤其是晚年艺术造诣的专家们来说,这批字画是可遇而不可求的宝藏。如果一定要定个价格,根据香港拍卖市场的行情,保守的估计,市值在 3000 万美元以上!



画展留影(左一为陈军)

王老和张大千是什么关系?为什么能拥有这么多大千先生的作品?故事需从头说起。

王渤生,1920 年生于天津。父亲王南复早年留学日本,积极追随孙中山先生,参加推翻清王朝封建统治的活动。1918 年回国在天津创办乙种工业学校,并在直隶法政专门学校任教,是民国初年著名的教育家。1932 年,王渤生考入河北省立第一中学(现为天津市第三中学)。1937 年 7 月 7 日卢沟桥事变爆发,华北地区沦陷,正在保定接受军训的王渤生有家难归。他辗转来到河南,进入为流亡学生开设的国立第一中学。转年以第一名成绩被保送西南联大,1942 年毕业于该校经济系。1948 年到美国留学,先后获得科罗拉多大学经济学硕士和华盛顿大学博士学位。毕业后曾在哥伦比亚大学和斯坦福大学从事研究工作,1962 年任教于加州圣荷西大学商学院,为终身教授,1988 年退休。

1971 年,大千先生迁居加州风景如画的蒙特利半岛,与

王渤生夫妇的居所相距不到15里。经张学良先生的女婿陶鹏飞引荐,王渤生夫妇与大千先生及夫人相识,从此成为莫逆之交。当时,王渤生夫妇已在此居住了近二十年,对当地情形非常熟悉,所以张府的大小事情诸如办理税务、与美国人交涉、来往英文书信、送孩子们入学读书、找医生、雇工修剪花草、修缮房屋等都由王渤生夫妇承担下来,两家关系好得像一家人。大千先生在给王渤生的信中常说"舍间琐琐碎碎,仰赖照顾。杵臼交深,未惶言谢……"回忆起与张大千比邻而居的情景,王渤生认为是他一生中最大的幸事。为不使大千先生感到寂寞,学校无课时,他早上8点钟去大千先生家共进早餐,然后一同在花园中散步,观摩大千先生作画,吃过午饭后才回到自己家中。晚间大千先生也常打电话约请王氏夫妇去他家里聊天、看京剧录像带。所以张大千在给王渤生夫妇的信中也常有"与贤伉俪朝夕晤对,一倾积愫"这样的词句。大千先生生于1899年,长王渤生21岁,在日常的接触中,王渤生夫妇自然是执弟子礼。但大千先生为人谦恭,总是称呼王渤生夫妇为兄嫂,而自己称弟,在往来书信和所赠书画上都视王渤生夫妇为知己、知音,待之如家人和亲戚。大千先生晚年很多内心的痛楚不能对外人和子女说的都对王渤生夫妇倾诉,因此,在信中大千先生对王渤生夫妇说:"兄之爱我,镂心刻骨不足以喻,故敢掬肺腑以告之。"大千先生与王渤生夫妇感情之深厚由此可见一斑。

1983年4月2日大千先生病逝于台湾,享年84岁,噩耗传来,王渤生夫妇终日以泪洗面,深感痛失良师益友。

君子之交淡如水。尽管十分欣赏和喜爱大师的书画作品,但王渤生夫妇从不曾索要过一幅字画,此次捐赠给天津博物馆的书画都是大千先生送给他们的,多是大师迁居台湾后给王渤生夫妇寄到美国来的。虽然书画上都有大千先生赠予他

们夫妇的题款,但王渤生先生认为这不是他的私有财产,让国宝还家一直是他念兹在兹的夙愿。

怀着崇敬的心情听完这番故事,我感动得热泪盈眶。眼前这位身材不高的老者的形象在我的心目中变得非常高大。虽已届耄耋之年,但他胸中那颗赤子之心,时刻对故国对家乡怀着深深的眷恋。与这样一位品德高尚的前辈相处日多,我感到自己的灵魂得到了净化,精神境界也日益升华。

我将有关情况向天津市政府报告以后,大家深为感动,为天津有这么一位杰出的乡亲而自豪,对他们夫妇的爱国情操和崇高的品德感佩不已。

应市政府的邀请,阔别天津 68 年的王渤生先生偕夫人李玉美和胞妹一起回到天津,家乡的巨大变化让王老十分感慨。他郑重地向市侨办提出把张大千赠予他的书画作品和部分信札捐赠给天津博物馆的愿望。同时,为表达对母校培育的感激之情,他从个人的积蓄中捐出 15 万美元给母校第三中学,设立“王南复夫妇奖学金”,用于资助优秀的贫困学生完成学业。

2006 年 7 月中旬,天津博物馆馆长陈克来到洛杉矶,迎接国宝还家。与他同行的刘光启老先生是鼎鼎大名的书画鉴赏大师,人送绰号“刘半尺”。就是说,一张书画在刘老的手中,不用全部展开,只要打开半尺画幅,就可以判断出是真还是假。这两位见多识广的专家在王宅仔细鉴赏了这 21 幅字画,赞不绝口,认定是大千先生晚年作品的精华,恰好补足天津博物馆馆藏中没有张大千晚年作品的缺憾。

王老的慷慨捐赠轰动了洛杉矶侨界。7 月 28 日,美国天津联谊会在大上海餐厅举办盛大宴会,郑重地送宝贵的字画回国,各界人士踊跃出席捧场。大千先生的少公子也出席了盛会。此公除了没有一副美髯,其他都酷肖其父。会场上展示了张大千大师 1980 年的纸本浅绛山水横幅、1974 年的纸本墨色

山水等 10 幅画作和书信 11 封。各位来宾大饱眼福之余,好奇地请教陈克馆长这批字画价值几何?陈馆长的答复很有水平,他说:“这批字画,按我们行业的术语来说,属于传承有序,将成为我们馆藏中珍贵的藏品。至于市场价值,很难说,因为一旦进入我们馆,永远也不会流向市场。所以其价值是无价。”

2006 年 9 月 19 日,由天津博物馆和市文物公司共同举办的“大千厚谊 渤慰浓情——王渤生先生捐赠张大千书画暨馆藏张大千作品展”,在天津博物馆隆重开幕,共展出书画及书信 55 件,作品涉及山水、花鸟、人物、走兽等,比较全面地展现了张大千的艺术风格。展览引起天津市书画艺术界、收藏界极大的兴趣,每日参观人群如潮。天津电视台等多家媒体对这位阔别故乡多年的海外游子的事迹极感兴趣,跟踪采访,作了大量的报道。王渤生夫妇全家专程从美国赴津参加开展仪式。天津市副市长张俊芳亲切接见了王老先生并在开展仪式上向他颁发了大红烫金的“天津市荣誉市民”证书。

10 月 18 日晚, 钟建华总领事邀请王渤生夫妇到官邸做客。钟总亲切地对王老先生说,我代表中国政府再次对您向天津市捐赠文物和奖学金的义举表示感谢。王渤生先生则表示,身为海外华人,搜集和妥善保存中国文物的精华,并将其捐献给祖国,是天经地义的事,是一个炎黄子孙的本分,也是对终生好友张大千先生的最好纪念。向母校的捐赠更是区区小事,不值一提。他对自己获得中国政府和天津市政府给予的崇高荣誉,感到无上光荣。

光阴荏苒,转眼间,3 年过去了。

2009 年是王渤生先生的 89 岁寿辰。按照中国人的习俗,祝寿祝九不祝十,4 月 12 日晚, 美国天津联谊会和南加州侨界多个社团为王老欢庆 90 大寿。天津市政府和天津博物馆请人专程送来贺礼、贺联和贺词,天津市侨办在贺词中赞扬王渤

生:70年前离开故乡,辗转异地求学奋斗,胸怀远大抱负,研习中外学问,成为学界翘楚,以博学中外的才气传道授业教育后人桃李满天下,与好友张大千先生笔墨为友诗歌唱和,心怀祖国把大千先生无价墨宝捐赠国家,展现出崇高的品德和爱乡爱国的情操。

年届90高龄的老寿星精神矍铄。对众多好友为他设宴庆寿表示非常感谢,并表示个人生日惊动天津市政府和侨办送来贺礼,近期将亲自致电以上单位表示感谢,若有机会将再回家乡看看。对于媒体询问其捐赠故里奖学金和张大千墨宝一事,王渤生强调,即使人在海外他仍以自己是中国人而骄傲,回馈故乡是做人的本分,而且张大千墨宝捐赠给博物馆让更多人欣赏,相信也是大千先生在天之灵欣喜之事。

(陈军,侨居美国,2004年当选为美国天津同乡会会长;现为中华海外联谊会理事、中国侨联海外顾问、中国海外交流协会理事、中华海外智库主任、天津市政协港澳台侨委员会特邀委员、天津市侨联海外顾问、天津海外交流协会副会长、天津海外联谊会副会长、美国天津同乡联谊会荣誉会长。)

陈力萍的中国心和狮城情

·崔明发·



陈力萍

作为一名敢为人先的时代弄潮儿新加坡天津同乡会会长陈力萍于20多岁只身闯荡南洋,寄旅新加坡多年。而今,她已成为新国之栋梁俊彦,中新友谊的使者桥梁。她胸装拳拳桑梓心,怀有滔滔狮城情!由华夏至南国“千(万)里之行始于足下”,在她的足下印下了不凡的踪迹令人感慨敬佩!她是如何从一棵青青嫩苗成长为一棵参天大树傲然屹立于新国?不禁让我们共同回首寻觅她那出类拔萃的岁月即可了然。

陈力萍生于天津。小学就读于天津市和平区重点小学万全道小学,中学就读天津市重点中学16中学(耀华学校),历任课代表、中队长、班长。遵照家训,努力做个正直善良的人;也一直很努力学习,各门功课的考试成绩都是满分或接近满分;还喜欢运动,从小学二年级开始直到大学,一直是学校的排球队员,无论全国或全市的比赛,她所在的校队都能斩获冠亚军。由于做到德智体全面发展,被评为历届的三好学生。高中毕业后考上南开大学,就读经济学院旅游系旅游经济管

理专业，任学生会干事，毕业并获经济学学士学位。

走上社会——发扬蹈厉

陈力萍顺风顺水地结束了学业，毕业后进入了金融业中国银行国际信托投资公司，后到中国银行天津分行资金部，是会计师；工作两年后，投职凯悦饭店商务中心做督导；工作三年后，投职法国巴黎国民银行天津分行，任职总经理助理。她认为，立足社会第一重要点，就是人脉。这期间她结识了许多外国朋友，其中不乏商界精英、人中龙凤，希望有一天跻身其中。她为人热情善良，业务娴熟。有新加坡企业诚邀她去加盟，当时年轻气盛，自然也希望能在国际舞台上崭露头角。

当时亚洲“四小龙”之首新加坡，在短时间内实现了经济的腾飞，一跃成为全亚洲发达富裕的地区。1995 年，她移民新加坡，到了陌生的国度，首先要熟悉社会，就从打工做起，先是任职东风机构，后任职远东出版社，担任《中国商业》杂志编辑。在商业杂志的从业期间，引发了她强烈的从商愿望——做个儒商。经过这些年在金融、贸易、出版业中驰骋打拼，希望自己更上一层楼。她深晓“知识就是力量”真谛之蕴，为了提升自身的从商品位，于 1999 年留学英国赫尔大学商学院，主修“品牌”与“市场”学，获工商管理硕士学位。经过了文化的修养、熏陶和滋润，这样的学习和积淀的过程，把理想和务实平衡至最优雅的状态。

儒商文化提倡建立在道德基础上的经济发展，它是一柄“双刃剑”，在约束儒商自身诚信经营、重义轻利的同时，也提高了儒商的信誉，降低了社会交易的成本和风险，促进了商业的繁荣和经济的发展。在今天，弘扬儒商文化具有十分重要的意义。

作为新一代移民，比起先辈移民来说，她们是较幸运且

幸福的。毕竟时代不同了,两国国情也有巨大变化,两国人民的生活环境也不同了。在新加坡这些年,陈力萍深深感受到新加坡人是友善的,有爱心的,且是向上向善的社群,是一个充满活力的社会,这一切都有助于新移民融入这社会。她只想做一些自己想做的事情,考核自己的能力,没有什么大理想和大构图,称心愉快地做一些力所能及、利人利己的事,好好做个儒商,讨个儒雅境界。

陈力萍在2000年迈出了经商的第一步,有几位国内的朋友意欲将自己的事业扩展到新加坡,于是她与天津和平建工集团联合创办中国和平建工集团(远东)私人有限公司,以建筑房地产为主要经营业务,陈力萍担任董事、总经理。

那时,另外三位股东和董事负责天津总部,她在新加坡聘请了几位高级管理人员和专业工程师来开拓这边的业务。她始终相信"诚意招徕天下客,无欺誉揽万人心"。凭着这一信念承揽了多个私人公寓和排房等大型工程,同时也锻炼出一支高效的管理队伍。

多年的经商历练,陈力萍一直告诫所有的员工:公司的信誉是第一位的,不要盲目追逐名利,要对客户有诚信。她对于团队里的员工管理,本着工作能力有高低,但是对待工作的态度很重要,必须要尽心尽力。她特别注重员工的人品和人格,要求每个员工共同坚守"承诺是金"的经商理念,诚信为人,诚恳做事。

2003年,陈力萍有幸结识了新加坡国立大学徐杰博士,与他联合创办新加坡语言温室技术开发有限公司,2004年在中国河南省周口市建成了占地50亩的幼儿英语培训学校——新加坡英苗园,随即又开办了小学部,目前有近500名儿童在学。这是一所高标准、现代化的全英国际幼儿园,确立专家办学、高品质管理的办学理念,重点开发幼儿多元化的

智力潜能,以满足幼儿对认识、体能及情感的需要,旨在为儿童创建一个温馨的英语环境,同时在营造出全园英语环境的基础上,形成适合幼儿教育的全英教育体系和办学模式。2013 年在周口成立新嘉缘房地产公司开发教育房地产。

2013 年入股新加坡主板上市公司兰亭控股公司,担任执行董事。经过三年的努力,兰亭控股公司在家乡天津滨海新区成立了三个子公司:兰亭融资租赁公司、兰亭资产管理公司、国研融资租赁公司,并入股长江文化产权交易中心。

牵线搭桥——珠联璧合

人只有离开祖国,才会产生浓烈的思乡情。陈力萍时时会想起青少年时代,在国内生活的情景,以及辛苦养育她的父母、培养教育她的老师、至亲至爱的亲朋,真想为家乡做点事情。新加坡又是她创业的热土,她要为这第二故乡做点贡献。如何“一举两得”?经过思考分析,她认为新加坡的优势是资金及管理能力。也就是说,新加坡作为东南亚金融中心,有雄厚的资金实力,同时新加坡人遵纪守法,有很强的管理能力。中国有广阔的市场,改革开放后的许多企业方兴未艾,亟待资金和管理的注入。中国人有着传统的吃苦耐劳精神。双方以长补短,将会出现强强联手的新局面。

2004 年初,她创办英诺集团,担任董事长及总裁,取名英诺是“君子一言,英雄一诺”。宗旨是为新中两国的往来架起桥梁。接着,又创办国际品牌峰会,这是一项以华语为主的国际高峰论坛,让企业参会者共策创新品牌战略,分享企业走向世界的策略。邀请中国著名品牌企业来新加坡分享经验,进一步促进新中两国的经贸往来,协助中国企业走出国门,寻求更广阔的发展空间。

在经商的过程中,认为承诺是金,信誉最重要,首家创办

“金字招牌”办评选活动，是配合国际品牌峰会，为推动和发展品牌理念和品牌经济而设。发明并协助开发“金字招牌”评选活动的系列电脑软件。

2004 年 10 月 11 日，陈力萍创办华文财经与投资杂志《资本》，担任主编。《资本》汇聚了政治家、企业家、风险投资家、智囊界领袖、学术带头人、科技创新者、媒体大亨的智力激荡，是发布招商引资项目、互通贸易往来、交流供求信息、展现企业家风采及公司形象的媒介。《资本》作为一份极富使命感的财经杂志，将着重于本区域所发生及关心的事件与课题，尤其是充满活力及迅速发展的中国和印度，旨在实现资本的全球化。

创业是辛苦的，然而“不畏劳苦的人才能到达光辉的顶点”。陈力萍曾经写下这样一首自勉的小诗《宽容》：“为何远处的星星不去欣赏/却抱怨黑夜带给你的悲伤/宽容是一种美德/同时也会给你带来快乐/你给别人一个快乐/别人还给你一个喜悦/你给别人一个烦恼/别人还给你一个忧伤。”

她觉得自己从事的事业是值得为之付出全部时间和心血的，认为：保持一个快乐的心情，会使工作美丽，人生美丽。

给别人快乐，就得让别人满意、信任。而让别人满意、信任，就得拿出自己具有品牌效应的东西。品牌是一项长远的投资，好比高楼的基石，打好基础才能走向国际。创立品牌须有登泰山而小天下的气魄，靠的是恒信与毅力；品牌的建立，需要团队精神。征服顶峰，看到成功。“承诺是金”“一言九鼎”是中国传统经商和待人处世的座右铭；“树立品牌”“勇于竞争”是近代西方企业经营管理模式的护身符。两者的完美结合，就能使企业长盛不衰。“金字招牌”是古今商贾理念综合体，是中西商家追求的目标。

在第二届国际品牌峰会上，陈力萍高兴地看到，来自不同

国家的代表,参与品牌峰会,强调共识,追求共同目标,分享经验,抛砖引玉,把好的品牌推向另一个高峰,永续经营,永不言歇。每个企业都有望成为“金字招牌”的明星企业。在峰会上,还为她特别设立了“名女人工作坊”,让经商的女人放宽眼界,互相交流取经,分享经验和心得,也算为半边天特设一个张扬个性的场地。自祖国“一带一路”的政策号召开始之后,2016年8月收到马来西亚沙捞越政府的邀请,希望她积极参与牵线搭桥中国企业“一带一路”的项目工作。

天津同乡——联谊狮城

“乡亲”与“乡情”的观念深植于中华民族,同乡亲情往往是异乡客的精神慰藉,大家乡音联情,互相帮助,共渡难关。多年来一批批天津人来到了狮城新加坡,每一位身处异乡的天津人都希望能够听到“乡音”。

2008年3月30日,由12名在天津或在天津受过高等教育的天津人在新加坡成立了天津同乡会,大家推举陈力萍任会长。天津同乡会的成立是继九龙会、华源会和天府会后,在新加坡又一个由中国移民组成的非营利社团组织。

她在天津同乡会成立大会的致辞中指出,“新加坡天津会既是一个同乡会,也是一个商会,担负着促进新加坡和天津之间的经贸往来及投资等双边合作的使命,为两地企业家和投资基金成员等提供一个有实效的交流平台”。

陈力萍出生和成长都在天津,后来有机会来到新加坡,她把天津理所当然地当作是第一故乡,而把新加坡作为第二故乡。两个故乡是一样的,都一样充满个人记忆和人间温情,因此成为无法割舍的感情牵挂。而身边的这些朋友,似乎都有同样的情意结,才在机缘巧合之下走到一起。天津会从开始准备成立,大家就因为天津和新加坡而结缘。

2009 年 11 月 12 日中午,新加坡天津同乡会举行隆重活动,热烈欢迎天津侨办主任哈文龙率团访问新加坡侨界并同时举行天津同乡会会馆揭牌仪式。

中国驻新加坡大使馆参赞龚春森、南洋客属总会会长何侨生、唯一国际集团(新加坡)有限公司总裁杜志强先生等十几位侨领和近 50 名天津籍侨胞出席了活动。我与龚春森和哈文龙共同为会馆揭牌。哈文龙在讲话中感谢驻新加坡大使馆和兄弟省市侨社多年来给予天津同乡会的支持和帮助,充分肯定了新加坡天津同乡会成立以来在会长陈力萍及其他副会长领导下,服务天津乡亲,促进新加坡政界、工商界同天津合作交流所做的大量工作。哈文龙还向与会侨胞介绍了天津近几年推进滨海新区开发开放带来的巨大变化,热情邀请新加坡侨胞到天津做客,考察投资环境,寻找合作发展商机。陈力萍在致辞中汇报了同乡会成立以来所做工作,代表天津乡亲表示一定要更好地在新加坡宣传天津,团结各爱国侨团商会,为家乡建设发展做出更大的贡献。

天津同乡会在不断地壮大当中不断使其越来越发挥出了社团的优势作用,带动天津同乡的多元化活力,对新加坡的天津人相互发展有着非常重要的影响力。在狮城这个共同的环境中将天津同乡和热心于天津同乡会的人们组织聚合,才会发现原来在新加坡的天津同乡如此之多。同乡会从传统角度上来说就是记录天津同乡向外打拼事业、生活印迹的史证,从中就能一窥时代演化的图案,现今天津同乡会之所以其内在团结力很强,广大会员甚至可以共同投资,共同发展,说明较之传统同乡会而言天津同乡会更具有开放性与包容性。

新加坡天津会既是一个同乡会,也是一个商会,担负着促进新加坡和天津之间的经贸往来及投资等双边合作的使

命,为两地企业家和投资基金成员等,提供一个有实效的交流平台。不少刚抵新加坡的天津人就是通过天津同乡会,了解新加坡的基本情况及安家找工的资讯,同时遇到问题也先是求助于同乡会,借助在狮城的同乡力量及人脉关系网,解决一时之急,这种乡亲乡情文化无疑是一种无形的财富,其发挥的作用也往往超越主流社会的服务资源,尤其是情感交流,更有不可替代的地位。

时至今日,加入天津同乡会的会员既有从天津来到新加坡的华人和华侨,也包括一直热心于天津同乡会的新加坡人和其他地区华人华侨。他们包括许多新加坡和海内外著名的企业家、医生、律师、公务员等。虽然行业不同,生长环境不同。但他们都有一个共同美好的心愿,那就是将天津同乡会办成一个增进友谊的协会、共同发展的协会。他们都愿意为天津同乡会的美好未来贡献自己更多的力量。“天涯相见共思源,津门狮城齐发展”。相信在不久的将来,天津同乡会将成为跨越新加坡与天津的一座重要的桥梁与纽带,为两地经济的发展繁荣,不断发挥着自己越来越重要的作用。

“海内存知己,天涯若比邻”,大家虽来自五湖四海,只要曾经在天津呆过,甚至只要表示对天津的友善热情,对天津有感情,以及希望将来有机会在天津施展商业拳脚,就可以被吸收成为天津会会员,天津会甚至突破国籍种族的限制,也欢迎商家企业的参与,目前已经拥有 300 多会员,既有个人会员也有商号会员,个人会员多数为专业人士,学历教育背景都比较好。

为了促进相互了解和融合,扮演好同乡会的首要角色,她们约定俗成在华人的几个重要节日举行晚会、联欢会、晚宴等,也有一些主题聚会,鼓励会员参加,以便更好促进联系加强友谊,也因此让异乡新移民朋友感受到亲情友情的温暖。

新加坡总理李显龙在新加坡国庆致辞中特别感谢新加坡天津会为两国人民友好往来和经济交往所作出的杰出贡献。2015 年春节,陈力萍受李显龙总理夫妇的邀请代表优秀社团领袖参加总理春节游园会。

中新共建——生态名城

陈力萍在 2009 年重组英诺集团，致力于开发高级房地产项目。2010 年创办天津英诺旺地投资有限公司,担任董事长,专事开发中新天津生态城——新加坡美食城项目。所谓“机不可失,时不再来”,她紧紧抓住这个历史机遇,也是新的商机。新加坡是以本地美食为主,结合高级餐厅及知名大排档而形成的美食天堂。在新加坡生活多年,她发现自己已经对新加坡众多美食产生依恋,而新加坡美食城就是要把新加坡餐饮食阁的建立、经营、管理理念带到中国,融合中新两地以及其他东西方美食,形成美食新观念,产业新特点。在她的积极推动下中新美食城已经吸引了中国新加坡两地众多餐饮品牌商家的积极响应,由此,也让人们看到了新加坡天津会作为一个同乡会所发挥的商会以及新中商业桥梁的作用。

新加坡和天津共同发展确定建设“中新天津生态城”项目正式启动是在 2007 年 9 月，当 20 世纪 80 年代的中国南方珠三角和 90 年代的东部长三角都得到飞速发展之后,21 世纪一个倍受世界关注的新的经济发展带——环渤海经济圈已经呼之欲出,它的所处地理位置在中国北方,而天津势必成为这个经济圈的龙头。天津会名誉会长蔡国雄指出,《联合早报》在2005 年 1 月就率先预测环渤海经济圈将继 20 世纪 80 年代的珠三角和 90 年代的长三角后，成为 21 世纪世界最蓬勃的经济圈，而天津滨海将成为这个经济圈的龙头。他期待天津会能成为一个为天津经济发展服务的桥梁



“中新天津生态城”投资签约仪式(左一为陈力萍)

与平台。

“中新天津生态城”在新加坡与新加坡投资商代表共同签署投资意向书，将在生态城内建立一个“中新生态美食城”。这是天津会所推动的一个最新商业项目，而在天津会里不仅有商家会员,同时,天津会本身也在扮演商业咨询顾问角色,一方面促进会员间的相互商业联系,一方面也借助于天津会在中国的良好社会关系,在帮助新加坡企业到中国投资、经营、发展发挥作用,换言之,尽管不能发生实际商业往来买卖交易的行为，但却可以产生增加商机促进商业运作的效果,这对于中新两方面都是大有裨益的。

中新天津生态城在此时机下批准成立,正如新加坡国家发展部高级政务部长傅海燕在受邀出席新加坡天津会成立仪式时指出，生态城在这么短短的时间内能取得如此进展，并不是一件简单的事。她说,除了两地政府层面的交流,由民间自发推动交流工作也是非常重要的,这其中就有新加坡天津会的作用。

新加坡美食城项目由新加坡英诺集团牵头投资与当地的知名企业家一同兴建的,位于生态城起步区,建筑面积约2.4万平方米,总投资约2亿元人民币。项目将汇集中国和东南亚地区美食及著名餐饮品牌，利用新加坡先进的经营模式,打造一个国际化的美食中心,建成后将吸引新加坡餐饮行业众多中小型企业进驻,为生态城提供良好的服务配套。

中新天津生态城计划用 10 年到 15 年的时间建设完成，是中国和新加坡两国改善环境，建设生态文明的战略性合作。对于两国来说都是具有前瞻性的大事。生态城的“城中城”新加坡美食城项目是其中一个充分体现两国交往，两国人民交流的融合之作。

2012 年 1 月 15 日，新加坡美食城项目在中新天津生态城开工动建。

初衷不渝——我心永恒

陈力萍虽然已是新加坡公民，但是根在中国，是永远的华人。每次回到中国，她都要买许多中国元素的东西：古董、名画、瓷器……当她乏累了，或者心情不好的时候，欣赏这些家乡的物件，就会陶醉在美感的幸福中。她家中有许多中国名著和现代作品，有时翻看低吟《顾城诗全编》《舒婷的诗》，别有一番滋味在心头……

她的公司设立的国际市场部就是起“撮合”作用，让两国的企业家熟悉对方整个的投资环境，帮助成就合作项目。她曾派总监张波带领几个有意到中国开业的新加坡企业家到中国考察。2010 年第二十一届温哥华冬奥会中国代表团创历史纪录，取得了 5 金、2 银、4 铜，位列奖牌第 7 的佳绩。海外华侨华人纷纷高度评价中国运动员在温哥华冬奥会上的出色表现和空前成绩。她马上致电祝贺，中国体育代表团 2010 冬奥会上再次喜创佳绩，又一次让世界刮目相看。中国人民、海外华侨华人再次扬眉吐气，振奋人心，举国同盼。体育强而国力盛，海外华人虎年信心百倍迎考验。

陈力萍时刻眷念故乡，家乡也牵挂着她。2007 年，天津市海外联谊协会第五届理事会选举她担任理事。2008 年 1 月，她作为海外华人华侨代表受邀列席政协天津市第十二届委

员会第一次会议和天津市第十五届人民代表大会第一次会议。2009 年,担任中国天津经济社会理事会名誉理事,中国人民政治协商会议天津市第十二届委员会名誉委员,中国天津市侨联第八届委员会顾问。2010 年,担任天津市三胞中青年联谊会副会长。2012 年,担任新加坡新声诗社副社长,联合社员出版了诗集。2016 年,担任北京西城区侨联第二届委员会海外委员。

陈力萍动情地表示,将不负重任,以更饱满的热情,投入到中新友好互赢的事业中去。此言若碧水涟漪令人感佩,若耕耘者收获时的春曲令人喜闻瞩望……

(陈力萍,侨居新加坡,担任天津市海外联谊协会第五届理事会理事、新加坡天津同乡会会长、英诺集团董事长、中国天津经济社会理事会名誉理事、中国人民政治协商会议天津市第十二届委员会名誉委员、中国天津市侨联第八届委员会顾问等职务。)

我的创业梦

·程　远·


程　远

从一名普通技工学校学生，到考入石油工业部广州外语培训中心学习英文；从一名普通英文老师，到升任校长办公室秘书；从自费留学，先后在学校餐厅洗碗、在绣花厂操作机器绣花、给电脑公司送货，到跳槽做业务员，再到后来白手起家创业……

比起成功人士，我算不上成功，所做之事都普普通通，所以一直不认为有宣传的价值。

感谢天津侨联，在世界范围内发起《海外天津人》征文，收到约稿信后，一直未动笔，几个月过去，我以为又一次擦身而过了，未想到，侨联的朋友很执着，从天津电视台对我的专访中下笔，帮我写了初稿，并将稿件发到我的林旭老友处，让我过目，真是感激不尽，盛情之下，就讲讲我的美国故事吧。

1979 年，中美建交

中美两个大国在结束了多年敌对后，先是关系正常化，后

于 1979 年 1 月正式建交。也正是那年 8 月,我从苏北的盐城农村考到天津石油工业部海洋石油技工学校学习。谁也不会想到,世界上两个大国的建交,会直接影响到我并让我受益。

回想起来,一到天津,我就开始自学英语,应是我前半生所做出的最有价值的决定,我命运的改变是从学英语开始的,英语,改变了我的人生。

1988 年,一个大胆的决定

我是江苏盐城人。因为在天津工作,又娶了同在技校任教的同事,也就成了天津姑爷,和天津有着较多的联系,尤其是 1996 年,和在洛杉矶一些老乡成立了天津海外联谊会并任理事长后,与天津接触越发频繁,不仅多次接待天津的领导及演艺团体、中学生,也曾多次被邀请回天津、北京参加一些活动和会议,多次接受天津电视台及一些媒体的采访和报道。

石油工业部海洋石油技工学校, 原属石油部海洋石油勘探局,在天津塘沽,后来国家将原石油部统辖的石油系统一分为二,成立中国石油天然气总公司和中国海洋石油总公司,分别负责所有陆地油气田和海上油气田的勘探开采。

1987 年底 1988 年初,有幸陪同技工学校领导到美国考察职业技术教育,美国的很多“现象”都在我的心中留下了深刻的印象,尤其是他的教育体制、理念和在职业教育方面让学生多动手、多实践的做法使我感触很深。

回国后,我代校长写了个既是总结又是报告的文章,题目是《他山之石 可以攻玉——美国职业教育纪实》,这篇文章不仅获得领导赏识,还被全国性的《职业教育》杂志全文刊登。

美国之行不仅让我开了眼界,也让我萌生了出国的念头,这念头以前从未有过, 尽管一批批大学生通过我们的英语培训都或公或私地去了国外,而我一直心如止水,从不曾想过我

也会出国,是的,从未想过。

但这 15 天的考察,让我对人生作了重新思考和打算。客观上,我已三十出头,不再年轻,再就是美国举目无亲,意味着,我要舍弃铁饭碗和安逸的生活,到一个完全陌生的国度,一切从零开始!

还好妻子和家人除了恋恋不舍,没拖后腿,机场告别时,白发苍苍的老母亲和妻子、岳父母、哥哥、姐姐、侄儿、侄女十几个人含泪辞行,当时有几张留影,很是感人,现在看了,还会流泪。

因为,谁也不知道这一别会是几年?地球的另一边是什么样子?尤其是妻子,那时赴美陪读是很难的,且结婚几年了,我们还没有孩子,什么时候能够团圆?再说,孔子曰:父母在不远游,我这一游,不但远,还很远,远到北美了。

1989 年,如愿以偿到了洛杉矶

经过考托福、找人担保,申请护照和办理签证等一系列准备,1989 年 8 月 25 日,在首都国际机场,带着刚刚与家人告别时的泪痕和对未来世界的憧憬和彷徨, 只身登上了飞往洛杉矶的国际航班。

与在北京有十几位家人送行相反, 来洛杉矶国际机场迎接我的只有唐纳德·多尔先生和她的夫人。他们是我在洛杉矶这个城市总共认识的全部朋友加熟人。

我和多尔夫妇曾是海洋石油培训中心同事, 他们是我们当时聘请的外教,为人真诚、耿直,很有人缘,学生都很喜欢他。很遗憾,他已于几年前过世,我参加了他的追悼仪式。

记得他把我接到学校,车在停车场停好后,两个人配合着将我两个大行李箱往外抬,大箱一着地,我一拉,一个轮子被路面削了一半,我俩会心一笑,因为箱子的确太大太沉了。这

箱子装满的是亲人沉重的关怀:里面除了锅碗瓢盆,还有五香大料、方便面、蚊帐、毯子、床单和洗衣板,可以说,能带的都带了,因为美元太少,几年的积蓄加借贷,一共 2000 美元,算算交了学费,还不够半个月的开销。

那个年代很多知识分子和我一样,都不满于现状,但又无从选择,我的一次出差,让我开阔了眼界,改变了人生,一个本应三十而立,却必须从零开始的人生。

由于多尔先生的关系, 学校提供我免费住学生宿舍一周的优惠。一周时间,对有钱人来说,租个房子足够了,而对于我来说,交了一学期的学费,只剩 400 美元,这仅有的 400 美元是不能用来住房的,再说也不够一个月的租金甚至押金,我就在学校对面的大街边来回溜达,期望哪位老人能给我一笑,看能否有机会说话并可以和人家以工换住。

后来还是通过学校同学, 找到了每月只要 100 美元的住处,一个家庭的洗衣房,很是高兴!终于有了住处。后来又遇见一华人同胞,在他家后院搭建的棚子里住了大半年,每月也是 100 元。

唱着歌刷碗

感谢多尔先生,在我的请托下,到美的第四天就被安排到学校餐厅打工,这样不但每月有 300 元左右的收入,还基本解决了一天两顿的吃饭问题。

我有时候自嘲: 穷学生还不如公鸡, 公鸡捉虫子放到嘴里,自己吃下去,而我们捉到的“虫子”要先交学费。干了几个月,好不容易凑齐个千把元,学费一交,又从头开始。

我在国内从来没有洗过碗, 但是对于出国求学的中国男学生而言,这是我们在美国立足必须经历的一个踏板。我是个追求完美的人,我总结了一下,干什么事都要用心,绝不图希

虚荣和虚名。就是让我扫马路,也要扫得干干净净,做到第一。如果洗碗时愁眉苦脸，慢腾腾，就会当作一种很不情愿的负担,如果当作一种运动,就会感到是一种享受;或者一场战斗,就会干劲倍增,精神抖擞。

在学校食堂洗碗时,总是以高昂的热情和斗志为之,从不愁眉苦脸。洗碗间真像《北京人在纽约》一样,不时传来欢快的歌声,有时学生还伸着脑袋进来看看,竖起大拇指称赞。

在美国洗碗,要手脚麻利,要跟得上输送带和洗碗机的节奏,学生用餐后,将刀叉碗筷放到托盘里,往输送带上堆,手脚慢了就赶不上运转,尤其是高峰期更需要你的速度。

和我搭档的是一个来自非洲的黑人男孩，我在前面分好用过的餐具，黑人男孩则在后面将洗好的餐具筐搬到推车上推走,每天 7 点钟开饭,到 8 点多钟是高峰,也是我们最繁忙的时候。

几百名学生吃饭,每人用的餐具碗碟刀叉勺四五种。一堆堆的餐具就像“敌军”一样扑面而来,必须手疾眼快,先倒掉吃剩的食物,再分门别类的将餐具放到筐里,再把筐放到输送带上,进入洗碗机去自动洗,我就想起了电影《英雄儿女》里的王成,一边手握“冲锋枪”,击退一拨又一拨“敌人”;一边准备着攻势,喊着:为了胜利向我开炮!心中升腾起征服的快感。一曲“风烟滚滚唱英雄……”的歌曲由心而发,顺嘴而出。在歌声的节奏中，我的动作飞快起来，那个黑人男孩笑着用脚打着拍子,露出洁白的牙齿。就这样我们两人和谐友好地包了整个学期的早餐洗碗。

我学会了绣花“女红”

我的第二个房东是一个绣花厂的师傅,他告诉我,绣花厂需要工人,我马上请他帮我联系。因为在学校打工,一周只能

有 20 个小时,而到社会上打工,就可以比较自由了。而且我得知绣花厂的工作一小时是 4 美金,这让我很兴奋。于是我辞去了学校的活,开始在绣花厂里兼职。

美国的绣花厂大多用机器,17 个机头一起绣。我所在的这个厂主要负责绣帽子、衣服等标牌。因为大部分工作都是由机器来完成,人主要负责装框、卸框、整叠和装包,当然还必须像纺织女工似的,断了线后要马上停机接线。

在绣花厂工作的一般是女性,迫于生计,我这个男子汉也不得不当上“唧唧复唧唧”的花木兰,由于手小心细,善于学习和总结,工作干得又快又好,很快得到老板的赏识,让我做了领班。

有一天,工厂来了一批活,我一口气做了 24 个小时,拿到 100 美元,掐指一算,在绣花厂干一天,相当于当时国内几个月的报酬,免不了激动起来。第二天,热情不减的我又干了 18 个小时,第三天 13 个小时,连轴转,可是人不是钢,因体力透支,我病了一场。

那时与国内联系还只能靠书信, 我的一位哥哥曾在信中担心:在国内可算是天之骄子的我,能否适应这一转变? 精神上是否承担得起?

人不怕吃苦,怕没精气神。我回信说,不用担心,我很充实,真的,由于学习、打工,每天只休息五六个小时,晚上很晚上床,天还没亮就起床,那段时间从未做过梦,后来我得出结论,也对朋友们说过:梦是多觉的产物,睡得少的人,就不会做梦。

随着在洛杉矶学习生活的稳定, 我从一同学手里以分期付款的方式买了一辆二手汽车,为的是能够走得更远,出去打工方便,同时也拓宽自己的视野。

有了车子以后,我发现洛杉矶的确很大,比我想象的要大

得多。这么大的城市,工作机会也一定非常多,于是换工作的想法开始在我的脑海中形成。

在电脑公司的日子里

与此同时,我的妻子也获准来美了,接妻子那天,我刚学会开车,稳妥起见,去的路上,请位技术熟练的同学做伴并不时指点。接到妻子后,我就让这位同学开,我知道安全是最重要的。其实这件事也反映了我的一个做事准则:喜欢冒险,但不是盲目冒险。

同学当中有人是学电脑的,在电脑公司打工。回来后告诉我一个信息,有一电脑公司想找送货员,我一下子对电脑公司产生了兴趣,可是刚学会开车,怎么能够胜任这份工作呢?

“你刚拿到驾照,现在还在练习。就你现在这个水平,还想去送货,不要命了?”同学替我担心。经过仔细思考,我认为开车最重要的是熟悉交通规则和细心,其实难度并不大。电脑在当时属于新鲜事物,远比绣花厂强,于是我再一次果断地辞了工,当起了电脑公司送货员。

20 世纪 90 年代初,电脑从 286 发展到 386、486、586、那个时候电脑内存还很小,我所在的公司主要销售电脑内存条、中央处理器。当时大家用的都是组装的电脑,我在给客户送货的过程中发现,卖电脑配件挣钱非常容易。于是,我慢慢地开始积累客户的资料,扩大自己的人脉网络。因为我为人好,善于交友,给很多客户留下好的印象,为日后的生意埋下了伏笔。

可是送货员也不是想象中的那么简单,由于我是新手,对洛杉矶的路况并不熟悉, 好几次因不知先占右线还是左线拿不定主意而被后面车子按喇叭,有几次还险些酿成车祸。

还有一次, 老板的指示出现了错误, 本来 605 号高速往南,看到 90 号往西开,他匆忙中给我下错了指令,说往东开。

我遵旨一直开,可怎么也看不到出口,到 90 号尽头了,都看不到,只好把车子开到一加油站,打电话问老板是不是开错了。这时候老板才发现,确实走反了,让我回到 90 号公路,往相反方向再开 80 千米。

因为老板的错,他未批评我,我则自我调侃道:也不错,一次难得的经验,不是这份工作,我哪能没事把一条高速路跑到头呢?特别是作为一名新人而言。

仅仅三个月,我就做了另一个大胆的决定,辞掉送货员的工作,转做电脑配件销售业务员。这一次辞工同样令周围人不解,尤其是在妻子刚到美国,需要稳定生活来源的时候。可是我顾不了那么多,因为我的心中早就有一个方向:做业务员。

其实早在送货的时候,我曾试探性地询问那些客户,如我做销售员,你们愿意购买我的零件吗?“当然了!”回答是肯定的。不过我知道,生意场上人情是人情,生意是生意,你产品的价格和质量应是关键,但不管怎么说,这给了我做业务员足够的信心。

于是,我从电脑公司跳槽到另外一家亚洲人开的小公司,也是新公司,销售电脑配件。

我因为拥有自己的人脉资源,第一天就接到订单,并很快打开了局面,当年年底就做到了全公司第一。

第二年年终,我果断地向老板提出“不要工资,只要分成”的要求,得到了老板的认同。这样,我的收入一下子较之前翻了番。第三、四年,我越发得心应手,成了公司买卖决策的主角,成了公司不是老板的老板。有些朋友想挖角,也有人说,你怎么不自己干?

的确,电脑行业的“狼来了”喊了多年,所谓狼来了,就是主流名牌电脑的市场份额越来越大, 草根组装电脑越发没有出路,因此在市场萎缩之前,好好干一番,也理所当然。

因此另起炉灶、自行创业的念头油然而生。但中国人讲究感恩,从情感上真不愿出去,很难与老板张口,但“儿女”大了总要出去。当好不容易抓住机会向老板提出自己的想法后,老板说,心里早有准备了,不过还试图让我留下来,“我们可不可以还继续下去?形式可以谈”。我十分真诚地说,自己应该闯闯了。

1995 年,成立了自己的公司

其实,早在 1993 年,我就有了出来创业的想法,一是因为底子不厚,再就是,如上所述,碍于情面,和老板不好意思张口。

直到 1995 年,我才成立了自己的电脑公司。多年的善缘、广泛的人脉,使公司业务蒸蒸日上,客户遍布美国、加拿大,从旧金山到纽约,从华盛顿到多伦多,我的公司越做越大,1997 年扩展到了两家公司。

2002 年,我又增加了中美贸易,跟风做起了小孩滑板车和休闲运动车、小型发电机等生意,做到了同业前几名的业绩。后来又增加了进口太阳能板和系统安装业务。

在总结这些年创业经历时,可以概括为三点:①为人要好,广积善缘;②做事、决策要快,保证效率,保证先机;③敢于尝试不同行业,但不是盲目行事。

1999 年,欢迎朱镕基访问洛杉矶

从 1996 出任美国天津海外联谊会理事长,到 1998 年当选美中工商协会第三任会长,在干事业的同时,积极投身侨界事务,使自己在服务的同时能更加站高望远,表现并代表着新一代侨领的素质和风采。

1999 年 4 月,由于一些原因,中美关系并不和谐,围绕着

是否让中国加入 WTO,美国国内争吵不休。此时,朱镕基总理将要出访美国,且第一站是洛杉矶,更为特别的事是,我成为筹备欢迎委员会 5 名主席之一,同时代表侨界致欢迎辞。

洛杉矶的 4 月很少下雨,而朱总理抵达的那天,用他的话说,天却变脸了。

原委是这样的,预定专机上午 9 点抵达洛杉矶国际机场,我们 200 名华人华侨代表早晨 7 点半到在市中心的总领馆集合,集体乘大巴去机场迎接。

路上大家都为老天这突然下起的雨感到不可思议,也有人讲起雨为贵人下等故事,我一边听着,还想着,车上本来有把伞的,临行前被爱整洁的太太拿下去了。

当时也想,哪位商会会员卖伞就好了,可以紧急调配 200 把。

本来欢迎辞的开头是这样写的:尊敬的朱镕基总理并代表团的各位领导……在这春光明媚的四月,我们南加州华人华侨怀着无比激动的心情,欢迎来自祖国的亲人朱镕基总理及中国政府代表团……

下午练稿时,总觉得这地方不对劲,可这讲稿又不是一般的讲稿,初稿是我写的,后改过很多遍,最后总领事说:此讲话经过高手了,就定了。

经再三考虑,结合早上在车里大家的议论,进行了一些改动,改过后的第一段是这样的:加州既是黄金之州也是沙漠之州,春雨贵如油,老天今天喜降春雨,是总理给我们带来的财气和福气,让我们谢谢天公,也谢谢总理!

“哇,讲得太好了”,大家给了热烈的掌声,很显然,这不是照本宣科,是讲话者临场发挥的,后总理致答词时回应道,刚才程远先生讲得好,雨水是财富和福气,如这样的话,代表团宁愿被雨淋,也要给华人华侨带来福气,总理的话赢得更加热烈的掌声。

由于本人的异常发挥，上千人的欢迎晚宴取得了巨大成功，一些老侨领握着我的手说，你这讲话是历史性的！

也正因为这，奠定了我在侨界的地位，且一坐 20 年。

2011 年，搞教育看似转了一个圈

2011 年，随着来美留学的迅速增长，且从原先的大学、研究生向少年化发展，如何既抓住机遇，抓紧商机又能为亲朋好友照顾好孩子？权宜之后，决定回归老本行，成立美国远程教育基金会和美国远程教育集团，人生，看似转了一个圈，其实与起初从事的教育有着本质的不同。



程远受聘为中美留学生交流顾问

过去在单位，只教英语，不管学生，现在却从帮孩子申请到从机场接机、安排寄宿家庭，关心学习好坏，注意思想动向到大学升学辅导，算是全程呵护，我甚至在想，对他们即使上大学了，将来找工作，成家立业，我们也会像自己的孩子一样用心。

目前的路越走越宽广，除了上面说的传统工作外，牵线合作办学，加强在线辅导越来越有市场，我们现在推出的“美国高中在中国”有着很好的反响。

随着教育服务品类的增加，我们也在法律服务、住房建设方面投入，以期充分发挥我们的资源和人脉优势。

祖国一直在我心中

我现在任美国华人总商会会长、美国远程教育基金会主席，美国远程集团及美程教育董事长，在美国生活多年，仍然

心系故土。

“流在心里的血,澎湃着中华的声音……”我时刻惦念着生我养我的祖国,我开始通过各种途径回报祖国。

2005 年,发起成立南加州华人联合总会,联合当地华人社团开展各种活动,提高华人在当地影响力,维护华人权益。

“当你有一点钱的时候,就想到回报祖国。”从 1997 年开始,我就开始接待国内来美国的参访团,其中不乏国家重要领导人。在一次次接待国内访团的过程中,我的组织能力得到了同胞们的首肯。

早在中国加入 WTO 之前,美国国会每年都要审核中国最惠国待遇问题。有一年,美国国会内部反华势力嚣张,美国国会开始讨论是否要缓一缓中国的最惠国待遇。我得知这一紧急情况后,向当时的总领事汇报,希望能够通过华人团体的努力,平衡一下各方的声音。我发起了支持中国最惠国待遇的活动,征集到了近万名侨界人士签名,在整个美国引起了不小的反响。

2001 年,中国申办奥运时,我组织洛杉矶华人观看奥运申办权直播,活动得到了华人们的交口称赞。

2008 年北京奥运会圣火美国传递被安排在了旧金山。我组织了洛杉矶 400 多名华人前往旧金山观看火炬传递。作为总指挥,需要做预订车辆,测算行程,安排餐宿等等一系列烦琐的事。考虑到火炬传递当天围观的人会特别多,为了近距离目睹火炬风采,组织大家早晨 5 点多钟就赶到现场。

可是等到中午 1 点钟,火炬依然没有出现。后来才得知,火炬传递临时更改了路线。知道这个结果后,大家心中都有一点点遗憾,但也非常理解。为了给大家一些安慰,我特地安排司机在回洛杉矶的路上, 绕道去了金门大桥——也就是火炬更改后曾走过的路线。

现在南加州华人每年有三个节日必须举行庆祝活动,这就是中国的春节,美国的国庆和中国的国庆。

中国近些年的发展世界瞩目,中国的强盛,海外华人华侨也是与有荣焉。随着中国的发展步伐加快,综合国力大幅度提升,华人在海外也得到了越来越多的尊重。让我更加欣慰的是,近几年来,中国的文化传播迅速,就拿电视剧来说,以前华人是喜欢看中国香港、台湾地区的电视剧,其次是韩剧,可是现在,大家的首选都是大陆的电视剧。

我还要告诉到美国投资的同胞,投资要注意,不要盲目跟风,要首先认识自己是什么样的位置,去之前要多咨询,多了解,多走走看看。

回顾自己在美国近 30 年生命历程,我感叹,现在“就想回家”。随着自己在美国事业的稳定发展,孩子们长大成人,我开始把更多的时间花在国内,特别是把大部分精力用于促进中美文化和教育方面的交流,搭建起美中两国文化和教育交流的桥梁。

在“2012 绿色中国年度焦点人物”评选中,我获得国际交流贡献奖,也被家乡盐城选为建市三十周年十名风云人物之一。

过去的 10 年,美国华人总商会做了大量的会务工作,其中包括在中国华侨历史博物馆举办“美国南加州华人新侨图片展”;组织会员公司参加 2015 天津世界华商名品博览会;赞助2015 洛杉矶残奥会,组织美中文化协会艺术团为运动健儿表演中国舞蹈;受中国海外交流协会邀请,回国参加纪念中国人民抗日战争暨世界反法西斯战争胜利 70 周年大阅兵等。

我们也为美中贸易的发展做出了贡献,一批又一批中国企业家登陆美国,在洛杉矶创办、收购、并购企业,成为大陆新移民在美打拼奋斗、实现梦想的楷模。

孙中山曾说,华侨是中国革命成功之母。华人华侨,无论是当初修铁路,当劳工,还是回去投资,来美求学、经商,一直与祖国有着千丝万缕的联系和互动,在国外站稳发展了,大多不忘反哺家乡故土,为中国的进步和建设做出各自的贡献。

我曾经在节假日带着自己的孩子去洛杉矶的大街小巷,特别是我当年奋斗过的地方,寻找当年的自己,我把这个小旅程称为“小寻根”;近些年,几乎每年我都会带着孩子回到中国,回到盐城响水老家,看望家乡的亲戚,寻找儿时的记忆和亲情;也回到天津——妻子的家乡,我曾经工作过的地方,我把这个行动称为“大寻根”。

无论是小寻根,还是大寻根,我每次要表达的似乎就是四个字:根在中国。

(程远,侨居美国,担任美国华人联合总会荣誉会长、创会会长,美国海外联谊会创会理事长,中国海外交流协会常务理事;现任美国华人总商会会长、美国远程教育基金会主席、美国远程集团及美程教育董事长。)

依靠祖国 打拼世界

·戴维光·


戴维光

我1952年出生在浙江省瑞安市,曾经在瑞安市的摩托车零件厂做厂长。20世纪80年代初期,我国的改革开放起步不久,但是“文革”的束缚尚在:人们不敢显富。当时我挽救了两个资不抵债的企业,把濒临死亡的企业做得风生水起,工人的工资达到上百元(那时的工人工资一般在30元左右)。我的思想有些犹豫,会不会再有运动来革我的命?我弟弟的一个朋友在荷兰,通过他的担保,我辗转来到法国。

走出国门,打出新的行业品牌

我最初在法国从事的是皮具加工业,做企业可以说我在行,但是到了法国,看到令人炫目的时装业,我开始动起心思。到了1998年改行转为经营服装。刚起步时,可以说我对服装行业一点儿都不懂,无论是从技术、资金到客户,各个方面都没有办法和其他华人同行相比。如果要跟着别人的路走,我不可能跟得上。我认为,若想取得发展,必须要依靠中国。所以当

时一起步,就从中国进货。刚开始非常不顺利,不是服装质量有问题,就是尺寸大小不合适。我在巴黎十一区开了一家批发门市店,经过二三年的摸索和积累,慢慢开始找到了一些客户。

我的思路是,一定要做大公司。不能做门口的生意,如果仅仅依靠门市来销售,我们父子三个人(我带着两个儿子)24小时不睡觉也赶不上别人。所以从一开始,我就雇用法国推销员来负责经销工作。在法国必须用法国人,反过来外国企业到中国发展也一定要和中国人合作,不管你是法国通还是中国通,都没有办法和当地人相比,他们的人际关系、地方资源就是不一样。这是地域学,也就是人们常说的:人熟是一宝。如果不"近水楼台先得月"汲取法国设计师丰富从业经验,华商服装企业很难打入法国女装主流市场。当然距离我们的理想有很长一段路要走,其中会遇到很多困难和压力,但勇气、信心和明确的战略发展会让我坚持了下去。

就这样,虽然我起步较晚,但经过四五年的努力,事业很快就有了起色。我的公司业务以承接法国大公司订单为主,为此,我还在广州开设了一家服装加工厂,加工订单,最忙的时候,还要其他十几个工厂代为加工。

经过十几年的发展,尽管事业已然呈现蒸蒸日上的好局面,我却开始"向前看",未雨绸缪,思考未来的发展问题,给大公司做订单,其他人同样也会去做,人家会拷贝我们,为了竞争,大家就会互相压价。于是,我决定再往前"走半步:一定要做品牌"。原来是靠数量,现在到了靠质量的时候了。

2007年,我经过一位法国波旁王朝后裔的介绍,认识了法国服装设计师让-吕克·弗朗索瓦,他曾在法国服装设计大师伊夫·圣罗兰的工作室工作过十几年,2003年成立了以自己名字命名的品牌和工作室,专门为一些王公贵族和富商等高级客户量身定制服装。

认识之后，我感到让–吕克·弗朗索瓦这位法国设计师很有实力，只是还没有进行很好的商业开发。于是，经过商谈，我与让–吕克·弗朗索瓦签约，由他的 MID 公司负责投资和销售，聘请让–吕克·弗朗索瓦担任设计师，共同开发以设计师名字命名的品牌。

为了这个品牌的发展，我首先进行的是投入工作，他在巴黎十区建立了一间宽敞的设计室和时装展示厅，随后又在巴黎一区开设了第一家服装专卖店，而所有这一品牌的服装都拿到中国进行加工，为此，我在国内的服装工厂内专门开辟出一间几百平方米的工作室，由二十几个人专门负责加工制作。我们做的大公司订单通常都是要一款做几万件。一开始，工厂里面叫苦连天，因为从选料、制作，到出样，每一个细节都要求很高，工作量大，而且十分烦琐。让我感到欣慰的是，公司的设计助理，都很能吃苦耐劳，设计师本人也经常飞去中国，在工厂亲自指导工作，在工作上非常“较真”和投入，经常工作到深夜。

经过将近两年的投入阶段，我和我的法国设计师打造的品牌开始逐渐显现效益。对此，我深有感触：要走品牌之路，说起来容易，做起来却困难重重。我认为，在市场上打品牌，让市场接受和认识，一定需要一个相对比较漫长的过程。在这个过程中，不但要体现出品牌的文化，还要配合很多宣传工作，更需要资金投入作为保证。当然我也承认，刚开始的时候，自己也承受了很多压力，连家里人也对我有意见，放着轻车熟路不走，偏偏选择坎坷泥泞的道路去跋涉。虽然很难，但是我必须要做，而且还是坚定不移地去做。

作为一家华商经营的企业，我一直都坚持这一品牌必须逐渐融入中国文化，考虑在法国立住脚后，再到中国市场发展。对于这一品牌的定位，我认为不能走过于高档的路线，尤

其一开始更不能太高,所以把售价定在了伊夫·圣罗兰服装售价的 60%左右。

为了更好地在法国市场发展，我还是请法国人来负责开发和销售工作,我是在背后,平时我很少来,具体业务由设计师来负责，我只是做决定。他们计划将来继续再开几家连锁店,另一条路就是以代理方式销售。

我对这位法国设计师一直充满信心和信任,同样,这位法国人对自己的华人老板也是赞不绝口，他曾经说:“我们虽然来自完全不同的两个领域,但是我很钦佩他。他是一个非常有智慧的人,不但喜欢艺术和音乐,而且谦虚好学,非常开放,能够听取不同的意见,我在他身上学到了很多东西。”

让-吕克·弗朗索瓦认为自己与中国有一种特殊的缘分,“从小我就对中国感兴趣，收集了很多关于中国的书籍”,他说,“中国是一个有着悠久历史和文化的国家，中国文化对法国也有过很多影响,特别是法国 20 年代的装饰艺术就深受中国艺术的启发。中国人很聪明,理解力和求知欲都很强。中国对我来说一点都不陌生,我第一次到中国时,就感觉像到了自己的家。我上辈子可能是个中国人”。

作为一名曾在伊夫·圣罗兰工作室工作多年的服装设计师,让-吕克·弗朗索瓦自然深受这位大师的影响,特别是对颜色和材料的认知,以及对女性美的理解。“我在圣罗兰工作时,正是这位时装大师还在那里工作的时期。后来,这一品牌被卖了两次。我是在卖第一次时走的,那曾经是一个令人神往的大家庭,现在再也不会存在了”,说起圣罗兰,让-吕克充满怀念与敬仰之情。

“圣罗兰只装扮世界上极少数最富裕的女人,我生活在不同的时代,希望去装扮更多的女人”,他表示,经过一年半的磨合,在中国制造的服装每一次都在进步,精美程度令很多法国

人都无法相信是在中国生产的。

虽然此时正值全球经济危机时期，但让-吕克·弗朗索瓦却并不感到悲观，“我是一个非常乐观的人，虽然经历经济危机的动荡，对所有人来说，都是非常艰难的，但我相信，我们终会在时装界占有一席之地。现在只是起步阶段，要看到我们在不断进步，不但会在欧洲站住脚，最终还会到中国去发展”，他表示，“现在必须努力工作，经济危机也是一个洗牌的时期，危机过后，留下来的必然会有更好的前景”。

法国马赛国际商贸城招商发布会在巴黎举行。如发布会的主题“危机中寻商机，创业拓业新契机”所指，这一项目启动的目的就是在经济危机的背景下，为法国华商在创业转型、开拓市场、资源整合等方面提供新机遇。由我投资创办，法国设计师设计的“jlf”时装发布会，曾经在巴黎大区议会会议厅举行。时装表演形式别具一格，吸引了许多法国政界、艺术界、国际人士和巴黎观众前来欣赏。

一场中法模特联袂表演的时装秀在巴黎 LEBRISTOL 酒店举行，我这次聘请法国知名服装设计师为华人服装公司首席设计师，借助法国人审美眼光、创新理念以及成熟的法国品牌帮助中国服装企业打入法国成衣市场。凭借法国时装设计理念和中国生产管理经验迈出向法国成衣市场进军的第一步。

我的儿子在我的言传身教中成长起来，成熟起来了。在把在法国的一切业务放心地交给他们后，我抽身回到了中国天津。

来到天津，重整旧山河

我们的老会长蔡长木(法国法华工商联合会发起人之一，该会1993 年 10 月 22 日在巴黎成立)带头在天津投资。作为法中协会执行会长的我曾经表示，天津具有港口优势，将组织法国侨领侨商来津寻求合作。《法国侨报》社长钱海芬表示，《法

国侨报》将积极宣传天津发展，提升天津在海外的影响力后来，我们几个会员也就选定在天津空港经济区投资办厂。

在选项中，我们选中了世界的新技术产品——冻干食品。引进了完备的丹麦阿特拉斯冻干设备及生产技术。冻干就是冷冻干燥，通过冷冻使物质干燥，让食品中的水分蒸发掉，是一种特殊工艺。采用冻干工艺制成的水果，不仅保持了原来的色、香、味、形，而且最大限度地保存了果蔬中的维生素、蛋白质等营养物质。同时，此类食品无需添加“防腐剂”，也不用冷藏设备储存运输，只要封闭在绝缘性较好的包装材料里，就能保证在很长一段时间内不变质。由于采用该工艺生产的食品在食用便捷、重量轻便、营养保持好等方面具有的优势，而且便于远洋航行，可以远销海外。

开始因为我们是几家投资，控股是当地人，我们不能参与管理，没有话语权，只能寄予良好的希望。而我们的希望泡汤了，由于管理不善，年年亏损，企业就要宣告破产。为什么？怎么办？同时投资的几个人都要撤资退股。明明是个好项目，明明能够取得好效益，却毁在管理者手里。我的拗劲上来了——我来干。我之所以这样做，绝不是冒险为之，而是有几个原因：其一，我相信投资这个项目本身的合理性；其二，我自信有能够让它起死回生的能力；其三，当初的天津市侨联副主席黄其兴先生对我十分关照，与我感情很好。就这样，我将他们几个人的股份全部收购，变成了独资的外资企业——天津赛誉食品有限公司。

经过我的一番拼搏努力，企业总算恢复了一些生机，我们迎来了大的订单。出口合作客户为欧美地区知名的麦片生产厂家，在同行业中技术水平和产品质量中一直处于领先地位。然而，创业中的又一次打击几乎使我折戟。因为我当时要顾及海外的企业，经常要常驻国外，就把企业交给“朋友”打

点。哪知这位“朋友”背信弃义,竟然另起炉灶,釜底抽薪,截取了订单。面对此情,我绝不能服输,不能绕过暗礁的水手,就不是好水手。

我总结出,要想创业,决不可急于一时。国外留学是经历的积累,海归有更强的自力更生能力,而且更有激情、有勇气,也更敢闯。

我把国外的业务交付给儿子们以后,就打道回府了。那年,我60岁,学习古人老黄忠重整旗鼓另开张。“精神不倒,情结未了。”这是一位天津侨联的好朋友对我的评价。的确,我对天津有很深的感情。当我听到有人说,天津不行,千万别在那里投资,那是打水漂。我的心里很不舒服,我一定要干成功,让人家看看,天津的优势!我这样做,也是为天津争口气的,因为我已经认定天津是我的第二故乡。

为了挽回损失,我卖掉了两处房子来弥补亏空。建了两万吨的冷库,8条生产线。经过这几年的打拼,公司已通过ISO2200(食品安全管理体系认证)、IFS(国际食品标准认证)、BRC(英国零售商协会认证)以及KOSHER(犹太洁食认证)等国内及国际质量管理体系认证。目前公司拥有“妃克”“快乐佳佳”“赛誉”三大品牌,产品畅销欧美、日本、韩国等多个国家和地区。

我的成功就意味在天津的成功。这是我为天津做的一件好事,当然我永远不会忘记,天津空港管委会、天津农委、天津侨办、侨联对我的扶助和鼓励,他们从精神上、从物质上都确实给了我很大的支持。法国法中协会拥有会员单位数百家,分布在法国各主要省份,行业范围较广。目前中法关系良好,是双方开展合作的大好时机。我以自己切身的体会介绍说:天津发展具有土地资源、人力资源和政策优势,潜力巨大,利用法国产业和自己熟悉了解中国的优势,推进双方交流合作,一定会实现共赢。

我担任法中协会执行会长以来

法国法中协会创立于 1996 年。协会宗旨是,推动法中两国企业间的经贸往来,深化两国科技文化交流,促进法中两国友好关系的发展。我被推举为法中协会副主席、法中国际投资贸易促进会会长,协会做了以下几件有益于中法友谊的事情。

第一,2008 年中法关系陷入低谷之时, 我自筹资金,于 2008 年 12 月 10 日在国民议会举行了 300 多人参加的中法关系研讨会,当时的议长阿夸耶出席了会议,主旨是促进中法友谊论坛。150 多名法国人,150 多人的华侨侨领,在加上媒体记者,可以称得上轰轰烈烈。

在研讨会上,法中嘉宾发言积极、互动热烈。阿夸耶议长表示,法中两国友谊源远流长,我们也彼此需要,“我确信通过沟通、对话,两国友好关系将得到继续发展”。曲星公使回顾了中法友谊的历史,并表示尽管有许多坎坷曲折,但中法友谊向前发展的方向没有改变。

法国前驻华大使、国际展览局局长蓝峰表示,他刚刚从中国回来, 对今天中国的印象更坚定了他几十年来一直坚持的观点,这就是中国对于法国企业来说是“一个根本绕不开的市场”。在他看来,法国企业家与华商合作是尽快在中国市场站稳脚跟的捷径。

我在应邀所做的主旨发言中表示,现在,许多法国企业想进入中国市场,许多中国企业要来法国投资和发展,我们的协会和广大旅法华商可以从中穿针引线, 为两国企业的发展创造条件,并提供服务。中国有广阔的市场和充裕的人才人力资源,而法国企业拥有先进的技术和创新意识,实现优势互补、可以达到互利共赢的目的。我认为,面对眼下的金融危机,去中国寻找商机是一个明智的选择。我还与我们自创服装品牌

的法国设计师一起,用自己的创业成功经历,说明了中法企业家合作的重要性。最后我表示,旅法华商本身就是投资中国的样板，他们非常愿意为法国企业特别是中小企业去中国投资分享成功的经验。

此次研讨会被评为《欧洲时报》十大新闻之一。

更重要的是，促成了国家主席胡锦涛在伦敦将原本不在计划的中法高级领导人会见而有了转机:2009 年 4 月 1 日胡锦涛会见法国总统萨科齐，就中法双边关系和应对国际金融危机等问题交换了意见。

胡锦涛提出最重要的有三点意见。第一,发展长期稳定友好的中法关系符合两国和两国人民根本利益，也有利于世界和平、稳定、繁荣。应该坚持从战略高度和长远角度审视和处理中法关系,牢牢把握中法关系发展的大方向。第二,中法两国社会制度、历史文化、经济水平不同,在一些问题上存在分歧是正常的。双方应该遵循相互尊重、平等相待、互不干涉内政的原则,在相互尊重核心利益的基础上,妥善处理分歧和敏感问题。第三,中法两国作为联合国安理会常任理事国,应该加强沟通、扩大合作,在应对全球性挑战方面发挥重要作用,共同为促进世界和平与发展做出积极贡献。

萨科齐也表示,无论法中关系如何变化,我坚持认为只有一个中国,台湾和西藏都是中国领土不可分割的一部分。很高兴法中两国恢复了全面战略伙伴关系,重启战略对话。希望今后双方关系在政治、经济、外交等各领域稳定和谐地发展。中国在国际经济体系中发挥着越来越重要的作用，法方愿同中方携手合作,共同推进国际金融机构改革。

第二,2009 年 10 月 30 日,法国总统府首次向中国民营企业家打开大门。我们法中协会组织 85 家中国民营企业在总统府举行座谈。这些中国各地民营企业家,30 日晚抵达巴黎。为



中法朋友欢聚一堂(右二为戴维光)

了接待这中国企业家们,在法中协会温明顿会长和我的联系下,法国总统萨科奇特别同意让中国企业家到总统府做客。

于是当晚我们受到了总统府办公室主任的接见。近百中国企业家、媒体代表等从位于总统府斜对面的布里斯托大酒店心情愉快地走向爱丽舍宫,宫门口的共和国卫队打开大门,让大家自由进入总统府。

正式的接待仪式在位于总统府一楼的接待大厅举行。法国总统办公室副主任 S.弗兰冈代表在欧盟参加会议的萨科奇总统,对来做客的中国企业家们表示了热烈的欢迎。这位总统府高级官员在致辞中指出,法中两国友好关系源远流长,两国人民结下了深厚友谊。虽然伴侣也会发生不愉快,但今天关系会更好。法国总统打开总统府接待中国企业家本身就是一个明证。法中建交已 45 周年,法中伙伴关系也将越来越密切,他代表萨科奇总统用这个行动来表示对法中经济交往的重视,对法中友好关系的重视。总统府还准备了丰盛的酒会招待中国企业家。

随后,法中协会在世界著名大酒店、刚刚被评为米其林美食指南顶级 3 星的布里斯托大酒店举行晚宴款待中国民营企业家代表团。法国商业、手工业、旅游业及中小企业国务秘书(部长级)H·诺维利到场致辞。他强调了法中两国在此经济危机时应当联手与进一步加强双边经贸关系。他指出,法国拥有完善的基础设施和大量熟练劳动力,又位于西欧中心的地理位置,科学技术方面十分发达,目前按吸引外资数排名世界第二,因此欢迎中国企业对法国的投资。他还表示政府将采取具体措施来方便中国企业到法国来安家落户和投资。他还表示自己多次访华,对中国有深厚感情。他指出,此次法国财长率团访华、中国采购团 11 月底赴法、法国总理 12 月访华,都标志着中法关系的全面回升,他最后代表法国政府欢迎中国民营企业家代表团的到访。

中国驻法国大使馆刘海星公使到场用中法文做了精彩演讲。他回顾了中法两国友好往来的历史,用一系列具体数据表明了中法两国经济、文化交流的不断发展。他表示,中国在世界经济危机中做出了巨大努力,中国经济已经出现了全面回升,这给中法经济交流带来了动力。他表示法国财长率团访华等都表明中法关系经历曲折后出现了回升,这对强化经济交流是十分有益的。刘公使还特别对法中协会会长温明顿表示了感谢。

我认为,温故而知新,这次中国企业家在巴黎的盛会离不开法中协会的努力。该协会是在邓小平和法国政界名人佩雷菲特的建议下于 1996 年成立的。创建者、会长温明顿是中国人民的老朋友,曾见过毛泽东、周恩来、邓小平、胡锦涛等历届中国领导人,他多年来为法中友好关系的发展贡献了大量精力,取得了一系列成绩。法中协会的强项是为中小企业提供服务,为中法两国间的经济、文化、社会交流起到真正的桥梁作用。

此次中国企业家代表团,是由中国杰出华商协会组织的,在法国的活动则由法中协会主办。在交流会上,许多华商表示了对到法国投资的浓厚兴趣。法国一系列大企业,如空客公司、佩诺利卡尔食品业集团等,老板或代表均出席了该交流会和晚宴。

由法中协会主办的中法企业家论坛在法国参议院议长厅举行。中法企业家强烈关注中国“两会”后中国的发展,对中国经济的发展提振世界经济充满信心。大家讨论了未来中法企业合作的前景,认为,中国确立的未来的发展目标和重点,为中法合作提供了广阔的合作空间,中国的发展将为世界各国的发展提供机遇。

第三,2010 年 5 月 6 日,法中协会组织 24 位法国政界、商界代表参加上海世博会,并在中国对外友协陪同下考察西藏,为法国人了解西藏,做了有益的工作。

第四,2016 年 5 月,法中协会刚刚在戛纳电影节期间,促成了法国国家视听技术委员会与中国道和集团的合作。作为让中法电影人成功牵手的法国法中协会执行主席的我,此刻感觉到非常欣慰!我在讲话中重申:这次中法戛纳电影节的合作,在法国国家最高视听委员会和道和集团的共同努力下,在法中协会的极力促进下取得了合作成功。我表示由衷的高兴和欣慰!法国戛纳电影节是世界三大最有影响力的电影节之一,戛纳电影节技术委员会在中国落户是中法文化艺术的进步交流及升华的具体表现。在中法电影历史中具有深远的意义。所以今晚的酒会,是一个很有意义的晚会,给人留下美好的回忆。中法戛纳电影节的合作现在刚刚起步,今后有关具体的细节还需双方进一步交流、沟通、协调。我们法中协会一定会继续跟进!我深信法国戛纳电影节技术委员会一定会在中国、亚洲发扬光大,办成最有影响力之一的电影节和文化产业!

第五,我曾经到里昂,参观过里昂大学,这是周恩来和邓小平曾经留学的大学。法中协会将会为促成和参与复办里昂中法大学而继续做不懈的努力，将会进一步落实每一项合作细节。

我认为，作为一个在法国开创企业又在国内发展的企业家,对中法关系的发展充满期待。中国面临着新一轮的改革发展,这对华商来说是一个机遇,中国将寻求新的增长点,因此我们华商要做好新的创业的准备。我们的优势是对中西方文化的熟悉,我们要利用这个优势,找到新的发展方式。

回顾我们于 20 世纪 90 年代初与在法华商组建了法华工商联合会,商会现有近 200 家实力雄厚的企业,我认为,搞好内部团结是办好侨社的关键，融入驻在国社会是侨社的重要目标。只有大家团结在一起,力量才能往一处使。华侨华人社团既要团结华人族群的力量,维护自身的正当合法权益,又要推动华人族群与住在国其他民族和睦共处。我在商会任职期间,多次组织大型的社会活动,受到到访的国家领导人的多次接见。在两国间架起了经贸往来和文化交流的桥梁,还多次率商会成员回国和来天津参与诸多领域的经济合作，受到了历届市领导的热情支持和接见,促进了经济对话,加深了法中企业家之间的相互了解.促进中法关系的发展,为天津的发展做出了自己的微薄贡献。

(戴维光,侨居法国,担任法中协会执行会长,法华工商会荣誉会长、法中国际投资贸易促进会会长。)

我要做送郁金香的人

·丁振芳·



丁振芳

我 1954 年出生于浙江省温州市，是“文革”期间的应届生，下乡务农接受贫下中农再教育。我于 1971 年 9 月移居荷兰，至今已经 45 年了，现在定居 Almere。

郁金香是荷兰种植最广泛的花卉，也是荷兰的国花。它象征着美好、庄严、华贵和成功。中国不是有句名言吗，“送人玫瑰手有余香”，那么我就做个送给大家郁金香的人吧。

我和天津的渊源

天津侨联要为海外的天津人编辑一本书，一直给我发邮件、微信。开始我是拒绝的，因为我老家温州的亲友早有调侃，“你是爱天津胜过爱温州”。这话虽然有些过头，但是我确实与天津的结缘很有渊源，所以后来接受了该书编辑的采访。

早在 20 世纪 80 年代中国改革开放的初期，那年的庆祝国庆，中国的艺术团第一次踏出国门给我们送来了祖国的慰问，那就是天津的侨办领导杜承雪和文化局局长方伯敬带团

访问荷兰，当时我在华侨社团负责文艺兼接待工作，天津艺术团全程是我接待，开始与天津人有了近距离的接触，感到了天津人的直爽可爱，以及高超的艺术功底。我在有关媒体上写文章，作了报道。开始和许多天津人交上朋友，还被天津市政府特邀为海外政协委员、天津市海协会理事。我连续 15 年每年都来天津参加政协会议，协助天津与荷兰政府、企业和教育领域的关系，还提出了许多对天津经济社会发展大有裨益的意见和建议。我想不辜负天津市领导和人民的期望，尽心竭力为天津发展服务，完成好招商引资任务。

在天津的政协会议上，我以第三者角度献计献策。我们海外特邀委员建议，借鉴海外先进国家的优良经验，保护好祖先留下的文明遗产。我们常常会为城市改造大变样而赞叹，好像找不到家的感觉是兴奋的。殊不知，丢掉了多少先人的智慧结晶，毁掉了多少古建筑的精髓。荷兰人修旧如旧的改造方式，是规划部门有规定，不许毁坏古建筑旧貌。所以在古建筑需要拆改时，保留加固门面的外层结构，而里面全都拆掉，然后按照原来的结构重新搭建起来。这样是翻新，而不是面目全非。那么，少小离家老大回，也马上会找到家的。正是这种独具特色的旧城保护方法，使得多座文化古城保护完好。

因此，1999 年我来参会时，正值天津进行旧城区的拆改。在保护五大道风情区建筑的问题上，我是与诸多代表竭尽全力保护故旧建筑的。

我还提过一个建议：国家多次强调环渤海的作用，我建议在渤海湾拦坝，变成海水淡化的内海，这是造福子孙万代的用水利好。彻底解决了北方的吃水问题，咱们国家又多了一个淡水的舟山渔场嘛。我这样说是有依据的，荷兰的须德海大坝就是一个典型的例证，须德海原是个深入内陆的海湾。湾内岸线长达 300 千米，湾口宽仅 30 千米。1932 年，荷兰人民筑起宽90

米，高出海平面 7 米的拦海大堤，把须德海湾与北海大洋隔开。如今坝内的水已经基本上被改造为淡水了，人们打开水龙头就可以直饮双净水。

荷兰没有石头，所有筑坝的石头都是向外国去买。在荷兰由于本土地势低洼，面临海潮侵蚀的威胁，荷兰人毫不屈服。他们不畏艰险筑坝围堤，填海造陆。荷兰北部，东西两端陆地最窄处，人工填海造地造出了一个省。以至于欧洲流传着这样的话："上帝创造了人，荷兰创造了陆地。"而天津这里依山傍水，石土资源要比荷兰有优势。当然，这是个国家行为，希望国家能够听到我的这个声音。

根据近年来的中央定位，要关注环保。我也对于充分利用自然资源、优化城市环境、净水处理等方面，都做过提议，譬如在乡村提倡太阳能、风动力等。还有天津是全国第一个有医保的城市，这也是我们政协海外委员提议落实的。

对于天津来荷兰的访团，不论哪方面的，官方还是民间，我都是热情接待，开自己的车做向导，联系对接单位，提供一切便利条件。因此，我的朋友可以说遍布天津了。特别是，我的儿子娶了个天津姑娘，亲上加亲，我就把天津当作亲家，走动得更勤了。

我们都永葆一颗爱国心

如今，我在荷兰居住了 45 年。回忆这些年的海外打拼，感慨万千。当年我初到荷兰，上电车时在一个空位上坐下，旁边的老太太就像天平秤一样站了起来，不和你一起坐！荷兰的华侨 80%以上是做餐饮的，荷兰人以查税为名，在晚上营业正忙的时候包围酒楼，冲进厨房。这些是为什么？因为我们国家贫穷落后，被人家看不起。现在谁敢哪？我们华侨身后有强大的祖国，当然我们华侨华人本人更应该自尊、自强。

我 15 岁刚到荷兰的时候,还是个孩子,语言不通,又没有朋友……我头两个星期都没有睡个整觉,总觉得太陌生了,很想在中国时又艰苦又快乐的生活。我不服输的性格让我坚强起来,接受一切挑战。我开始也做餐饮业,开酒店;1978 年开始就做起了贸易。我投身于荷兰华人社团的爱国事业,在旅荷华侨总会干了 30 多年。由于会内出现了问题,我们 33 个常务理事分出来 29 位,成立了荷兰华人总会,我是第三届会长,现在是名誉会长。对于国内出现任何天灾,我们都不会袖手旁观,而是积极主动伸出援手。汶川地震的第二天,我们带着 8000 多个帐篷赶赴灾区,还在汶川创建中小学校。

“侨联之友”的微信群,由美国李斧博士,加拿大庞燕和天津侨联秘书长杨晖发起,是我们海外赤子的全世界侨领们的群。腾讯限额人数为 500 人,每个群友都可以在这上面发表见解,沟通信息,交流思想。全国各地侨联精英、世界各地侨领和侨联青年委员英才搞幕后操控工作,现在有 1000 多人在外面排队等待入群,所以哪位群友三个星期不上来打招呼就除名。这里信息量很大,充满了正能量,有时新闻甚至早于国家新闻网站的新闻发布。有论坛、讲堂、评论,都是宣扬爱国的理念,点击量很大。所以我在荷兰也开了一个“荷兰侨联之友”。紧接着法国、巴西也相继成立了当地的“侨联之友”。群友们都说,为能参加这个群,我骄傲!前几天,我们“侨联之友”给延安送去爱心赈灾款,支援老少边区。

20 世纪 80 年代来到荷兰的华人基本上都拿到了荷兰国籍。荷兰的入籍门槛比较低,入境 5 年后就可以申请,通过会话、考试就能够入籍。我来的时间比较早,结婚后不用经过考试就入籍了。我的妻子也是浙江人,如今有了 4 个儿女,6 个孙辈人。

我们始终不忘自己是炎黄子孙、龙的传人,热爱祖国、热爱家乡的一片丹心可昭日月。虽然身居海外,我们始终关心祖

国的现代化建设事业,捐赈希望工程。我们社团在荷兰办了大大小小许多的中文学校,都是爱国侨胞们掏钱创建的。我们要让孩子们传承爱国思想，留下龙之根，不能让他们成为香蕉人,长着黄皮肤,却是一副外国人的内心。我们是义务办学,为培育中华的新一代献出一片爱心，为的是让我们的孩子记住母语,记住自己的根。

多年来，在荷兰华人华侨界组织和参与的各项大型活动中,我总是台前幕后四处奔波,任劳任怨,而且从不为己利。在社团的演出中,我自己写剧本、编节目。这些可能是继承了我父亲的基因。我从事侨团工作三十多载,为荷兰华人社团工作奉献自己的能力和心血。

天津侨联聘我为海外顾问，我促进天津侨联与荷兰侨团交流往来,拓展联谊渠道,扩大天津的知名度,引荐荷兰最著名的华商、老侨领毕传友给天津侨联。使得天津侨联的同仁们到了荷兰就会找到我,我这儿就是天津的驿站,找到我就像到了家一样。

同样,我们许多华商在同行业的竞争中,也要以质取胜。让品牌说话,这样才能昂起头来。我要说说我的一位老朋友、康奈鞋老板的遭遇。

温州鞋业的发展很曲折，而我们的鞋企老板多是文化程度不高的人,靠着自己的拼劲和对市场天生的敏锐性,在不规范的草莽时代闯出了一条血路。当企业做大和市场日趋规范的今天,他们先天的不足让自己和企业遭遇到了发展的瓶颈。在外国的强力压价下,面对激烈的社会竞争,争当“万元户”的目标，我们的鞋企为了薄利就无法保证质量，引发了人雪鞋(遇雪即坏)的风波。这让温州鞋企明白了要按照国际规则来办事,“君子爱财取之有道”嘛。我们应该高兴地看到,经过了多年的发展中国鞋企开始走出了草根时代，一批有影响力的

品牌正在走出中国,走向世界。我这个朋友就说,我们一定要守住底线,宁可生意不做,也要保住品牌的质量。2007 年康奈的一个集装箱发到荷兰后 3 天就通关了,这就是品牌的力量。

弘扬中国文化为己任

我被一些国内外媒体誉为 “活跃的民间外交家”“和平与友谊的使者”。多年来,为促进中国与荷兰的经济、文化等领域的交流,我积极奔走,牵线搭桥,使得多家外资企业在上海、天津、苏州等地落脚,同时多家中资企业在荷兰扎根发芽。此外,我还是荷兰中国和平统一促进会的发起人之一。祖国的发展与强大,始终牵动着每个华人的赤子之心。

我喜欢美食,也喜欢研究厨艺,曾参加第五届世界中华厨艺大赛,并获得铜奖。为了将中国厨艺发扬光大,我曾拜师于江南第一楼“楼外楼”前总厨、现在的国家最高级别烹饪大师陈惠荣。在 2008 北京第六届世界中厨大赛上获得的三金一银的好成绩,我们师徒俩发起成立了荷兰中华烹饪研究所,不断改进创新, 并将新的思路和心得推广至荷兰以及其他欧洲国家的中餐业同行。

我在荷兰有一处欣慰的小花园,占地 3000 平方米,从苏州带来了 7 个集装箱的东西,其中一个集装箱是太湖石,装修成粉墙黛瓦的镬之国大酒楼经常是宾朋满座, 此时我会由衷的高兴,并唱起来南词。

我的父亲丁凌生是丁派温州鼓词创始人, 家喻户晓享誉瓯海之滨。他虽然只上过三个月学,早年大字不识几个,自修成才满腹经纶,一场鼓词说唱下来几万字,他是吐字清晰,字正腔圆,在年近七旬时,开始学习他此前从未接触过的电脑。鼓词是种口头艺术,不易传承,为了用文字的形式将其记录下来,整理成册,他学起了“五笔打字法”,把他一生说唱过的鼓

词全部输入了电脑,并录制了 3 盘录音带。父亲对自己事业的痴迷执着,对我是深有影响的。父亲与人为善的宽宥,对我也是很有教育意义的。在“文革”期间,父亲被打成反动艺术权威而羁押在牛棚。那年他过生日,我给他送去一碗面条,面条下面埋着一块红烧肉。他有个朋友是造反派,当时把守着牛棚。他端过碗来,扒拉出肉块,用脚踩碎。1979 年,我为父亲庆祝生日时,此人竟然也出现在席中。我怒斥让他出去。父亲却阻止了我,说:“不要计较这些,实际上他懂什么。”父亲的宽宏大量,感动了大家。

细究起来,中国的国粹京剧起源是徽戏,徽戏是由昆曲演变而来,昆曲又是来自南戏,南戏的基础是南曲,南曲的根源是温州鼓词。我从小在父亲钟爱的鼓词环境中耳濡目染,会哼几句鼓词,在海外更应该弘扬中华民族的文化。那年姜昆来荷兰,我叫他一声“姜老师”,他直摇手,说:“不要这样称呼,您父亲和我师父马季是同辈,也是我的老师。我们俩该是兄弟相称。”

我现在任鼎盛控股有限公司总裁、俊嬰进出口公司副董事长、荷兰弘世金融发展公司执行董事长、荷兰华人总会会长团顾问、欧洲温州华侨华人联合会副主席、荷兰社团联合会副主席、旅荷瑞安基金会高级顾问等职位。

由世界华人企业家协会、中科院老专家技术中心、广东省广播电视发展中心、深圳市投资商会等单位共同主办“世界华人企业家领军人物年度颁奖盛典暨第十二届中外华人新春联谊会”。会上我有幸被授予 2013 年度“世界杰出华人勋章”。

中国驻荷兰使馆在海牙举行纪念孙中山诞辰 140 周年座谈会,邀请了 20 多个华侨华人社团领袖和代表出席。我发言说,每位炎黄子孙都应以孙中山先生为一面镜子,审视自己的所作所为。我呼吁海内外同胞都从自己做起,胸怀祖国,以民族为先,团结起来,为国家和人民做一点事。

我眼中的荷兰

早年的荷兰是世界上殖民地最多的国家之一，东南亚许多国家以及我国的台湾都曾经是荷兰的殖民地。至今已经是五代女王，文明程度高。民风朴实，荷兰的失业补助1200元的欧元，与最低工资一样，很艰苦，维持最低生活水平，所以人们要找活干。但是对富人的征税很严格，用完整的税务机制来平衡贫富差距。

我有饭后散步的习惯，在幽静步行道上一个小时难得碰到几个人。他们不像我们中国的老人，喜欢早上、晚上在外面跳广场舞。那里空气很好，可能就因为这样，他们不用出来呼吸新鲜空气吧。马路是分道而行，汽车、公交车、自行车各行其道，除了上下班高峰期少有堵车的现象。

荷兰的人们用车只是要代步，绝大多数人不是挑选着名贵的车，而是考虑排量低、上税少、用油少，很注重环保。

我特别敬重的当地的一位绅士，每星期六穿着救世军的衣服，在街边摆着乞讨的桶。每当有人向里面放钱，他都会尊敬地点头说谢谢。人们都知道，他是把这些钱用来捐助给贫困的人，很让人感动。我们也经常遇到有人找上门来，讲明要支援心脏病人什么的，我们都给钱。荷兰的福利彩票是给医疗方面，贴补那些衣食短缺的妇女儿童。

我虽然在海外生活了40多年，但是还保留着中国心态，希望自己的母国一天比一天更好！

（丁振芳，侨居荷兰，担任荷兰华人总会会长，荷兰鼎盛控股有限公司总裁，台湾俊嬰进出口公司副董事长，荷兰弘世金融发展公司执行董事长，荷兰华人总会会长团顾问，欧洲温州华侨华人联合会副主席、荷兰社团联合会副主席、旅荷瑞安基金会高级顾问等职位。）

搭建爱的桥梁

·杜有红·



杜有红

我 1952 年生于天津市，是被“文革”耽误了学业的一代人。改革开放后的 20 世纪 80 年代，我已经是而立之年了。当时供职于天津渤海无线电厂任日语翻译，由于自己的翻译水平很难适应当时的工作，所以决定到日本研修，于是我得到了工厂的支持，于 1987 年 8 月到日本一家公司进行研修，在研修的日本公司附近正好有一所大学，所以自己利用业余时间学习，在研修的第二年考取了日本立正大学的经济专业的硕士生，1990 年在日本东京立正大学经济学硕士毕业。1993 年在天津创建了进和(天津)国际贸易有限公司，1994 年又与几位合伙人在日本成立了进和株式会社，如今通过大家的辛勤努力，使我们天津进和已发展成为以汽车制造业为特色，以重工业为主体的综合性供应商。

我以服务打天下

1993 年在天津成立的进和(天津)国际贸易有限公司规模很小,当时仅仅投资了20 万美金,当时的进和(天津)国际贸易有限公司,只有几百元人民币的销售额,利润只在 3%–5%;公司的员工也仅仅只有五六个人。一路走到今天,进和已成为年销售额 2 个亿左右,50 人的一个综合性的服务商社了。

我知道, 大家对贸易公司很反感, 甚至有呼声要求取消它,让企业直接与有关部门和企业做生意,觉得贸易公司是一个多余的中间环节。这对我们来说面临的市场十分严峻,就像在夹缝里生长的小草,“没有花香,没有树高”,但必须有自信的韧性,经过痛苦的挣扎、艰难的摸索而顽强长大。

我们之所以要做贸易公司,因为我深信它生存的必要性,它在如今的大市场中是起着承上启下的作用, 一个润滑剂的作用。国外有许多大型的贸易公司都能够生存上百年,自有它生存的道理。比如大宗货物是可以从工厂拿过来,当然简便快捷些。但是要订购许多零碎的东西,厂家就要派许多人去,分头处理,去对应。效率低成本高。与其这样,不如全力去做自己的产品,找一家贸易公司去购买或者销售,就省时省力,成本也就下来了。

我们有这样一家客户,开始有几十种的产品,用量少但是又必须用,一个电机就需要很多零部件,甚至需要的螺钉只是一枚,他也要派人去采购,成本就高了,但是找到我们,一个人就可以把 50 多家的产品都对应起来,在库管理,然后送到工厂,再进行盘库物流,还有订货收款等这些事都由我们来做,而且今后还可能这一个人发展到对应 100 家。

比如说,我们做大设备,如果客户直接与厂家签合同的话,出现问题,客户就要和厂家直接发生冲突,而这家的这种设备

又是对方厂家长期需要的。双方撕破了脸,日后就没有办法合作了。如果有我们在中间调和,事情就好办多了。在这里,我们也许会受委屈,因为要替此方出头,就要受到彼方埋怨,这就是服务质量的问题了。要像小草那样在夹缝里茁壮生长。

我们的企业方针是:您的要求就是我的方向,客户的需求、市场的需求永远是我们的生存发展之本。

譬如,有个客户元旦前打电话,要求我们把一种货物急送到,可是海关要在放假前一天下午做卫生,停止工作了。如果一般单位看到人家停止工作了,就会很无奈。可是我们长期与海关打交道, 知道有疏通的空间。就说,“你们吃着我们纳的税,为什么不为我们服务。今天没有到正式休息日,就该给我们通关。”打到了他们的软肋,最后乖乖给我们办理了一切手续。后来客户不知从哪里得知这一情况,对我说:“你们真行,以后这样的活儿就得交给你们。”

一般来说,客户想不到生产周期,遇到生产上用的东西就是急茬要货。我们就得紧急调配到位, 看到海运比空运时间长,就不计较酬金,马上空运走。人心都是肉长的,客户会体谅我们的薄利,甚至亏本,最后结算时还是会给我们运费的,而且长此以往,都成了我们的朋友。

有的客户年轻任性,我们更要包容他。有一次,我们员工做错了一单货。对方老板找了我去, 那位老板比我的孩子还小。我说:“对不起,请原谅。以后保证不再发生这样的错误。”说着,我向小青年鞠躬道歉。小老板感动地直摆手,语无伦次“别、别、别……”我的这个员工内疚地说:“我真对不起您,这么大岁数向小孩鞠躬认错,我今后一定注意,不给您丢脸。”我的一个弯腰赔礼,能够换得客户谅解,还能够唤醒员工重视工作质量——我觉得太值了。

服务不单纯是为了拿到合同,只追求利润,更重要的是要

掌握人心,让客户满意,永远要对客户抱有感恩的心。

有一个客户的会议,邀请我参加。可是一位外国人向我单位通知,我的员工听错了时间,致使我迟到了。当场有 20 多人与会,这位外国人虎着脸说:“你们不守信用,开会都不按时到。”我欠身说声对不起,没有做任何解释。会后,我坐在车里哭了,被外国人指责不只是羞辱,更是掉份儿,我发誓一定要争取回信誉。在日后与他的相处中,我处处谨慎,没有一丝破绽。这位外国人服务期满,离开时来向我道歉。我说,您的教育让我知道了时间概念,您的批评使我们公司知道了要遵守时间。谢谢您。

我为家乡做铺路石

我们进和(天津)国际贸易有限公司也是天津地区最早从事日本进口贸易的商社之一。我总是希望自己的企业能为家乡多做些事情。近年来,在日华商积极“抱团”谋求共同发展,例如日本中华总商会从 2014 年起以集团化组织模式发展,吸收了一些华商组织及社团组织,能够帮助华商更好发展。

2014 年 2 月,日本天津经济发展促进会(简称经促会)应运而生。这是由在日天津华侨华人及在津投资的日资及中资企业等共同设立的民间团体,是在日本唯一一家以天津为交流核心的经济团体。我被选为首届会长。该会成立一年多来,积极促进天津和日本的经贸、科技、文化交流。

2015 年 6 月 19 日至 23 日,来自 33 个国家和地区的 300 名华侨华人科技人士及侨商齐聚天津,参加由国务院侨办、天津市人民政府共同主办的第七届中国·天津华侨华人创业发展洽谈会(简称侨洽会)。对他们来说,这不仅是一场独具“津”味的“创业交流盛宴”,更让他们找寻到自身与家乡以及祖国发展深度融合的机遇。

阔别家乡 20 多年,此次回到海河之畔参加这场世界各地侨商与祖国母亲的盛会,让我激动不已。我饶有兴致地向朋友们介绍着自己从日本带来的特色产品。日本北海道物产丰富,我们这次特地带来了地道的冰激凌、大雪山自然水以及调味料、酵素等产品,想让故乡的朋友们品尝。而且我很珍惜这样的好条件,要抢抓有利时机,加快筹备在津设立产品体验店及直销店,回国投资,回报家乡。

2015 年 4 月 10 日晚,经促会在东京都椿山庄大酒店举办成立一周年庆典大会。中国驻日使馆刘亚明总领事、景春海商务参赞,天津市侨办李华生巡视员,日本民主党顾问海江田万里, 日本华侨华人联合会颜安会长, 日本中华总商会严浩会长,著名评论家莫邦富以及天津侨商会、工商联代表团,在日各地同乡会及商会代表近300 人出席庆典活动。

我在致辞中表示, 经促会在 2015 年将继续搭建平台,促进交流,帮助日本中小企业开拓中国市场,满足中国市场多样化需求,组织日本企业到天津参加 5 月份举办的“津洽会”和 6 月举办的“华侨名品展”,目前有近 10 家企业报名参加“津洽会”;加强双方交流和友好往来,今年是天津市和日本四日市缔结友好城市 35 周年, 经促会将协助举行相关经济活动,特别是环境治理方面的交流合作;抓住天津自贸区机遇,共赢发展, 中国政府此前已审议通过了天津自由贸易试验区总体方案,天津大发展又一次成为世人关注的焦点,经促会将紧紧抓住这一历史机遇,广泛开展中日间贸易、跨境电商等业务,近期将组织日本企业到天津自贸区考察, 为中日经济交流合作做实事。

2015 年 12 月 28 日, 日本内阁府公布的《日本经济 2015—2016》指出,访日外国游客,尤其是中国游客激增带动的国内消费正在日本社会发挥出越来越大的影响力。在2015

年日本流行语大奖的获奖榜单上,“爆买”一词获得“年度大奖”奖项,中国游客拥入带来的市场井喷可见一斑,表现了国人的强大购买力。但是,此次中国游客热并没有给在日华商带来太大的帮助。这就要求我们在日的华商挖掘后发制人的发展潜力,毕竟我们与国内游客沟通起来更便利,可以根据消费倾向进行适当的生产调整。这样长期稳定的旅游业发展,将给华商提供更大的持续发展的空间。其中微商的发展前景最被看好。虽然目前跨境电商业务仍然面临一些限制和阻碍,我相信,未来通过投资合作能够实现自身优势的最大化。

我现在很关注养老问题

我们进和集团在中国,除天津、广州、重庆、上海设立全资子公司外,又成立了成都、武汉、襄樊、芜湖、长春办事处。公司主要代理日本品牌产品,面向机械行业、汽车制造业、摩托车制造业、发动机行业、电子行业、模具行业等;经营汽车、摩托车制造相关生产线(冲压、焊接、涂装、总装生产线)及专用设备、零部件、工业生产用电、气动工具、切削具、特殊钢材、钢板、电器制品、电子零部件、化学制品、研磨器材等。已经为用户提供过 400 多个品牌、万余种规格的产品,销售安装大型设备及整线大项目近百个,代理通关超过百亿日元。多年的积累,与众多知名企业建立了密切的合作,是用户值得信赖依托的供应商。

在集团经营一片大好的形势下,我的目光开始转向了老年问题。

2014 年 9 月 30 日,我曾带团一行 5 人来津访问。向市委统战部副部长、市侨联党组书记、主席胡胜才介绍了经促会近期会务活动情况和公司的发展情况,愿意将日本的养老模式和成熟完善的护理技术引进国内,为改善天津养老服务环境

多做贡献,希望能够得到市里的大力支持。胡胜才对我们来访表示热烈欢迎,他说,在日天津侨胞为家乡的发展贡献了自己的力量。希望大家继续不断密切与天津的联系,利用政策优势发展自己的企业,为家乡的建设和发展做出更大贡献。我们也会运用资源,发挥优势,全力以赴为侨胞做好服务。

同年 11 月 17 日，天津市工商联健康养老产业考察团一行 13 人,来到红叶正艳的日本,就养老健康服务业进行学习考察。短短一周时间里,考察团先后参观了 NEC 公司、日立公司、日本制纸、梦湖村日间护理中心、山根医疗机构、埼玉介护用品展览馆、爱璨会等养老产业企业及医疗与养老机构,对日本发达的健康服务业有了一个直观的体验，也给了天津相关企业进军养老健康服务业很好的借鉴与启示。

此次考察活动由日本天津经济发展促进会、天津市工商联主办，天津市外经贸企业对外发展促进会、天津西青开发区、日本商工会所、日中经济协会承办。考察团成员多是大企业的董事长，他们或计划投资养老院或计划展开老人用品贸易生产合作。

NEC 公司养老机构管理系统主要有两大优势，一是减少运行成本,尤其是人工成本;二是提高服务品质,实现更为人性化的管理。在 NEC 的支持下,中国一些城市已引入了日本先进养老经验,结合当地养老服务模式的探索,量身定做技术研发和应用服务方案、关键技术、相关服务及功能的验证等,打磨出一套具备中国特色的养老机构管理服务软件。

日立系统公司,在日本养老福利行业拥有首屈一指的销售业绩和业务经验。其中作为经验传承的系列产品,经过 10 多年的积累和发展,已经非常成熟和完善。同时,日立系统公司为强化在中国的产品支持体系以及 IT 服务体系，和本土企业成立合资公司,在运维服务和云计算服务领域展开积极合作。

梦湖村日间护理中心在日本全国有100多家连锁机构,其经营模式和护理技术在一定程度上形成了一种行业规范模本。老人们可根据经济条件与身体情况选择不同的养老方式,该中心入住率较高,经营情况良好。

考察中还有很多方面给团员留下了深刻的印象，如在日本制纸、埼玉介护用品展览馆,看到了日本成人介护用品的发展现状,在山根医疗,了解到养老院的运营机制等。

11月19日,考察团与日本同行的健康产业交流会在东京私学会馆举行,100多名来宾到场,大大超出了主办方的预想。

会上，天津市外经贸企业对外发展促进会秘书长田岗介绍了天津养老事业的状况:截至2013年底,天津市60岁以上的老人达到了200万,占全市户籍人口的20%以上,即每5人中就有1人是老年人,人口老化程度远超全国平均值,排在上海、北京之后,位列第三。其中65岁及以上老年人129.53万,80岁及以上老年人28.67万。与2012年底187.74万人的老龄人口数据相比,60岁及以上老年人口增长了13.11万人,相当于每天增加老人359人；占总户籍人口比例由18.9%上升至20.01%。预计到2030年,老年人口将达333万人。这个统计仅为户籍人口,不包括常住、外来老年人口。截至2014年底床位有43958张,千名老人拥有25张,缺口非常大。

此次中日养老健康产业的合作，也是经促会成立以来的第一项工作。日本在养老事业上是先进国家,中国可学的方面有很多,中国面临着人口老龄化问题,同时中国也是世界养老产业的最大市场,这项工作非常有意义。

中国的养老服务体系处以起步阶段，养老机构的床位不足,供需矛盾突出,职业资格护工短缺,老年人产品缺乏等问题十分突出。全国拥有职业护理资格的人仅有两万多人,远远不及国际上5:1的护工标准。据推算,2015年中国老年护理服

务和照料的潜在市场规模将超过4500亿人民币,养老服务也潜在岗位将超过500万个，不管是现在还是未来天津养老服务市场潜力巨大。

应对这个局面,我觉得应当挺身而出。经促会自2014年成立以来，一直关注中日在该领域的发展及相互合作。我认为,无论从老龄化进程和养老产业发展等各方面看,日本与中国都有着很多相似之处。民营企业家赴日取经,对制定天津市乃至全国的养老产业服务标准有着重要意义。在这方面,中国政府支持的力度很大,出台了一些优惠政策。

这是利好的消息。日本是养老事业特别发达的国家,诸如管理理念和方法,护理服务内容,专业护工培训教育,老年人专用设备和老年人用品等都具有和中国投资者合作的巨大优势。我们现在需要争取与天津有意向参与到养老事业中的企业携手,参与中国养老产业的发展。我总是相信,只要心中有爱,一切困难都能克服。

(杜有红,侨居日本,担任进和〈天津〉国贸公司董事长、日本华侨总会理事、日本天津经济促进会会长、日本天津同乡会顾问。)

传承华文 矢志不渝

·郝同财·


郝同财

我是土生土长的天津人,1949 年出生在天津一个普通家庭。我本来一直从事对外贸易方面的工作,在 20 世纪 90 年代初期,与南开大学联合投资搞起了“自费留学招生”机构,所以转行进入了教育领域。我从 1992 年开始在南开大学外事处工作。

我送出第一批到乌克兰的留学生

20 世纪 80 年代初期,走出国门的留学人员大多是公派生、访问学者和投亲靠友人员,自费留学者是凤毛麟角。那时候,谁家有人出国留学,给人的感觉是到了外星球。而到了 80 年代末 90 年代初,“留学潮”来势凶猛,而且自费出国留学的人是越来越多,留学目的地也由原先的美、日为主,分散到欧洲各国和澳洲,直至马来西亚、韩国这些亚洲国家。

说起来还真是一种机缘,20 世纪 90 年代初期,我当时所在的单位,与南开大学联合投资办起了“自费留学招生办公

室”,我就以借调、聘用的身份,来到了南开大学当了这个“招生办”的负责人。应该说,这个机构是有盈利任务的,既要保证留学生的权益,又要符合留学目的地学校的要求,还有完成创收指标,所以面对全新的工作任务,我有些茫然,不知道工作该从哪里开始入手。而就在这时,一个喜讯传来。

南开大学和乌克兰基辅大学 1992 年就建立了校际关系,两校关系比较密切,基辅大学原来就是世界名牌大学,在前苏联没解体的时候,排世界第七,就是在今天它也排世界第 58 位。

该校领导多年来热情扶植中文专业的发展,还准备建立中国文化中心,扩大中文专业的规模,鼓励更多学生学习中文。

我一听说南开大学与基辅大学建立了友好学校的关系,立即向南开有关领导建议,开设向基辅大学输送自费留学生的绿色通道。这个信息很快被传递到乌克兰,基辅大学表示非常欢迎。因为基辅大学原来是面向前苏联的,前苏联解体后,就仅是乌克兰的生源了,所以特别欢迎中国的学生到基辅大学读书。

就这样,双方是一拍即合,我把国内第一批自费留学乌克兰的 20 多名学生送出了国门。那时候连学费、住宿费、办理费一共 42000 元, 你只要在南开大学外面有个交通银行存上,我们就办理了一切手续,没有过拒签,因为两校是校际友好关系。

当时,社会上已经有一些个人开办的留学中介机构,但大部分处于规模小、不规范的运作状态,甚至存在欺诈等不法行为。而我们的“留学办”以南开大学的金字招牌和良好的信誉,赢得了不错的口碑, 所以前来咨询洽谈的学生和家长是络绎不绝,还有不少是从外地慕名而来。我开始在俄罗斯、韩国工作过一段时间,最后定居乌克兰。

1995 年 5 月 18 日,我们的“自费留学招生办”正式注册为公司,并且在教育部备案。这之后,到基辅大学留学的中国学

生越来越多,我的工作自然也是越来越忙,常年穿梭在基辅和天津之间。1996 年,我就被派驻在了基辅大学工作。

输送留学生越来越多,所以那边就需要管理,当时就是派我过去做管理。原来说去个一年或者几个月,但是当时留学热就起来了,我们也没想到,越搞越好,就是一个时代的发展吧。

不辱使命,推广中华文化

我刚来到基辅大学,真是两眼一抹黑,首先是做了很长时间的“哑巴”,因为这里是流通俄语和乌克兰语。有人说我真傻,已经是近“知天命”的准老年人了,居然放弃了南开大学那么舒适的工作环境,离开了自己的祖国,踏上异国陌生的土地开始了人生的另一个征程。

然而,我认为这是我的使命——就是将中华民族的汉语言文化传播到异国的国土上,让外国人了解中国汉字、中国文化。当时中国在国际上没有地位,中国的经济不发达,综合国力不高,所以选择学习汉语的外国学生寥寥无几,每当看到学生们选择其他国家的语言作为专业或是第二语言时,作为一名中华文化传播的使者,我的内心就有种落寞感,觉得自己没有完成祖国赋予我的任务,没有将中华汉语言文化在异域发扬光大。

到乌克兰发展的道路是艰难的。那时候的很多外国人都歧视中国,对中国不甚了解,很少有人学习中文。我认为,自古以来使臣的道路都是曲折坎坷的,譬如,张骞、苏武、郑和……他们都是屡经磨难,最后才获取成功。我开始摸索着怎样去推广中华语言文化,怎样让更多的学生选择汉语,我频频地联系其他国家的汉语言传播机构,与他们潜心地交流沟通,互相学习。

回首这 20 年的海外漂泊生涯,坦白地说,在事业遇到挫折的时候,看到那些当年和自己一起走出国门的人们,早已改

行换业，从商做买卖，赚得大把财富，我也为之所动容，可最终还是说服不了自己的心，每每那时我就总想起自己肩负的任务，平凡却有着无限的光荣。我想，自己就是一位老师，能在异国的土地上教外国人中国语言文化，而感到骄傲，更为自己的祖国感到自豪，更应该感谢祖国给了我这个舞台，让自己体会到了人生的价值所在。

因此，我在任期满后主动留下来，在多所学校兼职，推广汉语。面对教材不足，设备短缺的困难，我们奔走于国内外，多方想办法，寻求支持。说句实在话，我真舍不得离开那些对中国充满感情的孩子。于是，推广汉语就成了我义不容辞的责任。

中国经济的繁荣，中国在国际上地位的提升，特别是北京奥运会的成功举办，让世界看到了祖国的强盛国力。那时候，国侨办和教育部号召海外华人成立汉语言学校。尽管责任的担子更重了，经过多年努力，我们自己投资，在基辅国际大学办起了直属的东方语言学校。也可以说，国家的强大也让我们海外游子挺直了腰板。现在的基辅大学汉语言专业，由当初的几个班发展到二十几个班，中华文化也逐渐受到外国人的追捧。因此我常说，中文受到追捧，最应该感谢的是祖国，只有国家的富强与开放，综合国力的提升，才给他们这些在海外工作的人们带来最大的信心与鼓励。后来我由学校的处长，被选为副校长。

我国教育部每年通过 50 到 100 名的全额奖学金，鼓励孩子来学中文。前苏联解体后的乌克兰，有许多人与中国方面搞贸易，这些商人都希望自己的孩子学华文。他们通过基辅大学与天津南开大学的关系，对到天津留学格外有需求，每年都会有大批互相交流的留学生。我们在基辅大学成立了孔子学院，真正让中国文化在乌克兰落地开花。

回忆我的办学过程

说到这可能很多朋友会问了，一个中国人怎么当上了外国大学的副校长，这位不会说乌克兰语的天津老乡，又是怎么扎根到了东欧国家乌克兰的呢？这还要从头说起。

1998 年是我个人的又一个转折点，那时我正式受聘于基辅大学，筹办汉语中心并担任中心主任。从一个中国留学机构的派驻代表，到成为当地大学的高级讲师，这其中当然包括自己的人生规划，但同时，也是因为自己心里一直“憋着”一口气。

当时我这么想，英语能在全世界上应用，汉语就不能再全世界应用吗，本身我们就占着全世界 1/4 人口啊。

随着中国经济的持续发展和国际地位的不断提高，尤其是中国加入世贸组织（WTO）和北京申奥成功后，全球范围内出现了一股学习汉语的热潮。不过我发现，在乌克兰当时却没有一所大学有汉语系，别说汉语系了，连个汉语班也没有。面对这样的情况，我感到自己有责任，而且也有能力做些什么。于是，我就效仿历史上纵横家的作法，与基辅大学有关领导力陈汉语的使用前途，力促校方开办汉语中心。学校最终采纳了我的建议，试验性地开设了汉语中心。而让校方没有想到的是，汉语中心刚一筹建，报名专修或选修汉语的乌克兰学生就非常踊跃。

水到渠成顺势而为，汉语中心不仅开设汉语以及和中华文化相关的课程，还经常举办有关中国经济发展、城市建设的图片展览。而就在一次展览中，我又一次被触动了：展览中，一组图片讲述的是中国上海的高架桥建设情况，南浦大桥、杨浦大桥、卢浦大桥……一座座世界一流的斜拉桥飞架在黄浦江两岸，让参观者啧啧称奇、叹为观止，但参观者中却有几个当地学生找到了我，一脸气愤地质疑这些照片的真实性。

咱们说自己好,但是人家半信半疑,人家就问了,这是中国吗,这是美国的哪个哪个桥,实际就是咱们上海的一个高架桥,他非要说是美国的,好几个人都说咱们弄虚作假,当时我说你可以去中国看,如果不是这样,你所有的一切费用都由我给你出。

面对劈头盖脸般的质问,我觉得有些无奈,深切地感受到当地老百姓,对中国了解得太少了,甚至是一些思想前卫、视野开阔的青年人还是以过去头脑中的概念审视中国,要么不是说没有了解,就容易产生误解吗?确实如此。那次图片展览之后,我又产生了一个大胆的想法,就是想通过多年建立的人脉资源,搭建一座输送乌克兰学生到中国留学的桥梁,尽可能地要让乌克兰的青年一代到中国去看看,实地了解一下现在的中国是什么样子。我总和学生说,读万卷书不如行万里路,百闻不如一见,只有亲身到中国去留学进修,才能真正成为一个汉语人才。到学生们二年级的时候,有了一定的汉语基础,我就把他们输送到南开大学,在这边进修,大部分进修一年,水平提高很快。你要是随便打个国际长途过去找他们,他们都可以说一口流利的中文。这就是语言环境的作用。现在,我的学生,有的考上了清华大学,当了高级翻译。我也挺骄傲的!

自从 1998 年,我定居乌克兰,担任基辅大学汉语中心主任以来,输送国内留学生到乌克兰累计达到 2700 多人,引入海外人才到中国留学超过 700 多人。

把中国学生带进来,把乌克兰学生送出去,我觉得自己的工作非常有成就感。但在这个过程中,我突然发觉,其实还有一类学生群体自己没有关注到,那就是当地华人的子女。

咱们华人的孩子在那边都不会说汉语,爸爸妈妈到那边工作,有的七八岁带过去的,有的生下来就在那边,所以进入的都是乌克兰的幼儿园托儿所或者是小学,周围都是乌克兰语言环境。只有一所东方语言学校,咱们的孩子还很难进去。

中国和乌克兰建交以来，两国在经贸领域里签署了一系列重要的政府和部门间的合作协定。两国的民间贸易也从无到有，“华商经济”发展迅速。目前，在乌克兰的中国人约有1.5万人左右，大部分从事贸易及中国餐饮，主要集中在基辅、哈尔科夫、敖德萨等大城市。而这些华人的下一代的教育，特别是母语教育就成了一个问题，很多华人子女会说俄语，会说乌克兰语，就是不会说汉语。这可是个大问题！

2004年，国务院侨办提议让我们在海外建立中文学校。他们给教材教具各方面支持都是免费的！我和校方商定，在基辅大学开设一所华文学校，专门招收当地华人子女。基辅大学也挺支持，他们提供了建校场地。

但计划赶不上变化，就在万事俱备的时候，乌克兰国内的政局发生了变化，学校的建设不得不搁浅了下来。

虽然华文学校没有办起来，但留学生交流和汉语培训工作并没有停顿。在我们的努力下，汉语教学逐渐成为基辅大学的特色之一，汉语中心成为学校十大教研室之一，汉语教师大部分在中国高校进修过，他们重视口语化教学，实行课堂汉语化，并在课外创造语言学习环境。在基辅大学汉语中心的阅览室中，《人民日报》最受师生欢迎，有时一份报纸二三十人争着看。学院汉语教学的着眼点是，为独联体国家在中国的机构，和中国在独联体国家的机构培养汉语人才。

2006年，我被聘任为基辅大学主管对外招生和外事工作的副校长。应该说，对于一个长期从事留学生交流和汉语培训的中国人来说，我非常欣慰。不过欣慰之余，我觉得还是心有不甘。为什么呢？就是一直搁浅的华语学校。直到两年后，这件事才峰会路转。

到2008年我们在侨办的支持下成立了乌克兰第一所华文学校，虽然规模很小但是我们成立起来了。让我更为高兴的

是,时隔不久,我一手筹建的基辅大学汉语中心也要升格了。汉乌词典编完了,乌汉词典还没有,那就继续筹资去编。

2008 年 12 月,乌克兰基辅国立大学孔子学院举行揭牌仪式。中国驻乌克兰大使为孔子学院揭牌。应该说,这一年是让我特别痛快地一年,奥运会在北京成功举办,海外华人扬眉吐气,而自己多年的两大夙愿也得以实现,真是可喜可贺。

我在海外做教育的多年间,深刻感觉输送学生到国外,不如引入教资到国内。为此,眼下我又将关注的目光,投入到教育人才的引进和输出上。

创办乌克兰的天津同乡会

“教书育人”固然是我为之奋斗一生的工作,但是随着越来越多的天津人来到乌克兰,他们远离故土,就像我当年一样迷茫。我感到有一份责任在心头,那就是为他们服务,让他们少走弯路,快快乐乐地生活在这里。我萌生了组建天津同乡会的想法,并向国侨办、天津侨联申报了这一计划。

天津同乡会成立了,我被选为会长。又有人说我是傻帽,自己这么大年纪净干些赔本赚吆喝的事。同乡会是属于非营利性质,任何人不得以同乡会组织谋取个人利益。专为在外漂泊的天津游子设立的公益平台,是一个交流情感、休闲娱乐、结交朋友的乡情社区,诠释爱乡理念、了解天津文化、凝聚天津人力量、促进天津人在乌克兰人发展的组织。

我们同乡会里有从事各行各业的人,也有法律、海关、导游等方面的专业人士。帮助天津商人在过海关时的运输、提关、清关服务;天津居民在乌的留居、置办房产的咨询问题;在乌发生生活困难以及健康事情; 有了合同纠纷和劳务纠纷问题,等等。我还兼任了《华商报》的常务理事,为宣传天津,搭建汉语桥工作。我发现,在一些上年纪的人心中,尚存有当年“中

苏友好”的印记,就如同未泯的星火,一扇就旺盛起来。我总是有意识地与他们多交往，通过他们将这些久违的友谊延伸到各个家庭去,从而也大大利于生源的扩展。

我们同乡会还到儿童福利院去慰问，给那里的孩子献爱心、送温暖,买些衣物、玩具、中国书籍给他们,从童心培养出一种中乌的亲情感。

我还积极参加中国大使馆举办的一切活动,譬如,宣传中国日、一年一度的春节祝福、汉语桥活动。2009 年庆祝中华人民共和国成立 60 周年的国庆节,我应邀回国在北京天安门观礼。也曾在人民大会堂、中南海得到中央首长的接见。

我自跑遍世界许多国家,与当地的大学建立联系,共同推广中华文化,除了中国的汉字,我更想将蕴含了 5000 年文明的中国国粹艺术呈现给世界的人们。中国的戏剧、中国的文房四宝、中国的国画、中国的太极……太多的文化精髓。只限于汉字不能深刻地表现出中国这么悠久的文化。经过我们不断地努力,与各个方面地沟通协商,一幅几百米长的中国书法终呈现于异国的土地上,并永久珍藏,这一创举将把中国深邃的文化根植于世界人们的心中。

我作为乌克兰天津同乡会的会长,我总是想着怎样为天津做一些力所能及的贡献。我多年做教育,手里有很多资源特别是人才。天津的发展新区的发展,需要更高层次的人才。我想尽我的力量,把乌克兰的人才引入滨海,向滨海新区输送高级翻译人才和传媒公关人才,为滨海新区的发展献一分力量。我一直关注祖国的科技发展，希望自己能为国家引进高科技人才。我在滨海新区就看到,那么多国家的国旗在新区,他们都在和天津合作。在我的职责范围内,最大的心愿就是把乌克兰的国旗也插到滨海新区,让乌克兰人也在我们天津做出贡献。

乌克兰的高科技人才挺多,在世界也是名列前茅的,咱们

三个航母的壳子就是从乌克兰买入的，汉沽的基辅号就是其一。所以他们的高科技人才如果过来了，我们的基地那么好，条件那么好，我觉得引进人才像引进资金一样，甚至要高于引进资金，资金是死的，一百万就是一百万，十个亿就是十个亿。如果要把他们的人才引进来，特别是航天科技，因为前苏联的大部分发射基地都在乌克兰。再有一个干细胞再造，我已经提过几次了，特别紧缺，乌克兰科学院的院长就问我：你们中国怎么不造这个呢？他们的技术非常高，但是他们国家小投入就少，从各方面都发展不起来。

为此，我真的找到了当地有关的研究机构，建议他们来天津滨海新区寻找合作机构，强强联合，造福社会。当地研究机构对我的建议非常感兴趣，但同时也向我提出了一个疑虑，人家问他：天津是否有合作的优势？我毫不犹豫地给了对方一个肯定的回答："有。一个是咱们的政策，一个是咱们的发展。如果开发区管委会觉得可以，我就和乌克兰那边去说，如果他们感兴趣，我就带着他们去看，让他们高层去谈，我就起到一个穿针引线的作用。所以这个如果能引进过来，把这个平台搭好把这个事情促成，我走出去十几年，如果能为国家带回来一个好的项目，我觉得就是我的成就。"

这次我回到阔别已经的家乡，参加"华侨华人滨海新区创业发展洽谈会"，带来的是一片拳拳赤子之心，带回的是新天津新滨海的新面貌。应该说，在海外像我这样的华人华侨实在是太多了，他们分布在世界各地，工作在各个领域，生活在不同文化背景、不同政治制度的国家中，但我们无时无刻不心细祖国的发展、家乡的变化，因为在我们的心底，深藏着一曲共同的歌，那就是——《我爱你，中国》。

致力于两国文化技术的交流

我这个副校长主要负责基辅大学与中国大学的交流与合作事务,在国家教育部的支持和我本人的努力下,基辅大学已经与国内南开大学、海南师范大学、湖南师范大学等多所大学建立了良好的交流合作关系。如今,我年近古稀,早已退休了,但我还觉得自己年富力强,没有“垂垂老矣”的沧桑感,一直心系着华文的传播事业,自己更是义不容辞地担当着这个使命的传播者。我曾代表基辅大学到天津天狮学院进行友好访问,双方在对外汉语教学、教师学术交流互访、互派留学生、开办冬、夏令营活动、互相协助招生等合作办学项目进行了广泛的交流并达成了初步的合作意向,让更多的外国人走进中国,切实的感受中国文化,也让更多的中国学生走出国门,感受真实的异域文化。

我的乌克兰学生曾说:“我和许多乌克兰青年一样,深深地爱上中国,不仅是因为中国今天的发展走在了世界的前列,而且中国拥有博大精深的历史文化。”“我将来一定要为中乌友好做些事。”“中国文化博大精深,中文是世界上最有魅力和前景的语言,学好了它,就能和世界上四分之一的人沟通,我一定要学好中文。”只有辛勤地耕耘,才能带来丰硕的果实。乌克兰青年学生学习汉语的积极性和对中国的热情,激励着我更不能归隐山林,要长期坚持在国外汉语教学第一线。

星光大道走出的吉米就是我的学生,从小学一直培养他踏进中国国门,用流利的汉语在星光大道上熠熠放光彩,向蒋大为学习唱中国歌。中央电视台第四套节目的“快乐汉语”栏目主播娜佳、香港卫视的主持人安娜,这样标准普通话的演播者都是我的学生。今天,我的学生遍布中国各个行业,有在乌克兰驻中国大使馆,有在乌克兰驻中国的公司,以及两个国家

外事部门。

我用自己的微薄之力不断地推动着两国的文化交融,两个国度虽远隔千里,却因为文化的交融又是那么的近,越来越多的乌克兰人来到中国旅游观光,亲身体验,感受着曾经在乌克兰了解到的中国。

2009 年 5 月的乌克兰,鲜花盛开,春意盎然。为迎接中华人民共和国成立 60 周年的到来,乌克兰高校举办了“中国日”活动,它犹如一阵扑面而来的“中国热”春风,为这美丽清新的季节增添了新的绚丽色彩。

“中国日”活动于 4 月 20 日至 5 月 25 日在乌克兰多所高校同时举行,有近千名学生参与。中国驻乌克兰使馆为举办活动提供了许多图片、画册、故事片和风光纪录片。形式多样、内容丰富,组织周全是这次活动的主要特点。各校为“中国日”活动专门布置场所;展出反映中国民风民俗、传统建筑、民族文化和建设成就的图片和画册;组织观看北京奥运会开闭幕式和反映中国文化历史和生活情况的故事片和纪录片;组织演讲比赛和座谈会;举办中国茶文化讲座、汉语书法和太极拳表演;学唱中国歌曲等。

“中国日”活动在乌克兰高校中产生了强烈反响,青年学生们积极参与,并对中国悠久的历史文化和现代化建设成就由衷地赞叹。他们反复翻阅《中国世界文化历史遗产画册》,多次观看奥运会开闭幕式,并将光盘拿回家中给家人播放。《典藏台湾》和《西藏绘画艺术》等图册和光盘引起学生强烈的兴趣。汉语教师向学生详细讲解台湾和西藏的文化历史和现状,学生对台湾和西藏属于中国有了更加深刻的认识。

我的中国心、南开情

只要是事关中国的、南开大学的,我一定会尽最大可能

参加。

2011 年 10 月 28 日下午，由南开大学团委主办、南开大学汉语言文化学院团委承办的第七届汉语节开幕式暨 HSK 留学生中文歌曲大赛在东方艺术大楼逸夫厅举办。我参加了开幕式并与王立新院长共同为南开大学汉语言文化学院——乌克兰基辅国际大学华文学院中国文化教学体验中心揭牌。

开幕式上，王立新院长热情欢迎各国留学生加入体验中心并预祝本届汉语节圆满成功；我则表达了参加此次汉语节活动的愉快心情，表示“要与南开大学一起，把汉语教育海外华文传承搞好、搞扎实”。

在 HSK 留学生中文歌曲大赛中，来自美国、日本、韩国、白俄罗斯、新西兰、越南、泰国等国 31 名留学生为现场观众带来了一场精彩的音乐盛宴。在开幕式后将陆续举办中外美食大赛、汉语文化讲座和中外“对对碰”等活动，在深秋的南开园掀起一股中外学生交流沟通、共建友谊的热潮。对于留学生而言，比赛结果并不重要。而通过这次比赛，充分展示自我，享受比赛过程，在快乐中学习汉语，才是目的所在。

提起美食，我想起来在乌克兰创建的“北京食府”，完全的天津菜系，用料是一码的天津风味食材，由咱们天津大厨掌勺。这也是为天津人服务的一个项目，每逢节日，总有天津人来聚会，也有天津人宴请外国朋友，还有就是一些天津留学生想吃家常饭。现在有不少外国人来此就餐。俗话说，要想留住人，就得先留住胃。

2012 年 6 月 8 日下午，爱在蓝天国际空姐推介大赛海外赛区（东欧）暨基辅大学战略合作伙伴签约仪式在国宏大厦 C 座 14 层隆重举行。我出席了签约仪式。乌克兰选手代表、大赛组委会办公室相关成员共 30 余人参加了此次活动。

大赛设立首个海外赛区。仪式由中国智慧工程研究会副

会长、大赛组委会秘书长隆晨主持。隆晨先生向与会代表详细介绍了爱在蓝天国际空姐推介大赛进展情况。我向与会代表介绍了基辅大学的情况并表达了组织东欧地区优秀留学生选手参加赛事的意愿。会上,组委会主席李小祥先生代表组委会向我颁发了大赛海外赛区(东欧)授权证书以及基辅大学战略合作证书。

“2012 中国旅游小姐全球大赛” 是香港卫视国际传媒集团、中国国际文化传播集团联合主办的第一个以“中国”字样冠名,具有完全国产知识产权的旅游主题赛事。广东赛区承办单位是惠州市靖远广告传媒有限公司,由基辅大学、梁和生风水书法特别协办 ,大赛旨在通过大赛平台,以中国女性独特的美丽和自信向全世界展示中国丰富的旅游资源以及优秀的旅游环境,向全世界展现现代中国的风采。大赛在我国大陆、香港、澳门共设 16 个赛区。

香港卫视加盟主办中国旅游小姐全球大赛, 为各方搭建起一个资源整合平台、人才发掘平台、资本运作平台,是资源互补、强强联合的有益尝试。

客人们对香港卫视的办台理念十分赞赏。涂雄总策划表示,香港卫视的定位与童星大发现的理念有许多吻合之处,香港卫视作为大赛主办方,提升了大赛的层次,使得这次大赛得到了各界的关注与支持,希望彼此的合作关系愈来愈紧密,共同打造高起点、高规调的赛事。

香港卫视让人耳目一新,非常震撼。我马上向基辅大学校长哈恰·图良做了汇报, 哈恰·图良校长全权委托我尽快与香港卫视签订合作协议。由南开大学汉语言文化学院与乌克兰基辅大学华文学院共同创建的 “留学生中国文化体验中心”,在天津古文化街正式成立。

留学生中国文化体验中心主任、南开大学汉语言文化学

院院长王立新表示,该中心旨在通过鲜活的体验方式,让来津的“洋”学生们深度感受中国传统文化的魅力。“纸上学来终觉浅,我们希望留学生们能亲手画一幅国画、亲耳听一曲古琴、亲身唱一曲京戏,充分领略中华文化之美。”

我积极响应,率领近百名在南开大学求学的乌克兰留学生,在中国文化体验中心与中国文化进行了零距离接触。学习中国文字发展史;穿上戏服,拍照留念;坐在古琴前拨动琴弦……各种各样的活动给留学生们留下了深刻的印象,也让其惊叹中国文化的博大精深。带着他们乘坐双层旅游观光巴士、游船畅游了意式风情区、海河,看到津城美丽的市容,他们兴奋不已。

我还用摄像机拍下津门美景制成光盘,送给乌克兰的青年学生及他们的家长。让乌克兰学生对天津产生极大向往,目前已有近百人如愿来到津门求学。有些人家庭困难,我就自己掏腰包资助他们路费、学费,多少年来这项费用已达十几万元人民币。应该感谢我的夫人,作为乌克兰国际大学东方语言系主任,非常支持鼓励我。

来自乌克兰的瓦拉丽莎兴奋地说,每逢周末,学校就会组织大家到留学生中国文化体验中心学习中国书法,在古董店中“淘宝”,在花鸟鱼虫市场逛街,感受中国文化魅力成为自己留学的重要组成部分。

我是天津海外联谊会的常务理事,也是南开大学乌克兰校友会会长。2016 年 9 月 5 日,南开大学副校长朱光磊给乌克兰南开校友会授牌。现在世界各地都有我们南开人的足迹,必将会打造出世界一流的、人脉资源丰富的南开校友会,共同努力打造出世界一流水平的南开大学。

(郝同财,侨居乌克兰,担任乌克兰天津同乡会会长。)

在美国办中文教育

·何振宇·



1956 年拍摄的全家照

我父亲何炳林先出国，我母亲陈茹玉 1947 年生完我大哥后才出国，他们一起在印第安纳大学读博士。拿到博士学位后，我父亲就到一家叫“诺尔可”的化学公司工作——这家公司主要做农药。我母亲在芝加哥一所比较有名的大学——西北大学继续做博士后。

1950 年生我二哥的时候，父母还在上学，所以就把我二哥送到美国一个普通家庭中寄养，男主人是做木工的。1952 年，他们搬到了芝加哥，我就出生在那年，他们把我也寄养在了那个美国家庭。我和我二哥从小就在美国家庭中生活，不会说中文，完全一副美国小孩儿的样子。每两个月父母会把我们接回家一次，或者去看我们。

这家的男主人叫马奎尔，他非常喜欢我们这两个孩子——他自己也有五个小孩儿，四个女孩儿和一个男孩儿，男孩儿在一次车祸中去世了。1985 年，我回美国去看望马奎尔，

老太太已经去世了——去世前她对自己的女儿们说，我唯一放心不下的就是 Frank(我二哥何振墀的英文名)和 Norman(我的英文名),他们要是回来你们一定要好好照顾(他们)。1985年,我到美国的时候去印第安纳州跟二哥学开车,当时老爷子病重住在医院,脑子已经糊涂了。可他躺在病床上一看见我就大喊“Norman!Norman!”三天以后他就去世了,我和他的女儿们一起办了丧事。

我们一直还保持着联系,他们一家人都非常好。他们是一个大家庭,亲戚多,后代也多,在他们居住的小城里有很多人都是他们的亲戚。我和我二哥每次去看他们的时候,他们就租下一个教堂,一大家子差不多 100 多人,各家都带些饭,一起吃饭一起聊天。

回国后的语言苦恼

1956 年父母放弃了美国的工作,带着我们回国后上了南大幼儿园,当时我只有 4 岁。我对天津的印象很零散,但有一个场景我一辈子也忘不了。刚回国时，我们到一家餐厅去吃饭,突然停电了,我被一根鱼刺卡到了嗓子,这应该是我在天津最早的记忆。还有一段记忆是跟我外公有关的,当时住在市一中附近的浦口道,家里有很多玩具,我那时特别喜欢中国的弓箭,总拿玩具弓箭射气球玩。

后来我们都一起搬到了南开住,父母工作特别忙,因外公也是留英的海归,会说英语,我们在家都用英语对话。我和二哥从小几乎就没听过中文,所以那时也不会说中国话,上的是南开大学幼儿园,当时可以说是“大闹天宫”——老师说的我们都听不懂,而我们俩也已经习惯了美国的教育方式,约束很少,所以表现出来就是比较“疯”,老师也管不了。这样时间长了幼儿园的阿姨就受不了了,她们对我父母说,以后我们要是

再说英语幼儿园就不要了,这就逼着我们家把语言环境变了,全家人遵从老师的建议,都说汉语。小孩的适应能力强,很快,大约半年时间吧,我们俩就能说出一口纯正的中国话。

我的学生生活一直没有离开过南开大学:从幼儿园,天南大附小、附中直至南开大学。“文革”中(上初中时我们都是学的俄语)受家庭、环境的影响,父亲曾在一次和我散步中说:“一个国家没有知识分子是没有希望的。”这句话深深地烙在了我的心底,开始感悟到“知识就是力量”的含义,利用“逍遥”的时间,偷偷学起英语来,并把中学课本又捡了起来。1969 年下乡到内蒙古哲盟通辽县敖力布皋公社敖包营子大队插队 4 年多,期间在大队担任了两年电工。那时尤其是下乡中,每天要干十几个小时成人干的农活,在强烈的要上学愿望的驱使下,还在坚持学习英语和自补初高中的各科知识,在外人看来可能不可思议,实在是苦不堪言,但每年春节探家就是最好的恶补时光了。1973 年,我考上了南开大学,专修物理系无线电物理专业,并以连续 3 年被评为校级优秀学生的优异成绩毕业。毕业后,分配到天津电子计算机研究所工作。

在我的心里,父母很伟大,因为他们忙于工作放弃了天伦之乐的团聚,从而放手让孩子们的天性得以发展。

初到美国的日子

我是 1985 年 5 月“自费公派”赴美留学的,就学于伊利诺伊州立大学芝加哥分校电子电机系计算科学专业就读,并获硕士学位。由于囊中过于羞涩,到了 1988 年临近暑假时就“毅然”决定毕业找工作,9 月份就职于费米国家加速器实验室至今。

芝加哥有世界上最漂亮的地方,也有世界上最丑恶的地方——芝加哥位于密支安湖边,景色非常优美,但西、南半部大片市区都是所谓的贫民窟。芝加哥的商业和工业都很发达,

拥有几家全美最大的实验室，其中就包括我所就职的费米国立加速器实验室。

在美国，买房子是家庭的第一大支出，最通俗的评判中产阶级的标准是“一套房子两辆车”，在美国买房子几乎没有不贷款的。美国人的观念是超前消费，人人都向银行借钱。银行也鼓励贷款，但有一个重要标准就是贷款者的信用。

我在国家实验室工作，白领的工资较私企低，同学历毕业的同学在私企工作的工资至少高一到两万美元，每年涨幅也比我们高，而国家单位涨工资都是根据通货膨胀来计算。我的收入并不算高，现在住的房子于 1994 年贷款买下，居住面积（不算车库及地下室）不算大，大概 180 多平方米，有前后花园，当时花了 14 万美元购买的，现在已经涨到快 30 万美元了。

我喜欢现在的工作环境，虽然工资相对低一些，但环境更宽松，像在大学做研究一样，上班对服装也没有要求，只要不接待客人、用户就不用西装革履，穿着短裤、拖鞋也能上班。在国家单位工作也没有私人公司那么大的压力，学术气氛更浓，往往饭桌、下午茶就是学术讨论的绝好地点，就是人比较容易变得懒散。最让我兴奋的是，刚工作没一两个月，实验室所长 Leon M. Lederman 获得 1988 年的诺贝尔物理学奖，能在日常工作中近距离接触诺贝尔奖获得者，倍感荣幸，去年听说老爷子把奖牌卖了，心里也是觉得怪怪的，实验室的华人还微信了半天，百思不得其解。

在美国上学一到放假的时候，经常几个人凑点钱租一辆车就去“跑长途”玩了。当时的留学生都没有太多钱，能买得起车的，也就是买一两百美元的车——都是临界报废的老车，“除了喇叭不响哪儿都响”，买回来后有了毛病就到图书馆去查书，然后买零件自己修车。

办中文学校的过程

1988 年 9 月，我在当时世界最大的加速器实验室费米国立加速器实验室担任计算机系统分析员，从事数据库的开发应用。1988 年底，我把妻儿从国内接来安顿下后，就要考虑 7 岁大儿子中文学习的问题了。

来美留学之初，本以为自己多年来英语学得不错，不成想还是课上基本听不懂，课下看书效率极低，真成了一大心病，所以特别希望我们的孩子们不要走自己走过的弯路，利用家里的双语环境，留住中文，留住中国的根。

这个问题也是我们现在面临的问题，小孩到美国后很快就把中文忘了，所以从 1989 年开始我们就着手建立了中文学校，就是要解决这个问题。

我们都有一种“中文情结”，不管怎样都想让自己的孩子学会中文。这里面有两层意义，一是学会中文可以让孩子继承中华文化的传统；另一方面，中文对他们今后的谋生也很有帮助。我们决定了以后就开始找中文学校，可当时美国的中文学校几乎都不教简化字和汉语拼音，最后我们决定自己来办——七八个孩子就在一间地下室开始学习中文了。当时一说学中文大家都很有热情，我找到了母校的一位副校长，她对中国印象很好，免费借给我们一个教室。就这样，在 1989 年暑期我们成立了第一所中文学校，名字叫“希林”——取希望孩子们成为国家栋梁之林的意思。

1989 年，我参与了希林中文学校的创建、扩建及管理工作；1994 年，我参与了全美中文学校协会的初创；2002 年 12 月，又被推选为全美中文学校协会会长，在我的力所能及范围内，极力有效地推动了华文教育在美国的发展和普及。

办学过程也是一波三折，首先就是教材问题。有的孩子

是几岁的时候搬过去的,这样的孩子还好一些,毕竟还有中国文化的底子;而有的孩子则是从小在美国长大,上完幼儿园就一口英语了。他们没有中国文化背景,所以学起中文来特别困难。

随着办学地不断深入,我们也发现了现有教材中存在的问题。有的学生已经学了好几年中文,但真正能学会 200 个字的很少。当地缺少中文环境,即便住在唐人街也没有这种环境,因为当地的主流语言还是英语。还有一点就是识认生字的进度太慢,我们在教课时听、说、读、写一起来,可一周只有一两个小时的学习时间。美国人比较崇尚实用哲学,如果学了没用孩子就没兴趣。我的两个孩子都学了十多年的中文,认识的字也不是很多。美国的教育特点是鼓励学生独立、个人奋斗,所以在他们上了高中之后再想要逼着他们学习就不行了。

10 年前我们发现一种叫作“三锐”的教学方法,根据孩子们整体/形象记忆学习世界的特点 (把汉字当作画来记忆),将 3600 个汉字编成一篇类似千字文那样,一字不重、合辙押韵、有文有义的文章,让孩子通过记住形象的方法来学习汉字。后来我们就尝试这种方法,发现效果还不错。在北美这样的人文环境下,学了只有一年半左右的时间,学生已经能识认 1700 多个汉字,尝试先解决孩子们自主阅读能力的问题,也就是先识字后“读书”的思路,为进一步推广高效、科学、适合北美的华文业余教育的漫漫长路找到可行的教学思路。

希林中文学校的成长壮大

1989 年初的大芝加哥地区,数了一下,共有 16 所周末开的中文学校,皆为 20 世纪六七十年代从中国台湾地区来的移民所办,都领有办学经费,教授注音符号繁体字,同时每年暑

假会有专家来此地为轮流当老师的家长们进行培训。老同学杨八林、李重带着他们女儿到几个学校询问并希望能够教授汉语拼音简化字,以便家长进行辅导,但均被拒绝。由此,几个家长们合计自己办中文学校,即从 8 位小同学开始,借用了杨八林家的地下室正式开始了中文教学,《语文》是由科班出身的陈捷老师任课。经过与母校接触,时任副校长的 Judy Curry 女士非常支持学习中文的想法,以她为顾问的“中华文化俱乐部”学生组织算是正式成立,目的是用学生组织的名义可以免费使用母校的教室办学,同时我们也正式向州政府注册了“希林中文学校”这个“非营利,非政治”组织,同年 8 月正式移师伊利诺伊州立大学芝加哥分校的校园,扩大招生,校委会是由杨八林、王丽明、刘晓东三位女士组成,刘晓东担任为期一年的第一任校长。

学校的工作人员没有报酬,所收学费低廉,够付老师们的计时工资即可,每星期六开一次两节的中文课,开学时间与大学的学期一致。刚设立不久的中国驻芝加哥总领事馆周兴武侨务领事在开学那一天, 特地来校表示祝贺并赠送一批急需的《语文》课本,使家长们感动不已。时至今日,希林中文学校在全美中文学校协会名册中, 还是第一家由大陆新移民正式向政府注册成立的中文学校呢。

随着家长们毕业找工作的越来越多, 仅在城里的校园一处办学显然不能满足家长们“就近入学”的需求,由我们学校出启动资金租校舍并准备了开课所需课本,1991 年春天又与刚成立的旅美科学家工程师协会联手,在大公司/家长比较集中、远西郊的瑞柏市开办了第二所希林中文学校。考虑到学校开办的长远性,以及取得母籍国大力支持的重要性,也有了办个教育基金会支持中文教育的想法,我们组织了“我们要学中文”的活动,同年暑假由杨八林女士带着孩子们的作文拜访了

国务院侨办文宣司廖胜代司长,谈话间,廖司长说:“真是没有想到,美国也有中文学校了。”当即表示国家要大力支持和扶持这样的海外中文教育事业,给了我们极大的鼓舞,激发了我们办好中文学校的热情。随后数年,7 所希林中文学校在大芝加哥地区陆续开办。每次总是我们给予启动资金和课本,但并不从财务、学校管理上“管”起来,原因就是考虑到中文学校的办学宗旨很单一,就是为孩子们提供一个学习中文的机会和平台,管理人员都是家长,也是社会的精英,各自也有自己的办学理念。为什么都是叫“希林”(希望孩子们成为国家栋梁之林的含义)呢?也许办学的家长们都是希林中文学校的家长之缘故吧,以示团结而已。

随着时间的推移和北美华文教育的发展,1994 年 6 月由各州 5 所中文学校倡议,最终由包括希林在内的 14 所中文学校发起正式成立了全美中文学校协会,为了保证新人辈出,协会宪章规定作为个人只能担任一届(两年)会长,以后再也不能竞选会长一职。理事会成员只能可以竞选连任两届,卸任后至少要在一届之后才可再行竞选理事会成员一职。作为希林的代表,我当选了第一、二届理事会成员。1996 年底在俄亥俄大学召开了第一届全国代表大会暨华文教育研讨会,国内派出国侨办文宣司邱进司长、陈明杰处长、邱立国先生和北京中国语言文化学校(后为北京华文学院)彭俊校长与会,在研讨会中,由于我们在实际教学实践中发现使用的《语文》教材与美国孩子的文化、语言学习实际情况差距较大,呼吁国家有关方面设法解决此问题。邱司长仔细听取了讨论情况,当场拍板决定立项编写适合北美海外华文教育的新教材。会后,暨南大学华文学院受委托成立《中文》教材编写组,协会也组织各校家长、教师、校委会成员以及学生填写具有针对性的调查表,由密执安大学统计学赵善阳教授汇总、计

算机归纳、报告,并组织、挑选具有代表性的学生作文,交由《中文》编写组参考,协会还应邀组团拜访编写组进行面对面的交流、审核、提出修改建议等,使得教材在较短的时间内在会员学校中开始使用。

使汉语学习成为美国主流课程

当时大陆来的留学生大多拉家带口地赴美留学,依靠微薄的奖/助学金或当助教/助研所得并刻苦学习压力山大,对孩子们的中文学习无力奢望,只有少数毕业找到工作安顿下来的人开始认真操心此事,尤其对我来讲,更是迫切希望孩子能在双语环境下成长,不能把一口流利的中文丢掉。

现在,汉语在美国已经成为一种热门语言,越来越多的学校开设了中文课程,甚至用汉语授课。汉语现在在美国的火爆程度是我始料未及的——怎能想象,当年我在美国甚至找不到一所能够教授简化字和汉语拼音的学校。

在中国经济高速发展的情况下,汉语学习已经得到美国的官方认可,甚至成为高中课程 AP 项目之一。谁又能想到这些成绩的取得,不过是几个留学生当初为了让自己的孩子能够受到基础的中文教育?现在,希林中文学校年纪最小的学生只有 4 岁,最大的十五六岁——还有更多各个年龄阶层的人渴望学习汉语,而这种学习热情正是基于美国国内"中国热"的大环境。

到 1994 年全美中文学校协会成立,根据当时登记在册的情况来看,我们这所学校是全美第一家经过政府批准、正式注册教简化字和汉语拼音的学校。学校刚成立的时候总领馆对我们也很支持,送来很多教材。

学校的组织者和工作人员有很多都是像我们这样的留学生,在学校工作都是义务的,收来的学费也仅够发教师的工

资。当时的目的很单纯,就是想让孩子能够学好中文。

1991 年以后,学校开始逐渐扩展分校,目前已经有 9 所叫作“希林”的中文学校了。

推动 AP 中文项目的建设

2002 年底,在芝加哥举行的全国代表大会暨海外华文研讨会上,我当选了第五届会长。

2003 年 12 月 5 日在国会山召开美中双方共同启动AP 中文项目发布会,中国方面出席的是杨洁篪大使、大使馆教育处刘川生参赞、教育部汉办严美华主任等,美方出席的是大学委员会主席加斯顿·卡珀 顿(Gaston Caperton)等等高管。作为该项目有力推手的全美中文学校协会代表,本人和姚远理事(华盛顿特区)、韩清源理事(马里兰州)受邀见证了中文教育进入美国主流教育的庄严时刻。

为了庆祝协会成立 10 周年,2004 年底的全国代表大会暨华文教育研讨会于拉斯维加斯召开。从 2012 年开始,本人又竞选担任协会第十、十一届理事,继续为推动北美华文教育事业而努力工作着。多次参加协会双年会的国侨办刘泽彭副主任曾说过,“这些年来, 世界上只有美国能定期召开海外华文教育的研讨会”。

在长期从事北美华文教育实际工作中, 我们发现多数的学生在我们的周末华校中并不能真正学会中文, 他们在上了初中以后开始厌学中文,忘得比学习得还多还快,以至到了高中学业紧张时候,干脆放弃学习,很快就忘得精光。十多年前我们开始组织教师研究在北美使用的各种教材, 积极寻找问题的症结,探索解决问题之道,在我们学校试验新的教学理念和教学方法,已经取得初步成功,使得孩子们经过十年业余学习,实验班的同学在几年前通过汉语水平考试(HSK)第四、五

级考试后,近期将参加其最高级的第六级考试。

我担任全美中文教育协会会长期间，经过我和全体华人的努力,把中文列入到了美国教育的 AP 项目中,就是把一部分大学的学分拿到高中来修，高中阶段学完这些课程后就等于为大学挣到了一部分学分。这就相当于把中文学习纳入了美国高等教育的主流课程之中。

在美国,这个课程相当于大学二年级期末的水平,在汉语水平中算是中等偏下。以咱们的学生标准来看,应该是汉语学习的小学水平,但因为加入很多文化方面的内容,这些汉语课程非常实用。考试模式和托福差不多,考题都是一些比较实用的,比如在餐馆里叫什么菜等,汉语考试能够被采用为标准课程是一件意义重大的事情。美国的教育系统和国内不太一样,各州有权决定是否开设这些课程,如果家长的呼声高,孩子所在的学区就会酌情开设这些课程。

只要上过学,哪怕只是读到初中甚至只受过小学教育,到了美国也能成为好学生。咱们国家的教育会让孩子们掌握知识到很深的程度,孩子们到了美国,适应了美国的教育体系后很快就能做到举一反三,成为学生中的尖子。

我的业余锻炼就是遛狗

美国人对待宠物和我们不太一样，比如他们在介绍家庭成员时,一定会把家里的宠物介绍给别人,这是非常重要的。

我曾经听说有人把餐馆里吃剩的骨头给狗吃，结果被邻居发现向警方报告，控告他虐待狗。因为狗应该有专门的狗粮,这样对待它不太“人道”。美国人对待宠物有时候也挺残忍,我们家养了一只猫,刚养的时候让打防疫针,后来还问我要不要把猫爪的指甲全拔了——当时我觉得太残忍，就没让拔。我们家什么都养过,主要是因为老大什么都喜欢,最早养

的是老鼠——应该是田鼠,胖乎乎的。当时买了一公一母,不到两个月就生了一窝——后来孩子玩腻了，收拾宠物的工作就全由我来负责。因为田鼠数量实在太多,我就把它们都放生了。现在我们家的狗都通人性了,而且它还有一个特点是中英文都听得懂。

我现在每天都出去遛狗,早晨是我太太跟着,下午下班回家也要领着它们出去转转——这也算是一种身体锻炼吧。

自从 1989 年参与希林中文学校创建、管理工作以来,在北美推动海外华文教育发展的大潮中，自己也从看热闹的外行,成了参与者,学习了很多做人的道理,也为自己的人生道路增加了色彩。

(何振宇,侨居美国,担任南开校友会、天津商会、天津联谊会、和统会副会长,全美中文学校协会第一、二届理事会成员、第五届会长、名誉会长;现任华联会第二届常务理事、第三到十届常务理事、副主席,希林 UIC 中文学校校长,希林协会董事会成员,费米国家实验室华人协会召集人。2014 年 9 月荣获国侨办颁发的海外华文教育杰出人士奖。)

弘扬、传承中华文化

·金晓泉·



金晓泉

一

我1925年出生在江苏省苏州市，1947年毕业于东吴大学（现为苏州大学），1950年被分配到天津，开始执教生涯。在20世纪八九十年代，我任职于天津开发区职业技术学院（现天津开发区科技大学）外语系顾问，教授职称；又于2011年1月8日被聘为终身教授。

我老伴于1996年移居新西兰，我还留在天津，不愿随同一起去新西兰。其原因是，虽然那时我已是六七十岁了，但还在执教，我数十年来一直从事教学工作，热爱教书，热爱学生；有一次在教师节座谈会上，我说教师是阳光下最神圣的工作，我生命不息，工作不辍。如果我去新西兰，就将“失业”，我舍不得离开学校、离开学生、离开讲台。

那时我负责天津市初、高中学校的英语教师在职进修工作，另被聘任为新华中学、实验中学、四十一中学等高三毕业班的兼职把关教师。那时，每逢周末到我家来为高考补习英语的学生从早到晚络绎不绝，这些学生都是亲戚、朋友介绍

而来,我一律不收学费,义务教学;天津公安学校知道我为学生补习是义务教学,在周末免费提供一间教室上课。我把知识传授给学生,他们能考上大学,我帮助他们进入高等学府,我也欣慰,觉得光荣。就是因为不收学费,这些家长和学生感激万分,许多年来,我从新西兰一回国,就沉浸在家长、学生的感情之中,有的家长常来常往,成了莫逆朋友。

几十年来,我的学生遍天下,在各个岗位上发挥着他们的才能,有的学生电邮联系问候,有的学生发相片来一睹近影;现在有了微信,音频、视频联络,虽天各一方,万里重洋阻隔,却如咫尺之间。

我在天津开发区职业技术学院时,曾编著了一本《英语常用词用法与辨析》,已在国内出版发行。之后,又在奥克兰《联合报》每周一期连载刊登。

我在这期间还有著有《英语高考辅导》(天津教育出版社1997年版)、《高中英语课本辅导》教师参考用书、《中专英语》(全国统一教材共四册)、同步辅导教师用书。

在1996年《天津日报》头版以"教书狂金晓泉老师"为题刊登了我不去新西兰,留在天津执教的报道。

现在我回国去学校,常为学生做英语辅导讲座讲座。

二

我1999年从天津移居新西兰奥克兰。最初一段时期很不习惯,我一辈子教书,现在突然"失业",整天无事事,坐卧不安,总是思念学校、思念学生。记得我在2000年的母亲节,写了一篇唐诗赏析《游子吟》,把稿件发给报社,居然第二天见报了。这是我涉足奥克兰文坛的第一篇作品,那时我发现奥克兰有三四家报社,各报除了新闻报道之外,文艺副刊上内容丰富,底蕴深厚的中华文化在国外也是被"弘扬、传承"

着,于是这拨动了我的心弦,启发着我拿起笔来,开始步入奥克兰文坛。

(一)开辟《笔友三翁》专栏

后来,我们志同道合的三位友人——金晓泉、姚镇贤(笔名东方客)、林齐和(笔名林岛)在新西兰《华页》报刊上辟有《笔友三翁》整版的专栏,每周六刊出一次,我们的拙作在该专栏中连续刊登了两年多。《笔友三翁》的眉题序言如下:"我们三人总计 230 多岁,自称老翁,耄耋之年,笔耕不辍,用笔颐养天年。我们三人都不是文学专业,写作是业余爱好。我们三人幸会在奥克兰,几年来心志相孚,莫逆于心,三翁成了笔友。我们文拙笔稚,将在此专栏内给新西兰百花齐放、姹紫嫣红的文坛添一支绿叶。取善孚仁,皆资朋友,我们诚恳希望各界朋友,不论年龄、职业、社会地位,我们一道执笔耕耘,在此专栏发表作品,弘扬、传承中华文化;并且交流、切磋文学艺术,建立忘年之交。届时此专拦不仅仅是'笔友三翁'了。我们绿叶衬红花,使新西兰文坛更艳丽璀璨。还竭诚希望各界朋友给我们指教。"

我们三人在耄耋之年,秉承弘扬、传承中华五千年文化,笔耕不辍,给新西兰姹紫嫣红的文坛添一片绿叶。我们要衷心感谢各界人士垂爱,给了我们许多鼓励和鞭策,使我们惶恐而谨慎前进;尤其是要感谢《华页》苏文德先生给了我们大力支持,用整版版面辟有《笔友三翁》专栏,给了我们空间;也要感谢 Lawrence 和 William 二位编辑先生的操劳勤作,对作品认真细心增删修改,版面安排得活泼新颖。

回顾 100 期来,我们选编了不少作品。如:

1.东方客的小说《上海滩女谍》,在《笔友三翁》栏内长篇连载刊出,许多读者很关注此小说,来电话或电邮询问和提出要求知道全文结局。现在《上海滩女谍》已付梓出版了。东

方客撰写这部《上海滩女谍》还有一段历史故事：作者姚镇贤在上海漫长的律师职业生涯中，因为给一件反革命案件的三个当事人作无罪辩护，因此被认定为翻案集团的首要分子，而被关进牢房整整两年。他在牢房时，用卫生纸（牢房没有纸）写了30万字的长篇小说《让她们复活在时代的摇篮里》，为36名抗日女特工鸣冤叫屈，创作稿在作者出狱时被没收了。作者面对逼供没有屈服，失去创作底稿却痛不欲生。1978年，作者得到了平反。作者来到奥克兰后，不能让“江山特训班”这个悲壮的故事淹没在历史的洪流中，在癌症手术后，愤然提笔重新撰写改名为《上海滩女谍》。这部小说可以说，“满纸辛酸泪”！

现在《笔友三翁》栏，又在连载东方客的另一部电影小说《乱世鸳鸯》，也是一部写实小说，请读者慢慢阅读，品味小说的主题思想鲜明性、健康性，人物典型性，文笔流畅性。

2.新西兰华文文化沙龙理事、作家范士林老先生的长篇小说《断雨残云》，现正在《笔友三翁》栏内连载，第99期是该小说的“第五回”。小说描写了从20世纪40年代的上海市民生活到80年代的中国社会一角，以飨读者。小说人物、情节当然来源于生活，经作者艺术加工，使得高于生活。老先生博学多才，还是英汉翻译家，文笔行云流水，提笔千言，人家说他“七步成章”，我看这位老先生只要“六步”。读者们可以在报纸上常常见到他各色各样题材的作品，篇篇是上乘之作，老先生誉满奥克兰，范士林三字脍炙人口。

最近范老先生出版了一部《士林心语》，在这本著作的“自序”中，他自谦说：“《士林心语》本来是供读者茶余饭后消遣的东西，非上品也。这么说，也并非是‘得来全不费功夫’，或者是东抄西袭的水货。没有精品，奉上些自家作坊里酿制的土曲，劳苦是难免的，不往酒里掺水是必须做到的。人须有

自知之明”。

3.林岛先生的《当我在爪哇岛时》早在《笔友三翁》第 50 期之前已经连载完毕。在第 51 期之后开始连载《当我在北京时》,现在连载过半。这章连载完毕后,接下来将连载《当我在香港时》。这是林岛先生的三部曲,每一曲 20 年,是林先生的真实传记,他艰苦奋斗的经历颇具传奇色彩。

林先生的回忆录很翔实,有童趣情节,也有辛酸过程,还有跌宕、成功经历,感情很真挚。读他的回忆录好像当面倾听他的诉说。他受印尼文化的影响不用说了,新时代的烙印也很明显。但是回忆录的叙述层次比较分明,不管从时序上或者某事的感受深度上都很有条理, 能够明白他的心路过程。当然由于他在印尼所受的启蒙教育,回国后又接受另一种文化,到香港后不得不再度受一种新的环境渲染,这完全不同于从小就使用汉语、受到系统而正规教育的人,所以他只能用说话的方式来表现他的内心。作品中行文习惯受不同文化的影响表露无遗, 连半咸不淡的广东话在文章里也时有展现。但这些不要紧,吐露心声,唯其是真,真实才是最宝贵,真实才感动人,特别是同龄人更会感同身受,引起共鸣。

4.《古文观止》是李绍洲先生多年钻研历史,通读《古文观止》的心得记录。《古文观止》是清康熙年间吴楚材、吴调侯叔侄所编撰的一部历代散文集。综观全书后可以得出这样的结论:编者是从文学的角度,在浩瀚的文海中,经过认真选取而编撰成集的;其选文不是从政治、经济、哲学、思想等视角,甚至也毫不顾及史学界的认同与否。所以这部文集 350 年来用来作为学子必读范本,是有其一定的原由。

《古文观止》的讲解本,或文言白话对照本坊间能见到许多,但是李绍洲先生撰写的《古文观止》讲稿与众不同,他对“周文”“秦文”“汉文”“六朝唐文”,每篇的历史背景,当时周

围环境,列国之间的矛盾等分析,并加以评论;还进一步作文学艺术上造谐的分析介绍。《笔友三翁》连载以来,接到读者电话称,“最好请作者加上‘导读’,以使读起来更有条理”等。

5.《笔友三翁》栏最近新连载欧阳墨乐(笔名)的电影文学剧本《混血儿亮亮》,是讲述一个中西结合的家庭故事,内涵深邃,请读者慢慢阅读。

6.笔者深切体会到我们是在“弘扬、传承中华文化”。这个“弘扬”两字是锤炼后选用的,其内涵深厚,要比用“宣扬”“宣传”含意深刻得多,气势上也大得多,从而要把中华五千年底蕴深厚的文化,在异国他乡“弘扬”和“传承”,这是在新西兰的华人文人的宏大心愿,笔者不敢懈怠,一直秉承这个伟大宗旨而写作。所以我的作品大多是知识性的,比如我写散文:《易经》新说、“太极图”新说、龙说、凤说、“媒”字古今说等;我写语言、文字方面的有:汉语文字改革,汉语普通话中的“儿化音”,中国的字典、词典简介等;我写书评方面的有:漫说《三字经》、漫说《千字文》等;我写诗词方面的有“格律诗”刍议、“词”的刍议、对联的制作等。当然,论述是肤浅的,仅是抛砖引玉而已。

专栏连载了我撰写的长篇小说《月下蠡河》,主题思想是揭露旧中国封建思想的残酷,控诉官僚、帮会给弱势群体的迫害。

7.《笔友三翁》栏内有个连载“摄影艺术欣赏”专栏,作者笔名叫白由,实际上这位女士不仅是摄影有很高造诣,取景主题突出,善用光线,所摄照片都是精品,只可惜报纸上黑白两色,清晰度也差,减色不少,照片的妙处被淹没了!白由女士还是画家,在《笔友三翁》栏只发表过一次她的画作。她又是一位写作能手。她是多面手,奥克兰文坛知名度很高。

8.上海画家野叟(笔名),在《笔友三翁》栏内发表作画

《中国成语故事》,我想读者一定见到《狐假虎威》《盲人摸象》《螳螂捕蝉,黄雀在后》等作品,令人称赞。

9.《笔友三翁》栏内还有许多作者,诸如,吴达先生所写的上海掌故,刘世英先生的“对联”作品,江鸿先生的散文和诗词,方若水先生的散文等十几位作者。

10.《笔友三翁》栏连载了《二十四孝》。《二十四孝》的作者是元朝人郭居敬,文言文配以插图。笔者用现代汉语对译。编者认为,我们应以批判继承的态度,抛弃中华孝文化的封建糟粕,发挥孝文化的人民性的精华,弘扬传统美德。我们应该摈弃孝文化中顺从奴化的成分,张扬个性自由和平独立的人格。摈弃孝的残酷性和虚伪性,建立一种充满人情味,开放性和真诚性的新的孝文化。百善孝为先,尽孝将成为一种社会文明,历史已经丰富了他的内涵。孔子曾言曰:“夫孝,德之本也,教之所生也。”

通过写作,我们结识了许多朋友,这是最宝贵的收获。我们衷心感谢大家的关爱,我们珍惜这份浓挚的友谊,这鼓励了我们,要继续努力,为新西兰文坛贡献一分力量。

《笔友三翁》专栏,有古今中外内容的作品,也有书法、绘画、摄影欣赏的图片,力求做到丰富多彩,值此 100 期时候回顾一下,找出不足之处,努力改进;还请各界读者继续帮衬,多赐意见,使《笔友三翁》专栏更上一层楼。

(二)成立新西兰中华文化艺术学院

我们的伟大祖国是世界文明发达最早的国家之一。她在历史上虽然也曾出现过多次分裂割据的局面,但作为中华民族整体的历史传承来说,几千年间从未中断过,一直是以汉族文化为主体,兼收并蓄各兄弟民族优秀的传统文化,也吸收了世界各国的优秀文化,一脉相承到今天。中华民族是一个具有悠久历史和优秀文化的伟大民族,是值得我们引以自

豪的文化。

“文化”从广义来说,在人类社会历史和发展过程中所创造的精神财富和物质财富的总和,特指精神财富,如文学、艺术、教育、科学等。从狭义来说,指社会的意识形态,以及与之相适应的制度和组织机构。文化是一种历史现象,每一社会都与其相适应的文化,并随着社会物质生产的发展而发展。文化的发展具有历史的连续性,社会物质生产发展的历史是文化发展历史的连续性的基础。

国学是固本之学。汉字并不能表达所有的中华文化,汉字组合起来,就形成了多彩多姿的词语海洋。词语的数量比汉字更多,表达的意义更加丰富多彩,词语是“活”的,它会随着文明的推进而衍化,随着生产劳动的发展而变化,一些很少用的词会慢慢消失,出现新的事物也会有新的词汇来与之对应。

同单纯的汉字和汉语词汇相比,句子所包含的内容更加丰富,因而作用也更大,面对无限的时空,在广袤的文化原野上,在时空漫漫的烟尘里,有这样一种存在,岁月沧桑不曾夺走她的容颜,世事变换改变不了她的坚持,如果说文化是一座高楼,那么句子是让人拾阶而上的台阶。如果说文化是一座宝库,那么句子就是开启智慧之门的钥匙。

从汉语词汇而句子组成的篇章,就成为“国学”(八德:忠、孝、仁、爱、信、义、和、平;四维:礼义廉耻),国学构成了中华民族精神生活的客观环境和民族精神文化的重要组成部分,对中国政治、经济、军事、文化、思想、意识、伦理、道德和行为等各方面都影响极大,对于传承文明,增强民族凝聚力,以及中华民族的复兴都起着重要的作用。

国学堪称中国人的性命之学,不仅是中国悠久传统的明证,是中华文化的学术基础、固本之学,也是每一个中国人的

立身处世之本,更是我们不可或缺的精神力量。学习国学,不仅可以帮助我们了解中华民族的优秀文化传统,更能从中学会为人处世的道理。

党的十七届六中全会提出了“坚持中国特色社会主义文化发展道路,努力建设社会主义文化强国”的奋斗目标。这一目标,准确把握了我国经济社会发展新要求、当今时代文化发展新趋势、各族人民精神文化生活新期待。六中全会擘画的文化改革发展蓝图,既顺应时代潮流,又体现了人民愿望、既符合实际又催人奋进,体现了党对社会主义文化建设规律的科学把握,对肩负历史使命的责任担当,是当前和今后一个时期推进我国文化改革的行动纲领,是具有长远指导意义的历史性决策。

历史上任何时代、任何正常发展的国家都努力去解决传统文化与现代文化的矛盾,这一个矛盾解决好了,达到暂时的统一,文化就能将得到进一步发展,国家的社会生产力也会得到进一步发展,经济就能繁荣。解决不好,则适得其反。试以汉代为例。汉代国力达到顶峰时代,在政治方面和经济方面都有辉煌成就。在文化思想方面,而是放眼世界,大量吸收外来的东西。从那时起,许多外国的动物、植物、矿物,以及其他产品从西域传入中华,比如葡萄、胡瓜、胡豆、胡麻、胡桃、胡葱、胡蒜、石榴、胡椒、苜蓿、骆驼、汗血马、壁流离、胡琴等都是当时传入的。西域文化,比如音乐、乐器、舞蹈、雕刻等也陆续传入。稍晚一点,佛教也传了进来。另一方面,中国的丝和丝织品、瓷器等也沿着丝绸之路传到了中亚和欧洲。总之,汉武帝及其以后的长时期中,一方面发扬传统文化,一方面大搞“时代化”。尽管当时不会有什么时代化或现代化之类的概念,人们也许根本没有意识到他们是在进行这样伟大的事业;但是他们确实这样做了,而且取得了辉煌的成果。文化

交流大大地促进了汉代文化的发展，也促进了国际上的发展。汉武帝前后的时代遂成为中国历史上最光辉灿烂的时代之一。

再举唐代的例子。李唐的家世虽然可能与少数民族有某一些联系，但是几个著名的皇帝，特别是唐太宗，对保护中华民族，主要是汉族的传统文化做了大量的工作。文学、艺术、书法、绘画、哲学、宗教等文化的各个方面都得到了可喜的发展。中华文化还大量地向外国输出，日本是一个显著的例子。唐太宗本人，武功显赫，文治辉煌，他是政治家、军事家，又是书法家和诗人。贞观时代，留居长安的外国人数量极大，他们带来了各自国家的物质和精神文化，又带回中国文化。盛唐时期遂成为中国历史上最兴盛的时期之一，长安成为当时世界上第一大都会，唐王朝成为经济最发达、国力最雄厚的国家。

全世界掀起学习汉语的高潮。汉字承载了中华几千年的文化。汉字是世界上起源最早、至今仍使用着的、历史最悠久的文字。从时间看，汉字的历史可以从 6000 年前算起，从范围看，汉字的使用区域广袤，不仅在民族、方言众多的中国大地上成为一种通用文字，而且其影响已超越了国界的限制，曾长时间被与其语言性质完全不同的邻邦朝鲜、越南、日本等国家吸收并使用，构成了汉字文化圈。汉字书写了中华民族的历史，承载着光辉灿烂的中华文化。沿着汉字的地图，我们可以捕捉到古人在日常生活、狩猎农耕、商业贸易、文化娱乐、婚姻家庭、审美情趣等方面的信息，体会他们的喜怒哀乐，感悟华夏文明的深厚内涵。

如今，全世界开设汉语课程的国家和将汉语作为外语学习的人都在不断增加，汉语学习热正在风靡全球。非汉语国家为何对汉语如此热衷，探究其原因如下：

首先，中国在过去30多年的改革开放中取得了巨大成就。在这期间，贫穷的中国发生了翻天覆地的变化。人们越来越富有，越来越幸福。中国已经成为全球第二大经济体和贸易国。通过2008年北京奥运会和2010年上海世博会，中国和世界更好地了解彼此。中国在一些国际事务中也发挥着重要作用。

其次，在2007年爆发的全球大萧条中，中国政府的经济刺激计划阻挡了这次金融危机对本国的冲击。世界各国领导人非常赞赏中国的做法。

再次，外国的一些企业家和商人想同中国做贸易，他们还要求员工或子女学习汉语。在一些公司，员工必须参加汉语培训，通过培训的员工有机会被雇用和晋升。还有一些人对中国的文化和艺术等非常感兴趣。

最后，一些西方国家政府、非洲国家政府、社会组织和中国一道出台了一些措施，鼓励人们学习汉语，为他们创造学习汉语的条件。比如，中国和外国一些大学设立了针对非汉语学生的汉语学习中心和学院。

新西兰中华文化艺术学院的办学宗旨是为弘扬、传承中华5000年底蕴深厚、丰富瑰丽的文化。在新西兰举办“新西兰中华文化艺术学院”，秉承中华优良伟大的传统“八德四维”为主旨，对在新西兰的华人华侨和海外人士宣扬和教育，教学中华文化。

1. 学院向社会招生，招收华人华侨在学学生和当地人(在职或在学人士)，以课堂教学方式，学习汉字、汉语和国学知识。

2.学院出版“新西兰中华文化学院院刊”，此院刊为学术性刊物，以文字形式弘扬、传承中华文化。院刊与课堂教学同一宗旨、同一目标、相辅相成，向社会广泛宣扬伟大的、精深

的,丰富的中华文化。

3.开展文化交流活动。

(1)举办中华文化之文学艺术讲座。

(2)举办绘画、书法、摄影展览会。

(3)举办与祖国互相的文化交流活动。

(4)举办中华文艺团体演出活动。

(三)成立新西兰中华文化艺术学院

2012 年 9 月 22 日新西兰华人华侨自筹资金创建的新西兰中华文化艺术学院在中国城成立。中国驻新西兰大使馆,总领事廖菊华在到会致辞。

该学院在 2012 年 3 月开始筹建,我为筹集资金、落实校舍、物色教材、组建师资队伍和学院领导班子不遗余力,四处奔跑,得到了华人社会和各界人士的有力支持。学院分儿童班和成人班,面向社会招生,招收华人华侨在学学生和当地人(在职和在学人士),用课堂教学方式,学习汉字、汉语和国学知识。在筹办期间,该学院已经组织新西兰著名的华人书画家区本先生回国到深圳、广州、宁波、天津等地作巡回展出,交流访问。

在成立大会上,新西兰中华文化艺术学院副院长致开幕词,新西兰国会议员霍建强、侨领黄玮章先生及协办单位天津市归国华侨联合会副主席陈钟林、天津开发区职业技术学院代表等先后作了讲话。

我们的工作不但得到相关领导和学生们的认可,也受到媒体的宣传,记者 Harry 在报刊上写过一篇《中西文化交流的使者——记金晓泉》,引发了一定的社会影响,对我更是一种鞭策和激励。

(四)《牛犊篇》文集第二册出版发行

我在奥克兰《华页》报刊辟有《笔友三翁》专栏,在奥克兰

华文《先驱报》上用“牛犊篇”署名,刊登我的拙作。2009 年,我将这几年来发表过的作品,汇集一册,用《牛犊篇》作为文集的书名,这是第一册,已出版发行;“牛犊”是“牛犊不怕虎”的意思,因自知文拙笔稚,怕贻笑大方,以“牛犊”来比喻自已。

后来,我在新浪博客和微博上两年来发表了拙作 110 篇,同时每星期六在奥克兰《华页》报上刊登这些拙作。最近将这 110 篇作品约 40 多万字编辑成稿——《牛犊篇》第二册,交给奥克兰华文出版社付梓出版。

(金晓泉,侨居新西兰,新西兰华文文化沙龙副主席、新西兰天津联谊会荣誉顾问、天津开发区职业技术学院外语教学顾问。)

向人生最高境界进发

·李学海·


李学海

林清玄说过:“从人生的最底层出发，你也可以达到人生最高的境界。”我信奉这样的理念,因而终生从不停步,向着人生最高境界进发。

我 1948 年出生在广州,是老三届毕业生。1970 年,我只身一人从广州到了香港,开始了在制衣厂的打工生涯。我们这一代人都有失学的苦恼和重新读书的渴望。因此,我白天干活,制衣厂的大流水作业十分紧张,我凭着不怕劳累的苦干,从车衣工升到生产主管;晚上匆匆赶到香港机械学校,即现在的香港理工学院读夜大学,学习了纺织、管理一系列课程,对于服装业有了颇为精到的认识。1976 年,我移民到了美国,还是在制衣厂做打工仔。除了拥有在香港制衣厂 6 年的工作经历和积累的经验之外,我几乎是一无所有。我看到美国的服装业有他的独到之处,需要我更深入地学习。所以我还是和在香港一样,一边打工,一边到纽约州立大学和纽约时装学院读书。

我的威特公司

我在纽约唐人街打工的日子里，看到传统的华人制衣厂是来料加工型，赚的是可怜的加工费。我当然不愿意终生为他人作嫁衣。于是，我在 1981 年拿出全部积蓄，创立了自己的服装公司——C.G 实业公司，开始了艰苦的创业。

我选择用中国的丝绸等面料在中国加工服装，并一直努力以中国的品牌挤入美国时装市场。那一年，我 33 岁。在一个传统的领域开始新的创业，就是向传统挑战，显然困难重重。但我有这样一条座右铭：任何时候，都不要认为自己来晚了。这是我最深刻的人生体验。从 1970 年到香港，直到 1981 年创办自己的公司，可谓十年磨一剑，正应了那句老话："吃得苦中苦，方为人上人。"

创业伊始，我就立下宏大的目标：创立并打响自己的服装品牌，一个能在纽约的高级服饰店、百货公司销售，为白领所接受的知名品牌。然而，我要跻身百年历史的纽约服装界谈何容易！时装是有时效性的，意味着流行，也意味着随时会被淘汰。在纽约曼哈顿闻名遐迩的时装大道上，一个多世纪以来，有多少悲欢的故事在这里上演，有多少希望在这里燃起又幻灭。据不完全统计，在过去的 100 年里，时装大道上有 4000 多家时装公司关门歇业，真正经受得住大浪淘沙考验的公司凤毛麟角。我带着自己设计生产的时装，走遍了曼哈顿。见服装店就进，一家一家地找买主。那段时间是我最困难的时期。产品卖不出去，公司就垮了。为了把服装卖出去，我走破了上百双鞋子。直到今天，我仍然能记得出哪条街上曾有过哪些风光一时的时装店，哪座楼房曾发生过轰动时装界的事件。

我从中国独特的丝绸面料和精微的车缝工艺入手，采用欧美最新款式，力图使自己设计的产品挤入美国主流市场。在

这个过程中,客户看到我的成衣用料上乘,做工精致,就建议我还是做代加工,这样就不必辛辛苦苦四处跑订单了,生意照样好。我谢绝了这些好意,坚持要有自己的设计,创立自己的品牌,申请自己的专利。我知道,没有自行设计的产品,生存权就捏在别人的手中,人家不给订单,公司就活不下去;而有了自己的品牌,公司的经营才能有完全的自主权,才能掌握自己的命运。

创业的道路艰难又曲折,我没有什么竞争经验,没有防人之心。正当我满怀信心要开创新事业,淘取第一桶金的关键时刻,一位合作者,却背后给了我一刀:一夜之间,他把公司的设计人员、技工师傅和销售人员全给挖走了,同时带走了所有的设计稿、客户资料和订单。几个月的心血付诸东流,我又站在了两手空空的起点上。

世态炎凉,人情冷暖,市场残酷……都一下子让我深刻体会到了。我不能被这样卑劣的不正当竞争打垮,而是咬紧牙关,四处筹款,一切从零开始。我只认准一个目标:自创品牌自找市场,绝不再做代加工。事实证明了我这样做是正确的。随着《美墨贸易协议》的签署和世界贸易一体化体系的建立,越来越多的制衣商将企业从美国迁往劳动力低廉的国家和地区,纽约唐人街传统的制衣业急剧萎缩,如今已是难以为继。而我们自创的 20 多个品牌,包括时装、套装、大衣、衬衫、西装等服装,已打进纽约的各大百货商场,进入了美国的主流社会。如今,C.G 公司的销售网络已遍布全美,拥有数十万家商店、两万多个固定客户。我把公司已改名为威特国际集团公司,仅服装一项就拥有超过 1 万平方米的商品展销场地,展示着数千种名牌服饰。我还在中国投资兴办了 20 多家服装工厂,遍及广东、江苏、上海、天津、辽宁、四川等地,产品销往美国、加拿大、欧洲各地,从中国出口服装量每月达 900 万件。威

特公司的销售网络,除了美国、欧洲之外,还扩展到中南美洲的墨西哥、巴西等国。

我的仓储事业

我学过企业管理,明白走一步看十步的道理。威特公司在纽约乃至美国服装界声名鹊起,但我并不满足,而是时时刻刻在寻找新的机会,发展扩大经营空间。我发现,每当季节更换时,百货商场都要换下大批时装。这些换季产品如果大量收购,价格特别便宜。再将这些服装运到其他不同季节的国家和地区,就可以赚不少钱。于是,我开始购买货仓,经营世界服装贸易。这步棋,我又走对了。20 世纪 90 年代初,美国经济不景气,房地产业跌入低谷,货仓大量空置,售价十分低廉,而香港的房地产却在猛涨。我反向思维,出售公司在香港的物业,将资金从香港抽到美国购买货仓。这是需要非凡的自信、巨大的勇气和准确的判断力的。开始,我在新泽西州买下第一座货仓,目的是为了存放进出口服装的。谁知货仓业务一做就一发不可收,业务越做越大。我又陆续在新泽西买下 15 座巨型货仓,占地面积超过 200 公顷。

当初,这些货仓分属不同的业主。当我带着巨额资金,整条街整条街的买入时,当地的人们都以惊讶的眼光看我,当然也是看不懂我。新泽西州的一家报纸惊呼:“这位来自香港的东方商人,外表温文尔雅,不动声色,然而却以迅雷不及掩耳之势,将美国东岸庞大的货仓业纳入囊中,其惊人的大手笔令人叹为观止!”事实证明,我的所学得到了所用。随着 20 世纪 90 年代美国经济持续走高,我的货仓已成倍地升值。我的货仓不仅为客户存放东西,还可以帮助他们销售、邮购,从海运陆运、报关商检、卸货进仓直到打包出库,一环套一环,全部输入电脑。我的货仓已成为全美最大的批发服务中心之一,每日

处理数百个集装箱的货物,年吞吐量超过 100 亿美元。

在我的货仓里，一排排看不到边的服装，整整齐齐地挂着。等着运往各地销售。工人们正将那些衣服送进自动熨衣机。偌大的仓库里没有嘈杂的人声,也没有机器的轰鸣,一切都显得井然有序。大进大出的销售模式,全球化的销售网络,使我很早就看到了电脑管理的重要性。为此,我投资 4000 多万美元,建立了全套的网上物流管理系统,把生意扩展到电子商务领域,利用互联网把货物销到世界各地。目前,威特公司已在东南亚、欧洲、中南美洲以及中国北京、上海、天津、深圳等地,建立了健全的网上物流中心,全部交易都在网上进行。这些措施大大节省了交易成本,提高了公司的竞争力。现在,我已同在海内外颇具影响的华文媒体《侨报》合作建立了“美国侨网”,同时,已经为因特网物流系统在香港设立总部,在北京机场和深圳设后勤供应中心,一个以纽约、香港为轴心的全球因特网物流系统的雏形已经形成。

2000 年,威特公司被美国权威财经杂志评为全美成长最快的 100 家公司之一,名列第 38 位;同时,也是大纽约地区最大的少数族裔公司之一,资产规模名列第 15 位。我因在事业上的成就获得了无数荣誉,先后获得“纽约市商业领袖奖”“美国 50 位杰出华人商业成就奖”“亚裔优秀企业家奖”等。2001 年,我入选美国企业家风云人物,并获得“爱丽斯岛奖”——这是为表彰对美国社会做出过重大贡献的各族裔移民的最高荣誉,获奖者都是美国各界的精英,如美国前总统布什、克林顿、尼克松等,华裔获得此奖的有杨振宁、贝聿铭等人,我也忝列其中。威特公司已是全美最大的现代化货仓和物流公司,我也被人们认作是“货仓大王”。

我在海外事业上获得了成功的时候，并没有忘记自己的祖国——中国。我是在中国接受的小学、中学教育,我永远忘

记不了那个虽然物质贫乏,但是人人相亲相爱的年代,忘记不了和蔼的老师、善良的同学和邻居。所以,中国实行改革开放之后,我就以巨大的热情关注着祖国发生的每一个变化,为中国的日益强盛而高兴。同时,我还早早在中国各地投入巨资兴办了多家服装加工企业,并发挥威特集团销售网络的优势,成为中国服装出口的最大代理商之一。多年来,我为中国的时装出口,为提高中国时装在西方消费者心目中的地位和声誉做出了全身心的努力。另一方面,我还牵线搭桥,把美国先进的纺织设备和技术引进中国,大大提高了中国纺织产品和服装在国际上的竞争力。如今,我在国内的合资、独资企业已遍布30多个省份。

我选中了天津为基地

我与天津的缘分从20世纪80年代就开始了,那时进出口都需要有配额,天津的服装工业有雄厚的基础,又有港口,服装出口的配额相对较多,我们公司就把许多生产订单发到天津,以这种方式合作了很长时间,而且一直合作得很好。中国加入WTO后,服装进出口配额取消,我们就在天津买了地,盖起了自己的生产企业。这些年来,天津市委市政府给了我们很多支持,我们的企业也发展得很好,二期建设工程也将在今年进行。

在列席全国政协十一届一次会议的时候,我是借大会休会来到天津考察投资环境,天津滨海新区的开发建设会让这里更具吸引力和竞争力,也会有更多的大型新型企业到这里投资建设,发展的机会会更多,发展的空间会更广大。我立刻做出了决定——选中天津作为我的国内基地。

现在,我把公司今后业务重点放在了中国,因为我看好天津滨海新区的发展,中国营运总部选址在天津滨海新区,在天

津建立了拥有 3000 名雇员的“天津威特公司”。并在此打造大型名品折扣商城，推广新型商业模式和消费模式，把研发中心和设计中心也都放到天津。我把天津威特服装有限公司开办在天津西青经济开发区兴华十支路上。因为天津滨海新区具备独特的区位优势，海、陆、空交通便捷，且人才素质较高，用人成本相对较低。滨海新区纳入国家整体发展战略以来，已经汇聚了巨大的信息流、资金流、物资流和人才流。每一个务实的商人，都会倍加珍惜这样的商机。

接下来，我准备建设一个大型的商品展示厅。希望能把我们的经营经验与大家分享，也愿意把美国先进的经营理念和经营方式介绍过来。能参与天津的建设和发展，是我们的荣幸和骄傲。

我们美国威特集团家族相关企业与意大利、中国香港和美国的基金公司共同投资、开发、建设、管理和经营具有意大利古堡式建筑风格的佛罗伦萨小镇名品奥特莱斯，首个项目，我选中了天津市的武清区，位于京津城际高铁武清站旁，于 2011 年 6 月 9 日开始营业，建筑面积为 6 万多平方米。项目拥有 PRADA、FENDI、GUCCI、VERSACE、BURBERRY 等 200 多个欧美一线品牌，2015 年销售额超过 29 亿人民币。上海和广州的佛罗伦萨小镇分别于 2015 年 1 月 22 日，2015 年 9 月 24 日开业。同时，将在成都、武汉等多个城市筹建，预计在 2017 年，全部建设开业后，全国佛罗伦萨小镇奥特莱斯项目总营业额将达到 100 亿元人民币。

二期工程主要包括大型商场、步行街、电影院、娱乐中心以及精品酒店等建设项目。二期项目米兰小镇建成后，佛罗伦萨小镇将成为集休闲、娱乐、餐饮、购物、景观于一体的欧式风情高档购物街区，并成为世界名牌的聚集地。将满足中国消费者对高端品牌消费、品质和服务的高层次追求，同时有效拉动天

津周边地区人群来津消费,对于聚集人流、物流、资金流起到积极的促进作用。

有人问我为何如此钟情武清时,我说:近年来,武清主动适应京津冀协同发展新形势,大力发展生产型、外向型现代服务业,把特色商业区建设作为发展服务业的重要载体,着力推进高端商贸聚集区和重点商业轴带建设。把项目放在武清,就是希望能借助武清良好的区位优势、便捷的交通设施和优美的生态环境吸引更多游客,通过打造一个有创意、有特色、现代化的前进道高端商区,实现双方共赢发展。

2012 年,我们美国威特集团在中国的家族企业在天津创立威信保理(天津)有限公司,该公司在天津滨海新区东疆保税区注册。公司经营进出口保理,国内保理的融资业务,为中国生产厂家、进出口商的进出口业务,以及国内供应商的批发业务提供融资保付代理服务。

我们还在天津创办了赢家(天津)房地产开发有限公司、易车(天津)房地产开发有限公司、靓车(天津)房地产开发有限公司、爱车(天津)房地产开发有限公司等。

美国威特集团在华子公司将独资开发 V1 汽车世界,项目占地面积 1000 亩,总建筑面积约 60 万平方米。V1 汽车世界将成为中国史无前例、全方位的汽车文化及驾驶体验目的地项目。项目拥有长达 3.5 千米国际认证的 G2 级赛道,将定期举行国际汽车运动赛事、集合多个大规模的品牌体验中心、专属四驱越野试驾体验车道、最大规模的 O2O 二手车购买+试驾交易场、高端汽车 VIP 俱乐部、OEM 品牌汽车性能试驾体验、多个售后汽车改装升级店、汽车文化博物馆、大型汽车展会场、约 800 米直线跑道、专业道路安全驾校、专业卡丁赛道,汽车主题游乐场、高级汽车美容服务汽车展销以及汽车研发中心。

在天津的威尼都项目投资 20 亿元人民币，建筑面积为 15 万平方米。该项目包括酒店、超市、影院、娱乐休闲中心、零售店 300 个，商户全部开业后，年营业额可达 20 亿元人民币以上。

我的社会责任和义务

我的公司庞大，许多事情需要我去打理、运作，我的时间非常宝贵。但是，我仍然十分热心侨界的公益活动。近年来，我在中美企业家之间联络、沟通，为加深相互之间的了解做了许多工作。

1999 年，我组织了 400 多名美国大企业集团总裁在香港举办“世界青年企业家”会议，取得圆满成功。为了促进中美文化交流，我还专门成立了环球华人媒体有限公司，代理《人民日报》《人民日报海外版》《经济日报》等 20 多家中国报纸的海外广告业务。我本着与人为善的心态诚恳、守信地待人、处事，因此被拥有 100 多个社团的纽约华人社团联合总会一致推举为总顾问，被美国东部华文记者协会授予“杰出社区服务奖”。

在服务华人社区的同时，我还与美国的主流社会保持密切的联系，积极参与美国联邦和纽约的公益活动，是白宫少数族裔商业发展委员会圆桌会议委员，是其中两位亚商代表之一。我对亚商企业在美国发展的诸多问题，向美国政府提出了许多中肯的意见建议，起到了少数族裔与政府的桥梁作用。我受到过克林顿总统、世界银行总裁等政要的多次接见。

从 2002 年起，我还担任了美国商务部“少数族裔商业发展会议共同主席”，2004 年 10 月，当选美国最大的华裔商业团体——美国华商会首任主席。在美国的商业发展只是我事业的一部分，10 多年来，在中国内地也做了大量的投资，策划了多个项目。

2006年美国前总统乔治·布什任命我为美国白宫总统亚太事务顾问委员。

因为我是从一个打工仔,一步步走了出来,所以对于社会公益事业尤为热心。我觉得这都是我的社会责任和应尽的义务。一个人的成功,不应该只看他赚了多少钱,还要看他为国家、为别人做了什么。比如我做白宫总统亚太事务顾问时,会向美国总统提交商业报告并传达总统在经济政策上的指示,同时也在尽全力帮助推动亚太裔在美国经济发展中获得平等和机会,希望让1400多万亚太裔生活水平得到改善和提高。

做慈善事业、为社区服务,也都是在尽一个公民的义务。我觉得由香港知名人士发起,已经进行了9年的"海外杰青汇中华"活动很好,就主动提出负责这个活动在美国的宣传推广工作,让更多的在美华裔学生了解,并报名参加这个活动。这次全球报名的人数有近两千人,只有200多名优秀学生被选中到中国香港、广州、西安、北京、天津、上海参观访问,了解中国最新发展,走访城市乡村体验生活。这些学生有很多是第一次来中国,他们对中国的了解会加深他们与故国的感情,将来他们成了主流社会的精英,也会和我们一样成为沟通和了解中国的桥梁,成为与世界各国联系的纽带,这样的人越多对我们国家越有利,对我们的发展、提高越有利。

"华商领袖·清华讲堂"由国务院侨务办公室、清华大学联合主办,国侨办经济科技司、清华大学华商研究中心、中国侨商投资企业协会等承办。2013年5月23日,我在清华大学主楼接待厅做客"华商领袖·清华讲堂",是以"全球商贸和供应链的运作新模式的探讨"为题,回顾了威特集团30多年来在美国和全球的创业历程,阐述了我在全球化视野下以信息技术和专业服务实现物流产业跨越式发展的深刻思考。与大家分享了自己30多年来不断创业的人生体验,在面临困境和机

遇的时候,只有坚持不懈地为客户提供价值,只有不断学习、不断尝试、掌握最新的知识和技术,才能度过困境、抓住机遇。

毋庸讳言,我在美国的事业是成功的,我的事业成功是大家的,公司做得好,不是某一个人的功劳。2014 年,“侨梦苑”在天津落户。威特集团在“侨梦苑”投资了四个项目,总投资超过两百多亿元。当地政府在国务院侨办的协调之后给予华商特别的优惠,包括用地、办手续等等。我相信,这个“侨梦苑”就是我们华侨梦实现的地方。

我在博鳌亚洲论坛 2016 年年会举行以“华商创新与亚洲发展”为主题的“华商领袖与华人智库圆桌会议”上发言说,国务院侨办是我们的家,一直帮华商解决很多问题。“侨梦苑”为华商抱团在国内发展创造很好条件,促进华商为中国“十三五”发展做出更大的贡献。

我担任了天津市政协委员、中国海外交流协会常务理事、中华海外联谊会理事、香港侨界社团联会荣誉会长、天津市侨商会常务副会长等多个国内社会公职,现任美亚商业协会共同主席并参与十多个非营利组织的社会活动。

我在美国获得了一些荣誉,也得到被美国政府首肯的一席之地。我先后得到一些奖项,这是我们华人在海外为祖国争气:2001 年获得美国移民最高荣誉的爱丽斯岛荣誉勋章、2010 年获得美国总统奥巴马颁发总统社会服务奖(总统金鹰奖)、美国商业发展和社会服务的杰出成就、美国商业部先锋奖、美国商业部少数族裔商业发展署 2002—2008 年度表扬奖、2001 年度(纽约地区)、2002 年度(新泽西州地区)美国企业家风云人物、杰出国际领袖奖、被 2008 年 9 月 15 日版《福布斯》杂志评选为在美国商业上最具有影响力的 25 位美籍华人之一。

最近,我们正在忙着设计筹划一座以“一带一路”为主题的商场,将“一带一路”沿线国家的进口产品、知名景观融入其

中。这是一个潜力无限的战略,我相信这会是一个非常红火的项目。如今,在中国积极布局的同时,我还将很大一部分精力用来栽培接班人。而培养下一代对于中国的了解,依然是我最为看重的事。我作为美国华人精英组织“百人会”大中华地区的联席主席,当然要积极推动青年领袖计划项目,更多地参与组织美国华裔青年来华。这些年轻人将来可能会成为国外企业的领导者,我希望能够让他们对中国有更多的了解,或许未来他们也会来中国投资。

生命不息,战斗不止。我虽然已经年近古稀,但是自觉精力体力尚可。老骥伏枥,志在千里。我还要向更高的人生境界挺近。

(李学海,侨居美国,担任美国中国商会副会长,全国政协委员,天津政协委员,天津侨商会荣誉会长,中国海外交流协会常务理事,香港威柏贸易有限公司董事长兼总裁,美国威特集团董事长。)

扎根在日本“基层”的我

·李振溪·



李振溪

1963年出生的我，一直成长在天津。父亲李江岸是1954年从印度尼西亚回到祖国的归国华侨，他在本职的大学工作之余，长年从事归侨相关的公益工作，曾被评为全国侨联工作先进个人。我自幼耳濡目染父亲对侨务工作的热情，也对侨务工作产生了浓厚的兴趣。以至于我后来侨居日本，一直做着弘扬中华文化，促进中日友好交流，为旅日侨胞服务的工作。

了解社区民众，参与小学活动

我是南开大学外文系日语学科1990年毕业的硕士研究生，1993年赴日留学，最早参与日本当地的社会活动是我当时所居住地琦玉县新座市的一个市民组织“与亚洲留学生就学生交流会”。以前新座市曾经有一位来自巴基斯坦的留学生，因语言不通，没有工作没有收入而饿死在街角。事情发生后，当地市民很是震惊，反省自己对留学生们关心不够，于是一些有志市民自发组织了这个交流会，目的就是关心来自亚

洲的留学生和就学生们,与留学生加强交流,帮留学生们找房找工作等,为留学生解决生活中的各种困难。我和妻子李军最早参加这个交流会是作为留学生，得到过交流会成员的关心和帮助。尽管以后我有了工作,生活比较稳定,仍旧一直参加这个交流会,为的是同市民们一起关心和帮助留学生。我的妻子李军还为日本市民义务开办中文教室，回报这些乐于助人的善良市民。这个组织给我留下了很深刻的印象,也成为我日后积极参与社区活动的动力和起点。

而正式参与日本的社区活动，是在我孩子上幼儿园时开始的。在日本随着孩子的出生成长,从保育园、幼儿园、小学直到大学,都有一个叫 PTA 的组织,意为“家长教师联合会”,这是一个具有悠久传统的组织，目的是家长配合学校举办一些文体修养等各类活动。孩子所在的每个班级每年轮流选出几名委员,再由这些委员组成全校的 PTA 委员会,从中再选定会长、副会长及下属各部的委员长等。作为 PTA 委员,不得不牺牲许多个人的时间参加活动，为学校的各种活动做细致的准备和后勤工作。

2005 年,我的孩子上小学三年级。学校召开家长会时,我去参加了。会上要选出 PTA 委员,看到大家都不做声,我就“自告奋勇”地当了班级的 PTA 委员,由于参加家长会的大都是孩子妈妈,孩子爸爸极少,结果在孩儿妈妈们的包围之下,我又被推举为 PTA 的会长。一个外国人的爸爸担当统率 40 多位孩儿妈妈的领头人，这个消息在当地学区一时被传为珍闻奇谈，我也成了传奇式的人物。但是我从事的是教育学专业,我将这看作是一个实际了解日本教育体系的难得良机,抱着深入了解,认真学习的心态,我认认真真地开始了自己的工作,和日本的普通母亲们在一起边学边做。

PTA 会长看起来没有大块的工作，但做起来工作是很多

很琐碎，如大到学校开运动会、音乐会等活动时安排治安细节、组织治安巡逻；小到研究怎样说服不交会费的家长，尽快交费；研究运动会时发给孩子们的小礼品等。平时每月一次例会，向校长、老师和会里的委员通报情况，有活动时一周要开两三次的会，做每件事、每个细节都要落实具体的时间和负责人员，每次活动结束后，都要写总结报告，反省没做好的地方，给下一任 PTA 会的工作作为参考，这些工作加起来工作量还是很大的。就这样，我做会长的一年间，努力发扬了中国人吃苦耐劳的精神，任劳任怨，不管什么活动都身先士卒，认真去落实、去做。这一年 PTA 会的全面工作做得有声有色。在学校和 PTA 会组织的音乐会上，我还特意邀请毕业于天津音乐学院的琵琶演奏家孟仲芳前来演奏，激扬清脆的弦声为日本的小学生和家属们带来了新奇的享受。大家对我这位中国爸爸会长的工作给予肯定和赞扬。我也颇有收获，通过一年的 PTA 工作，了解到日本学校教育和地域社会的协作体系，更深地理解了普通日本女性细致入微的心理和一丝不苟的态度。

纯属机缘巧合，当回社区“领导”

刚刚卸任 PTA 工作不久，2006 年为了改善居住面积，我们一家搬进了在相邻的志木新城购入的新居。这是一个有近 30 年历史的生活小区，区内有 3000 多户人家，人口超过一万。相当于志木市总人口的七分之一。区内再分成八个小区，每区都有居民组织的“町内会”（居民委员会），居委会委员每年改选，居民有责任轮流担任委员，为所在街区做贡献。

2007 年 4 月，我家所在小区的“町内会”改选，征求我的意见，问我可不可以来做委员。我想，作为本区新住户，本着在这里居住，就要尽自己身为居民的义务和责任的想法，就爽快地答应了下来，让我没想到的是，虽然答应了做委员，但在新旧

委员交替改选之际，大家看到我这个貌似年富力强的中国居民肯为大家工作，就一致推选我做了“町内会会长”。这职位相当于中国的街道“居委会主任”。小区内有480户人家，1500多人口，“町内会”由20多位委员组成，常务委员有10多位，最主要的有一位会长、两位副会长、一位防灾委员、一位治安防范委员、一位民俗祭活动委员，负责组织区内居民的防灾活动、治安防范、民俗祭活动等。

当了小区町内会会长后，还要负责所在小区与相邻小区的协调等。而志木新城有8个小区，按规定每个小区的町内会的会长和两名副会长，共计24人再组成整个新城小区的“町内会联合会”，再分摊整个新城小区的各项整体活动。联合会长的职责势必要比各小区会长更为繁重得多，大家都是远远地避开，选举的时候只好抽签决定。万万没有想到的是，这一“上上签”竟然被我抽到了！就这样我只好当上了志木新城“町内会联合会”的会长，竟然成了日本万人社区的老外会长。

幸好我的职业是在大学里做非常勤讲师，除教课之外有些自由时间，于是在这一年我所有的自由时间几乎都耗在了“町内会”上。作为代表上万户居民整体利益的会长，首先是处理市政各方面的信件，包括防灾、治安、福祉、环境等，然后就是传达诸多信息，安排区内联欢活动等，每周末几乎都是被各种碰头会议占满。“町内会联合会”的职责主要也是防灾活动、治安防范、民俗祭活动三大项，只是规模比较大。本街区三个委员会每月会有一次例行会议；联合会每月一次例行会议；而8个町内会及各会内的三个委员会，每月都有一次例行的碰头会；遇到有重要事项商讨时，联合町内会会长都要到会。因而这一年，我很少晚上在家。我的儿子因为总是很难在家里看到我，遇到有人找爸爸，都会很习惯性地告诉对方“去町内会开会了”。

日本的社区组织成员虽然由居民义务担当，但工作起来却一丝不苟，工作内容也非常繁多。为了举办一项活动，往往要从几个月前就定期召开几次计划推进落实的会议，尤其是小区自建成以来，每年一度的夏季民俗祭，这项千人规模的活动要动用数百万日元的资金，牵涉无数个活动项目，动员上百人的委员及家属的骨干人力。未雨绸缪，总之在活动前的一个月我就忙上了，每天都在联系协调落实各种事情，事有凑巧，这年小区的夏季联欢节，偏偏与全市举办的防灾训练和县长选举投票的时间地点赶在一起，事前缜密的统筹安排必须做到天衣无缝，其难度远远超出往年任何一次。所有的委员们都暗自捏把汗，在一些老资格委员的协助下，我和大家一起在几个月前开始的每周一次的碰头会上，逐步仔细地推敲计划日程，严谨地落实每一个细节，活动进程表详细制定到每 5 分钟的单位。为预防发生临时情况又制定了第二套、第三套备用方案。终于民俗祭就要启动了，从前一天开始，我就组织委员们到现场准备，当天清晨又开始布置会场，就这样有条不紊地使联欢节的各项活动顺利展开，民俗祭当天无论是小区内的商业街还是设在小学操场内的主会场，孩子们的鼓号乐队、大人们的神轿巡游（我也是其中的抬轿人），小区内到处洋溢着欢乐的气氛，夜晚，在焰火的映衬下，鼓声的伴奏下，男女老幼一起跳着盂兰盆舞，将欢乐祥和的节日推向高潮。夏季民俗祭取得了空前的成功。

民俗祭是一年中活动的重头戏，这场戏唱得出色，也就奠定了其他活动顺利推进的基础，在这良好的基础上，我又开始组织其他诸如防灾训练、治安巡逻等活动。在四年一度的全市防灾训练大会上，我在开场的致辞中现身说法，讲述了少年时代经历唐山大地震的情景，阐述防灾训练的必要性，令在场所有没有经历过巨大震灾的日本人耳目一新。日本的社区活动

有一个优良的传统,就是每次活动后都会写一个报告,总结经验反省教训,以备下一任的委员们参考。我在这一年里,仅看的、接的、写的总结报告就厚厚的一叠,远远超过了自己的备课笔记,而在社区工作所花费的时间精力也远远超出了专职工作所花的精力和时间。我的付出也得到了当地居民的肯定,至今小区内居民见到我这个中国人会长,还都表示出一些亲切感。几年后在陪同"与亚洲留学生交流会"成员访问志木市长时,市长还念念不忘我这个老外会长。

既然融入社区,就要服务社区

随着华侨华人在日本的生活越来越安定,融入日本的主流社会,树立中国人的良好形象成了每一个人都面对的课题,而参加社区活动,尽自己对社区的义务和贡献,是日本社会特有的良好传统,也是日本社区的生活实态。那么要融入日本社会,融入社区的生活必不可少。

2008 年联合会换届改选之际,我介绍了自己担任联合会会长的感受,号召各位代表抛弃抽签选举的方式,令大家心悦诚服,果然一位从未参与过社区活动的男士自告奋勇,接过了会长的重担,而这位新会长从此进入角色,连任至今,令人钦佩不已。卸下町内会的领导工作,又坚持作了一年的普通委员协助新委员的工作。2009 年町内管理组合改选,又找上了我。那时我的面部手术后不久,尚未痊愈。又被大家推举为本小区管理组合的理事长。日本的大型住宅社区管理往往有两套班子,"町内会"也叫"自治会",相当于中国的街道居民委员会,管理的是民俗祭、治安、防灾等等软性工作。而"管理组合"相当于中国的业主委员会,负责与物业公司沟通以保障居民住宅的修缮、小区的绿化、环境、卫生等硬件方面的工作,并负责公益费的花销等,但有一点与中国不同的是,居民邻里之间因

为噪声或宠物等引起的纠纷，也要由管理组合理事会负责出面协调解决。这些在中国也许是应走司法程序的。我又走马上任业委会理事长后，面对的是协调绿化、设施的修缮等，研究公益费的开销计划等等，每到周末也会被例会占去大半时间，比起联合町内会会长时期的工作，又体验了另一种“难度”。比如，新城内临近河边的街区，因苦于每年春季赏花时节蜂拥而至的游人在垃圾点擅自丢弃的垃圾，而不得不修建铁网围栏。也许是出于日本人惯于从众的心理，其他街区也纷纷效仿，在自己街区的垃圾点修建铁网。而我所在的小区距离赏花河堤较远，几乎没有外来客流，一味效仿其他小区修建垃圾站围网，势必花费金额可观的无益支出，为此，我大胆地对上一届预定的计划提出异议，并由新理事会决议实行面向全体住户对此问题的问卷调查，结果大半住户表示不赞同修建围网，由此节省了数百万日元的开支。

20 世纪 80 年代小区新建之际，曾严格规定住户一律禁止养宠物，但时过境迁，老龄化日渐明显，许多家庭养育猫狗等宠物的现象已经不足为奇，这种与正式规定互相抵触的状况也引起了不少纠纷。为营造与时俱进的和谐环境，由“业委会”牵头首先成立宠物管理小组，沟通信息，而后召开全体业主大会通过了在严格管理的前提下允许养育宠物的改定条文。如今在小区内经常可见左邻右舍在遛狗散步之际交流谈天的祥和场景。和谐的环境也吸引了诸多年轻家庭入住，儿童游玩的欢声重新为小区增添了希望的生机。

我虽然做了大量的日本的社区工作，自己也得到了颇多的收获，对日本社区有了更全面深刻的认识。日本的社区虽然是居民义务工作，但工作很细致、很扎实。例如，时刻保持救灾食品人手一份，救灾线路清晰无阻，搞什么活动都有几套预备方案等，根据小区内各家情况，成立救助与被救助的邻里机

制,以备遭遇天灾之际的有效自救。这些细致认真的工作保证了居民遇事不乱,凡事有章可循,减少了危机发生的风险和救灾防灾的社会成本等,构成了整个社会、民政工作的基石。

居民有义务和责任为所生活的社区做工作,这也是日本社区的优良传统。外国人生活在日本,享受这种社区服务,同时也应尽自己对社区的义务和责任,要融入社会首先要融入社区,融入社区就要服务社区。而越是参与社区工作,对日本社会了解得越多,也会使自己的在日生活越轻松,生活中遇到什么问题时,知道怎么解决,不会感到茫然无措。国与国的关系很大部分依赖于人与人的交流,对这种国民之间的"草根式"交流的意义,是我们每一位在日生活的华侨华人应该认识到的。

聚拢天津同乡,营建社团组织

我所尊敬的王克昌先生是中国人的骄傲。他 1915 年生于天津市东丽区大郑村,童年家境贫困,辍学去学徒。1946 年东渡扶桑艰苦创业,与日本夫人黑琦得子女士齐心协力,经过 30 多年艰苦创业,建立起著名的得昌股份公司。曾在日本 36 个大中城市里,凡是挂着"天津饭店"招牌的正宗中国料理,都曾是王克昌的买卖。他也因此被誉为中华料理店的经营之神。

王克昌深感童年因生活艰辛而辍学的痛苦,因此他不希望下一代人也走同样的路,要让贫穷的孩子也能上学。他总是念叨一句话:"国富民强都要从教育入手。"从 20 世纪 40 年代开始,王克昌先后为天津教育事业捐出两亿日元。1989 年他以一亿日元率先在南开大学设立王克昌奖学金,其后奖学金扩大到天津市各高校。早在 1990 年 10 月,天津市人民政府便授予王克昌先生"天津市荣誉市民"称号。

王克昌在家乡捐建了东丽区第一所规范的民间初等教育机构——正心小学,在天津市实验中学设立教学基金,在南开

大学图书馆建立王克昌文库。“王克昌奖学金”是天津最早的海外奖学金。20年来,“王克昌奖学金”发放金额超过800万元,至今获王克昌奖学金的优秀学子数以万计。日本东京同源中文学校成立初期,我将该校的情况汇报给王克昌会长,他爽快地说:“我愿意给同源中文学校的孩子每人送一本《新华字典》。”老人为支持孩子们学中文也不遗余力。

1993年,我从南开大学的工作岗位到日本留学以及工作定居后,一直积极参与“在日南开大学校友会”的组织建设。我把王克昌先生作为榜样,并辅佐他主持在日天津同乡会的日常工作,被众多在日天津同乡昵称为“乡长”。

记得1996年的冬天,在日本东京都新宿的天津饭店九河楼宴会厅里,由王克昌先生发起,由南开大学、天津大学、天津外国语学院三个校友会构成核心力量,聚来了50位天津人的代表,举行了在日天津同乡会成立大会。日天津同乡会成立的发刊词中写道:“东瀛游子意,津门故里情,何当勤共勉,开创锦绣程。”王克昌先生任首届会长,而后由赵新为任二届会长至今,我自成立以来一直担任事务局长主持日常工作。如今会员已经扩大为320多人。我自2016年担任第三任在日天津同乡会会长。

天津是我们挚爱的热土,是海外游子永远惦念的故乡。2014年,由同乡会中经贸相关的骨干成员成立了“日本天津经济发展促进会”,我担任理事长。同时作为同乡会中的南开日本校友会会长,协助天津大学日本校友会、天津外国语大学日本校友会开展活动,此外还协助关联的同乡高尔夫球队、太极养生会、年轻人为骨干的烛半条书社等诸多活动。在同乡会之外,我还担任全日本华侨华人联合会事务局副局长,积极协调日本各地侨团的交流统筹,成功协办了反法西斯胜利70周年的纪念活动以及首届东京中国节等盛典。

常忆九河流水,难忘故土乡情

只要和中国沾边的事,我都会积极参加。以“自然的睿智”为主题的2005年世博会在日本开幕。我们夫妇专程带两个儿子来,有意识地培养他们对祖国的感情。首先参观中国馆。中国馆做得非常大气,把5000年的文明史与现代中国的发展很好地融合在了一起,这使得中国馆给人的感觉厚重、踏实却又轻灵。我9岁的大儿子李游会讲简单的中文。他说,在世博园逛一天参观了很多馆,但是最喜欢、最亲切的还是中国馆。2010年上海世博会之际,我妻子李军也曾带领东京富士中文小学的数十名孩子亲自去体验祖国的发展新貌。

2011年6月2日,日本第一家“狗不理包子”在位于东京池袋的西武百货店的八楼饮食街隆重开张。把天津“狗不理包子”引入日本也天津饭店的老社长、在日天津同乡会老会长王克昌先生有生之年未能实现的夙愿。由于品牌专利等种种原因,王克昌先生多年奔波未果,抱憾而逝。

2007年,王克昌先生去世后,他的夫人王得子及子女们不忘故人的遗志,通过在日天津同乡会及天津市政府等多渠道与狗不理集团决策层接触。2008年,我陪同已年过80高龄的王得子夫人和其家属,护送王老遗骨魂归故里,届时受到了天津市领导及王克昌基金会领导的亲切接见和热情款待。在会谈之际,我作为翻译,饱含感情尽量将双方意图释明讲清。王夫人向天津市领导表示将不忘先人遗志,继续发挥促进两国友好交流的桥梁作用。2009年,王得子夫人又偕王诚社长等人再赴天津,拜会了狗不理集团的领导,正式提出双方合作将天津美食品牌推向日本的方案。经过双方周密的协商策划,2011年6月2日,在天津饭店发祥之地的池袋西武百货店的八楼美食街,正式推出狗不理品牌。在日本能吃上正宗狗不理

包子的喜讯,在日天津同乡奔走相告。

作为天津市政府海外侨务联络员，每当日本或家乡发生灾祸之际，我都率先承担募捐及沟通的窗口或桥梁的角色。2011 年 3 月,日本东北大地震发生以及随后的福岛核电站泄漏的恐慌之际,或 2016 年 4 月日本九州熊本地震之际,家乡亲人以及在日同胞最担心的就是无法获取正确的灾害相关信息。对于我们来说,如何快速地传播正确信息至关重要。不仅针对居住在日本的外国居民，针对外国游客也需要做好及时地信息传播。每当这时,我似乎都要接受天津诸多媒体的越洋采访,担负着家乡与在日同胞沟通的窗口职责,并随时通过联络网告慰天津的亲人,报道平安消息,稳定人心。

我很理解在日华人十分热衷祖国文化，天津籍同胞尤其喜欢曲艺类演出。2013 年 6 月，我们在日天津同乡会组织近 20 名天津籍华人齐聚东京艺术剧场,欣赏中国国家京剧院艺术家们带来的剧目《赵云与关羽》。让大家在大饱眼福的同时,重温了阔别已久的祖国传统文化。这一次的机会实在太难得,在结束了东京的演出后,《赵云与关羽》又在大阪和名古屋上演。许多在日华人都能现场感受祖国文化的魅力。

2014 年 5 月,在天津召开的津洽会期间,我偕同 10 多位旅日天津老乡组成的“日本天津经济发展促进会”的企业家们,携 23 个项目回津参会。经过两天满满的行程,大家感受到了天津经济发展的前景,并被职能部门的务实作风打动,近半项目达成了合作意向。

我对前来采访的记者说:“经促会的会员都有个共同身份,那就是天津老乡。大家非常想为家乡的发展做些贡献,同时看好天津的发展，特别是京津冀一体化发展战略更是为企业发展带来诸多机会。”

为了促进中日人民更好的交流,2003 年我编写了《日语

领进门》一书。通过讲解日语的词汇构成及基本语法元素为主,然后讲解日语的语法应用中的一些基本规律和应用实例,为日语的初学者提纲挈领、通俗浅显地解说。并为天津同乡经营的公司内部员工开办日语培训班。

2007 年暑假,我带着所在大学公开汉语讲座班的十几位日本友人来到天津旅游,为的是让这些热爱中文和中国文化的日本友人亲眼看到我的家乡的独特文化和城市风貌。有趣的是,在下榻的宾馆恰巧遇见几位天津外大的日语学生。后来,其中一位学生留学日本,这些热心的日本朋友对她格外关照。几年过去,该学生回国结婚之际,几位日本朋友还相约同去中国参加婚礼。这样的例子也许是司空见惯,但这才应该是国民之间的增进友情的最佳状态。

2016 年的新春佳节,又到了在日天津“两会”即在日天津同乡会与日本天津经济发展促进会召开新年会的大好日子。2016 年 2 月 20 日农历正月十三,每年春节过后,在日本的天津同乡都会聚集在天津饭店这个盛大的晚会上, 到今年已经是第 20 届了,而天津同乡会也在 2016 年迎来了创立 20 周年的庆典。我这个新任会长向大家介绍了中国驻日本大使馆王军总领事、全日本华侨华人联合会颜安会长以及光临的日本各华侨团体的 20 多位嘉宾。已故王克昌老会长的夫人,年逾 90 高龄的王得子老人也特意赶来祝贺。

我通过幻灯照片回顾了已故老会长王克昌的感人事迹,以及 20 年来同乡会的活动发展及新理事会成员。会员从当初的 50 人发展到了如今的 300 多人。多年来,在日天津同乡会多次在家乡洪灾、非典疫情、汶川地震之后组织在日侨胞慷慨捐助,为遇到的法律及生活上困扰在日天津同乡的排忧解难,增进联谊,宣传家乡变化。日本天津经济发展促进会,曾组团参展天津经贸洽谈会、侨商名品展等,组织天津工商联访日团

与日本养老健康产业的对接会，参与来自天津的日本年轻人才回国招聘会等，为中日经济文化方面交流竭尽全力。

让我欣慰的是，我们的事业后继有人。新的理事会大胆实行年轻化，新成员均为20岁到50岁之间精力充沛的青年才俊。相信年轻人的活力将促进同乡会放眼未来、更好地发展。并助力家乡的建设及促进与在日其他侨团的团结协作。抚今追昔，令资深会员们感慨万千，令年轻一代感受了老一辈同乡的辛勤奉献。我补充了当初建会之际的那首诗：东瀛游子意，津门故土情，何当勤共勉，开创锦绣程。倏忽二十载，未敢忘初衷。未来路更广，勇拓待后生！

2016年7月，为纪念天津市和千叶市缔结友好城市30周年，由天津市人民政府新闻办公室和天津市人民政府外事办公室主办、千叶市协办的杨柳青木版年画展。为了让下一代了解故乡的传统艺术，为了向日本友人介绍中国文化，20多名同乡一大早便赶来参加开幕式。我向来自家乡的嘉宾和千叶市政府负责人介绍了在日天津同乡会的情况，希望今后加强与天津市及千叶市政府双方的交流，搭好民间交流的桥梁。我还在留言簿上题诗一首：“天津杨柳青，年画技艺精。文化传承久，友谊万年青。”天津同乡们也纷纷签字，寄托共同的美好愿望。

侨居日本20多年，我每年都要回国一两次，为促进中日人民的团结、经济技术交流贡献绵薄之力。所以“李大哥”“李老师”“乡长”……对我诸多亲切的称呼早已在乡友、侨友或日本友人之中叫开了。虽说从本职工作来讲似乎“李老师”比较贴切，但我还是觉得“乡长”的称呼最顺耳，因为这里面饱含着浓浓的乡音和乡情。

（李振溪，侨居日本。担任日本天津同乡会理事兼事务局长、天津市政府海外侨务联络员。）

深深赤子情　拳拳报国心

·林升恒·


林升恒

我是福建省福州市人，在家乡读完小学中学，1965 年考入南开大学数学系。从此，我就把天津当作自己的第二故乡。1970 年从南开大学毕业后，我被分配回福建省电子工业局科技处工作，于 1981 年赴美留学。在美攻读电子工程和工商管理，毕后曾在美国加州硅谷 TYCO Electronics、福昕软件等公司工作，担任工程师、经理、总监和副总裁等职务。

作为南开人，我离开祖国侨居大洋彼岸，不知不觉已经有 30 多年了。每每回想，最为难忘的还是在南开就读的 5 年时光。“允公允能，日新月异”的南开校训深深地印在我的脑海里。这些年无论身在何处，我都时时以此自勉，以身为南开人而自豪。

实现老校长的百年梦想

我常说：“我是南开人，老校长张伯苓先生是我学习的楷模，我一直努力着将他的精神发扬光大。”

创办南开大学的老校长张伯苓，是呼吁参加奥运会比赛

的国内第一人，又为中国迈进奥运大门不遗余力，名副其实中国奥运先驱。可惜当初的中国积弱积贫，举办奥运会只能是他老人家的一桩梦想。张伯苓校长当初的理想和建树，今天后人们终于实现。

2001 年 7 月 13 日，在莫斯科举行的国际奥委会第 112 次全会上，国际奥委会主席萨马兰奇在莫斯科宣布 2008 年奥运会主办城市——北京。我的心沸腾了，赶忙向国内打电话，激动地喊道："这就叫梦想终于成真！从南开大学校长张伯苓 100 年前提出设想，奥运这件百年大事这次真的实现了！"

2008 年 4 月 1 日，北京奥运圣火的境外传递在哈萨克斯坦最大城市阿拉木图点燃第一支火炬。在后来的 130 天里，火炬在约 13.7 万千米，亚、非、欧、北美、南美、澳等全球六大洲的 19 个国家代表性城市和港澳地区进行传递。这是奥运史上传递路线最长、传递范围最广、参与人数最多的一次奥运圣火传递。

早在一年前的 2007 年 4 月 27 日，旧金山市市长纽森在新闻发布会上正式宣布旧金山成为 2008 年北京奥运会火炬传递北美唯一传递城市。安排共计 80 名火炬手进行一个半小时的火炬传递，从旧金山麦科维湾出发，途经海湾大桥、渔人码头等多个标志性景点，到达设在赫尔曼广场的终点，全部里程约 13 千米。

我听到北京奥运火炬在旧金山传递的消息，第一个发表公开信，呼吁北美地区爱国侨胞护送火炬。2008 年的 3 月初，我便开始在硅谷筹划火炬传递接力活动的报名工作，逐一与北加州华人联盟所属各社团的负责人联系，并在北加州华人社团"硅谷生活"等网站，公开自己的联系方式，并发表公开信，召唤广大的华裔侨、学界人士，报名响应参加保卫北京奥运火炬接力活动。北京奥运会是中国人百年圆梦的光荣时刻，

是对居住在这里的华人最大的鼓舞。我们没有理由不把这次火炬传递办成最成功的火炬传递。

2000年，我与其他硅谷地区活跃人士共同成立了美国北加州华人联盟(英文名为:Northern California Chinese Coalition，网站：www.ncchinese.us)是在加州政府注册的501(c)(3)非营利组织。自从成立以来,每年在中秋国庆、新年和春节,我们都会定期组织活动庆祝。作为北加州华人联盟的总召集人,我尽量采取不同方式组织在美华人,为北京奥运火炬接力活动呐喊助威。这本来就是一种庆贺的形式,我们预计组织1200人左右参加。但欧洲传递,特别是在巴黎站出事以后,我们都很愤怒。最后两天报名竟达5000人,我的电话都被打爆掉,我们没法统计安排了,就不设截止日期,让大家直接去现场。

然而就在这紧要时刻，从福州传来我的老母亲去世的噩耗,让我悲痛万分。家里人让我尽快回家料理善后事宜,可是3月14日又传来坏消息,个别组织和敌对势力将图谋破坏圣火传递。为了保证传递活动在旧金山顺利进行,我向着福州的方向默默悼念:“自古忠孝不能两全，儿子为了国家大事只能暂时延期回国。”我想,我的老母亲会理解儿子的苦衷。于是我毅然决定,全力做好组织工作,迎接北京奥运圣火的到来。

“我们已经做好准备，随时准备出现在火炬接力现场,无论发生什么事情,都要保证火炬顺利在旧金山传递。旧金山市常住人口70多万人,而在这里的留学生就有近5万人,就算破坏分子叫嚣得再厉害，也会被我们这些支持者的声音所淹没。”我不断地向大家呼吁。

为了保障4月9日火炬接力活动的成功,需要招募20名志愿者,提早在4月8日晚住到旧金山市AT&T公园(火炬接力起点)值班,以准备布置现场、庆祝用品和占领有利地形,特别是如果在夜间有特殊情况,大家好准备提前起床赶到现场。

没想到4月7日消息一发出,到8日晚上一下子就涌来了500多名志愿者,我被大家的爱国热情深深打动了,要知道旧金山的夜晚还是寒风彻骨啊。4月8日这天晚上,我整夜未合眼,既要做自己的本职工作,同时又要组织好迎接活动。感谢母亲给了我好身体,否则真会累垮。这也许是母亲的在天之灵在暗暗保佑我、支持我。

4月9日当天,数以万计的华人从美国各地赶赴旧金山,身着红衣,挥舞着五星红旗,大声歌唱、全情呐喊,以此庆祝、护卫奥运圣火来旧金山传递,向世界展示华人自发护卫火炬的力量。火炬传递要封路,很多从各地赶来的华人,在4月9日早晨6时就提前赶往集合点。在AT&&T公园,起点处早已被红旗覆盖。我估计,在起点聚集的新侨、学界的华人就有1万多人,终点站是老侨民的社团组织,估计也有2万多人。

随着传递时间的临近,沿途传来消息:除了起点,其他地方都有破坏分子,需要增援……从上午8时许,我就不断指挥各地赶来的华人,分别由专人带到各个需要增援的地方去。

由于火炬传递路线从东北岸边,转移到了城市西边,所以根本无法步行到达,我临时做出决定,所有参加集会的华人,都在原地和破坏分子对峙,大家直到下午4时,火炬传递已经顺利结束,破坏分子离开,华人队伍才慢慢开始撤离。我流下了热泪,这样的胜利绝不是某一人的功劳,那是所有海外侨胞共同汇聚的爱国情怀。奥运会让全世界华人的信心大大增加,让世界更了解中国,展示民族强盛、中国人爱好和平的品质,是每一个中国人的责任。

2008年8月8日,我作为国务院侨办邀请的华人嘉宾,从美国硅谷赶到北京参加奥运会开幕式观礼。当晚走进鸟巢见证北京奥运会开幕。当主体育场的圣火点燃,我激动得热泪盈眶。从我们老校长张伯苓100年前曾发出著名的“奥运三问”:

中国何时参加奥运？何时夺金？何时举办奥运会？这三问，在百年后的今天真的实现了！因为这里不仅仅是好看的表演，还有中国气派，每一瞬间都是属于中国的精彩。能够亲眼见证这一历史是我的无尚殊荣，这是祖国给予我的荣誉。

在硅谷我常去的一家健身房，一些外国人曾不解地问：为什么中国这么重视奥运？我回答："因为中国办奥运是'百年一遇'！"我见证了这次盛会，就要把奥运盛典，把中国人团结的精神、爱好和平的期望带回去。这是历史的见证，见证中华民族的伟大，见证中华民族的梦想，见证中华民族的能力！

维护中美的正当友好关系

2009 年春，美国加州众议员 Sam Blakeslee 提出议案，要求设立所谓"达赖喇嘛宣传日"，此举遭到北加州华人社区人士严厉反对，我特别于 3 月 15 日致函加州众议院表示抗议，并要求州众议院阻止该提案通过。

我在致函中说："我对由州议员 Mr.Sam Blakeslee 提出的议案 ACR 6 表示强烈抗议！在此议案中，他拟定所谓的西藏达赖喇嘛宣传日让我感到十分震惊和不解。""众所周知，历史上，西藏从 13 世纪开始已由中央政府行使主权，并不像 Mr. Sam Blakeslee 所误导的那样，说中国军队在 1951 年入侵西藏。事实上，西藏从未被世界公认为一个独立的国家，它从来就是中国的一部分。我们绝不认同 ACR 6 提案所谓的入侵或占领。"

我还指出："达赖喇嘛是政治逃亡者。他过去的所作所为非常清楚地表明，他有意识地要把西藏从中国分裂出去。我们坚决反对达赖喇嘛所提出的，也就是根本不存在的所谓'大西藏区'，它包括了青海、甘肃、四川以及一些其他地域——整整超过中国领土总面积的四分之一。

“历史证明良好的中美关系会给双方带来利益,相反则不然。同时，中美的互动合作已给加州带来丰厚的回报。2008年,加州对中国的出口贸易列为美国各州第一。

“现在有超过100万华侨华人居住在加州。我相信,维护两国的友好关系是非常重要的，尤其我们正处在经济低迷之时。如果通过了ACR 6提案,必然会给分裂分子传递一个的错误信息,毫不怀疑,也会严重地伤害中美两国的友好关系。”

抗议信最后强烈请求,“作为有影响力的政要，你们必须制止ACR 6提案的通过”。

我来到美国已经35年了,每每有关中美友好的活动我都会参加,而且是尽最大力量促成。

中国高等院校校友会联合会于2011年2月举办留学摄影展,透过相片纪念学子在美的生活风采,并于当地时间12日在旧金山桑尼维尔举办优胜者的颁奖典礼。我在现场展示出一张曾经得奖的珍贵照片。那是1992年,我在佛罗里达大学工作，刚好碰上前总统克林顿与希拉里到佛大举办竞选演讲，我去现场拍照后投稿至在全美大学发行的“The National College Magazine”,结果获得全美第一名,这是在美国骄傲的回忆。不过,由于我的这张照片已获大奖,这次在联合会的比赛中只展出,不参赛。

我们要把学到的知识贡献给祖国

美国硅谷占尽了天时地利，是全世界高科技发明与创新中心,我们北加州华人联盟各成员社团的会员,包括科学家、教授、工程师、管理人员、企业主、学生和其他许多人在不同的行业。到了硅谷才能感受到这里弥漫的创业氛围有多么强烈。似乎“创业”这一概念深深地融入到了硅谷人的血液里,不管怎样的教育背景和出身经历的人都有了创业的欲望和意识。

20 世纪 80 年代初，一批批公派和自费留学生陆续赴美。当时留学生们分布在美国各地，经过数年的寒窗生涯，大多获得硕士或博士学位。随后，他们中绝大多数选择留在美国作为“第二个家”，而北加州的高科技重镇——硅谷，则成为理想的首选之地。

在成家立业，逐渐熟悉和融入美国社会，以及祖国家乡不断强盛等综合因素的影响下，许多已在硅谷各行业崭露头角的大陆新侨，都渴望有自己的校友会和科技团体，既有一个共同交流和切磋的机会和场合，也能为促进中美在各领域的交流贡献力量。大约在 90 年代后期，硅谷地区各个校友会、科技团体等组织迅速成长。

美国北加州华人联盟成立以来，组织并主办了硅谷地区最大的“中国心 硅谷情”欢庆中国国庆和中秋，宣传中国文化艺术的户外活动，庆祝活动现成为硅谷地区爱国侨胞每年的传统活动。之后，我又在南开校友支持下，在旧金山湾区首先发起北大、清华、南开三校校友春节联谊活动，为众多校友会先后成立奠定基础。经过 6 年不懈努力，2005 年底在南湾成立的中国高等院校校友会联合会（UCAA），集湾区 26 个校友会，成为当地规模最大的以大陆校友会为背景的侨团组织，凝聚了北加州华人联盟的精华，我被选为该会的创会主席兼理事长。这是中国大陆留学生在海外成立的第一个中国高等院校校友会联合会，意义重大，在旧金山湾区华人社区中影响深远。

我们旧金山湾区南开校友会，作为北加州华人联盟的牵头成员社团，秉承“允公允能，日新月异”南开校训，和其他联盟成员社团一样，积极投身到旧金山湾区（硅谷）的社区活动做贡献，为我们南开争光。例如参加北加州华人联盟庆国庆活动、中国高等院校校友会联合会各项活动，协办天津人春晚联

谊活动,协助组织中美高等教育的合作及前景讲座等。旧金山湾区南开校友会加强和兄弟校友会的联系合作，学习他们的组织经验,更好地为校友服务。将一如既往地紧密团结广大校友,努力将校友会打造成校友之家。

总之,旧金山湾区南开校友会的目标是团结校友,分享经验,培养友情,建立学生奖学金,促进南开大学与美国之间的文化交流,并激励创新。我们说,这就是南开情,美国缘。

我几乎每年都回国,竭力把自己学到的知识回报给祖国。2012 年,我作为南开大学校友、福昕软件公司副总裁、南开旧金山湾区校友会原会长,要把我们最新研制的 PDF 专业软件捐赠给南开大学。

2012 年 10 月 22 日，捐赠仪式在南开大学办公楼隆重举行。我详细地向大家介绍了福昕公司:福昕就是这样的一个企业,她掌握了最初由美国公司 ADOBE 创立的并成为国际电子文件交换与存储标准、也是国内标准的 PDF 核心技术,这是中国人的骄傲,中国软件的骄傲。目前,福昕是全球第二大的 PDF 核心技术和解决方案提供商,在全球 PDF 应用领域和创新领域已经站立前沿领先,很多美国的 IT 公司都采用了福昕的技术。我希望南开的广大师生们能够喜欢使用福昕捐赠的正版软件,停止使用网络上的一些破解盗版软件。

南开校方领导薛进文代表学校感谢校友对母校事业的支持,他对我的爱国心和对母校的热爱都做了充分的肯定,他说:“校友林升恒先生是遍布全世界的、热爱南开的众多校友中的一员,多年来不管在何种工作环境、何种境况之下,始终表达着对祖国的拳拳之心,并参与了许多我国与美国合作举办的重大活动,受到了相关部门的高度肯定和赞扬。同时,他积极关心母校的发展,利用他在美国当地的影响力,为扩大南开的海外影响,发展南开事业奔走呼号,为母校做出了巨大贡献。”

福昕软件此次捐赠的福昕PDF套件（即Foxit PhantomPDF)是一款快速、高效、安全的PDF工具套件,提供了从PDF生成、编辑、加工、保护、搜索、显示、打印等一整套PDF解决方案，此次活动给南开广大师生带来可免费使用的专业的PDF软件,帮助他们顺利解决PDF文档带来的诸多困扰。

南开教育了我,南开精神熏陶了我,也造就了我。2004我应邀率美国南开校友会代表团归国参加南开中学建校100周年暨南开大学建校85周年大会,并代表南开海外校友在会上发言,表达我们海外南开人对母校的衷心祝愿,我和广大的海外校友都以身为南开人而自豪，我们的共同心声是：我爱南开,永远热爱南开!

下面以我在南开中学建校100周年暨南开大学建校85周年大会上的发言,来表达我对南开的深厚感情吧。

亲爱的各位领导、老师、校友和各界来宾,大家好!

今年适逢南开中学建校100周年，南开大学建校85周年,我应邀率美国南开校友会代表团归国参加两校校庆庆典,感到万分荣幸。这里,我怀着十分高兴的心情代表旧金山湾区南开校友会和广大南开校友向今天的庆典大会表示热烈的祝贺,向与会的各位领导、来宾和老师,校友致以崇高的敬意!

作为南开人,我离开祖国侨居大洋彼岸,不知不觉已经有24年了。每每回想,最为难忘的还是在南开就读的5年时光。其间泽被师恩,徜徉学海,“允公允能,日新月异”的南开校训深深地印在我的脑海里。这些年无论身在何处,我都时时以此自勉,以身为南开人而自豪。我和广大的海外校友的共同心声是:我爱南开,永远热爱南开!

多少年来,广大海外校友始终抱定这样一个信念:身为南开人,要为南开争气;身为中国人,要为中国争光。这

里,我可以欣慰地告诉大家,广大海外南开校友正是这样一丝不苟地履行自己的诺言。他们每时每刻都在作为母校争光、为祖国增辉的事。以旧金山湾区南开校友会为例,入会的校友近500人,是海外最大的南开校友会。著名学者宁恩承先生、柳无忌先生、陈省身先生都曾是我们校友会的成员。我作为该校友会会长,不仅组织广大南开校友,而且团结湾区各侨团、各校友会及科技协会推动相互交流合作,支持祖国建设,提高华人形象。近年来,我们南开校友会发起筹办清华、北大、南开三校春节联谊活动,年年牵头组织众多湾区新侨社团参加的数千人国庆游园活动。我们南开校友会先后组织了抗击"非典"募捐活动、申办奥运成功和雅典奥运会取得辉煌成就的庆祝活动。同时我们还联合各社团同心同德支援祖国建设和发展,推动南开大学、天津和整个中国与湾区的经济文化科技方面交流合作。我们热情接待了一批又一批的天津市和国内各地的代表团、考察团,做到宾至如归。我们校友会也屡次派代表团回国访问,向校领导汇报校友会工作,以增进国内外的了解和互动。在维护祖国统一和领土完整上,我们立场坚定,面对湾区"台独"活动,严加抵制,联名写信给美国政府参议院和众议院,表明"一个中国"的立场,在华人中影响巨大。旧金山湾区南开校友会已成为美国硅谷地区颇具影响的社会团体之一,受到当地社会各界、母校和祖国有关上级部门的充分肯定和好评。

现在,多年来魂牵梦盈的南开母校就在眼前。我非常欣喜地看到南开近年日新月异的变化,校园宁静优美,新楼矗立,各项学科完善,众多基地项目陆续开发,学子们更是意气风发,有鼎立潮头之志。走在校园中,书声琅琅,我仿佛又回到青年时代,豪情激荡,久久不能平抑。我相

信新一代的南开学子定能继南开旧志,开时代先河,为南开赢得更高的荣誉,带动中国发展的潮流。在此,我想以一首贺词来结束我的演讲和表达我们海外南开人对母校的衷心祝愿:

美哉南开,教育精英,显显其声,赫赫其名。汲汲清清,校训严明,春风化雨,松蒿菁菁。

回溯往事,岁月有情,缅师怀友,心系天津。适逢甲申,百年校庆,寄望母校,博大光明。

谢谢大家。

(林升恒,侨居美国,担任北加州华人联盟的总召集人、中国高等院校校友会联合会〈UCAA〉创会主席兼理事长、福昕软件公司副总裁、南开旧金山湾区校友会原会长。)

忆我在意大利的岁月

·刘金权·



刘金权

我1948年生于天津市,因为解放战争,母亲带着一岁的我到老家沧州住了几年，在那里早早就上了小学一年级。直到1956年回到天津,继续上二年级。尽管我比同龄孩子上学早，但是我很努力，学习成绩也一直是领先，因而后来考入了天津市重点中学——市一中。1966年我高中毕业,正准备报考大学的时候,“文革”开始了。在1968年分配的时候,我被分配到本市工厂工作。

“文革”结束后,1977年恢复高考时,我因为在纺织系统工作,所以报考了天津纺织工学院。我毕业后曾经先后在工厂、学校、市机关单位、外贸系统工作过。随着改革开放的洪流,我也“下海”了,开始在一个民营集团公司当副总经理。为了推广我们的产品,打开国际市场,我当时先后去日本、美国这些国家考察,1999年,在俄罗斯和独联体国家工作两年,我们在莫斯科、叶卡捷琳堡成立了公司。公司经营得有些起色后,我又把它交给副手,到了白俄罗斯的首都明斯克,后来去了罗马,开始开发西欧市场。

我对罗马说:天津人来了

2000年11月,我选定了意大利的罗马开创事业。一是因为我喜好历史,喜欢上这个富有传奇色彩的国家的古罗马;二是因为罗马是意大利的第一大城市,地理位置中心,交通方便。我刚到那边的时候,天津人在意大利极少有建立企业的,大部分都在打工,当大夫、店员、保姆、装卸工等。旅意的中国侨胞大都是浙江籍华侨,占总华侨人数70%左右。他们主要聚居在罗马、米兰、佛罗伦萨、都灵、威尼斯、普拉托等城市。大多数华人都是在艰难条件下开始打拼,逐渐找到了一条适合自己的路。

常言道:在家事事好,出门事事难。上学的时候我学过俄语和英语,凭借这两句半的外语我去过四五十个国家,但意大利人都讲意大利语,我一句也不会,只能从头开始学。好在我初到意大利的时候请了翻译,所以比起其他人情况要好一些——即便如此,语言不通还是一个很大的障碍,现在我也仅仅会一些日常用语。

当我一手提着行李,一手提着产品,只身来开拓国外市场,忍受远离亲人和朋友所带来的孤独和寂寞,而很让我接受不了且非常吃惊的是:天津这个在国内的第三大直辖市,居然是"养在深闺人未识"。我自己还经常被人误认为是浙江人。当自我介绍是中国天津市人,老外们常常显出迟疑的神情问:"中国我是知道的,天津市在什么地方?"甚至有些温州人也问我:"天津市在哪个省?"这让我为大直辖市的家乡的无闻愤愤不平,且大有"拔创"的意气。

天津,我生于斯长于斯的故乡,位于九河下梢,有着悠久的文化底蕴,有"河海要冲"和"畿辅门户"之称。有着中西合璧、古今兼容的独特城市风貌。这些天津的地貌历史,我是烂

熟于心的。于是,我随身带着中国地图,在天津处标着大大的红点,刻意向周围所有人打开地图介绍天津。意大利既没有什么天津产品,更没有天津企业。可以说,我是第一个在罗马,甚至是在意大利注册的天津人的公司,也是第一个在罗马取得投资居留身份的中国人。建立公司后,我要到大使馆去办一些手续,与有关单位办理一些事情,接触了华人社团,我的经历、谈吐和学识引起了大家的注意。当时意大利最大的华商社团——华商总会邀请我参加,这样我成了侨团领导人之一。

在国外的经历,使得我更热爱祖国,热爱家乡。通过这些年的打拼,我不仅用心经营着自己的事业,而更让我自豪的是,我的到来让天津这个城市在意大利人眼中由陌生变得熟悉,进而向往起来。

意大利的中国人大部分都是自己出去的,其中一少部分是去留学,然后留在那里工作。这些出去的人艰苦打拼有了身份之后,又把家属接了过去。生活在国外的人最容易有“思乡情切”的感受,曾有一位天津老乡和我说过一件事,她在马路上走,忽然听到身边一辆汽车上传来熟悉的国内流行歌曲,她觉得那么亲切。当时我看到南方人在意大利有很多同乡会,北方人则没有,也组织不起来,看到这种局面,为了能够提升天津在意大利人眼中的城市形象,我们总不能是散沙一片,应该抱团取暖。为了提高凝聚力,我努力团结流散在意大利各地的天津人,通过一系列的筹备工作,在 2003 年成立了意大利天津同乡会。天津同乡会应该是北方人中最早的社团。后来新加坡、加拿大等国家相继也成立了天津同乡会,我都发去贺电。同乡会的成立使同在异国他乡的天津同乡们能够彼此帮扶、团结互助,也可以相互慰藉。出去打工就已经很不容易了,更何况是到国外打工。每到过年过节的时候,我们都会搞一些活动,组织天津老乡们聚一聚,好减少一些思乡之情。目前旅意

天津籍侨胞人还是不算多。天津侨胞经过多年的艰辛艰苦创业,生存大有改观,生活日趋稳定。

难忘的新年联欢会

天津是北方最大的工业城市,怎么在这里没有企业,没有产品,没有知名度?我觉得可以搞个联谊演出活动,以文化为中介来扩大天津市的影响力。

春节快到了,侨团准备办一个华侨华人的新年联欢会。我当时在商会里有一定的威信,大家认为我的文化水平比较高,是受过高等教育的,所以说话还算有分量。我建议说,能不能请些天津的演员来演出?大家一致同意,报请大使馆同意,兄弟侨团支持。让我来具体操办。我回到国内,邀请天津歌舞团到意大利演出,又请了一些北京的"腕儿"级演员,补充天津的演出力量。我到国家侨办,希望以国家侨办的名义来组办,侨办的同志直摇头,说这么短的时间,你要带领这么大的演出团体出国,不可能,根本不可能!文化司的人也说,你们的报件还没有报来呢,怎么可能在这么短的时间内成行?还没办理就说不可能,我可不能跟着打退堂鼓。我又赶紧打电话给天津各方催他们报件,歌舞团向文化局报件,文化局向市里报件,市里又向国务院侨办和外交部报件……可以说,天津毕竟是我的家乡,毕竟有我熟识的朋友们,一路绿灯,一乘高速。终于在春节前几天,签证拿到手,一切手续就绪,我心头的一块石头落地了。

紧接着又一个问题出现了,就是费用问题。差旅、食宿、演出,特别是一些名角的出场费……谁来担负?有些名角因为演出费问题退出了。应该感谢的是郭达、闫妮、李启明和天津市的杂技团,都在我们的动员下,随同来到意大利。在罗马慰问华侨,都是我们侨团筹资捐款。布置会场也是我们天津老乡侨

团志愿者们来干。

在天津,我特别点将请了牛豹,因为我看到了他的煽情能力和亲和力。他在这场演出中简直是唱嗨了，从台上走到台下,甚至站到观众的椅子上唱。意大利的冬天温度和天津差不多,他居然唱得热烈到脱下外套,脱下衬衫,最后穿着背心唱。侨胞们跟着节奏,打着拍子,互动着……有些小女孩问我:“刘会长,我能不能和他照张相?”在观众的簇拥下合影,牛豹成了罗马的明星了。演出获得极大成功,罗马知道了牛豹,意大利更知道了天津。

晚上,我们办了晚宴,大使馆的全体人都参加了。特别是大使程文栋也是天津人,他激动地说:这是我们这些年来,看到的最精彩、最成功的演出,作为天津人,我感到自豪。这两个“最”字,让我心满意足,也是对我工作的肯定。然后天津歌舞团在意大利 7 个城市巡回演出都取得了很大成功。我虽然是既搭精力又搭钱，但是那份让家乡扬名的高兴劲儿和成就感是无法言表的。

再者,我得知天津华夏未来少儿艺术团到法国演出,也愿意顺便来意大利。我很高兴,在大使馆和侨团的会议上,力主邀请和资助他们来罗马,获得大家的赞同。这些孩子们在罗马市政厅的精湛的演出同样的成功，意大利的观众非常喜爱,罗马市政府和各界人士都观看了演出,广泛受到好评。晚上我们设大型宴会为他们庆功。罗马再一次感受了天津的文化魅力。

天津文化周在意大利开花

2004 年,我当初给市长写的那封信,有了启动的议程。天津市政府和国家文化部要在罗马、米兰、那不勒斯三个大城市开办“天津文化周”,由副市长张俊芳牵头实施。刘洪升秘书长

具体负责,我是义不容辞全程辅助配合。

为什么在这三个城市呢?罗马是意大利的首都,那是必然要去的首选。米兰是伦巴第大区的首府,天津和伦巴第大区是友好市区,可是伦巴第大区首府米兰已经和上海建立了友好城市,米兰一个城市同时对两个中国城市,相比之下,天津就比较逊色。我的目光聚焦到那不勒斯。那不勒斯是意大利的第一大港口城市,是坎帕尼亚大区以及那不勒斯省的首府,是仅次于米兰和罗马的第三大都会区和欧洲第十五大都会区。我利用一次机会向他们大区政府介绍了天津的基本情况,特别都是具有港口的大都市,双方地位对等。我还特别介绍天津的河北区有个意大利风情区,建议他们和天津建立友好合作关系。对方非常感兴趣,提出请我联络,由官方出函邀请他们出访天津。我作为意大利天津同乡会的会长和意大利华商总会的常务副会长兼秘书长,一直热衷为中国和意大利之间的友好往来牵线搭桥。就是因为对祖国对家乡有着强烈的感情,我立即给天津市政府写信,请求给我授权。天津外办很快给我答复,给我证书代表官方联络。我持有“尚方宝剑”,便亮“剑”而行,向他们发出邀请。他们马上表示:我们坎帕尼亚大区主席率团访问中国,一定要去天津。于是,他们的政府代表团访问天津后,与天津建立了战略友好合作关系。所以这次天津文化周的活动,那不勒斯也是分会场。

意大利与中国的国情不一样,政府不能做企业的主,所以筹办活动官方走不通的都是我们来办,而且出钱出力全力以赴。所以,我一直扮演着“民间大使”、志愿者和联络人的角色,做了很多具体的筹备工作,所有商品展品物品的进出关手续都是我们公司名义办理的,我们分文不取,无偿奉献。

2005 年“天津周”开幕,活动有文艺演出、文物展览、风情区的介绍、经贸洽谈会、天津特色产品展卖等。最引人瞩目的

是100多位天津的新郎新娘在罗马举行集体婚礼。天津的戴市长和罗马市长维特罗尼一起来主持集体婚礼，颁发证书，赠送礼物。所有新娘手捧鲜花，都是我亲手办理送献的。董津义大使是天津人，也来出席并积极配合。意大利人习惯一般是在教堂里，举办个体婚礼。而我们的活动是在罗马最著名的景点——西班牙广场举办如此大型的外国人集体婚礼，而且是双方市长主持，是破天荒的活动，婚礼这样的浪漫活动更是令人瞩目，所以非常轰动，世界各大著名媒体驻欧的记者蜂拥而至，当时一家著名报纸用头版头条题目报道“地中海刮起天津风！”

我们还办起了天津旅游推介会，罗马这边几乎是我一手操办。原来计划是由两方的旅游局局长，局级领导来讲话，没想到罗马的副市长也来参加，那么我就马上去请张俊芳副市长出席，因为双方级别要对等。两个女副市长来主持，于是整个的活动升格了，成为副市长级别的活动了。这个推介会加深了两个城市的相互了解，推动了两个城市的旅游活动。

我们在意大利的三大城市的活动深受民众的关注，对天津的演出非常喜爱，而且还有天津特产的展卖，众所周知，天津的特产：风味小吃、地域色彩的工艺品……推出了天津的风格和特色。让意大利人更多地了解了天津。天津这个城市一时间成了人们街谈巷议的新话题。

可以说，这次活动大大地增加了天津在意大利在欧洲的知名度。天津的意式风情区，也得到意大利政府的重视。之后，罗马市长回访天津，还抱着在罗马参加集体婚礼新人所生的孩子，在意式风情区的马可波罗广场留影纪念。从此，意大利与天津市的来往密切起来了。这些年来我多次带领意大利的代表团到天津访问、投资。天津的众多官方和民间的团体和个人也源源不断地飞到意大利，我也成了民间“大使”和桥

梁(这个民间使者是没有报酬反而搭钱的义务志愿者)。2006年，意大利新总理上台后便带着历史上最大规模的代表团访问了天津。过去天津侨胞在意大利很难进入主流社会,而今,天津人已经成了意大利华侨界一股不可忽视的力量，在意大利涉及中国的许多活动中,天津人都扮演着重要的角色。

心系祖国 支持奥运

我曾经以意大利《新华时报》副理事长的身份参加了北京市政府组织的海外媒体宣传北京奥运的活动,之后,我们关注北京奥运,宣传北京奥运。2008年北京举办奥运会时,当时火炬传递没有经过意大利。经过其他国家的时候受到了敌对势力的捣乱,全世界的华侨都同祖国人民一样非常愤怒。为了支持中国举办奥运，让欧洲人民了解我们海外华侨支持祖国的立场，我向大使馆和罗马各侨团建议我们华侨也要举办一些活动,策应和配合祖国奥运,向国际发出我们的爱国心声,得到大家的支持和响应,我们相应举办了大型集会,自行车队骑行、跑步、儿童画爱国图画、表演中国武术……这是有史以来,中国人在罗马举办的最大规模活动,所有侨团、留学生团体、华人教会全都参加了,连许多意大利人也都参加进来,政府专门派警察保护。整个活动活动搞得很成功,获得中意双方的肯定。我为祖国又做了一件好事。

得知国内汶川发生大地震,受灾严重,我们侨团发动华侨们积极捐款捐物，支援灾区。我们特地在罗马组织了赈灾义演,把筹得的义款交付灾区人民。不仅汶川地震,每当祖国发生灾害等情况时我们侨团都积极参与支援救灾活动。而且,我们都慷慨解囊支持国内希望小学,领养困难学生,向祖国和人民献出一份爱心。

作为商会的核心负责人，我参与配合我们国内的合作伙

伴——国家商业联合会一起组织了世界华侨心系祖国的大型参访交流会，来自世界各地的上千华侨华人代表参加了在北京人民大会堂召开的大会，党和国家领导人也出席讲话。我作为侨领，每年都回国来参加国内各部门各省市组织的各项活动，例如，郑州祭祖大会、妈祖节活动、联谊大会等等。

回报家乡　投资天津

我们心系祖国，更关心养育我们的家乡。我是天津人，祖籍河北沧州。我积极促成了意大利坎帕尼亚大区和天津市的合作关系，在大区政府访问天津后，积极参与天津尤其是意大利风情区的建设，他们曾随后汇款 600 万欧元参与建设（后因我方产权不明晰搁浅）。为密切国内和意大利尤其是罗马的交往，我不断地联系意大利政府议会和商界文化节的人士。传递双方市政府的信件。双方政府不断互访。罗马议会的三派议员也曾经邀请听取我介绍天津近况，可见对我们天津的重视。我先后促成两市美术学校结成友好学校，校长互访；天津音乐学院和罗马舞蹈学院罗马音乐学院结成友好学院，双方院长互访；我也曾带领意大利特勒莫省政府访问天津和沧州市，并与天津高新区签订了合作协议。多次组织和协同意大利企业参加天津津洽会，他们独具特色的展台，金发碧眼的面孔都受到人们的格外关注与喜爱。还同时举办了服装表演等项目，受到大家称赞。

十几年来，我组织或陪同许多的意大利政界商界文化界代表团来天津考察访问，参观天津自贸区、意大利风情区、古文化街等，进行商贸洽谈、投资、交流。我在意大利接待了大量的天津市、河北省和其他省份以及中央部门的参访团，例如政府、人大、政协、侨办、侨联、工商联、商会、企业等。配合组织他们在意大利的活动，例如，滨海高新区的多次考察，协助组织

招商引资招才引智的交流洽谈会、政协和统战部领导慰问侨胞和考察活动，以及意大利科技创新转化协会的座谈合作签约、天津和其他省份一些企业的经贸洽谈活动等。组织主持了意大利侨团的高强部长率领的中国卫生部代表团欢迎活动，协助举办河北省文化周和石家庄市经贸洽谈会、沧州市政府的招商说明会、辽宁省政府、杭州市经委等等地区政府的经贸洽谈会等。

去年，国家侨联组织海外华侨子女作文大赛，可是在意大利很少有天津籍的孩子在意大利上学，绝大多数都是浙江温州地区华侨的子女。我与罗马的东方语言学校联系动员他们参加天津赛区的活动，得到同意，我又去学校与温兴宽校长在会议上给孩子们作动员，他们很高兴参加天津赛区的比赛。遴选提交作文 186 篇，是天津赛区中最多的。今年 7 月，中国侨联副主席天津侨联胡胜才主席到访意大利，专门到学校参加活动，向学校和孩子们颁奖，鼓舞了华侨学生学习汉语和中华文化的热情。我也陪同参与向孩子们颁奖。大使馆李帆主任和侨领代表出席，众多媒体进行了报道。

我们还协助了一些科技医疗文化的交流活动，例如，协助王大方总裁率领的天津北方影视集团代表团在意大利举办天津电影周活动，协助陪同 40 多位医学专家代表团到中国参访，协助魏文亮等艺术家到意大利访问和演出、在天津举行的中意医学名词认定活动等，都加强了意大利和中国和天津的友好交流交往。

为民族代言 为祖国发声

由于我在白俄罗斯工作的时候，曾经代表中国慈善杂志参加过一次国际慈善会议并发言，来到罗马后，我又到意大利最大的慈善组织和他们的移民学校拜访，向他们介绍中国和

天津的慈善杂志和协会，邀请他们访问中国与中国的慈善机构建立联系。2008年，梵蒂冈举办大型活动，邓蓉带领上海爱乐乐团来专场演出，教皇热情洋溢的讲话支持中国奥运会，中国高层使节参加活动，这在两国没有外交关系情况下非同寻常，我也应邀参加了活动。我是中意、中梵友好关系的民间推动者之一。

2016年7月，由欧盟前主席、意大利前总理普罗迪出面组织在威尼斯圣乔治岛召开了一个以“一带一路”为主题的国际高峰论坛，普罗迪主持会议，几十个国家代表都参加了，天津滨海新区政府和天津港领导也参加了会议。意大利、伊朗、巴基斯坦等政府官员讲话。在论坛上，我也有幸作了发言，针对前面的发言都说自马可·波罗以后中国和欧洲开始了交往历史的发言，我主要讲述了丝绸之路的历史，指出，早在马可·波罗到中国元朝首都之前的一千多年前中国的商品如丝绸就沿着丝绸之路来到意大利，而且有了官方的交往，汉朝派出甘英使节于公元74年沿着丝绸之路出访欧洲和中亚国家，古罗马帝国安敦王朝派使团于公元166年沿着海上丝绸之路到达汉朝首都并建立大使馆，今年是中华民族与罗马帝国代表的欧洲及环地中海民族建交1850周年。中国的正史史书《后汉书》西域篇大秦章明确记载，我家里就有这本史书。我的发言得到与会者的非常的关注与震惊，后面的发言都说刘先生的发言使我们很惊奇。我的丝绸之路的历史和友谊源远流长的讲述为国家“一带一路”战略做了历史的注脚，受到不少人称赞，说这是为祖国代言，普罗迪还签名赠给我他的著作并和我合影留念。我之所以了解这些历史是由于我对历史的喜好，年轻的时候我还写过剧本《班超通西域》，对汉朝和丝绸之路的历史比较了解。而且我身在罗马，对罗马的历史和与中国的交往非常关注。这一次的代言发挥了作用。

国家领导访问意大利,我也是多次在被邀之列,受到国家领导人的接见。我也参加了许多祖国的党和政府及许多省市地方的代表团的到访。我也当然要竭尽所能，发挥个人的作用,做出贡献。去年,我也受天津市的推荐出席了国庆招待会,庄严热烈的场面,令我激动不已。

前年底,我发起组织了意大利华侨华人专业人士协会,目的也是团结意大利的各类专业人士,为国家招才引智,让更多的海外人才和留学生为国家的发展效力。现在已经与国内许多地区与单位建立了联系，也与一些意大利的科技专业组织建立了合作关系。我担任领导职务参与工作的意中贸易促进会、华商总会和中华医药协会这些年为意大利和祖国的经贸发展和科技医疗文化的交流活动起到了牵线搭桥的积极重要作用,接待了大量的祖国国家和地方的参访团组,做了许多的有益工作。

团结同胞 相互扶助

我们这些侨团商会是自发成立的民间组织，也是侨胞们相互帮助抱团取暖的组织,也是祖国联系海外侨胞、意大利政府联系和管理华侨的桥梁和纽带。我们意大利天津同乡会也是如此,自成立以来,团结乡亲,凝心聚力,相互帮助相互慰藉。同时在宣传天津、促进天津和意大利间的商贸、文化、科技等方面的友好交流做了很多工作。家乡天津党和政府对远在意大利打拼的天津乡亲,也是一如既往的关心和支持,这让我们大家倍感温暖。

平时,我们这些天津老乡打拼工作,非常忙碌。我们也利用一些节假日和空余时间和某些题目组织些活动，大家吃饭唱歌运动,在异国他乡聚在一起联谊聚会、丰富生活,又是互相帮助,相互慰藉。说个例子：

在普拉托市的旅意天津籍女侨胞王凤清身患绝症，第二次手术后胃全部切除，生命已不足30天，弥留之际最大的心愿就是能够回到祖国的怀抱和家人团聚，经华文媒体报道后得到了侨界和祖国一些单位的关注。我们天津同乡会更是关切，我们几位负责人驱车几百千米赶到医院，代表天津籍的同胞给患者送上鲜花和慰问金。我们主动与中国领事馆、中国航空公司和天津市侨办联系，想法满足他的临终愿望。在领事馆、我们侨团、华文媒体和国航的帮助下，她的愿望得到满足。在领事馆和医院人员的陪护下她被送到罗马机场，我们到机场接送，在我们的安慰中我亲手推着轮椅送她进入机场。到达北京机场后，接到我们汇报并一直关心的天津侨办领导们由陈永义副主任带车和家属等待在机场。接到亲人后，家属们跪下向领导和侨团媒体表达感激之情。侨办送她到肿瘤医院继续治疗。中央电视台《华人世界》栏目获知此消息后，专程派记者赶往百千米以外的王凤清的家中，进行了采访，并先后4次在中央电视台做了“回家”的专题报道，播放了我们的救助慰问活动图片。我们这次参与并发挥了重要作用的救助行动得到了广泛的赞许和传扬。

一晃，我在意大利工作16年了，到过45个国家和地区。近年来更是频繁地回国来，参加政协会议、参加各项活动。又与意大利人合作在天津注册公司实际地参加国家的建设和与欧洲的经贸活动。在我的工作之余，做了一些爱国的事情，是发展中意、中梵友好的志愿者，是中欧经贸关系文化交流的促进者，一位致力于国际友好的民间使者。回首往事，拼搏闯荡、跌宕起伏、酸甜苦辣。感慨万千。虽然我进入老年了，可是，老骥伏枥，志在千里，烈士暮年，壮心不已。争取为祖国、为家乡再做一些贡献。放眼世界，唯有祈祷：天佑中华。期盼中华崛起，祖国统一，强盛繁荣，人民幸福。

几年前我们同学们联诗，其中有的诗中有一些愤世、避世、厌世的情绪，我不赞同，也写了一首，现在用这首我曾经写给同学的励志诗作为结束语：

勇做时代弄潮儿，人生大势岂由我？随命逐运四海搏。世潮汹涌敢冲浪，乐中有为为中乐。常忘近暮非烈士，壮心不已图报国。待到心遂归田日，笑语同窗把诗和。

其中一句是指老有所为，老有所乐，乐中有为，为中有乐，也是我的座右铭。

（刘金权，侨居意大利，担任意大利天津同乡会会长、意大利《新华时报》副理事长、意大利华侨华人专业人士协会发起人，在意中贸易促进会、华商总会和中华医药协会中担任领导职务。）

刘雨雄的故事

·姬　洋·

2006年8月15日下午,在德国法兰克福Niddastr.101号举行了全德华人社团联合会理事扩大会议。会议选举产生了第四届全德华人社团联合会主席,刘雨雄先生以高票当选新一任主席。



刘雨雄

会上,刘雨雄发表了简短的就职演说,他表示决不辜负大家的期望,虚心学习老一辈侨领的优良品质,和广大侨界朋友通力合作,加强华人社团的互助性,加快德国融入主流社会的步伐,顾全大局,面向未来,共同打造团结、务实、高知识、年轻化的全德会新形象。

不断吸收新的侨团参会是发展壮大全德华人社团联合会的方向,也是促进德国华人和谐局面的有利基础。尤其是一批高知识、高技术的专业人才加入全德会,更为华人社团的素质提升和加速融入主流社会提供了强有力的条件。

维护华人华侨的正当权益,努力促进华侨华人和当地各族人民睦邻友好,共同为所在国的社会文明、经济发展和科

技进步做出积极的贡献，发展所在国人民与中国人民的友谊，推动所在国与中国开展多领域的合作交流，是全德华人社团联合会的最高要求。

全德华人社团联合会将保持和祖国的长期紧密关系，为中德两国的友好发展，为祖国的建设和统一大业发挥更大的作用。

两个天津人的故事

德国，莱茵河畔的杜塞尔多夫。2001 年 5 月，鲜花盛开的季节。两名旅居海外的天津人共同策划、发起一场席卷全球的活动，有力地支持了北京申办 2008 年奥运，为海外华人爱国行动增添靓丽的一笔。德籍华人刘倚天，生于中国天津，毕业于中山大学哲学系。现任德国中文媒体撰稿人，旅德天津联谊会副会长、德国中华文化促进会秘书长。他全程参与并协助欧中文化交流协会主席、旅德天津联谊会主席刘雨雄先生完成这个声势浩大、意义非凡的活动。

当年初，北京申奥遭遇一些来自国际社会的不利因素的影响。刘雨雄先生敏锐地感觉到，海外华人有能力发挥自己的优势，在关键时刻为祖国出力。一个春光明媚的傍晚，刘雨雄向刘倚天阐述了自己的想法，希望刘倚天发挥自己的特长，协助他开展一场全球范围的支持北京申奥活动。刘倚天觉得此事意义深远并具备可行性，于是与刘雨雄先生探讨了相关细节。他们确定成立“全球华人支持北京申奥联合委员会”，刘雨雄先生任主任，直接与北京奥申委和国内外官方、侨团接洽、商谈。刘倚天作为组委会秘书长，统筹所有文案的起草、发布，落实各项活动的安排。他们并邀请另一位旅德天津人——时任德国《新天地》报主编、旅德天津联谊会副会长刘贵江先生任副秘书长，负责媒体报道。当晚，他们确定活动

名为“全球华人心连心,齐心协力申奥运”。刘雨雄和刘倚天随后迅速开始各自的工作:刘先生首先将行动上报中国驻德使馆领事部,获得时任领事部主任刘鸿剑参赞的理解和支持。同时,刘雨雄先生将行动通报给时任全德华人社团联合会主席孙焕然先生,孙先生表示支持,协助组委会联络各德国侨团及欧洲各国侨团。刘倚天着手起草《全球华人支持北京申奥倡议书》、给中国驻外使馆的文件、给德国以及世界各地侨团的信函,同时整理各侨团资料,以及给国内外媒体的新闻通稿等。

5月8日下午,全球华人支持北京申奥联合委员会在杜塞尔多夫召开新闻发布会,宣布“全球华人心连心,齐心协力申奥运”为主题的支持北京申奥系列活动全面启动。中国使馆波恩办事处官员、新华社、《人民日报》、中国新闻社、德国中文媒体记者前来采访。专程前来赴会的英国华人社团联合会主席叶煌兴、全德华人社团联合会主席孙焕然、来自德、法、奥、荷、比、卢等国的侨领也在会上发言,表示全力支持北京申办奥运会。参加新闻会的不乏旅居德国的中国体育精英,如刘长城、周仲瑜、李陆、李昂、杨建华、张效瑞,北京申奥成功也是他们的最大心愿。他们成为新闻会靓丽的风景线。

刘雨雄介绍了活动的筹备情况,他说,在北京申奥的紧要关头,“我们海外中华儿女决心为祖国贡献自己的点滴力量,欧洲华人社团倡导的支持北京申奥行动,已经点燃星星之火,我们相信它将燃遍全球,形成世界范围的影响”。

“全球华人心连心,齐心协力申奥运”行动,将“凝聚一点一滴的海外华人社会的声援力量,形成全球范围的社会呼声,增加北京第二次申奥的成功率。我们的理念是:在全球范围内,用中华民族魂和当代中国人的爱心,筑起中华民族‘心’的长城,为人类文明,为世界和平与发展,做出新的贡

献。”他还介绍了即将全面铺开的系列活动,包括邀请华人演艺界人士和团体在世界主要华人华侨聚居地巡回演出;制作“心愿”纪念铜雕碑赠送国际奥委会总部;组织全球华人联合签名递交国际奥委会等。

新闻会很快见诸国内外报端和互联网,得到各界热烈响应,活动如火如荼地在世界各地展开。刘雨雄先生旋即飞赴北京,与北京奥申委和中国政府有关部门接洽。5 月 20 日,在全国政协礼堂召开了 “全球华人支持北京申奥情况说明会”,该会被中央和地方媒体广泛报道,使“全球华人心连心,齐心协力申奥运”在国内具有广泛的知名度。在京期间,刘雨雄先生还会晤了时任全国人大常委会副委员长成思危先生、时任全国侨联副主席李祖沛先生等。

刘倚天在杜塞尔多夫组委会秘书处,处理越来越多的文案。这期间,传真机每天收到来自世界各地侨团的支持信,以及中国驻英国、法国、德国、奥地利、俄罗斯、瑞士、日本等国大使的签名支持信。这一切让德国和北京所有参与活动的同事备受鼓舞。5 月底,受荷兰华侨总会邀请,刘倚天与组委会的李陆女士、刘贵江先生等赴海牙参加当地侨团举办的支持北京申奥活动。会场座无虚席,气氛热烈,与会的荷兰华侨华人爱国之情溢于言表。回到杜塞尔多夫,刘倚天起草了英文版的《全球华人致国际奥委会的公开信》,信中写道:“我们是居住在世界各地的中华儿女,我们继承了先辈古老而灿烂的文明,以及勤劳、勇敢、智慧、爱和平的传统。”“作为占世界人口五分之一、后裔遍布全球的中国的首都,北京为申办 2008 年奥运会做出了积极而真诚的努力。”“更快、更高、更强的奥林匹克精神是人类精神的理想,” “我们海外中华儿女决心为祖国贡献自己的点滴力量,欧洲华人社团倡导的支持北京申奥行动,已经点燃星星之火,我们相信它将燃遍全球,形成

世界范围的影响。”“没有更多的表现和语言,我们支持北京申办 2008 年奥运会的决定。我们真心希望国际奥委会全体委员接受北京的申请。愿奥林匹克精神得到新的发扬光大。”

6 月初,刘雨雄先生回到德国,他与李陆女士马不停蹄地前往洛桑国际奥委会总部。6 月 20 日,他们在洛桑与法国华侨华人会会长林加者、法国法华工商联合会会长姜学春、瑞士华侨华人联合总会副会长龚达明等会合,向国际奥委会递交附有德国、英国、荷兰、比利时、卢森堡、奥地利、意大利、挪威、西班牙、葡萄牙、丹麦、罗马尼亚、澳大利亚、俄罗斯、美国、菲律宾、巴西、日本、印度尼西亚、南非、智利、新加坡等 60 多个国家和地区的 1000 多个华侨华人团体签名的,凝聚海外华人心愿的公开信。国际奥委会总干事卡拉德代表国际奥委会接受了公开信。他对全球华人对国际奥林匹克事业的关心和支持表示赞赏和感谢,并说他一定将公开信转给国际奥委会主席萨马兰奇以及所有国际奥委会委员。

2001 年 7 月初,国际奥委会投票日前夕,刘雨雄先生飞赴莫斯科,见证这一历史性时刻。7 月 13 日,萨马兰奇先生宣布 2008 年奥运会主办城市是:北京!守在杜塞尔多夫组委会电视前的他们欢呼跳跃,电视画面不断播出国内各地民众及世界各地海外侨胞欢庆的画面。在莫斯科投票现场的刘雨雄先生、刘倚天以及全体参与“全球华人心连心,齐心协力申奥运”活动的新老朋友的心情兴奋而复杂,无尽的感慨难以表述。

身为海外炎黄子孙,他们时刻心系祖国,为国效力是义不容辞的职责。祖国的发展、进步,祖国的繁荣、富强是我们的心愿。中华民族立于世界优秀民族之林,为人类文明做出新的贡献,他们因此骄傲和自豪。光阴似箭,15 年前激动人心的日日夜夜历历在目,仿若隔日。今天,祖国发生了翻天覆

地的变化,其经济实力和国际地位大大提升,相信这些进步中凝聚了广大海外炎黄子孙的心血。北京赢得 2020 年冬奥会的主办权,15 年前为北京申奥成功贡献力量的他们,义无反顾地为北京的绿色环保奥运贡献力量。

刘雨雄与洛克菲勒

拥有中国人民大学文学博士学位的刘雨雄先生现任中国兰德战略研究所所长，为中国社会经济发展献计献策。2010 年 3 月，刘雨雄先生促成洛克菲勒家族第五代传人斯蒂文·洛克菲勒率 9 名家族成员考察天津,会晤市领导,这是洛克菲勒家族首次大规模组团访问天津。经刘雨雄先生牵线搭桥,天津滨海新区、能源、医药、生物工程等领域得到洛克菲勒家族的投资合作。

作为美国十大财团之一，洛克菲勒家族是财富的象征,拥有悠久的历史、雄厚的实力和广泛的影响力。斯蒂文·洛克菲勒一行此次访问天津,意在发现天津机会,抓住滨海机遇,时间安排得十分紧凑。3 月 24 日下午 2 时抵津,当天就安排了两次与天津企业界的座谈,双方在金融服务、环保低碳、新能源、生物医药等领域寻求着合作机会。专家评论洛克菲勒家族此行对于促进天津与美国之间的经贸往来,扩大天津的国际影响有着深远意义。

斯蒂文·洛克菲勒自 1987 年起就担任世界知名的洛克菲勒大学校董会成员。在从事私募股权基金和投资银行业务之前,他还担任过德意志银行个人财富管理部门总经理。他创造性地将商业性的“绿色能源”计划和慈善活动结合在一起,并通过自己广泛的人脉网络,争取商业伙伴和专业人士对这类活动的支持。此外,他还与大量的国际和美国的组织合作,为欠发达地区和国家提供金融服务。由于在这方面的

长期努力，他因此获得联合国福尔布赖特奖，以表彰他在消除贫困方面的贡献。

洛克菲勒家族此次访华行程安排得十分紧凑，在最初的计划中只有北京、上海两地。然而就在成行的前几天，洛克菲勒家族改变了北京—上海的既定行程，变为北京—天津。促成天津之行的就是欧中交流协会会长刘雨雄。

“天津之行可能是冥冥之中早已注定的。斯蒂文·洛克菲勒是个充满活力的总裁，而天津又是一个充满活力的城市，活力总裁与活力天津注定有缘。”身为摄影家的刘雨雄说道。他曾向斯蒂文·洛克菲勒赠送了自己的摄影作品。

斯蒂文·洛克菲勒，这个洛克菲勒家族第五代继承人的确活力四射。在天津的行程中他总是要求步行，步行前往演讲地点，步行前往下一个在建工程。不仅如此，他还一直充当着摄影师的角色。他一边细细品味天津这座城市，一边不停地按动着手中的相机快门。当被提醒就要迟到时，这个快乐总裁就会三步并作两步、一步四个台阶地赶往目的地。

“我想天津吸引洛克菲勒的正是她的活力。来之前，斯蒂文·洛克菲勒和他家族的幕僚对天津的发展状况做了研究，一组组强劲的数据显示了天津近年来快速发展态势和滨海新区加快开发开放的步伐。这个充满活力的城市与他很合拍。”刘雨雄说。“在南开的溯源，斯蒂文·洛克菲勒续写了家族与天津的历史；而到滨海的初访，则让他真实地感受到了一个城市跳动着的脉搏。在详细了解并亲眼看见了滨海新区的飞速建设情况之后，斯蒂文·洛克菲勒喜欢上了这个城市。”最后刘雨雄还透露此次天津之行斯蒂文·洛克菲勒绝不仅仅代表洛克菲勒，还代表了另外 7 个美国主流私募。

斯蒂文·洛克菲勒天津之行的第一站选择了南开大学，在思源堂前再续前缘，这座南大现存最古老的建筑见证了洛

克菲勒家族与天津一个世纪的交好。

1922 年 12 月初，洛克菲勒基金会派该会驻华代表来南大考察听课。化学系系主任邱宗岳用熟练的英文，把复杂的化学概念讲得非常透彻，让该代表惊叹不已，随即捐款筹建科学馆，并捐助仪器设备。1923 年 10 月，科学馆竣工，命名“思源堂”，取“饮水思源”之意。如今，这座三层楼还矗立在南开园，成为洛克菲勒家族与天津结缘的纪念。

早在 20 世纪初，洛克菲勒家族创办的美孚石油公司就与天津有了贸易往来，那个年代平均每 10 个中国人中就有一盏美孚灯，美孚石油的产品就是经天津、广东、福建等港口走向中国内地，和平区解放北路 165 号的太古洋行和 157 号的怡和洋行都是美孚的经销商。

南开大学经研所成立于 20 世纪 20 年代，经研所在 1928 年便开始发布中国历史最久、影响最大的经济指数——“南开指数”。正是通过该指数，世界开始解读中国经济。而经研所是洛克菲勒基金会在亚洲资助的重点。

站在祖先捐资修建的建筑前，斯蒂文·洛克菲勒显得异常激动，他拿起相机，饶有兴趣地与他的儿子、侄子等拍照留念。斯蒂文·洛克菲勒说：“这里是中美教育合作历史上浓重的一笔，也告诉世人洛克菲勒家族与天津渊源深厚，而且还将继续。”

在北京两天半的行程中，除了与国家领导人会晤，斯蒂文·洛克菲勒安排了 6 次商务会谈，分别与中海油集团、中国保利集团、中投集团、中金集团等重量级央企掌门人和两家重量级知名房地产企业的决策层进行了单独会谈。

而对于天津之行，斯蒂文·洛克菲勒提出了更具体的要求：“希望访津期间与天津有关方面在以下方面进行交流：一是在环保、低碳、新能源、通讯、IT、生物医药等产业进行投资

合作；二是推动天津金融行业与美国金融行业的交流合作；三是协助天津企业赴美开展投、融资活动；四是探讨洛克菲勒财团在津开展公益慈善活动的可能性。”

所以斯蒂文·洛克菲勒的天津之行更加紧凑，到达，当天在访问南开大学和拜会市长之后，还安排了两场与天津企业的座谈，下午与天津大型企业谈，晚上与环渤海知名民企谈，第二天一大早就赶往滨海新区，实地考察并与新区企业进行交流。

面对面的交流，脚踏实地的考察，让斯蒂文·洛克菲勒发出由衷的赞叹：“我在美国从来没有见过像天津滨海新区这样如此大规模的建设场面，这个地方一定可以创造奇迹！我感叹天津发展速度之快。这里有非常良好的投资环境，我们对此十分看好。因此，我特别期待能够有机会再与各位企业家进行更多更深的交流，从而找到惠利双方的投资契机。”

能得到国际重量级资本的青睐，对企业来说影响深远。在 3 月 24 日下午的座谈中，5 家天津大型企业用数据和业绩说话，向世界著名的资本力量展示了实力，也提出了具体的合作方向。

天津津能投资集团希望未来能够与洛克菲勒财团在低碳、环保、新能源和金融方面进行合作。天津医药集团公司希望能与洛克菲勒财团就新一代抗生素研究、新一代抗艾滋病病毒和乙肝病毒药物研究、新一代抗高血压药物研究等生物制药领域进行合作。天津金耀集团公司希望在生物工程、生产自动化以及生物菌类培养等方面与洛克菲勒财团进行合作。天津银行希望今后能够与洛克菲勒财团在金融投资方面进行积极的合作。渤海银行不仅希望与洛克菲勒财团在金融、保险、投资等方面进行全面的合作，也愿意为洛克菲勒财团在中国的投资提供一切尽可能的金融服务。

谈中德关系“恩爱”好于“恩怨”

2007 年，德国各界华人和中国留学生在汉堡《明镜周刊》社前举行针对《明镜周刊》“黄色间谍”一文的抗议活动。

中德关系就总的讲“恩爱”多于“恩怨”。“恩”是指在改革开放初期，在双方政府协作下，中国的公费和自费的留学生大量的来到德国，学习德国的自然科学和社会科学，为中国培养了大量的杰出专业人才，当然这些人才中也包括中国科技部部长万钢，他们对中国经济的起飞起到了重要的作用。但同时，德国作为中国经济起飞在欧洲最大的受益者也是有据可查的，德国制造和德国人严谨的作风除了德国民族本身的因素之外，其中一个至关重要的因素就是留德的学者学生以及广大的华侨华人所起的亲善大使的作用。

每一个在德国生活和学习过的中国人，都是在积极的正面的宣传德国的优良的民族特性及严谨的工作精神。从这个层面上讲，两国之间的良好合作可以用“恩”来形容。而这种传播侨居国的优良文化及其推动两国交往的一个群体，应该用“爱”来形容，所以中德关系就总的来讲是“恩爱”关系。而当这种“爱”受到玷污时，当然要气愤了。如果是一种“恩爱”关系前提的话，那么关心对方国家的发展，学习对方民族的优秀文化知识，是属于正常范畴内的事情。《镜报》这样的媒体出于哗众取宠的炒作手法，将这种推动两国友好交流的使者群体称之为“间谍”的话，如果中国的媒体用同样地以牙还牙的方法，德国在中国的经济利益将会蒙受阴影。

“恩爱”关系需要一种宽容理解，包括广大的华侨华人、学者学生以及中国的公众始终对德国在二战期间犯下的错误抱着较其他国家更加宽容的态度，对德国对于二战的认罪态度也表示高度的赞赏。这既是中国文化特征的一个表现，

也是包括上述群体在内的中国人的一种宽容心态的表现。反观德国民众，10月中旬，应法国France24电视台和美国《国际论坛先驱报》的请求，法国社会研究所Harris Interactive在德国、法国、西班牙、意大利、英国和美国开展了一项民意调查，参与本次民意调查的被询问者包括上述国家16岁至64岁的6645名居民。调查结果显示87%的德国民众认为中国是世界上第二号强国，持有这一观点的被询问者在其他各国的比率分别是：法国93%，美国90%，德国和英国87%，意大利88%，西班牙86%。

这说明世界各国民众包括德国的民众在逐步接受中国经济崛起这一事实，而《镜报》逆德国民意而动，找出所谓"黄色间谍"的问题来炒作，显得有些不识时务和小家气了。在这我们也提醒《镜报》的编辑，其他国家在20世纪五六十年代是如何污蔑和围堵"德国制造"的。这样的个别事件也一定会被像日耳曼民族和中华民族的崛起不可阻挡一样成为后人的笑柄。对于这样误导公众舆论的《镜报》当然要抗议。

刘雨雄强调，我们希望《明镜周刊》也应该实时的展开民意调查，在有科学依据和民众支持的前提下公正公平的进行报道，向推动中德文化交流的重要群体的在德华人、学者学生公开道歉，挽回负面影响，并承担相应的法律责任，同时我们也相信德国的司法机构能够本着公正的原则进行判决。

全德华人社团联合会本着有理、有力、有节的原则诉诸法律。目前这场周坚先生倡议由中国学者学生联合会及全德华人社团联合会发起的、众多华侨华人参与的抗议活动，11日在汉堡已经完成，下一步大家集资准备对《明镜周刊》提起诉讼，众多的学者学生华侨华人的代表将在各社团的大力支持下继续领导此次抗议以及起诉，直至达到我们的要求。

此次在德的学者学生华侨华人如此反应强烈的本身就

说明他们非常珍惜两国关系的健康发展。同时也珍惜作为人的尊严。

此次,我们想告诉《明镜周刊》中德关系是“恩爱”大于“恩怨”的,《明镜周刊》作为德国有影响的报刊,应该从中国和德国同样作为两个经济大国的关系为重,这是两国人民的根本利益所在。放弃哗众取宠的一己之利,尽快将自己的错误实时报道,向广大在德的中国人公开道歉,使中德的“恩爱”关系不要转化为“恩怨”关系。中国还有一句古语叫作“怨无大小,生于所爱。物无美物,过者为灾”。请《明镜周刊》适可而止,公开道歉。

个人摄影艺术

2008 年 6 月 15 日, 刘雨雄个人摄影作品在天津美术学院正式展出,这是他的个人作品中国巡回展的第一站。在天津腾飞的今天,“古往今来——旅德华侨刘雨雄摄影艺术展”是刘雨雄的家乡情节;作为海河游子,他将这个巡回展览的首站确定在天津充满了对家乡的深切眷恋与无限的期望。

发源于阿尔卑斯山北麓的莱茵河缓缓流淌在德国西部绿色的平原。德国的著名城市杜塞尔多夫就矗立在这条欧洲的母亲河畔,成为欧洲莱茵项链当中一颗闪亮的明珠。杜塞尔多之所以成为欧洲著名的城区除了它是世界知名的商品展台,这也是一座充满艺术创造的灵气城市,世界文坛巨匠海涅就诞生在这里; 浏览了罗伯特和克拉拉舒曼夫妇的旧居,再去欣赏一下当代艺术大师伊门道夫的充满政治情结的绘画作品,人们不禁感叹杜塞尔多夫的人杰地灵!

就是在这座城市中,一个来自中国天津的龙的传人以自身丰厚的中华文化底蕴为基础,汲取了德意志民族精神的精髓,在杜塞尔多夫自由的艺术氛围中,凭着自身顽强的实践

能力和执着的进取精神在与异国他乡的主流社会融合交汇的过程中取得了卓越的成绩。

刘雨雄 1958 年生于天津，20 世纪 80 年代初就读于天津工艺美术学院，主攻摄影；80 年代末在全国摄影比赛中其作品以凝练的画面和绝对主观的艺术构成颇受青睐，其“简约的构图，浓重的情绪化色彩所构成的艺术氛围已经形成他独立的艺术风格”。此后他的作品屡次获奖。20 世纪 90 年代初刘雨雄旅居德国，先后就学于埃森大学、鲁尔大学，曾经师从著名教授，时任德国文学评选委员会主任的克鲁斯曼先生，研究摄影艺术和德国文学。后经克鲁斯曼教授推荐，1995 年成为德国当代杰出的艺术家、杜塞尔多夫美术学院院长吕培茨教授的学生。

在此期间，刘雨雄结识了当时颇具争议的德国当代艺术大师伊门道夫，并一直与他保持着亦师亦友亲密关系，直到 2007 年大师不幸病逝。与这些顶级的艺术家们的交流与学习不仅进一步提升了刘雨雄的摄影水平，更为重要的是这种不同文化的沟通与融合拓展了他的艺术视野，东方文化的含蓄与西方个性的张扬在刘雨雄这里得到了有机的结合，使他的作品达到了一个崭新的高度。他先后在德国、法国等国家成功地举办了个人作品展，得到了欧洲艺术界广大同行的认同和好评。

刘雨雄是当代最早走出国门的天津人之一。他既有艺术家的情怀，又有商人的敏感，更重要的是对故乡浓浓的感情，总是站在战略高度思考问题。刘先生曾任全德华人社团联合会主席——他成为极少数海外天津人出任居住国全国性侨团主席之一、旅德天津联谊会会长——这样学者型的海外侨领是不多见的。旅居海外，不忘故乡。刘雨雄博士现任国家发改委国际合作中心顾问、中国兰德战略研究所所长，为中国

社会经济发展献计献策。

滴水微不足道,沧海力量无穷。刘雨雄这个天津人,一如既往地为祖国奉献自己的全部力量。中国正在崛起,海外华人的心愿正在实现。回首往事,今生无悔。

(刘雨雄,侨居德国,担任全德华人社团联合会荣誉主席,旅德天津联谊会会长、欧中交流协会会长、欧中战略研究所所长。)

我在巴西的拓展纪实

·胖瑞敏·


胖瑞敏

我的父亲是位铁路工人，常言道：铁路人走天涯。1959年4月9日我生于内蒙古自治区，4岁随父亲的工作迁移，一家人来到北京，6岁定居天津，在天津完成小学、中学学业，高中毕业后就读大专，学习企业管理专业。曾担任市民政局企业公司会计，几年后进入天津人寿保险公司，担任公司业务部部长，后移居巴西。现任巴西天津同乡联谊会会长、巴西华人华侨促进中国和平统一联合会理事、巴西中华妇女联合会常务副会长、巴西贸促会首届杰出华商、巴西华人促进中国和平统一联合会顾问、南美洲台湾同胞联谊会顾问。另外在国内的职务是：天津市政协港澳台外事委员会委员、天津市侨商会副会长、天津市侨联海外顾问、《中国梦——共和国赞歌》大型纪实人物典籍名誉顾问。

无心插柳柳成荫

我生性开朗活泼，自学生时代就很有人缘，总是一呼百

应。老师说我,“显露出过人的组织能力”。我的学习成绩一直处在班级的前几名,长年担任学生干部,受到老师和同学们的拥戴和好评。走上工作岗位后,由于我工作热情高,性格开朗,工作积极主动,业绩一直领先同行,也受到领导和同事们的呵护。进入天津人寿保险公司后,我积极努力开拓市场,以和蔼热情的待客态度,耐心详细地推介服务项目,使当时还是新生事物的保险业务被越来越多民众所了解,赢得了客户的信任,从而使业务红红火火开展起来,我的业绩连续多年成为人寿保险公司的“状元”,多次受到上级的表彰。其中奖励之一就是享受公司提供的全国各地名胜古迹旅游,逐步开阔了眼界。

1998 年,几乎遍游中国名山大川的我听一位朋友说,巴西正有一个办理移民的好机会,如果在巴西办一个身份证,就可以方便去 100 多个国家旅游。当时我的事业正如日中天,月收入超过万元,成为社会上令人羡慕的白领中的佼佼者,因此我并无出国创业的想法,但还是愿意到国外去看看,去游览一番国外的风景。所以我决定走一趟巴西。

就这样,我凭一张旅游签证来到了巴西。随后用了一个多月时间,办好了申请临时身份证的手续。拿到临时身份证后,我马上乘机返回了天津,像是休过一个长假后,回单位继续投入了繁忙的工作。当时在巴西,还少有华人拿到临时身份证就立即回国的。这一年岁末,圣诞节将临,巴西的朋友打电话告诉我,年底巴西的生意非常红火,值得去见识一下。我想,既然自己有巴西临时身份证,不妨到巴西感受一下圣诞节的气氛,目睹一下巴西岁末的市场。朋友还告诉我,只要我随便在行李里带一点中国产品,抵达巴西一卖,就可赚出一张机票的钱,甚至还有结余。百闻不如一见,既然如此,何不身临其境看一下。

于是,我就在古文化街买了一批艺术品,年底又飞回了巴西。结果,真如朋友所说,我仅靠随身所带的中国工艺品就赚

回了机票,多余的钱还够我几个月的生活费。此行,我亲眼看到了巴西岁末火红的节日市场,看到在二十五街(圣保罗的大型批发市场)做生意的侨胞,哪怕开一家小店,就有可能日进万元,赚得盆满钵盈,远远高出在国内的收入。从此,我便经常在中国与巴西之间飞来飞去了。然而,毕竟我精力有限,难以长期两头兼顾。另外,尽管单位的领导和同事都很关照我,对我在巴西一待就是几个月很包容。但是我总觉得长此以往有亏欠领导和同事的情谊,因此决定辞去单位的工作,悉心在巴西开创新的事业天地。

人脉雪球越滚越大

2000 年,我进入了巴西市场,首先树在我面前的第一座大山就是语言。这里流通的是葡萄牙语, 在国内没有任何接触,作为 40 多岁的人开始学一门完全陌生的语言,困难可想而知。怎么办? 我不可能放下生意去语言学校学习,只能拿出蚂蚁啃骨头的精神自学。起早贪黑,每天手上拿着 5 个单词,死记硬背、必须记住,哪怕上厕所的空儿,也要念会儿书。那时候,我几乎不知道休息的滋味,就像个钟摆,连睡觉都在梦里念单词。天道酬勤,在攻破语言关的同时我的生意也是风生水起,我终于在巴西的商界立稳了脚跟,也赢得了美誉。

巴西的社会治安比较差,一次去朋友家的路上,因为专心致志背单词,不慎被抢了手机。所以提醒来巴西的人,要小心自身安全。

我在圣保罗二十五街的 OLENTAL 商厦开了一家专门经销长毛绒玩具的商店。我认定一条真理:天时不如地利,地利不如人和。我的商店雇用了五六个人,我待他们就像自己的兄弟姐妹。反之,他们与我亲如一家人,经常是吃喝不分。尽管巴西的劳动法很严格,被投诉的雇主比比皆是,但是我从来没有

劳资纠纷,没有打过官司。我与周围的商家也相处很和谐,颠覆了“同行是冤家”的老话。

我总觉得，我是中国人，一切言行都体现着中国人的素质。从来不羡慕以欺骗谋取高额盈利,不做“无商不奸”的奸商。我本本分分,经营的产品虽然没有仿冒名牌服装、女包及鞋子以及走私的电子产品那样利润高,却也没任何的风险。我的会计、发票、税务都齐全合法,还聘请了专门律师。我靠长年稳定的生意在不断积累自己的再发展资本。

2002 年,我把先生和女儿接到巴西,决定把家安在巴西。希望女儿在国外取得文凭,也多了一分出国的见识。谁知这孩子没继承我上学的基因,倒是把我的生意经念个熟透。到底是个年轻人,语言关过得很快。后来,她不但是我的得力助手,而且早早就能自己开店独当一面。令我毫不遗憾的是,女儿吴迪继承了我与人为善的品格,路见不平拔刀相助,尤其是对天津老乡特别关照。有一次,见到当地警察与天津老乡起冲突,她不顾有孕在身，冲出店门，去和警察理论，被警察推倒,险些流产。幸亏救护车及时赶到,才保住了母子平安。



胖瑞敏学习商道

2006 年,我有了一定资本以后,开始做服装、百货的进口生意。在国内建厂生产价廉物美的中国产品,引进巴西市场。在努力做好自己事业的同时,我还热心关注侨社的公益事业,并倾力投入促进中巴友谊的各项

活动,多次到贫民窟对巴西的贫困儿童进行资助和慰问。在这个过程中我不仅奉献了一片爱心，还赢得到了更多朋友，不断收获了更多的人脉。我先后担任了巴西华人协会副会长、巴西中华妇女会副监事长、巴西华人华侨促进中国和平统一联合会理事、天津海外联谊会理事、天津海外交流协会常务理事。每次国内遇到自然灾害,我都马上意会到是同胞遭难,我应该慷慨解囊,奉献一份爱心。

巴西天津同乡联谊会

旅居巴西的天津侨胞不断增加，而且散落在各个地方各自为政。尽管十年前就有人动议成立一个同乡会,大家拧成一股绳,以联络乡亲,团结互助增进乡情,然而现实中有着千丝万缕的各种问题,终究未成气候,此事不了了之。

2010 年年初,天津市政协副主席刘长喜带着家乡政府的关怀和期望带团来到了巴西，开始了成立巴西天津同联谊乡会的破冰之举。他亲自来到巴西考察调研了在巴西成立天津同乡会的基础条件,再次点燃了巴西天津老乡的热情。在家乡政府的全面支持下；在巴西华人华侨促进中国和平统一联合会会长朱玉郎的鼎力协助下;在侨胞们的齐心努力下,我们经过一段时间的紧张、艰苦、细致的筹备工作,巴西天津同乡联谊会宣告成立,我有幸被天津侨胞推选为首届会长。同乡会成立那一天，天津市侨联派团专程出席了天津同乡联谊会理监事就职典礼,对我就任首届会长表示祝贺。我也满怀激情地做了就职演说。

2010 年 9 月 5 日，巴西天津同乡联谊会第一届理监事就职典礼在西湖酒家举行,天津侨联第一副主席潘万青、中国驻圣保罗副总领事顾云芬、圣保罗市议员李少玉,以及各侨团侨领和代表 200 多人前往观礼恭贺。

当天的就职典礼由唐宏伟小姐、刘玉峥先生担任司仪。我作为首届天津同乡联谊会会长在致辞中说，十几年前，勇于追求的天津人来到了巴西，逐渐打下了自己的事业基础。经过努力筹备，在朱玉郎先生协助和家乡政府大力支持下，首届天津同乡联谊会理监事正式就职了，久居他乡的天津人有了一个共叙乡情的家。

专程从中国赶来的天津侨联第一副主席潘万青在致辞中，首先代表天津市政协副主席刘长喜对巴西天津同乡会的成立表示热烈祝贺。他相信在同乡会理监事的积极工作下，将进一步加强巴西华人华侨与天津的联系，为促进社团与天津的交流与合作开辟新的渠道和谱写新的篇章。

中国驻圣保罗副总领事顾云芬在致辞中表示，天津同乡联谊会的成立标志着圣保罗华人社团又增加了新的力量，它的诞生将会使侨界更加活跃。她希望同乡联谊会积极团结天津侨胞，热心服务乡亲，为构建和谐侨社，增进中巴两国人民友好关系做出新的贡献。

圣保罗市议员、巴西华人协会会长李少玉也在就职典礼上致辞，她祝贺首届天津同乡联谊会理监事就职，期望侨胞们努力融入巴西社会和积极支持华人参政。

就职典礼上顾副总领事向我颁发了就职证书，我也向顾问及理监事颁发了聘书，我们天津同乡联谊会从组织上、形式上都得到落实。会员大部分从事贸易，年纪轻学历高，大部分会员都是大专以上，在南美侨界有较好的声誉，与市侨办保持良好的联系。

当天晚上理监事们在聚福楼饭店召开了第一次工作会议，对会务工作进行了分工。我首先感谢天津乡亲的信任和支持，使我有幸担任会长，这不仅是一份荣誉，更是一份责任和义务，我将尽自己最大的努力搞好未来的会务工作，使同乡会

成为旅居巴西天津侨胞增进乡谊亲情的温暖之家。巴西侨领朱玉郎先生为天津同乡会名誉会长,沈宝禄任首届监事长,陈琦任秘书长。

作为天津人同乡会会长,我要求自己事事为大家着想,行动力要强。有的同胞进了货卖不动,来找到我,我就全部包下。有人说我胆子太大了,纯粹是最先吃螃蟹的人。我回答说,吃了螃蟹才知道海货味美呀。其实,有些包揽下来的货物,我也并不是马上能够卖掉,要靠智慧慢慢打开销路,有时随着汇率的变化,也可能赔本。有时囤货太多被警察盯上,又少不得一番周旋和破费。但是我心坦然, 总比看着同胞为难要好受多了。我对天津老乡是有求必应。有的家庭困难,我让他们的子女来我店里打工,尽量帮助补贴他们的生活。还有些天津人向我借钱进货,我是尽全力帮忙。日子一长忘记还钱,也没有必要锱铢必较,出门在外,又是千万里的异国他乡,山亲水亲人更亲。

今年换届后,本人承蒙会员支持连任第二届会长。相对于出席本届大会的 53 个海外天津侨团中的大多数人来说,我们巴西会都是年轻的新会,在这几年里,我有几点体会——

第一,服务会员始终是我会的立会之本。

会内和谐才有吸力,会员团结才有动力。作为一个年轻的侨团, 我们始终把服务会员当作我们的立会之本。建会 4 年来,我们对家庭困难的会员进行及时帮扶;对经营困难的会员企业提供力所能及的资金支持; 对回国寻找商机的侨企帮助联系关系、疏通渠道;对贫病会员开展经常性的走访、慰问,使会员感受到团体的温暖和力量。

第二,参与事务、办好会务,是我会的第一要务。

会务活跃才有活力,有了活力才能提高团体的影响力。我们注意调动和发挥会长、副会长、监事长、理事长等作用,无论

是组织活动、参与接待、出席会议、考察访问、公益捐赠、会务交流等等，会领导层都要带头参与，按照需要和实际情况安排人员。大家都有事做，渐渐地树立和增强会员意识和团体意识。例如，为贫民窟的学生捐资助教；为纪念华人移民巴西200周年捐款捐物；为巴西灾区贫民捐赠御寒物资等。此外，积极响应我驻巴西使领馆和巴西华人协会、巴西华人妇女会等全巴西华人组织的号召，参与公益活动；积极参与旅居巴西兄弟侨团活动，加强会务交流，扩大联谊覆盖面。既提高了天津会的知名度，也扩大了天津会的影响力。大使和总领事对天津会给予了充分肯定：天津会建会时间虽短，会员虽然不多，但会员团结、会务活跃、凝聚力强，很快成为巴西华界不可或缺的力量。由此，我也深深体会到“没有整体就没有个体”这句话的道理。

第三，发挥作用、有为有位，是我会的目标追求。

天津会从建会之初的名不见经传发展到今天，我们注意以亲情乡情友情为纽带，团结会员、服务国内。近两年以来，发挥我们联系渠道多和会员熟悉巴西情况两大资源优势，每年接待国内公务、商务、因私团组20批次左右，人数达百人以上。为他们提供联络、咨询、翻译、接待等服务，既提供便利，也获得好评。使天津会成为天津巴西友好使者、联系天津巴西的桥梁纽带、促进双方合作交流的媒介渠道。我们将在进一步提高服务质量，扩大服务范围，拓展服务领域，发挥更大作用上下功夫。

第四，立足巴西、依托家乡，是我们发展会务的成功途径。

巴西天津会目前仅有60多位会员，我们的经济实力还不够强，但是，乡音未改、亲情不断。我们中有很多人的生意之源还在国内、还在天津，因此，我们要立足巴西办好自己的企业、发展好我们的事业。这几年，每年我们都组织会员回

国返乡进行省亲访友、商旅考察,受到国内方方面面的关照支持和热情接待,特别是市委统战部、市侨办、市侨联领导和同志们亲切接见、嘘寒问暖、鼓励支持、帮助指导,让我们倍感亲切和温暖。

会员们也深有感触地说:有国家和家乡做后盾,巴西天津会就能把海外乡亲汇成一家人,我们心里就更有底,身后更有依靠了。

羊跪乳鸦反哺知恩必报

感恩是成功的基石,抱怨是失败的开始,人生的每一时刻都应怀有一颗感恩之心和感恩之情。祖国母亲培育我成人成才,我永远不会忘记自己是中国人。人在外,心不远!

2014 年 5 月 19 日,我通过阿拉善艾莫基金会向阿拉善左旗捐款以帮助当地的贫困牧民及贫困学生。我认为,作为会长就应该用自己的实际行动带领着大家热爱祖国,奉献社会,在侨界树立起好榜样。

2015 年 8 月 12 日晚,天津市开发区的一声巨响,震惊了所有人的心,也牵动着所有海外华侨人,尤其是天津籍华侨的心。同胞的安危,家乡的情况,无一不让巴西天津同乡联谊会的所有理监事们牵挂……

我的家庭很和谐,子女们都很孝顺老人,互相彼此也都很照应。父母节俭一辈子,总是教育我们姐妹仨和一个弟弟要勤俭过日子。我从小争强好胜,小病小灾撂不倒,有股小车不倒自管推的劲头。在巴西不管我自己遇到了多大的为难事,流多少汗水和泪水,总是尽最大可能去孝敬父母,给他们买昂贵的补品。我回家后,把父母的旧房子重新装修了,让他们舒舒服服地过晚年生活。

有一年我回国,得知父亲因病做了手术,怕我路远耽误生



胖瑞敏和母亲

意,没有通知我。一向顺从听话的我大发雷霆,哭着说:“你们这样会陷我于不义,造成我一辈子的遗憾!”我对姐姐说:“以后父母有什么事情,你如果不告诉我,我会恨你一辈子的!”

2012 年父亲第二次得病,马上通知了我。我不顾一切,扔下手里的活就订最早的机票,赶了回来,守在手术室前,直到父亲安然无恙。父母年纪大了,我思考着他们的保健问题。这时有人向我推荐一种保健品,我持怀疑。因为国内食品保健品伪劣掺假无效,甚至害人的消息屡屡被曝光,我回国后,连牛奶都不敢随便哪个牌子的都喝。为了父母的康复,我就以身试验,自己先吃;收到效果后,才给父母吃。不料,他们真的康复了。

“先天下之忧而忧,后天下之乐而乐”的古训出现在我的脑海。我吃过许多国外的高级保健品,也给父母吃了不少,都没有自己国家的保健品更适宜国人健康。于是我决定在家乡开办天津康馨娅诗商贸公司,向国人和世界推荐中国的保健产品。

虽然我年近花甲,可是学习的习惯仍然没有改变。我认为,人就应该活到老,学到老。无论多么忙,也要挤出时间来学习。最近我又参加了一些国内的企业管理学习班,来补充、更新那些与时俱进的新观念。

2014 年,世界杯足球赛在巴西举办。天津电视台要赴巴西进行全程报道,找到我请帮忙联系一些事宜。我一口答应下来,遥控我的女儿女婿全力帮忙。我的女婿宁杰也是个古道热

肠的厚道人,他说:“您放心,这是包在我身上了。”他们小夫妻果然打理得非常周到,出资招待了媒体老乡,并且开车帮他们办理全一切手续。他们感动地在天津电视台“体育新闻”栏目中做了报道。

目前的里约奥运会,也是我们的关注点。我天天看体育新闻,孩子们对我说:“老妈放心吧,我们知道应该怎么做。”是的,我们是中国人,永远爱自己的祖国!

(胖瑞敏,侨居巴西,担任巴西天津同乡朕谊会会长。)

华商要发挥正能量

·沈家燊·



沈家燊

很荣幸,我被天津市侨办、侨联推举为侨领。以我几十年的捭阖纵横经历,深深感受到要用大爱继续书写人生,发挥正能量,从自己先做起。爱国爱乡是华商的标志性的标志和核心价值,要做到“洋装虽然穿在身,我心依然是中国心”。国务院侨办主任裘援平曾用“逆境英雄,湘江传奇”来形容我。的确,我 65 年的人生经历坎坷不平, 商路历程更是起伏跌宕,我愿让大家,特别是年轻人来分享、来借鉴。

我是共和国的同龄人

1949 年,中华人民共和国成立了。同年,我出生在天津大理道 21 号的一座小洋楼里,我的祖父是位侠肝义胆的开明人士,被人尊称沈三爷,他的生意从祖籍苏州开到天津。随后,我们一家就在天津定居。

父兄中,我的父亲是爱国商人,曾拿出三箱黄金买药支援前方抗日;叔父沈尔林是地下党员、中共天津学生运动委员会书记,积极投身抗日;我的哥哥在跟随叔叔执行任务时,被日

本人的汽车碾压不幸牺牲。当时,我祖父非常震怒,大吼:“日本人杀我长子长孙,誓与其不共戴天!”从此更是倾尽全力支持抗日。那时我家的地下室安装了地下党的电台,不时传出“滴滴答答”的声音,怕孩子们好奇而闯入,大人们就警告:“千万别去地下室,那里危险。”

在这样的家庭环境中,父兄们为国家民族大义冒死前进,不惜钱财……使我从小就具有真诚做人、追求真理、报效祖国的理想。

我的学习成绩一直是很优秀、性格开朗积极要求进步。按照自己的理想,是要挺进重点高中、再奔象牙塔,选择自己中意的专业考大学,做个学富五车的智者。然而时代与我开了一个残酷的玩笑,在大讲阶级路线的那个年头,不但轻而易举地推倒我理想的多米诺骨牌,还因为我的资本家家庭出身,而被分配到一所偏僻简陋的中学。

我不是一条道跑到黑的人,既然进象牙塔无望了,那就奔向“广阔天地”吧。其实,按照当时的政策,作为烈属的我完全有资格享有留城工作的指标。可是我不甘心命运的摆布,决定改变自己的人生。在我刚刚 15 岁就响应国家政策,自主地退了学,并注销了天津市户口,要去当农民。我办完一切手续才告诉母亲,母亲顿时泪流满面,又急忙为我整理行装。

为了完全抛掉“小少爷”的习性,为了证明自己“脱胎换骨”的成功改造,我每天日未出而作,日落而未息,披星戴月地劳作在田间里。劳动中我总是抢干最苦最累的活儿,工作量常常比别人多一两倍。夏天拔麦子,手上磨出了茧子;冬天脱坯,手上都是冻疮。100 斤一袋的粮食,别人扛一包,我扛两包;别人扛着走,我扛着跑。我曾经一天干 14 个小时挖 27 方土,当时我们挖 1 方能给农场挣 5 毛钱。赤脚下到冰凉刺骨的水里,清除水泵吸水管的杂草,连续几天干活。有一次割麦子不小心,磨得锋

利的镰刀一挥下来砍在右腿上,鲜血直流,到场卫生所缝了7针。我一瘸一拐地回到宿舍换上雨靴,又奋战在秋收的第一线。到了晚上,一天的疲惫加上伤口疼痛,我几乎虚脱,实在没有力气回宿舍了,就在地头的高粱秸棚子里睡了一宿。

干多艰苦的农活我都能挺过来,不过这样的强力劳动,每月才45斤定量,而且顿顿都是窝头就菜汤,饿得我眼前直冒金星。还好,同去的女生干不了的活儿,我就帮她们干完。女生答谢给我几斤粮票,以解腹中之忧。

我一心想让自己的血水和汗水洗干净自己身上的剥削阶级的"原罪",成为一个革命青年,从此不再因为"家庭出身"而受歧视。

为此,我的劳动表现获得了大家的认可,完全胜任生产队队长,但领导说,因为你出身不好,所以只能当副队长。对此,我没有任何异议,只是更加努力地劳动,我要付出更多的血汗来洗刷谬误的"出身论"。每到冬闲,就要开会谈阶级斗争,我还经受住了被批斗写检查的轮番折腾……农场的人们看到的我永远是一个充满朝气,生龙活虎年轻人。我以自己的纯正无私、坦荡豁达、吃苦耐劳、任劳任怨赢得了全农场上下的普遍赞誉,我多次被评为农场的劳动模范。

后来,我被抽调到农场副业队里搞经营。虽然那个年代搞副业等同于搞资本主义,但是场领导深深知道,没有资金就无法发展生产。我在副业队里从粮油农副产品做起,我慢慢了解了全国各大农业产区的粮油产品特点,慢慢学会了从各大产区的季节差价、产品特点差价中获取利润。

后来拿着几片珍珠岩保温瓦的样子推销,挨家挨户寻找用户,好不容易谈成了一家买卖,我高兴极了,回到村里要建窑烧瓦,却被另一家顶了。听到消息,真是晴天霹雳,从来流血流汗不流泪的男子汉,也潸然泪下。用户被我这不轻弹的热泪

和诚意感动了,重新与我签订了合同。那时外出谈生意,我在不同的口袋里装着三种香烟,自己抽的“绿叶”,是 1 毛多钱一盒;和人家谈业务递出的“恒大”,是两毛多钱一盒;对于谈成交的项目经理,是敬进口的“三五”(我堂姐从香港捎来的)。逐渐,我从农副产品做到了工业用品,不经意间,我走进了经商这个行业,也摸清了里面的门道,我成了副业队里赚钱的好手,在村里成立了保温器材厂,创出了经济效益。

今年是我下乡的 50 周年,在我记忆的深处留下最多的是感恩。有一年的初春,我接到母亲病重住院的电报,马上赶 50 里路从我所在的农场到天津静海汽车站跑,路上要经过一条结冰的河,我急切地踏冰而过,结果冰裂坠入河中。我拿出了吃奶的力气总算挣扎着爬上岸,穿着一身湿透的棉衣拼命地往前跑,大约跑了近 20 里路,料峭的寒风把棉衣冻硬了,我几乎冻僵。我感觉真的挺不住了。一位学校值班的老大爷救了我,帮我烤干了衣服而幸免冻死。那时我身上仅有的 2 元钱,觉得无以为报,就对老人说:“以后我发了财,做了富翁,一定会来报答你的。”

这段经历是坎坷的、辛酸的,有人把它和着血泪埋在心底,不愿触动;我却把它放进生命的锦囊里,时而翻看,作为“温故而知新”的素材。我永远记着那“冬天里的一把火”。

在这 17 年里,10 年的生产队长,7 年的为生产队跑业务,我不但因劳动而获得强壮的体魄,更是抓紧点滴时间,自学了高中和大学的部分课程,还涉足经济领域,通晓了粮食贸易。

为寻财富 踏入香港

早在 1951 年,我的姥爷曾经让我母亲把一包价值不菲的珠宝存到香港一家银行的保险柜中。由于运动不断,谁也没敢吐露这个家族秘密。直到 30 年后的 1981 年,母亲决定让我到

香港去继承这笔家产。于是,我怀揣着 3000 港币(当时 0.45 元人民币兑 1 港币),穿着一套新中山装,提着天津特产——十八街麻花动身去了香港。

那时的香港和大陆是天壤之别,灯红酒绿一片繁华。母亲曾经储存珠宝的凭证在“文革”中自行销毁了,后来实际的保存人金城银行经理已经不在了,那些价值连城的财宝瞬间化为乌有。我是被一盆冷水浇个透心凉,何去何从?是打道回府还是开创新天地?我就像哈姆雷特一遍遍地问自己,徘徊在香港的十字街头,空手而归不是我的性格,所以我毅然决定留下。

完全陌生的社会环境,周围没有熟人来指点迷津,我要在这里打拼出自己的新世界。首先应解决的是食和住的问题:与六七个房客共同租住一个简陋的校屋里,头顶着墙板,脚顶着旧电视睡觉。白天,我在码头上当装卸工、扛箱子、背袋子、走跳板,一天干下来,累得拾不起个儿来。已经 32 岁的我又拿出当年十七八岁小伙子的干劲来,不只在解决温饱,而是有着更大的“野心”。

当我逐步适应了搬运工的辛苦以后,就开始挤出点时间浏览各种信息,进行分析、研究、消化、吸收。我要熟悉这个城市,了解这个社会,要寻找机会融入这个社会。凭借着在文安农场练就的“童子功”,我很快就敏锐地找到商业契机,通过链接,我实现了“空拳出击”的战略战术。可是由于不会讲粤语,同样的合同或货物,别人赚 5%的佣金,我只能赚 3%。尽管如此,我也充满了信心,我相信这样的状况一定会改变。我不轻易放弃每一个商机,我认真地对待每一笔生意。有一单花生交易,买家提出货有问题,要退货。我迅速到了仓库,脱下上衣,亲自把 1000 包花生一包一包地翻了个儿,统统检查一遍,拣出来 6 包有问题的花生。看到我大汗淋漓的样子,对方被深深感动了,这笔买卖成交,我获得 2 万港币的佣金。我慢慢地积累着财富,对每一

笔出差费、房租费等都精打细算。我第一次在香港请客,那是招待河北省粮油公司的代表团,我口袋里只有刚在工厂卖旧布条得到的500元港币。那真是心惊胆战的一次请客,唯恐客人再有什么要求,哪怕再多喝一瓶酒,我都没钱了。

几经周折,我与朋友共同开了两个公司,开始了正式的商贸经营,虽然挣钱不多,但也积累了客户和国际贸易的经验。

1986年,由我任董事长、总经理的香港华燊贸易公司挂牌开张了。公司的第一年,正逢美国遭遇百年不遇的大旱,国际市场粮油价格不断攀升,我摸透市场吃两头。我利用与中国粮油进出口商的良好关系,既满足了当时中国出口创汇的需求,也迎合了国际市场对中国饲料替代美国部分产品的需求,不到一年,我做成的饲料生意达20万吨,终于淘到了从商以来的第一桶金。华燊公司旗开得胜成功起步,我信心大增、踌躇满志,刻苦学习国际贸易和金融知识,广泛关注政治、经济、金融、交通、气象等一切相关并有用的信息,将其运用到我的生意走向和判断中去。我不断地扩大自己的视野,把营销触角延伸到世界各地,与美国、日本、荷兰、中国等国家的贸易公司保持着良好的业务活动,很快华燊公司的贸易额达50多亿港币。

短短几年,我在香港涉足粮油、饲料、汽车、电器等多个领域,纵横捭阖,所向披靡;在欧、美、亚等国家的商业、实业巨擘面前,我与人为善,广交朋友,颇得人缘。

1987年11月27日,我成为中国香港居民。我曾说过一番话:名利是我的人生价值,财富是我的大爱情怀。但是我更爱故乡天津,那是我的根。我到哪儿都说:“吃狗不理包子最香,喝海河水最甜,见天津老乡最亲。”

开辟燃气事业从灶头开始

20世纪80年代末,我在香港已经站稳脚跟,且羽翼渐丰。

此时我开始把目光投向内地，我知道这里改革开放仅 10 年，许多领域尚处于“养在深闺人未识”的处女地，就看谁有胆识捷足先登了。在内地寻求投资和回报的机遇，就我来言，当然是首选到生我养我，我最熟悉的故乡——天津。我广泛接触了一些商业集团、大型企业，进行了深入的市场调研，虽然也有一些可合作的商机和项目，但我总感到不够刺激，都是一些小打小闹的生意，不是让我能当作事业来做的事情。

我的世界观、人生观、价值观深深地得到经商并爱国的家族熏陶。在有了经济实力后，我的内心深处多么想做一些对父老乡亲有意义的事。我还在不懈地一次次寻找着，一次次谈判着。当我与天津液化总经理商谈有关进出口项目时，我突然心中亮起一缕火苗。

我想起在农村 17 年，总能看见一个老人带着个孩子，推着独轮车在捡柴火，这就是农民期盼的老婆孩子热炕头生活。农民对改善生活条件和生活环境的期盼甚至比城市居民更强烈。我还想起了天津，那些用蒲扇煽风点火生煤球炉子，熏得两眼流泪的家乡人……由此我开始了投资农村和中小城市燃气的事业。

我想投资燃气，重点发展天津农村燃气的事业。我的想法使天津燃气企业为之一震。当时国内正在经历着一场能源革命，以液化气、天然气为代表的燃气正在能源结构中占有越来越大的份额，这个行业蕴含的巨大商机已被越来越多的企业看好，长期以来，城市燃气经营一直是国有企业处于绝对垄断地位。由于体制和机制的原因，85%以上的国有燃气企业都处于亏损状态，仅靠政府补贴维持运转。计划经济体制的弊病决定了这类企业的宿命只能是“画地为牢”，难以实现突破得以发展。

了解了天津和全国燃气企业的普遍状况后，我心中的蓝

图也逐步勾画出来了。我要涉足燃气行业,并且要“从天津起步,摸索经验,走向全国”。我要借助燃气管道把我的“爱”输向千家万户。

一经决定就势不可挡，我一方面在搜寻国外适合的燃气设备,一方面考察天津武清县和宝坻县(这两个县,现已划为区)发展燃气的情况。很快,我就成功地引进了韩国和日本的设备生产混合气。为了实现投资燃气最大程度的成功,为了取得经济效益和社会效益的最佳效果，为了让农民得到一点实实在在的生活改善,已经拥有亿万资产的我亲自到武清、宝坻现场参加实地考察。风里来,雨里去,甚至冰天雪地也挡不住我一次次地驱车到现场，或者到当地与县领导共同探讨解决方案和发展蓝图。终于实现了为当地居民使用燃气管道化。从LPG 混气到压缩天然气,再从压缩天然气到管道天然气,一条条管道联成网伸向各中小城市开发区的居民区和工业区,送去了暖流、输去了幸福生活的源泉。

时间已经进入 20 世纪 90 年代初，国内当时管道燃气还属于公权的共用事业,因受国有体制限制,只是少数大城市有燃气公司，而数量庞大的中小城市则难以享受燃气管道的供应,人民生活只能靠煤气罐。我以敏锐的商业慧眼,看到了燃气地下管道网在城市里还几乎是个空白,“被限制” 就是可突破的大商机,“大空白”就是可发展的大空间。于是。我约请专家反复论证了燃气管道的普及与现代化发展的必然趋势,论证了开发燃气管道事业对中国城市现代化发展和人民生活质量提高的推动力。我的开发意向很快得到了天津市政府的支持,1994 年在天津港保税区成立了第一家外商投资于燃气的合资公司。与华燊公司同时有意向要进入天津从事燃气管道工程的,还有两家国外的大牌公司。他们面对各方面的问题,特别是燃气管道项目的巨额投资,且回报周期长等难题,最终

动摇了坚持下去的信心，相继退出了中国的燃气市场，而且还断言：香港华燊也必然会继之后而退出。

面对同样的困难，我并没有比他们更特殊的优势。要说有优势，我的优势——就是在农场17年铸就的坚韧不拔的奋斗精神和对家乡的大爱情怀，并由此而产生的自信、坚强和坚韧。我要打造中国的燃气事业的脊梁，让中国的燃气管道事业与世界发达国家同步。我要“倾尽‘家燊’暖中华”，通过燃气管道把“温暖”输进千家万户，用事业实施自己的大爱情怀。

为了实现这个梦想，我不遗余力地投入到这项事业当中，在一个几乎空白的领域一切从零做起。规划上、技术上、资金上、政策上时时都会冒出一些意想不到的问题和困难，我艰难地跋涉着。要开发一个城市的燃气管道工程，何其复杂！气从哪里来？巨额资本的投入、工程施工、长期维护、建立子公司、质量与安全保障、股权分配和利益分成……一环套一环，步步维艰。我一个城市、一个城市地签下合同。我时而风尘仆仆地出现在工地现场；时而西装革履地坐在政府机关的办公室里与专家、官员商榷；时而飞越太平洋向有经验的跨国老板请教学习。我精力充沛，时间和空间对我没有约束，难题和困难对我没有限制。我运筹帷幄，带领着华燊兵团迎接一次又一次的挑战。

所有的环节里，最棘手的当然是巨额资金的解决。苍天不负有心人。我再次抓住了一个绝好的机会。

1999年11月香港创业板刚刚推出，2000年3月16日，我的华燊公司和天津市政府驻港公司津联集团合作，就成功地将“华燊燃气”在香港创业板上市，创下了首日大涨386%的纪录。“华燊燃气”成为第一家投资于国内燃气项目的在香港的上市公司。跻身创业板，成功地吸纳了美国通用等国际著名公司的资产和基金，有了雄厚的资金做基础，我们迅速地将业

务范围扩展到北京、河北、山东、浙江、江苏省的 60 多个大中小城市。

为了更好地发展,2002 年投资 4500 万美金成立华燊燃气(中国)投资有限公司,并将总部设在天津,这是当时外企将总部设在天津的第一家企业,使华燊燃气的发展走上更为广阔的空间。上市香港创业板,我两度入选《福布斯》中国富豪榜。

凤凰涅槃再次腾飞

天有不测风云。2002 年起,国家出台了市政公用事业特许经营政策,放宽了非公经济的市场准入条件。一些民营企业、外资企业开始涌入这个领域,竞争进入白热化。很快,香港创业板已形成华燊、百江、新奥、中华“燃气四雄”。如此迅猛的发展也大大撩起中小城市的融资冲动。中国公用事业特许经营专家徐宗威在我的专著《公权市场》中坦言:只要短期企业能圈来钱,只要这个企业给的钱比其他企业高,一些地方政府就会给企业发包特许经营权,

因此,所有的企业都需要大批的钱!这就使得所有的企业都头脑发热,走上一条独木桥——竞争。

尽管在资本市场上不断增发配股,但因为深陷“圈地运动”,还是使华燊在很多城市开工后到位资金只能达到国家基本标准,即注册金的 15%。这样就难免在工程进度上和用户及地方政府发生矛盾。地方政府可以用高税收和罚款相要挟。同时。管道接驳的预期用户收入还不能与实际销售管道燃气的营业收入画等号,这又意味着真正的回报周期会拉长。

华燊的应对只能是更加努力地扩张。但扩张就需要融资渠道的畅通,于是企业就必须不断向资本市场证明自己。可实际销售收入显然还不足为证,那么就运用管道接驳用户数字的增长来显示企业业绩的不断提升。这种方法在国际上被称

为“完工比例法”。

市场竞争风云变幻，业务量不断增长，资金压力越来越大，风险的堤坝也随之崩溃……

2003 年 华燊因为外汇兑换问题，被有关部门联查。2004 年 4 月 6 日，公司被停牌。

突如其来的灾难，足可以致华燊大厦毁于一旦。周围的人上至领导，下至百姓朋友都劝我拿走所剩利益赶快脱身走人。可是做事难免出毛病，出了毛病就要扛起来，出了问题就要正视和面对；要是出问题就跑那就不是干事业，而是谋私利。也有人劝我冷静，先将自己的头脑冷却下来，进行反思。

我选择了反思。让我能够挺起胸膛站直了说话的是：自己没有行奸商之事，没有害国、害民、害股东、害合作伙伴。但是在管理上的确有严重失误。事后，我对知己的朋友坦言道：男子汉该担当的事情一定要敢于担当，无论顺境逆境都不能突破做人的底线。

我在天津逗留了 8 个月。这 8 个月，我尽心尽力地协助监管部门调查，心里相反很平静。2004 年 11 月 17 日返回香港，我依然全力配合监管机构对账目一笔笔地审查。有人给我出主意：把自己的股权变卖大部分，走人算了！我算了算，我起码可以拿到 1 个多亿，那样我可以过个清静日子，也可以等待时机另起炉灶。但是，我没有接受这个好意，如果那样就不能证明自己的清白，如果那样岂不愧对了众多投资人的信任，那样会使我终生不安。

我没有忘记上市之初，我曾对中小股东们承诺：我和我的家人将和股东与股东的家人同甘共苦。现在这个承诺被我重重地捧着心里。我告诫自己：千金一诺啊！

为了保全公司在停牌以后不垮掉，为了把损失降到最低。面对现实，经过反复思考，我做出把公司管理权出让给“天津

发展”,以此寻求与“天津发展”的总公司天津泰达的再度合作。关键时刻,国家建设部也很关注,派出人员到工程严重瘫痪的城市进行调研,提出监管意见。天津市政府、天津泰达介入,天津泰达成为控股股东,我退居第二大股东。天津泰达最终以出资 8 亿元完成债务重组,推进了部分工程的重新启动。这也为公司回归香港股市迈出实质性的一步。

2009 年 5 月 12 日,这是凤凰涅槃重新腾飞的日子。在香港联交所“华燊燃气”(8035HK)更名为“滨海投资”得以复牌。当日以每股 0.25 元开盘,以 1:1 配股和每股配送 0.04 元。复牌一年来,滨海投资最低价 0.189 元,最高价曾达到 0.99 元。而 2004 年 4 月 2 日停牌前的最后一个交易日收盘价为每股 0.64 元。这意味着曾被套住的股东们都解套且翻本了。

南非前总统曼德拉有句名言:“生命中最伟大的光辉不在于永不坠落,而是坠落后总能再度升起。”我不但勇敢地站了起来,而且做出了堂堂正正的亮相。

停牌长达 5 年, 一般这样的股票基本上就在股市上消失了。可是 8035KH 竟然在 5 年之后无比神奇的复牌了。复牌后,所有的股东不但没有损失,还净赚了一笔。一时间,香港资本市场上不断传出:“前无古人,绝无仅有。”“这是资本市场的奇迹!”这样的感叹。

记得当年雷曼倒了,多少股东的万千财产,顷刻之间就剩下手里的一沓废纸。股市上这种悲惨的故事太多了。如今,我可以大大地舒了一口气, 我终于盼到了这一天——实现了干干净净地复牌。我终于盼到了这一天——逆境中,我兑现了一诺千金,无愧于股东们。

停牌以后,这两个包袱一直沉重地压在我的心里。人生劫难,商海沉浮,自己的事自己扛着,千万别牵连别人。别人能和你一起干,是信任你,遇上事了把别人扔下自己逃了,那不是

条汉子！在我心里不可逾越的做人底线是：钱丢了，还可以赚，人品丢了，枉为人。走出了这一段阴霾，我自豪地说："我经济上的确蒙受了不小的损失，但没有让一个员工受处分，没让一个干部受牵连，没让一个股东受损失。"当然，这个事件的整个过程也让我更广泛地赢得了名誉和朋友。

终于能够达到自己的目的：一定要干干净净地重新复牌。

回首从复牌至今已经是5年多了，从商海漩涡中挣扎出来、挺立起来的我百感交集，想起与我风雨同舟的太太得了抑郁症，为了安慰她，我下厨做她爱吃的饭而烫伤手臂，伤在手臂上，痛苦在内心啊。

然而每想起"8035"又重新杀回香港股市，睡觉中我都能从梦中笑醒。

追逐成功我心依旧

怀着突破的勇气，我从人生遭遇的"熊市"走出来，依然是激情澎湃，且充满信心。我不是个挫败者，倒像个重整旗鼓的征人。我坚信："成功永远青睐不屈不挠，永远进取的人！"

复牌不久，我第一次从香港股市套现6000万元，我说："我要干事儿！"是的，我要重整自己麾下的公司和业务。

复牌后，背负的所有的包袱卸下了，我提刀上马，重新杀向商海。我刚刚经历了我人生的最大逆境，浴火的凤凰，重新涅槃。在确定复牌后公司的主攻方向时，我语重心长地对同仁们说："为什么我们历经5年还能够重新在香港复牌？因为我们的经营指导思想始终坚持大忠、大义、大爱。那就是忠于祖国，义于民族，爱于人民。我们的企业文化始终大力弘扬'天行健，君子以自强不息；地势坤，君子以厚德载物。'今后的一切经营都要围绕着'为繁荣香港出力，为建设天津做贡献'。"我的爱国之情，不仅倾注于个人的行动之中，并且呼吁更多的企

业家来天津投资,关心天津的改革、发展和建设。作为一个企业家成就事业容易,成就事业的同时能够将热爱祖国、热爱天津作为主题,我体会到其中的不容易。

我以国际化的视野和前瞻的发展战略确定我的事业的发展方向。我利用自身在香港积累的资源和良好的人脉关系,与国际资本的联合,明确了金融投资和现代物业管理的发展方向在现代化服务领域大显身手。我立足香港的这个平台,发挥自己在香港的影响,向世界各国的投资商大力推介天津,为天津引进资金和项目;并再次挥师北上抓住天津滨海新区改革开放发展的大好时机,瞄准国际高端技术,在天津投资开发环保项目。我与瑞典的恩华特公司、比利时的吉宝西格斯公司牵手,引进并推广垃圾管道运输和终极焚烧处理项目;与世界500强美国霍尼韦尔公司组成战略合作伙伴,在中国北方开发霍尼韦尔太阳能节能系统和楼宇节能自控产品的销售。这些项目和产品都体现了世界上最前沿环保理念和技术,并在滨海新区的中新生态城、北塘经济功能区等重大项目中应用。

我的事业与时俱进,我那充满爱心的情怀依然那么浓烈。我认为:“一个人如果没有爱,其人生比沙漠还要荒凉。”这些年,我除了关心支持家乡的经济建设,还拿出大量的钱财做慈善事业。1998年,华中地区突发水灾,我捐资120万港币;2001年,我捐助南开大学贫困学生120万,并多次捐助河北省、甘肃省的教育基金会;2002年,捐助天津总工会再就业服务中心100万……就在我事业最窘迫的华燊燃气停牌期间,我和我的公司常常是借债度日,我仍然不忘慈善,我逢灾必捐,逢难必助。2008年汶川大地震,当时因停牌审查,手头没有钱,但我两次捐款60万港币,其中有向岳母借的50万元;为南开大学贫困学生再次捐款50万;为建设华侨历史博物馆,我捐资10万;在天津下岗工人救助中心,为帮助特困下岗

工人改善生活,我不但捐出自己的 10 万元钱,还把已经去世的母亲积蓄的 8 万元钱也奉献出来 (我相信这是老人家的遗愿)。我的部下不无担心地提醒我:“老板,咱不但要还债,还要还利息呢!”我斩钉截铁地说:“人呐,任何时候都不能丢掉善良,不能丢掉善心。爱,是我生命的动力,这动力会促使我更努力地挣钱。” 当了解处在困境中的我仍然在不竭余力地做慈善,有朋友感叹道:“沈先生这时的 1 万元钱,比我顺境时的百万、千万还珍贵。”

我可以节衣缩食,但创业的精神永远不倒;无论浪底还是巅峰,爱国爱港爱乡的情怀依然。为此我得到了很多的荣誉,2010 年,香港最大的侨团,香港侨界社团联会举行盛大的新一届领导人任职盛典, 国侨办领导和中联办领导以及香港侨界领袖悉数到会。会上,以我在商界的影响和在侨界做出的贡献被授予香港侨界社团联合会永久名誉会长的荣誉, 在热烈的掌声中我登上主席台, 国侨办主任李海峰和中联办负责人亲自向我表示热烈祝贺。现在我还担任全国侨联委员、天津政协常委、天津市侨商会创会会长等职务和天津市荣誉市民等称号。我以一颗平常心面对荣誉,我把这一切看作是对我事业的鼓励和鞭策, 让我内心那种爱国家爱香港爱家乡的情怀更加炽热,催促我的追求永不停步。

(沈家燊,中国侨联常委、香港侨界社团联合会副会长、天津海外联谊会副会长、天津侨商会创会会长、华燊发展〈集团〉有限公司主席。)

我在大洋洲

·沈　铁·



沈　铁

我们每一天过着平凡的生活，做着平凡的事情，演绎着一幕幕平凡的戏剧……谁能说我们不平凡呢？但我们有梦想，有目标，认真地活着，虽平凡却不平庸，用真诚搭建自己的人生！我原是天津的中医针灸师，1985 年移民澳洲，1986 年加入澳籍。先后在 Campsie、Chatswood、Hurstville 开设中医诊所至今。1988 年在 Campsie 开设北京国药食品中心(回春商行前身)。

海外华人社团的作用

海外华人社团近年来蓬勃发展，并积极在帮助海外华人、传播中国声音、回报家乡建设等方面有所作为。

澳大利亚华人团体协会(简称“华协会”)是自 1974 年成立以来全澳最大的华人华侨新老移民社团的联合代表组织。随着澳大利亚华人社区不断壮大，社团与日俱增，华协会的成员也不断增加；到 2002 年，华协会的成员，已经发展到 87 个，代表着三万多在澳华人华侨会员。

由于华协会成员众多、覆盖面广，加上过去 30 年来，华协

会一直旗帜鲜明地承担后华人华侨社区主办一年一度的中国国庆和澳洲日庆祝活动,春节团拜联欢会;文艺演出和庆祝活动等的要职责。越来越多的华人华侨和其他各界友好人士积极地参加,壮大了华协会的队伍。华协会还欢迎和接待过几乎所有到澳大利亚进行国事访问的中国国家领导人,以及中国各省、市等政府、经贸、文化、科技代表团的友好访问。凡是新中国的重大事件,华协会都积极发动群众,争取最大多数人民来参与各项活动。我们都积极联合组织,从工作中取得互信,加大了华协会的队伍。

华协会的工作和发展,与中国改革开放的发展和进步,以及与澳中关系的深入发展紧密相连。

为支持北京申办 2008 年奥运会举行空前盛大演出,让澳方政要签名表态支持中国申办奥会。在澳洲和中国人民不幸遭遇自然灾害时,华协会都发起赈灾慈善筹款活动,积极伸援手、表爱心。我本人也多次为中国地震、林火、洪水、台风灾民及澳洲山火捐款。

2011 年 5 月 28 日,江西卫视中国红歌会澳大利亚唱区在悉尼成功地举办了海选入围选手与当地声乐界、新闻界的见面会。我代表有 135 个华人社团成员的澳大利亚华人团体协会(我任秘书长)出席见面会。并表示,今年是澳大利亚“中国文化年”,中国红歌会在澳大利亚办唱区,就是看到了中国经典歌曲在海外华人中的亲和力和影响力,同时也充分表现了澳大利亚多元文化社会的灿烂多彩,是中澳文化交流的亮点。

2016 年 3 月 13 日,澳大利亚华人团体协会召开会员大会并换届选举产生了新一届理事会。我作为澳大利亚天津同乡联谊会会长连任新一届副主席,6 月又升任唯一的“常务”副主席。

再说说我们澳大利亚天津同乡联谊会,这是澳洲第一个中国大陆背景的华人社团组织,也是天津人在海外第一个社

团组织。于 1993 年 12 月创立的,我任会长。

天津同乡会在当地积极组织天津人开展各种活动，并帮助有困难的华人朋友。20 世纪 90 年代,许多年轻的同乡在澳洲求学,生活非常困难。我们同乡会的负责人经常把有困难的留学生接到家里,管吃管住,直到他们找到工作。作为同乡会负责人,我觉得多出点钱帮助大家是应该的,也是我们组织存在的意义。

譬如,有一位澳洲悉尼的天津乡亲因事需急返天津,而办理签证正逢复活节假期和周末，情急之下遂用微信向澳洲天津同乡会求助。我正在外参加医学讲座,鉴于情况紧急,便立即与悉尼总领事馆童学军副总领事取得联系。悉尼总领事馆童学军副总领事当即回复全力协助，并立刻安排我与签证处主任邱元兴领事接洽。我旋即反复多次与乡亲沟通核实情况落实签证准备要件。鉴于 26 日上午总领馆有外出活动,签证处主任邱元兴领事遂决定安排在外出活动前，提前为天津乡亲办理签证手续。经签证处各位领事紧急加班,不到九点就为天津乡亲办理好签证。当天津乡亲回国处理完家事后,他的孩子在微信中说:“感激祖国的帮助,国家还是很爱我们的！”是海外游子由衷的心声。同样,澳洲天津同乡会于细微之处作具体实事,亦凝聚了乡情,团结了乡亲。

海外华人社团通过直接或间接的方式回馈中国的各项建设。2002 年,我赴西藏考察,为澳洲和统会“西藏光明万里行大型白内障义诊慈善活动”作了大量的前期准备工作，并于 2003 年二次进藏为藏民作慈善义诊,任医疗团秘书长。

从 2003 年起，我们连续十年组织以华人华侨为主力的“侨心光明万里情”白内障义诊活动。目前,参加义诊活动的澳大利亚以及中国台湾等地的著名中西医的足迹已踏遍西藏、新疆、四川、云南、广东、福建、内蒙古等十多个省、直辖市、自

治区，不仅帮助近 4000 名白内障患者重见光明，同时也让随行的外国医生朋友了解中国人民的真实生活状态，有效粉碎了海外对中国的不实言论。

同样在澳大利亚天津同乡联谊会的促进下，澳大利亚一家具有先进污水处理技术的公司派专家在天津进行了多轮实地考察，与天津滨海新区合作成立具有孵化企业性质的污水处理公司，造福中国的环境发展。

海外华人社团是海外华人联络感情、回馈家乡的重要组织。在海外除了要加强彼此之间的联系以外，在组织传承上，还要尊重老侨团帮助新侨团，将勇于奉献、勤于回报的精神传递下去。我们澳大利亚天津同乡联谊会只是众多海外华人社团的一个缩影，正因为有了成千上万的这些组织，全世界的华人才更加紧密的联系在一起，中国与世界的距离才得以进一步拉近。

中国和澳大利亚是我的第一和第二故乡，加强两国的友好往来，是我义不容辞的责任。我在 2002 年，促成澳大利亚宝活市与天津市和平区结成友好市区关系。2011 年，为中国国务院侨办“文化中国四海同春”慰侨演出团著名女高音歌唱家董文华治愈突发面瘫，受到国侨办及悉尼总领事馆嘉奖。多次受邀出席中国国庆节在人民大会堂举行的国宴。2015 年，受中国政府邀请出席“纪念中国人民抗日战争胜利 70 周年”大会及天安门阅兵式。这些都是祖国对海外游子的鼓励和关注。

2013 年 10 月 12 日下午澳大利亚华人年鉴编辑部首次工作会议在悉尼好事围（Hurstville，Sydney）召开。我闻讯特地抽出时间出席了会议，并赞扬说编辑年鉴是功在当代、利在千秋的大事。我非常赞同能将 110 万华人对澳大利亚的贡献载入史册，认为这是件必须做的事情，我将大力支持年鉴的编辑工作，并对参与编纂工作各位的奉献精神表示敬意。

2005 年 3 月 1 日，澳洲中国和平统一促进会庆祝成立十五周年暨第七届理事会就职庆典在悉尼威斯汀酒店举行。在担任会长达 15 之久的全国政协委员邱维廉推荐下，我担任澳洲统促会副会长。

祖国和天津市政府给了我很多荣誉，让我担任中国侨联海外委员天津市政协港澳台侨委员会特邀委员、天津市（侨办）海外交流协会副会长、天津市（统战部）海外联谊会常务理事、天津市侨联海外顾问、天津市和平区政府招商顾问、澳洲天津商会名誉会长等。

曾在澳洲期刊人物中，有一篇人物报道《爱，精彩人生》，我被誉为“德医双馨”的人物。我认为，这不仅仅是我个人的荣誉，而是我们每个正义的海外华人都能够担得起的荣誉。

我为马凯治病

让我最难忘的一件事，就是 2007 年，医治好随胡锦涛主席来澳参加亚太经合会议时突发患病的马凯（时任发改委主任，现任国务院副总理），受到胡主席表扬及中国驻澳使领馆嘉奖。

2007 年 9 月，亚太经合会议在澳大利亚悉尼召开。胡锦涛主席率中国代表团前来出席会议。此前我已接到中国驻悉尼总领事馆的邀请，于 9 月 6 日出席胡主席的会见活动。

就在胡主席会见活动的前一天，即 2007 年 9 月 5 日下午 5 时许，我接到陈星惠医生的电话，他说总领馆来电话讲，一位中国代表团的重要领导突患急病，希望我们帮忙诊治。陈星惠医生是马来西亚华人，澳洲大学毕业的西医，在悉尼开办“康平医疗集团”（现天士力康平国际医疗集团）。当时集团下设三个医疗中心，我在其中一个位于悉尼南区的中心担任中医部主任。我在电话中与陈医生商量，想请代

表团把这位患病的领导送到我们的医疗中心来就治。总领馆经联系后很快回复:亚太经合会议的组织机构规定,所有参会人员患病必须到大会指定的医院,皇家阿弗瑞德王子医院(RoyalPrinceAlfredHospital)就诊。这家医院距离中国驻悉尼总领事馆很近,与悉尼大学隔邻,也是悉尼大学医学院的教学医院,历史悠久,专家云集,设备一流。我立即驱车前往,与陈医生在医院会合。

抵达皇家阿弗瑞德王子医院时,天色已晚。中国大使馆和悉尼总领馆的几位官员在门前等候。这时俞康林领事才告诉我们,患病的是国家发改委马凯主任。好像是扭伤,很严重,不能站立行走。说话间,两辆救护车鸣笛闪灯驶入医院,在急诊室外停下,后面还跟着一部十人座的警车。只见警车上下来七八位便装警察,个个高大威猛。救护车门打开,我们迎上前去。马凯主任躺在担架车上,面容疲惫。我们和他打了招呼,问候马主任辛苦了。马主任露出一丝笑容,轻轻点了点头,随后担架车推入了急诊室。另一辆救护车下来的是中国代表团专机的乘务长,患了重感冒,由护士搀扶着,也进了急诊室。

这时大使馆的参赞介绍随团医生给我们认识, 她是北京301 医院的女医生,心内科主任,后来听说是少将军衔。这位心内科主任讲了一下马凯主任的病情, 马主任是在来澳洲的专机上不慎扭伤腰部的,疼痛难忍。中国代表团此次来澳有两项重要活动:一是胡锦涛主席的国事访问,二是中国代表团出席亚太经合会议。代表团先抵达西澳首府珀斯,胡主席开始正式访问,代表团在珀斯停留一天。次日转飞首都堪培拉。在两地都请了医生为马主任诊治,但均未见效。在上述两地的所有活动马主任亦未能参加,因为他只能平卧,不能坐起,更无法站立。两天来基本上是担架抬进抬出。代表团到达悉尼后,马主任由救护车从机场直接送到医院。

我们在急诊室等了一个多小时，院方完成了对马主任的身体检查，包括采血化验、拍X光片等，结果均显示正常。但马主任仍感疼痛，不能大声说话，更不敢咳嗽。鉴于各种检验未见异常，院方也无法做任何进一步的治疗，于是医生建议马主任留院观察。马主任说：大会即将开幕，很多事务需要处理，我不能住院。这时，那位301医院的女主任对我说："沈医生，我是心内科医生，对这个病无能为力，只能靠你了。"我说，好吧，让我来试试。

经我之前的观察，马主任应是胁肋部拉伤，造成肋骨与胸椎的小关节错位，肋间神经受到影响，致使局部肌肉痉挛，产生疼痛难忍的症状。尽管我有信心治好马凯主任的病，但还面临一个问题：我们不是该院的医生，更何况我还是个中医，按规定是不可以在医院里施诊的。然而幸运的是，当时在急诊室值班接诊马主任的那位医生也是马来西亚华人，与陈星惠医生相识。陈医生私下跟她讲了一下，她没有正面回应，只是说要去看看其他病人，就离开了，这样就为我们提供了空间和时间。

乘此机会，我立刻为马主任作进一步的检查，结果验证了我之前的诊断。原来在飞往澳洲的专机上，马主任一直是半躺在座位上，两手捧着文件不停地翻看，这就造成了两侧胁肋部位肌肉的紧张。当乘务员前来送水之时，马主任半撑着上身，想帮乘务员打开前面的活动小桌板，突然感到右胁肋部猛的抽了一下，异常疼痛，立刻就不能动了。

当我作详细检查时，马主任的身体稍有移动，就会痛出声来，令我感到他病情的严重。通常像这样高级别的领导，不是痛到实在难以忍受的情况下是不会出声的。于是我请所有人员都到外边等候，只留陈医生和那位心内科主任在急诊室里。

我先以轻柔的按摩手法，使马主任紧张的肌肉放松下来。20分钟后，再用手法矫正小关节的错位，然后再用按摩手法

调理局部软组织,前后共约 40 分钟,马主任感觉疼痛减轻了一些,我又告诉了马主任一些注意事项。之后,马主任和随行人员及使领馆的官员离开了医院,前往代表团下榻的酒店。

马主任离开医院后,我和陈星惠医生商量了一下,认为虽然他感觉疼痛减轻了,但接下来几天还有许多重要活动要出席。为巩固疗效,我们决定为马主任作封闭注射治疗。于是一边通知总领馆,一边回到康平医疗集团位于市中心的医疗中心。就在我们取了药物和注射器,准备前往代表团驻地的时候,俞康林领事打来电话,说马主任的疼痛减轻了许多,而且可以坐起来了,不需要再打封闭了。

听到这个情况,我紧张的心情稍稍放松了一些。说实话,我从医 30 多年,治过的软组织损伤患者不计其数,但像马凯主任这样因拉伤导致这么剧烈疼痛的病人实不多见。况且他又是参加如此重要的国际会议,如果不能保证使他顺利的出席各项活动,作为一名医务工作者,那我简直就是失职。

第二天,也就是 2007 年 9 月 6 日。下午 2 点,我们受邀出席胡主席会见活动的澳洲各大侨团领袖准时来到代表团下榻的酒店。进入会见大厅,只见一排十几张椅子上贴着出席会见的各位领导的名字。细看一下,没有马凯的名字在里面,我的心不由得紧张起来。暗自忖想,可能马主任还没恢复到可以站立、走路的程度。过了一会儿,工作人员又搬出一把椅子,上面贴着马凯的名字,这下我放心了。因为中国代表团抵澳已经是第三天了,马主任一直是平卧姿势转了三个城市。今天能够走动了,说明昨晚的治疗确实见效了。

哪知道我刚有些高兴,那位工作人员又把马凯的椅子搬走了。“怎么回事?”这下我比之前更紧张了。参加中国国家领导人会见很多次了,每次到了会见厅,都见到贴了名字的椅子整整齐齐地被排在中央,从来没有出现过像今天这样椅子搬

上搬下的情况,看来马主任的病情不容乐观。

然而就在会见即将开始的前一刻，马凯主任的椅子又搬了出来。随即,在章均赛大使和邱绍芳总领事的陪同下,胡主席及代表团各位领导步入会见大厅。在热烈的掌声中马凯主任也走了过来。看得出,他走得有些慢,是小心翼翼地迈着步子走的。这时,我一直悬着的心终于放下了。

会见开始,各界代表分三批与胡主席及领导们合影。随后胡主席作了约 10 分钟的讲话。胡主席介绍了中国改革发展的经济建设形势,谈到了中国参加亚太经合会议的重要意义,最后赞扬并肯定了海外华人华侨对祖国的支持与贡献。

会见结束,胡主席和各位领导离开会见大厅。这时马凯主任向人群中望着,仿佛在找什么人。站在我身边的陈星惠医生说:马主任在找你呢。这时,俞康林领事走过来对我说:马主任说你治疗的效果很好,他很感谢你,希望再做做治疗,不知道你有时间吗？我说可以,于是跟着俞领事去到马主任的房间。

马主任见到我,一边握手一边说:谢谢你,我感觉好多了。我说:刚才也在想,您能否出席会见活动呢？马主任说:今天中午霍华德总理的宴会我没有出席,但与华人朋友们见面,我是一定要参加的。马主任的话令我十分感动,我说:刚才看到您的座椅搬上搬下几次,我也在担心您恢复得如何？马主任的秘书从旁说到,本来也是担心主任能否出席会见,但主任是坚持着走出去的。马主任说:这也是沈大夫治得好,我才能慢慢走几步了呀。说着都笑了起来。

之后,我开始为马主任做治疗。由于酒店的床比较矮,床面又软,治疗起来不很方便,有时我要半跪着为马主任做推拿按摩。考虑到他在行程中十分疲劳,又因伤痛而夜寐不佳,我又为他做了全身的推拿,帮助他放松下来。

由于马主任的疼痛已经减轻,身体也放松了不少,自然话

也多了起来。“胡主席表扬了你！”马主任说。原来当天中午霍华德总理设国宴欢迎胡主席一行，马主任没有出席宴会。席间，霍华德总理向胡锦涛主席问起马凯主任的病情，胡主席回答说：马凯先生由一位从我们中国来的中医师做了治疗，效果很好！马主任对我说：这是在表扬你呀！我听了心里也很自豪，我也为亚太经合会议，为中国代表团做了一份贡献。

马主任还说：代表团首站抵达珀斯，请了一位医生为我治疗，没有效果。次日转飞堪培拉，又请了一位医生治疗，仍不见效。我很着急，代表团上上下下都很关心。后来章均赛大使说：马主任，您放心，到悉尼我给您找最好的医生。因为章大使曾于 20 世纪 90 年代初在悉尼总领馆担任政务领事，和我关系很好。因此代表团的专机在堪培拉还未起飞，大使馆的电话已经打过来了。

我们边治边聊，我问马主任，平时做什么锻炼，比如打不打太极拳之类的。马主任说，很想练，但确实太忙了，一天只睡三四个小时，分不出时间去锻炼。我说上班路上在车里可以小睡一会儿吗？马主任说，一上车就看文件，没时间休息。我又说，睡这么少时间远远不够呀。马主任说，温总理每天只睡四个小时左右。我们还要在温总理需要时，随叫随到，也只能睡这么少。

边治疗边聊天，两个小时很快过去了，约定我明天再来。

6 月 7 日傍晚，我驾车到唐人街附近停车场把车放好，然后打了辆出租车去酒店。车行半路，已有警察设岗。警察问我去哪儿？干什么去？我回答说我是为中国代表团治病的医生。警察随即用步话机联系，之后说，车不可以过去，你可以步行进去。我离车步行，只见三步一岗、五步一哨，戒备森严。距酒店约 100 多米处，有警察把守，已经不能通过了。我说明情况，又打电话给俞康林领事，他和另一位领事出来接我进了酒店。

在酒店大堂，俞领事打电话联系安保工作的警方负责官员。这位官员带我进入电梯，到达马主任所住房间的楼层，一开门，有两个特勤人员把守。问明情况后，其中一人把我送到马主任的房间门口，待马主任的秘书开门迎我进去后，他才离开。

马主任见到我很高兴地说：我好多了，参加了好几场大的活动。接下来，我又为马主任做治疗。同前两天一样，外间厅的电话铃响个不停，秘书不断地进来请示。两个多小时内，至少有几十个电话打进来，秘书也是忙得不亦乐乎。

9月8日，是我为马主任做治疗的最后一天。会议基本结束，转过天来中国代表团就要启程回国了，马主任也显得放松了些。这一晚，他和我谈了如何从一名中学教员逐渐成长为了国家的领导干部。他还问了我的家庭情况，听说我太太是小提琴家，就和我聊起了世界著名的三大男高音歌唱家。

离别之际，马主任紧紧地握着我的手，连声道谢，并说：到了北京一定打个电话给我，一起吃个饭。

代表团回国了，但在亚太经合会议期间经历的事，时时在我脑海中浮现。

一个多星期之后，接到悉尼总领馆的邀请，去参加一个答谢招待会。到了馆里才知道，客人绝大部分都是澳洲有关部门的官员，只有我和陈星惠医生等不多的几个华人。邱绍芳总领事走过来和我握手，说非常感谢你沈医生，帮了大忙。一位刚到领馆工作的年轻女领事跑过来说：哇，你就是那个救世主呀！我说，您过奖了，她说，如果马主任的病不能及时治好，很多会议和活动不能参加，那对整个会议影响很大。几个澳洲官员走过来说：原来马先生的病是你治好的。其中一个对另外一群官员大声说：嗨，这位就是那个医生。于是一堆人把我围起来索要名片，并且说：有了病就找你看。我说：交个朋友可以，但最好别得病。一群人哈哈大笑。

又过了两个星期,邱总领事回国述职,李燕端副总领事在官邸宴请三对医生夫妇以感谢对总领馆工作的支持。她特别举杯向我说:要感谢沈医生,为国家领导人及时治好了病痛,为中国代表团、为亚太经合会议做了贡献。

坚决维护祖国的声誉和主权

我们虽然久居海外,但是绝不能数典忘祖。我还多次作为主持人,参与在澳华人的正能量活动。

2005 年 3 月 14 日,澳大利亚一百多个华人华侨社团的侨领今晚在悉尼华埠举行大型座谈会。座谈会由我和悉尼中国和平统一促进会秘书长王然、澳大利亚中国统一促进会秘书长孙建共同主持。与会人员热烈拥护并坚决支持中国人大会议审议通过《反分裂国家法》。此次座谈会充分显示了在"反独促统、和平统一"的民族大义旗帜下,澳大利亚华人社团空前团结,万众一心,为早日完成中国统一大业而表现出的民族凝聚力和坚强信念。

2010 年 11 月 22 日, 澳洲中国和平统一促进会和澳大利亚华人团体协会联合华人华侨主办 "新州华人华侨热烈欢迎陈育明大使履新"欢迎晚宴,晚会还安排了华裔艺术家精彩表演,晚会自始至终气氛热烈。我和连素珍副秘书长主持晚会。

2011 年,悉尼侨界召开纪念辛亥革命 100 周年大会,中国驻悉尼总领事馆专门发函来邀请我主持这场大会。会后总领事馆的评价是:"请沈会长主持,我们放心! "

2014 年 6 月 6 日晚, 澳洲中国和平统一促进会在悉尼华埠举办"侨心光明万里情——川贵行"慈善晚会,为中国四川与贵州白内障患者开展义诊活动筹款,我与任钰主持了晚会。

2015 年 6 月 11 日晚, 部分社团负责人和代表参加了由澳大利亚华人团体协会吴昌茂主席专题组织召开的纪念世界反

法西斯战争和中国人民抗战 70 周年座谈会。我作为主持人,有序地安排与会代表们逐一作了发言交流。8 月 3 日晚上,由澳大利亚上海同乡会及悉尼雨轩诗社联合策划主办、主题为“和平,和谐,博爱”的纪念反法西斯战争胜利 70 周年原创诗歌朗诵会在悉尼艾士菲市政厅礼堂举行。我和程毅女士主持朗诵会。

2012 年 9 月由澳洲中国和平统一促进会举行的 “坚决支持中国捍卫钓鱼列岛主权暨纪念九一八事变 81 周年”座谈会 14 日在悉尼举行。在座谈会上,澳洲中国和平统一促进会发布了大洋洲中国和平统一促进会和澳洲中国和平统一促进会与五大洲各主要侨团联署发起的《坚决支持中国捍卫钓鱼列岛主权暨纪念九一八事变 81 周年联合声明》,有美国、英国、加拿大、澳大利亚、新西兰、斐济、巴西、泰国、马来西亚、奥地利、挪威和委内瑞拉等国家的 160 多个华人社团联署。

声明说,席卷全球的“保钓”运动,让两岸同胞在维护钓鱼岛主权达成共识与默契。从历史依据、国际法理与海内外中华儿女强大民意, 我们都不接受祖国神圣的领土受到恣意践踏和侵犯。日本政府的强盗逻辑与谎言,都丝毫不能动摇普天下中华儿女捍卫钓鱼岛主权的坚强意志。

我在发言中说, 日本军国主义曾对中国人民犯下了极大罪行,这次又在非法“购买”钓鱼岛,再一次挑衅中国的主权和尊严,这也是对国际秩序的挑衅。我们警告日本政府,“玩火者必自焚”,必须立即悬崖勒马,放弃侵占中国领土的企图,否则将承担由此引起的破坏两国关系与地区和平的责任。

在达赖窜访澳洲时,我以华协会副主席身份给悉尼市长、副市长、华裔议员及总经理写了四封信,并征集了几十个社团侨领署名,强烈抗议悉尼市允许达赖在市政府剧院进行演讲。

2014 年 8 月,在澳大利亚广播公司的一档节目中,澳洲议员、矿业大亨帕尔默使用侮辱性字眼辱骂中国引发众怒,包括

澳大利亚总理阿博特在内的澳各方人士纷纷发声批评。我代表澳大利亚华人对帕尔默无耻言论表示极大愤慨和强烈抗议,要求他向中国人民道歉。迫于压力,帕尔默就此前发表的辱华言论辩解称,那不是针对中国人或中国政府的,他一直“仰慕中国”。

“南海仲裁案”裁决结果公布之后,百余位海外华人社团负责人及海外华文媒体人士通过这个知名的海外民间微信群密集发声,支持中国政府维护南海领土主权和海洋权益的立场。

作为澳大利亚华人团体协会常务副主席,我代表会内160个社团约10万华人华侨,坚决支持中国政府的严正立场!此次所谓南海仲裁案,是披着法律外衣的政治事件,是美国导演,菲律宾阿基诺三世政权、日本等国家对中国领土主权的严重挑衅。几千万海外炎黄子孙将为维护祖国的主权而奋斗不息!

中共十八届四中全会提出的全面推进依法治国理念,在海外华侨华人中间也产生了共鸣。习主席提出全面推进依法治国,这对今后中国的管理至关重要。由于中国发展速度很快,新鲜事物层出不穷,由此引发的法律、法治问题十分突出。故立法要有时间观念,法律条款的形成要紧跟形势之变化,不能滞后,否则会引发太多不稳定因素……反腐倡廉,中央力度很大,超过以往。

总之,我们长居海外,国籍可以因人而异,但是祖籍是不能变更的。所以维护祖国的声誉和主权,是我们终生不渝的神圣使命!

(沈铁,侨居澳大利亚,担任中华海外联谊会理事、天津海外联谊会常务理事、天津市海外交流协会副会长、天津市政协港澳台侨委员会委员、澳大利亚天津同乡联谊会会长、澳大利亚华人团体协会常务副会长、欧洲中国和平统一促进会副会长。)

让中国的歌声唱响世界

·时可龙·


时可龙

我叫时可龙，父母给我起了这么个名字，只想让我时刻记住自己是龙的传人。我1942年出生在天津市和平区沙市道，1966年毕业于中国音乐学院，1969年分配到天津歌舞剧院，担任独唱演员和学员班教员。1982年，作为中法文化交流的项目，我们天津和北京、上海的11个搞指挥、歌唱、舞蹈的人到巴黎歌剧院学习、深造。后来，为了继续学习音乐，我就留了下来。我现在一直是在巴黎的郊区凡尔赛市小镇PLAISIR生活。在这旅居法国的34年中，我是执着地介绍中国音乐，努力实践一个东方音乐使者的使命，努力把我所钟爱的中国古典和现代音乐做以诠释。我先后参加过欧美及其他地区的世界音乐节、戏剧节和艺术节，参加过48个国家的各种讲座、音乐会、歌剧及戏剧的实践演出。曾经在法国被评选为最受青年人喜爱的演员之一。我们“黄河艺术团”也受到法国文化部的推荐介绍，而我本人也被法国传媒誉为“在欧洲进行长征的中国音乐使者”。

首演民族歌曲《水调歌头》

我从巴黎歌剧院歌唱艺术学校毕业后，就计划放下西洋歌剧艺术的演唱，进入索邦大学进行民族音乐的学习，并立下“让中国歌曲唱响世界”的志向。我是属于“中年变法”，不惑之年要摆脱悖惑，心无旁骛地走自己选定的道路。因为对我来说，发扬我们文明古国的优秀遗产，让它复活在当代，是我义不容辞的义务和责任。

1981 年，首届的“华夏之声”音乐会上，我首次接触了中国现代音乐作品——作曲家邵光琛的宋词《破阵子》。和我前后脚赴法进修的陈其钢，是我的好朋友，我们都是中国京剧和曲艺的爱好者。1989 年 9 月，在法国的南部普罗旺斯，我首演了陈其刚的现代音乐作品《抒情诗》(苏轼词《水调歌头》)。之前，我们心里都没底，然而为了把地道的中国歌曲唱响到法国舞台，希望以此为切入点，让更多的外国人了解中华民族，接受中华民族的优秀音乐遗产，我经过“关起门窗，鬼哭狼嚎”式的苦练，使真假声初步做到变换自如，力求完美地体现作品的近似苛刻的要求，放下西洋歌剧那熟悉的一套唱法，重走民族路。

无疑，这场首演是成功的！

全曲结束足有一分钟的静默，观众似乎是经过沉淀才醒过味来，继而长时间的雷鸣掌声。我多次谢幕，全体观众起立，掌声不断。指挥梅法洛和我讲：“真对不起，我不愿意破坏这么优秀作品的完整性，您是否再完整地唱一遍？”13 分钟的作品又重唱一遍。这种情况一直保留 20 多年，在世界各地演唱这首作品，都重复着首演的情形，有的还“掀起中国旋风”，我尽到了一个歌者对民族的责任。

荷兰的“新乐团”是由最具盛名的指挥斯巴加尔执棒，成员都是皇家音乐学院教授组成。团长、作曲家乔艾尔聚集了谭

盾、翟小松、陈其钢、郭文景、何训田、莫亚平、许舒亚和我,“抱团冲击世界乐团”,获得了成功。青丝变白发,我实践着自己的“新中国音乐”在世界的闯荡。让祖宗留给我们的珍宝,在广袤的世界显露灿烂的光华。

随着我们应法国、荷兰、葡萄牙等国邀请演出,一些国外媒体纷纷报道。荷兰为我拍了纪录片《从莫扎特到中国歌剧》。我在片中阐述了中国声乐艺术的特色,用对比法来阐述中西方艺术之同异。许多音乐学院请我去讲座大课,我就讲一点:中国的美声学派。

从此,我就沿着这条道路走下去——让世界认识我们中华的音乐,体味我们老祖宗留下来的宝贵遗产是多么丰厚的营养资源。

连续几年,我参加香港艺术节,参演中国现代歌剧,让自己的同胞,欣赏自己所学,比什么都重要。不能否认的是,在国外的艰苦磨炼,使我终于得到欧洲不同时期、不同唱法的真谛,吸取别人之长,弥补自己之短。

应该把这些体会,总结出来告诉下一代啊!再过几年,从舞台上退下来,我要集中精力将这几十年的积累,系统地整理出来。

我们的黄河艺术团

1985 年,我结束了“索邦大学”的音乐课程学习,马上和叶影、龙丹丽、秦莹明几位留法艺术家组成中国艺术家小组,也就是后来的黄河艺术团。为什么成立这个团?简单地说吧,就是感到外国人对中国音乐了解得太少。我们要向他们介绍中华民族的传统音乐,宣传 1949 年以来中国音乐的发展和成就。两年后我们成立了欧洲第一支室内乐民乐队,到各地演出中国民间音乐。到艺术团成立五年时,艺术团除演奏大型民间音乐外,还能进行歌唱、舞蹈、杂技和民俗表演,并组织业余演

员进行舞狮、舞龙等表演。

黄河艺术团的主要成员多是来自中国大陆的留学生或移民,也有少部分来自港、澳、台地区以及东南亚的华裔人士。我们有个中西合璧的小型乐队,排练时间没定期,通常是演出前才约定时间来排练,演出曲目除了乐队作品外,也有各种不同的声乐形式。艺术团里有当时蛮走红的“军港歌手”苏晓明。乐器演奏出名的是曾写过《牧民新歌》一曲的大陆笛子演奏家简广义。还有一位是毕业于上音的西洋长笛手、教师王利生,他当时获全国长笛比赛的第一名。

多年来,我们黄河艺术团在法国演出了近 1000 场,几乎把法国城乡都走遍了,搞“中国月”“中国周”等活动,宣传中国。此外,在欧洲各国演出了很多场。这么多年以来,黄河艺术团演的节目完全是中国地地道道的艺术,过去,在这里很少听到和看到。法国的媒体纷纷报道予以好评:《费加罗报》《世界报》说黄河艺术团是“在欧洲进行音乐长征”,说我是“中国民间音乐大使”。对此,我是欣然接受,我愿意终生长征在这条艺术道路上,把我国民间艺术传送到世界各个地方。

后来,我们从“送戏上门”到后来由文化部、各市的市政府邀请,进行官式文化交流及商演,甚至能够满足吃饭还有所盈余。每当我们举着五星红旗参演时,心中充满自豪感。

中国音乐这么丰厚,可在这里过去宣传说中国音乐只有简单的五声音阶,通过我们的民乐合奏、歌曲和戏剧演唱,他们认为中国音乐同他们的音乐是在不同道路上发展的,在旋律方面达到了高峰。我们表演杂技、舞蹈,他们更惊讶了,说“地球的吸引力对你们没有任何作用”。

现在法国人了解中国的兴趣更加浓厚,中法文化交流活动猛增,巴黎涌现了一批“文化经纪人”,演出市场空前活跃。几乎每年春节,黄河艺术团都要献上一台节目,到香港演一出歌剧,

回内地搞一台音乐会。在国外的演出活动更是应接不暇,从法国到美国,到非洲……到处是掌声和鲜花。外国人对音乐的理解力太强,能够从乐曲中听出中国的文化、历史、哲学,看出中国人的思维方式,感受到中国的成就和现代化的进程,使我深受感动。所以,我要继续在这浪漫之城浪漫地生活下去。

2005 年的法中文化年,我在艺术团到达顶峰的时候,宣布退出,并把精心编排制作的演出带子分送给了艺术家朋友。我别无他念,只求他们在艺术上高质,为祖国争光。

我永远是华籍华人

尽管我在法国被誉为“深受青年人喜爱的男中音歌唱家”,他们说:“可龙先生的演唱颇具特色,演唱时将西洋美声与中国戏曲及民间唱法熔于一炉,真假声过渡自然,音域宽广,咬字清晰,声情并茂。他能突破中外一般演唱规律及声部的瓶颈,虽然演唱难度大但感染力强。”这可是我近几十年来舞台实践和不断学习、借鉴及探索的结晶。

但是至今我没有加入法国籍,作为一名中国歌唱家我感到非常自豪。有时我特感动。确实感到中国是大靠山,凿凿实实的大靠山。我今年 70 多岁了,每天这么忙,不停地唱,可不觉得累。今后,我要让中国音乐与侨界的联系更紧密,在演出和教学上搞得更火,让更多的外国人领略中国音乐的魅力和风采……

就是为了让世界人民欣赏到中国音乐艺术的风采。我们走过了一条艰辛的创业之路,其中有苦有乐,我们追求的是:让欧洲了解中国文化,中国有辉煌的过去和充满希望的将来。早在 1982 年,我年已 40,进入不受任何蛊惑的年纪而负笈巴黎,在巴黎歌剧院及巴黎大学深造。那时的生活很艰难,我宁愿只身一人,身背小包到处求宿,一年之中 13 次搬家,也没有能够改

变初衷——对宣扬中国音乐的顽强追求始终不变,痴心不改。

我在中国现代音乐方面,作了许多努力,和国内及旅居国外的中生代作曲家陈其钢、瞿小松、郭文景以及谭盾等艺术家合作,以其众多的声乐作品、歌剧作品献演欧、亚、美各国,这对中国音乐的新发展和世界文化有着现实的意义。

一个真正的表演艺术家,要不断地在舞台上驰骋。在巴黎,我经常参加舞台剧的演出,这些度身定制的剧目,在其中边唱边舞,充分发挥了中国传统的表演特色,在“秋季艺术节”“阿维尼翁戏剧节”和“国际家庭戏剧节”中,都很引人注目,而在 8 部电影的表演中,更增加了知名度。

在 2008 年“申奥”时,中国与法国成为竞争对象。北京是我们的祖国首都,巴黎是我们栖居的第二故乡。我们做了两手准备:北京成功了,我们将打起中法文旗帜标语,敲锣打鼓地庆祝;巴黎成功了,我们同样兴高采烈地庆祝。我投资购买了 24 只大功率的全套音响设备,在塞纳河和马斯河交界处的中国城等待消息。

下午 2 点,传来“北京成功”的喜讯,欢庆场面极其壮观,载歌载舞的人群,彩旗飘扬的场面、大红灯笼高高挂起……驻法大使吴建民在国歌声中进入大会场并发表了演说。法国记者吃惊地问:“这么快的速度,怎么组织起来呀。如果是巴黎成功呢?”我们拿出另一套方案给他看,他挑起大拇指说:“中国真厉害,你们是中国人,也是真正的巴黎人。”

与台湾同胞携手,也使我想起一段往事:我的先祖时公德霖(字润田)是辛亥革命的参与者,并以河北省政府代理省长的身份逝于中国台湾。我在 1982 年初赴法国的时候,领事便和我讲:“你是知名艺术家,接触台湾方面的‘官员’比我们方便,要多做些工作。”

我在歌剧院及巴黎索邦大学三年的学业结束后,曾在《巴

黎龙报》做过两年记者的兼职工作。老板苑国恩先生和先祖是同乡,他聘我为《龙报》记者,对我很照顾。他还拿出珍藏了20多年的茅台酒,和时任驻法大使周觉民相谈“甚欢”“甚怡”。我记录并报道了这件盛事,影响不小。

担任“法中文化年”音乐顾问

2001年4月,正在法国进行正式访问的中国国务院副总理李岚清19日会见了法国外长韦德里纳。

李岚清说:我这次访问法国的主要目的之一,就是要在促进两国政治、经济合作的基础上,推动双方的文化交流与合作进一步发展,这对促进中法全面伙伴关系是至关重要的和不可或缺的。中法两国都是世界上有重要文化影响力的国家。两国都十分重视保护和弘扬民族文化,主张进行不同文化间的交流与合作。中法将在2003年和2004年互办文化年。我们对中法文化交流与合作的良好势头感到高兴。相信在新世纪里,包括教育、科技等内容广泛的中法文化关系将有新的更大的发展。

决定在法国建立世界上首座中国文化中心。这是中国在西方国家设立的第一个文化中心。其任务是促进中法两国在文化、艺术、教育、传播以及科技领域的合作关系,向公众介绍中国在这些领域的财富和成就,促进中法两国文化交流与合作,开展各种文化活动,从而使法国公众更好地了解中国,增进两国友好。

我曾在一场音乐讲座时说:“看一个城市的软实力,不是看一座城市的楼房有多高,马路有多宽,要看一个城市的文化素质有多高,一个城市的文化底蕴有多深。”

我受法国方面委托,担任文化年的音乐顾问。我和挚友巴黎索邦大学音乐学教授、东方文化学院院长皮卡尔一起到国

内遴选法中文化年的音乐、戏曲、曲艺节目,并负责在巴黎香榭丽舍大街举行的华人彩妆大游行和欧洲迪士尼乐团及摩纳哥大公国的中国年演出的一台中国歌舞节目。

中国人来到香榭丽舍大街展示了和平、友谊和繁荣复兴。这真如当年拿破仑说过:中国是东方的睡狮,一旦苏醒整个世界都会为之颤抖。我们动员起全巴黎的各个侨团,有实力的侨团从国内购买了彩车、龙狮及大量的民族服装。我们做了协调,组织了中国民族打击乐队为先锋。可是人手不够,乐器没有。我就动员家人和文艺团体的老友来支援,总算凑齐了所用的乐器。没有载鼓的车,就人力解决,指挥是个娇弱的女孩,击鼓无力。我立马上去"顶缸",甩开膀子擂击。其实我有严重的心脏病,做过两次支架手术。过后,我住进了医院,实施了心脏搭桥手术。那年我整 64 岁,花甲之年挂花(笑谈)。可是我认为,为了祖国的荣誉,为了让法国人真正意会到"东方醒狮"的风采,我如此玩命是值得的。

选择了这条不归之路,就要风雨兼程地走下去,借用三闾大夫屈老夫子的一句话:"路漫漫其修远兮, 吾将上下而求索。"我还要把我的演唱,呈现在同胞面前。连续几年,我参加香港艺术节,参演中国现代歌剧。能让自己的同胞,欣赏自己所学,他们的理解比什么都重要。不能否认的是,在国外的艰苦磨炼,使我终于得到欧洲不同时期、不同唱法的真谛,吸取别人之长,弥补自己之短。应该把这些体会,总结出来告诉下一代人。再过几年,从舞台上退下来,我要集中精力把这 20 年的积累,系统地整理出来。"

这些中国新音乐作品里,无疑既有西方音乐元素,又有中国音乐元素, 特别对地方戏剧音乐成分的借用, 很容易听出来,使用乐器的方式也确实别具一格。但这都只是音乐手段,是外在的东西。音乐本身属于中国的精、气、神在什么地方?荷

兰“新乐团”以演奏中国作品见长,他们演奏后,一个人在异国他乡,听见“中国的音乐”,那是故乡的语言,流在血液和刻在骨头里的语言,让你轻而易举地验证自己民族血脉的音乐。我可以骄傲地说,这就是中为洋用。

高山流水觅知音

可以说,听中国新音乐,必须要有一种熟悉和亲近感,譬如陈其钢的《水调歌头》,我的吟诵配上急管繁弦的协奏,最易懂,抒情性最强,最具中国气质,能和谐地交织为一体。我们许多的中国音乐元素,都能够在国外得到欢迎和理解。在国外每年的研讨会上,都会有大量的中国音乐。

中国人要研究中国的艺术,我现在致力于《九宫大成》如何搬上舞台演出。这是乾隆初年编成的历来被视为曲学之渊薮,其中也保存了许多值得注意的词乐资料。现在我和孙光军合作,也希望能和姚盛昌合作。要把其中的 3000 多首编撰成行,在世界艺术歌曲的殿堂占有一席。

孙光军,1954 年 12 月生。文学词曲博士、教授, 现任天津师范大学音乐与影视学院院长、音乐学学科带头人、天津市音乐家协会副主席;研究生导师,研究方向:词曲学、理论作曲、指挥。

姚盛昌,男,汉族,1950 年 3 月生,浙江海宁人,教授、作曲家。天津市政协委员,1985 年 12 月加入中国共产党,1969 年 6 月参加工作。曾参加内蒙古建设兵团,后考入天津音乐学院作曲系,师从瘳胜京、杜鸣心、许勇三、箫淑娴等名师,获硕士学位。现为天津音乐学院作曲系教授,从 1997 年 9 月起任天津音乐学院院长、党委副书记。现任正院级巡视员。

30 多年来,我在法专攻中国古典艺术歌曲,演唱皮卡尔教授整理的《明万历年间》;利玛窦的《中国八首歌曲》;乾隆时

期的钱得明的四本音乐册;张德明的《三教同声》。演唱及演出现代音乐作品 16 首,歌剧 8 部及音乐剧 8 部。

2014 年 7 月 13 日，作为庆祝中法建交 50 周年的民间活动之一，天津大剧院艺术团与欧洲时报传媒集团在中国驻法使馆文化处举办一场别开生面的音乐会，这场演出得到了中国驻法使馆文化处的大力支持,并特邀“巴黎之春艺术团”联袂为中法观众奉献了精彩节目。

当天,中国驻法使馆文化处参赞李少平,中国驻法使馆领事部一秘王原,天津大剧院艺术团团长靳凯华,欧洲时报副总编刘建,我作为“巴黎黄河艺术团”团长参与了全程的组织工作,并与 200 位中法音乐爱好者观赏了演出。

李少平参赞代表使馆文化处欢迎艺术团的到来，他在演出开幕式上致辞说,天津是中国著名的港口城市,也是中国的历史文化名城。天津早在清末时期就已是西风东渐的“码头”,也是西方戏剧和音乐最早传入中国的城市。本土文化与外来文明的碰撞博弈、渗透融合，逐渐形成了天津深厚的文化积淀,也让天津成为近代中国戏剧的发源地。同时,它也是曲艺的故乡，我们耳熟能详的天津快板、相声已经成为其文化名片。李少平表示,今年是中法建交 50 周年,中法两国领导人共同决定在两国举办系列庆祝活动,据不完全统计,有 800 多场活动渐次展开,其中文化交流又是重头戏。他希望这次演出能为中法文化交流添彩,并祝愿演出成功。

2016 年 7 月 12 日,我在西岸艺术馆做了公益讲座,内容是:①为什么这么多年在法国进行音乐活动;②中国音乐如何走向国际,并展现我们自己传统文化的软实力。西岸艺术馆位于天津市美丽的五大道风情区——马场道,开馆于 2008 年 6 月,是一座具有哥特式教堂风格的建筑。西岸艺术馆由“西岸文化艺术发展基金”支持,以高雅室内乐为主营项目,兼有沙

龙会所的功能。听众踊跃参加。

中国音乐学院前院长、中国音协前主席、《人民音乐》主编李西安的评论：

昨天，在西岸会馆，聆听了著名男中音歌唱家时可龙先生的讲座，给我耳目一新的感觉。

时先生用了30年的时间，在欧洲大力地传承我们的民族文化，他和佛朗斯瓦·皮卡尔以及他的（梅花乐团）音乐家们一起，用他们今天的思考，来演示一些中国民间的传统乐曲，使这些古老的文化又重现舞台，展示了它们新的生命力。

时先生用他那富有磁性的男中音，给大家演唱了《响当当的一颗铜豌豆》，把讲座推向高潮，大家报以热烈的掌声，我深深地被大师的风采所感染，被他那30年在欧洲，为把中国民俗与西方高雅文化融为一体所做的努力而感动！

今天的讲座用王斌团长的话说来听的人是来着了！不仅能听到歌唱专家对演唱者的专业点评，还听到了专家的现场演唱，把在维也纳当年的演唱在西岸艺术馆再现。另一位歌唱家从北京赶来的李蕴青老师，曾是我的学生，我们师生40年没见面了。她非常欣喜地来到天津西岸艺术馆参加这次演唱会和点评。

世界神级男中音时可龙声乐大师课，盖世之讲，动容万千！一音传旷世，百转共千回，声乐朗朗彻津门！座无虚席，聆听声乐真谛！不是赞字了得，台上台下互动激动人心。

（时可龙，侨居法国，担任巴黎北京文化协会黄河艺术团团长。）

变通争天下 爱拼才会赢

·田树培·



田树培

1929年5月2日我出生在天津静海县子牙镇大黄庄村，总结自己的一生很坎坷：年少时离开故乡在外求学，报考了空军电子机械学院，然而刚刚入学不久，国民党军队兵败如山倒，我们这批学生被送上飞机直接飞往台湾地区。在这期间，我与蒋氏父子有了些许接触，为蒋介石做西班牙语的翻译。后来赴美国留学和工作，先后获得电机工程硕士、博士学位，从任大学教授到成为美国州立大学校长的第一位中国人。1978年在中美洲加勒比海创办了私立“加勒比海(美国)医科大学”，这是美国唯一一所以个人财力创办的医科大学，为国际社会培养了大批医学人才。

我已年近九旬了，也算有了些名声，也有了些财产，这些都是身外物，不值得留恋；然而作为教育家，我却时刻不忘对于后代人的励志教育。我接受了中央电视台《海外华人》节目的记者采访，渴望把我的一生都告诉给我们中国的年轻人，特别是我家乡的孩子们。希望他们能从我的生平中获取教益——人生来就不是被打败的，只要坚持不懈地努力，就能够胜利。

少小时期的往事

我小时候非常淘气。经常是老师在课堂上讲课,我就在下面玩自己的家当，但是我能够一边玩一边能把老师的讲课全都听进心里。开始老师总是叫我回答问题,后来他见我一提问就能够对答如流,久而久之也就不再限制我的行为了。可是我那严于律子的父亲在迎门的墙上贴一张纸条，上面写着:“不好好学习就驱逐户外!给一个棍子和碗,出去要饭。”这对于我的自尊心是一种极大的警示和强烈的刺激。虽然我不敢直接扯下,也能想出自己的小窍门,就在晚上家人睡觉的时候,用点燃的蜡烛去熏烤，纸条很快就被熏烤得黑乎乎，看不清楚了。从此,我为了不做乞丐而开始了埋头攻读,也从知识中找到了乐趣。我觉得,这种有针对性的刺激,对于现在的孩子也是可以借鉴的。

我的中学时代就读于天津一中,在 1948 年我以 6 年来一直名列前茅的成绩毕业,准备报考北洋大学的采矿系,但是在高考中却走了麦城。作文考试是以“大宁之后小宁,小宁之后则安之”为题做一篇文章,而这是我们从来没有学过的。作文占总成绩的 70%,就算把其余的所有项目都答对了,也仅能得到 30 分。那有什么意义呢?我一向自负于第一名,遇到这样的难题就沮丧地放弃考试,马上交了白卷。我回到家里垂头丧气地向家里人讲述了考题的事，学富五车的父亲听到这样的题目也很迷茫,通过打听一位老私塾先生,得知这是一道非常僻涩的诗经摘语。于是,我的父亲撰文批评了当时的出题者——这样只能将学生领进八股的死胡同。一时间,在社会上引起巨大反响。当局只得决定取消作文的评分，将其余考题作为100%的成绩。而我因为一时意气用事而放弃,名落孙山。

这个教训是深刻的,我希望年轻人们记取这个教训,无论

在任何时候都要不言放弃，这也成为我日后在任何逆境中不懈努力进取的前车之鉴。

父亲劈头盖脸的责备，还有全家人的无休止数落一直包围着我，让我好好复习，准备明年的复考。为了逃避家里令人窒息的环境，我没有等到来年的复考，投考了刚开始招生的空军电子机械学院，也自然被录取。然而刚刚入学不久，国民党军队兵败如山倒，我们这批学生被稀里糊涂地送上飞机直接飞往台湾地区。从此，我的命运被改写——远离故土亲人，孤身拼搏在异乡。

在台湾的日子里

从学校毕业后，我就在桃园机场做地勤。工作很繁琐也很枯燥，这让我决不甘心如此平庸地度日，抓住一切学习机会去猎取知识。我原本英文底子就很扎实，可以和美军顾问团的人员流利对话。为了更上一层楼，我参加了业余的英语培训。仅一年后，就聘作美军顾问团的联络官。后来我看到顾问团里很缺乏西班牙语的翻译，我就买了几本西班牙文的小说，参照字典自学起来。这个阶段，我可以说是废寝忘食，白天忙于工作，晚上熄灯后，就打着手电筒在被窝里学；手电筒没电了，就跑到外面，借着月光学。机场设在旷野，夜间的蚊虫非常多，我常常被叮咬得浑身是肿包，但是因为太投入而无所感觉，常常是第二天才感到满身的痛痒。

此时，军需部门有个肥皂厂，就坐落在机场宿舍附近。老板的大女儿是个漂亮的中学生，平常看到我一有空就拿个书本，很是好奇，就经常把自己不会的课题拿来向我请教。久而久之，我们两颗年轻的心碰出火花——我们相爱了。这遭到了女孩子家的强烈反对，肥皂厂老板决不甘心把自己的掌上明珠嫁给一个又贫穷又孤单的小公务员。谁都知道，爱情的火焰

是任何人都无法扑灭的,我们两个人终于结婚了。当地习俗讲究结婚的时候,丈夫要给新婚的妻子买一件旗袍。我用自己那可怜的薪水买了一件最便宜的旗袍,这件旗袍的质量太差了,洗一水衣长就从脚踝骨缩到膝盖上了。按照单位规定,28 岁的职员结婚才能够分得房子,25 岁的我和妻子就借住在一个牛棚里,用篱笆把床与牛隔开。伴着“哞哞”的声音,我乐观地说:“这就是牛郎织女的新婚生活。”生活的艰难被夫妻的恩爱弥补了,但是岳父家的嘲笑却深深刺痛了我的心。我决心一定要凭自己的努力,改变现状!几个月后报考了军官外语学院,在几百人中脱颖而出,以第一的名次与 19 位考生同时被录取了。后来,又是以第一的名次毕业,被“新闻局”借来坐班,任“行政院”新闻专员。

我作为大姐夫,依靠自己的实力赢得了弟弟妹妹们的尊敬,也逐渐得到岳父的器重,老人希望这个乘龙快婿以后来接任自己的产业,做个富商老板。然而鹄鸿之志在千里,我有自己宏伟的理想抱负。

在美国从打工仔到校长

我生就酷爱学习的性情,总是渴望进修。因为长期与美国人来往,耳闻目睹美国的先进科学,很是向往。1964 年,已经有两个孩子的我向亲戚借了 2000 美元,搭乘货轮离开在台湾的家人到美国留学。到达美国学校验资后,我把借来的钱寄回去后就身无分文了,开始在洛杉矶卢燕(美国著名华裔影星)的公司打工,后来白天到墨西哥人所做的三层板粘贴处做工,晚上在美国中餐馆的“领座”端盘子。就这样夜以继日地劳作,一年后挣足了妻儿的路费,把他们接到美国。

提起这段历史,我非常感慨。中国人没有地位,到处是鄙视的目光,如果有人问起我的工作,就是“你在哪个餐馆打

工？”好像中国人来到美国只能干最苦、最低等的餐馆工。我暗暗发誓：我一定要让这些人看看，一个中国人是如何做人上人。后来我应聘到一电子公司当技术员，由于工作出色，进入美国辛辛那提大学电机工程研究所，攻读电机工程硕士学位。拿下硕士学位后，36 岁的我又要在美国联合大学读博士。这又引来周围老学者一片讥笑，“这么大岁数还读学位，我们在这么大的时候早读完了。”我半开玩笑，半正经地回答：“你们这么大岁数就满足现状了，我要在你们这么大岁数的时候做校长呢。”8 年苦读后，我获得哲学博士学位，这为我进入美国教育界打下坚实的基础，我先后在西弗吉尼亚州立学院任电子工程副教授，后在辛辛那提工艺学院任教授、系主任、教务长。

1975 年，俄亥俄州政府为一所州立大学百乐蒙工艺学院向全国公开招聘校长。在来自全美国数百位应征者中，我确实太有震撼力了，一个来自“东亚病夫”的中国人；一个名不见经传的留学生，竟然力挫欧美 178 位学者，成为美国有史以来第一位华裔校长。我和 1990 年 7 月 1 日就任柏克莱加州大学校长的田长霖（祖籍湖北黄陂）被称为北南双田，为中国人挣足了面子，让美国各界对中国人刮目相看，再也不敢轻视了。当时，俄亥俄州州长也慕名亲自接见，一时成为当地家喻户晓的新闻，也成为在美华人的骄傲谈资。我任期的 3 年多时间里，学校增设了 8 个科系，增加了 50%的学生，知名度陡然上升。

辞职自己办大学

1977 年，我大学毕业的长子因申请美国几所医科大学不被接受，只得到中美洲的多米尼加共和国私立医科大学就读。当年 6 月，我陪着儿子飞往多米尼加的飞机上，一位家长的话触动了我的神经，“你如果自己办一所医科大学，我们的孩子就不用送到国外读书了”。在美国，医师是最受人尊重的职业，

为了保护医师的收入和保证教学质量，美国医师协会和美国医学院联合成立了医学教育鉴定委员会，严格限制开办新医学院，严格控制每年医学院的录取人数。而且美国的医学院学制 8 年，竞争也相当激烈。

1978 年，富于挑战精神的我开始了新的创业。我辞去了年薪丰厚的公立大学校长职位，在辛辛那提市一所天主教大学租借宿舍，以四万多美元开办了加勒比美国大学医学院。美国历史上第一次由私人，而且是由一位东方人用仅仅四万多美元就在美国本土兴办医科大学。这几乎是不可能的天方夜谭，一年后竟然又被我成就了。提起这些往事，我只能苦笑地说："四万多美元别说是建校舍，就是建教职员工的宿舍也不够哇。好在天道酬勤。"

真是个天道酬勤，也是天道有意磨英骨。遭遇过种种打击、击退次次挫折之后，我凭借着在俄亥俄州教育界的影响与威信，更是我人格笃实的使然，加勒比美国大学医学院如期成立，不仅生源很多而且教授也纷纷应聘而来，成为美国医学教育的翘楚。

我 1992 年到美丽的蒙苏阿提岛（后更名为圣马丁岛）度假的时候，被这里四季如春迷人的风光吸引了。当地的租房主乘机问我："在我们这里买地建房子吧，现在地价很便宜。"似乎是天意的昭示，我当即决定买下 15 亩地，这一决定为我日后的迁移埋下了伏笔。难怪我相信"天道酬勤"。

3 年后的 7 月，辛辛那提市附近的火山向外冒灰，预示着火山将爆发。发出警报后，人可以逃离，也可以搬迁一些简单行李和设施。然而投巨资兴建的现代化校舍被全部埋入爆发的火山熔岩里。面对灭顶之灾，我从未灰心，振作精神，带领全校师生"一切从头来"，在圣马丁岛再次兴建新校舍，其中的艰辛和付出难以言表。谈及这些不堪回首的往事，我爽朗地对学

生们笑着一挥手,说:“一切都过去了,世界上根本就没有过不去的坎。”

今天坐落在海边的美丽校园,南部属荷属安的列斯群岛,北部归法国海外省瓜德罗普。岛上风景优美,经济作物丰盛,是旅游胜地。学生们在这里不仅享受高质量的教育,而且还享受当地的独特风景。校园前方耸立着一尊我的铜像,遥瞰着一浪高过一浪的蓝色大海,俯视着一届又一届的莘莘学子,“我”欣慰地微笑着。

深厚的故乡情结

2009 年的 8 月,我又在美国建了一座 ROCKY VISTA 大学,因为 ROCKY VISTA 的内涵是岩石风景,我就干脆把它翻译成石景山大学。石景山是北京的一个区,因素称京都“第一仙山”的石景山而得名。这一称谓自然表达我的爱国情怀和念故心理。

我的生日是农历三月二十三日,与妈祖的生日是一天。妈祖因为生平扶危济困,乐于助人,因救海遇难,受到人们敬仰,并立庙奉祀。千百年来,人们已把她塑造成慈悲博爱、护国庇民、可敬可亲的海上保护神,尊称为“妈祖”,形成了丰富的民间妈祖文化。天津的娘娘宫是中国最北方的妈祖庙,娘娘宫在天津人的文化生活中有重要的意义,位于天津市南开区古文化街。看到近年来的自然灾害频繁,我在这天没有为自己庆寿,而是到了天津的娘娘宫祈福,虔诚地希望娘娘保佑天下众生,并且捐款 5 万,用以修葺这座佑福人们的神像。

大黄庄中心小学坐落在静海县子牙镇大黄庄村东南方,是我捐资 320 万元,于 2004 年 10 月 1 日建成并投入使用的,其占地 23100 平方米,建筑面积 2800 平方米,是一所科技含量较高的现代化新型小学。大黄庄中心小学各课室齐全,设施

完善。学校微机室配备戴尔学生专用机 46 台,各办公室都配有戴尔教师专用机。我虽然身在异国他乡,时刻惦记故乡,尤其对家乡的教育事业倍加关注, 先后共捐资 800 多万元人民币给静海县大黄庄,2004 年修建完学校;2005 年又修建一所全县目前最好的幼儿园。我为家乡教育事业的发展及少年儿童的培养奠定了良好的教育基础,四川汶川地震发生后,学校接受了灾区儿童免费上学。听到这个消息后, 我非常高兴地说:“对,对。我争取有生之年为孩子们建更多学校,只要教育不废,国家就会兴旺。”

桃李不言,下自成蹊。中央电视台采访我的时候,记者曾说:“能把一切不可为而为之,不是人人都可以经历、可以历练的,然而成功并不是遥不可及。”对,我没有什么超人的能力,更没有什么可以倚仗的背景,我只是相信,一个人的锲而不舍和发奋图强就能够成就自己的理想。我把一生奉献给了教育事业,凭着对这一事业的执着和拼命精神,耄耋之年书写了此生无憾无悔的篇章。

(田树培, 侨居美国, 美国加勒比美国大学医学院、ROCKY VISTA 大学创办人、首任校长。)

寸草心力报三春晖

·王培忠·



王培忠

童年和求学之路

童年应当是一生中最美好最难忘的时光。但我的童年和许多人不同，有欢乐也有不幸，每当我回忆童年时光时，总是有挥之不去的阴影。我出生在天津葛沽一个普通的家庭，我在6个兄弟姐妹中排行最小。从小就知道我父亲在一个“很远”的地方工作，很少回家。因此我对父亲几次回来的情景记得较清楚。当时家里非常贫穷，母亲为了让爷爷奶奶及每个孩子吃饱，费尽心思。但每次父亲回来，母亲不仅要设法让大家吃饱，而且还努力改善伙食。而每次父亲回来，总能带些我意想不到的东西，如一副扑克牌、几只铅笔。一次竟然带回一只大雁让全家改善伙食。记得父亲回来最开心的事就是把孩子们叫到一起，给大家讲各种新鲜事。

“文革”开始后不久，红色疯狂席卷我所在的小镇。虽然我对红卫兵各派的街头辩论、撒传单，对“地富反坏右”抄家、批斗会、游街等不解，但觉得很兴奋，整天在外面看热闹。但之后的一次父亲回家一切都变了。我发现父亲神情凝重，母

亲似乎有些恐惧。我被母亲赶到外面，当我回来时发现母亲不住地用手擦泪。几天后父亲无奈地离开了家，再也没有回来，现在墓地里安放的也只是一个空骨灰盒。一年多后的一个夜晚，家里收到一份来自河北黄骅县的电报。全文只有一行冰冷可怕的字“历史反革命分子 xxx 畏罪自杀”。从那天起我永远失去了父亲；从那天起直到 1978 年父亲被平反，我成了“反革命家属”；从那天起，家里的天塌了。祖父积伤成疾，在父亲去世不到半年也走了。母亲承受着贫困及政治的双重压力，尽管每天以泪洗面，但为了孩子们她还要强打精神坚持去工作。家里的不幸与贫穷也使我从小就是一个懂事的孩子。我小时候没有对未来美好的憧憬和理想，只是希望快快长大减轻母亲及家里的负担。因为父亲的政治问题，我的姐姐哥哥求学和工作均受到不同程度的影响。因此和她们比我是幸运的。我 1976 初中毕业，那年天津正好停止了上山下乡运动。当时能上班就业是最好的出路，但这样的好事轮不到我。因此读高中就成了我不想选择的选择。若干年后发现，读高中成为我人生命运的重要转折点。

从 1967 年入小学起，我就一直没有离开学校。作为“文革”后第一届全国统一高考的应届生，我考入天津医科大学。之后又是命运的安排，使我与预防医学结下不解之缘。入学后，天津医科大学成立公共卫生系（现在的公共卫生学院），我被学校分到这个当时对我来讲完全陌生，现在却无比热爱的专业。与现在不同，在当时大学生毕业的工作是由学校分配，学生本人除了服从分配几乎没有其他选择。因为我来自津南区（当时的南郊区），年级辅导员早已告诉我根据天津市卫生局的政策，我是要回津南的。因此如果想在未来事业上有更好的发展机会留在医科大学或天津市内，只有考研究生这条路了。

当时中国的研究生教育体制刚刚恢复不久，各个大学招的研究生人数非常少。在许多人眼里“研究生”是一个神秘而高不可攀的学历。尽管我的大学成绩优异，但是否能考上研究生没有丝毫把握，因此也只有拼了。记得 1983 年寒假春节前学生都回家了，校园内空荡荡的。我一个人躲在宿舍里念书，直到大年三十才回家。功夫不负有心人，1983 年本科毕业前直接考上了我国著名流行病学家耿贯一教授的硕士研究生。在恩师耿贯一教授指导下，三年研究生学习及科研一方面使自己确定了未来的科研方向，更重要的通过这三年的科研训练，使自己成为一名合格的年轻学者。毕业前我的两篇学术论文分别发表在《中华流行病杂志》和《中华心血管杂志》。尽管这些成果微不足道，但它却坚定了我从事科研事业的决心。

永怀感恩之心

与身边的众多朋友及同行比，我经历了许多失败与挫折。今天自己能在国内外大学作为博硕研究生导师、从事喜爱的教学与科研，除了自己的努力及运气更重要的是一生中得到了许许多多人的帮助：家人、朋友、同学、同事及老师。对我来讲，他们都是我要终生感恩的贵人。我常常想念勤劳一生的母亲，回忆童年时代的葛沽：田野里捉蟋蟀，码头上跳水，海河里潜水挖河蚌……怀念那时的同学、朋友及邻居。是许多善良的邻居们在父亲“文革”被迫害致死后向母亲及家人提供最需要的支持和同情；是许多亲戚在自己很不富裕的情况下，或送些粮票，或送些自己收获的大米、花生、白菜等接济我家。在这样的环境里长大潜移默化地培养了自己吃苦耐劳的性格，使我懂得感恩及乐于助人。

我难以忘怀的是曾经培养教育过我的许许许多多中小

学老师。特别是四、五年级时的班主任刘伯声老师。我读小学三年级前正是“文革”动荡的高峰,每天仅上半天课,而且“革命课堂”同当时“文革”浪潮紧密相连……刘伯声老师发现孩子们基础知识太差,因此为同学们制定了补习计划。有时甚至利用课外或周末时间为我们补习。另外,他还因材施教走访学生家庭。我在班上学习成绩是最好的,因此特别受到他的青睐。我的汉语拼音就是那时学的。刘伯生老师认真负责、高度敬业、学识渊博,特别是他精湛的知识传授使我受益终生。同时刘老师的高尚情操及人格魅力也深深地影响了我们。我上大学后还去看望过刘伯生老师,还记得当时他见到我时开心的样子。如今自己也是一名老师,尽管面对的学生不同,但刘老师永远是我的楷模。

1976 年是极不平凡的一年,随着“四人帮”的垮台,“文革”终于结束了。不久邓小平重新出来主持中央工作,拨乱反正,作为一名高中生我似乎看到了中国的希望和美好未来。高考政策的恢复为我打开了进入大学的大门。感谢当时葛沽中学的许多老师不辞辛劳地帮助我们进行准备高考,使自己以优异的成绩考入天津医科大学。特别要感恩的是崔战云、陈玉珍、和朱风德老师。

精彩而又无奈的海外生涯

20 世纪 80 年代初伴随全面改革开放政策的全面实施,中国也迎来了科学技术的春天。鉴于当时中国的落后局面及科技方面与西方国家的差距,许多中国年轻的学子把出国深造视为提高学术水平的必要途径。在这个大环境下,自己再次成为幸运儿。原天津总医院谷世安医生是我的研究生同学及好友,他研究生毕业不久便作为访问学者去了加拿大。在谷医生的帮助下,我于 1989 年 8 月底,也就是刚刚过完 30

周岁生日,便以访问学者(VisitingScholar)身份来到了曼尼托巴大学(UniversityofManitoba)医学院。说心里话,我当时只想在海外学习工作几年就回国。但是一些原因使得我的回国计划发生了改变。算来我已经出国 27 年了!

出国后的前几年生活还是很艰苦。一年后夫人及儿子来到加拿大。团聚当然是好事,但这也使我这个穷学生,经济更加拮据。当时,我每月拿到手里的现金只有 800 多加元,不仅需要交学费,支持一家三口的生活,还要把因出国向亲友借的钱慢慢还上。出国前我是天津医科大学讲师,每月的全部收入只有 100 多元,几乎没有任何存款,出国的行装及飞机票都是借钱解决的。为省钱尽一切可能把开销降到最低水平。比如,我都是专门去面包店买即将过期或刚刚过期的面包(记得好像只有 40—50 分一袋),租最便宜的房子(每月 250 加元)。对住处的耗子蟑螂早已习以为常。一次回家做饭时,竟然发现一只小耗子在炒菜的锅里跑不出来了。我利用业余时间到处找任何可能赚钱的差事。记得好不容易一家好心的餐馆老板叫我去试工,下班后马上跑到餐馆,切菜、刷碗、扫地卖力苦干。但毕竟是大学老师出身,和其他人比起来总是显得笨手笨脚。发现老板不很满意,更是卖力干。谁想,第三天拿小刀削西兰花时把手削破了。老板正好有借口了,当时结算把我打发回家了。这样讲吧,在温尼伯生活了两年全家没下过一次餐馆,没进过一次电影院,外出除了搭朋友的车以外,无论多远都是靠步行,没坐过一次公交。当时需要投 1 加元硬币,尽管没有人检票,我也绝不会做出辱没人格国格的蹭票行为。

本来计划在温尼伯拿到学位再离开,但一天我看到系里墙上贴着一张萨斯喀彻温大学 (University of Saskatchewan)招一名肿瘤流行病学博士后的广告,年薪 3 万加元,实在太

诱人了！依靠我医学院的学历，我只是抱着试试看的心理申请了这个职位，谁料不久便顺利地拿到了这个博士后的位置。1991 年夏天，全家三口开着一辆二手车来到千里之外的沙市(Saskatoon)。现在想起来都后怕，从买车，练车到启程也就是几周的事，而那也是我第一次开高速公路。另外，我练车基本是自己练，只找过一次教练。

在沙市虽然生活还算安逸，但事业的发展已明显受到限制。由于没有北美博士学位，我做完博士后只找到了一个助理研究员的位置(ResearchAssociate)，而且看不到学术事业进一步发展的希望。因此我的人生中再次出现选择：是继续在沙市“混”，读博士，还是考医生？1995 年全家搬到多伦多，利用拿失业金的时间准备医生考试。尽管不久顺利通过，但依然找不到住院医生职位。当我在事业发展徘徊之际，幸运地遇到多伦多大学教授，国际著名的关节炎与残疾流行病学家百德莉(Dr.Badely)教授。最初我只是在她的研究室里做一名助理研究员，不久她鼓励我读她的博士。现在看来，遇到百得莉之后才是我在加拿大学术生涯的真正开始。

多伦多大学博士训练，特别是我所在的公共卫生学院更是要求异常严格，加之我是在职博士，用了 7 年我才完成博士学习。百德莉教授认为一名博士，不仅要对自己本领域有很深入的把握，而且对相关领域也应有所了解。在她的建议下，我的指导委员会的成员分别来自不同专业的教授，流行病学，生物统计学，社会学和心理学。在读博士期间我有机会参加许多学术会议，获得了若干奖项，而且还在正式学术期刊上全文发表了 15 篇学术论文。正如我在博士论文感谢词中所言，因为遇上了一位好导师我是一名最幸运的博士研究生。

正因为自己博士期间的科研背景及研究成果，毕业前就有 4 个地方同时主动向我提供工作机会。2005 年1 月，我被

纽芬兰纪念大学直接聘为副教授,2011 年成为终生正教授。我在国外部分学术兼职包括:Beatrice Hunter Cancer Research Institute 高级研究员及理事、美国健康行为学院院士(Fellow,American Academy of Health Behavior)、加拿大纽芬兰大学学术董事会成员(Senator,2007—2011)、多伦多大学公共卫生系兼职教授、若干学术评审机构及学术杂志的成员。过去十几年的学术成就受益于许多人的帮助与支持。比如现任的阿尔波特大学公共卫生学院院长的杨钜兴(KueYoung)教授是我来加拿大后认识的第一位华裔教授。他不仅在我困难的时候提供了生活帮助,而且也影响了我之后的事业发展。

我喜欢教师这个职业,因为它使自己需要不断学习提供。从这个意义上讲,几十年的教学科研生涯最深的体会是我永远是一名学生。过去的十几年内,我共指导了 20 多名博硕士研究生,其中许多来自中国。能经常和许多年轻优秀的学生们在一起是一件非常开心的事。作为一名教师,看到自己的学生在学习事业上的成果是我最大的快乐。我不喜欢简单地将学生分为好与差,因为每个学生都有自己的特点及长处。作为老师应努力发现及充分发挥每个学生的优势。过去十几年中我的学生们获得的学校、省及国家级的各种奖励数不胜数。也许最值得一提的是我有两名中国留学生获得中国教育部优秀海外博士留学生奖。对于中国的留学生来讲,这是一项很高的荣誉。其中一位学生获得的特别留学生奖,在加拿大每年只有几名。

“赤心故土,忧国如家”。和许许多多海外游子一样,自出国后总是想着能尽力为祖国、家乡、母校做些事情。因此过去 27 年里始终与天津医科大学保持密切的学术及友情联系。但正式在中国的学术兼职是从 2002 年开始的。分别被天津

医科大学公共卫生学院和天津肿瘤医院聘为兼职教授,并且在肿瘤医院兼任一个科主任的职位,之后又分别在中国武警学院兼职教授,温州医学院客座教授等几个其他学术单位兼职。期间协助促成了几项国际合作,如天津肿瘤医院与美国爱因斯坦医学院,天津医科大学卫生学院与纪念大学医学院等。自己也多次被教育部及国家自然科学基金邀请作为海外评委。此外,自己非常幸运,2007 年被聘为特聘教授(海河学者),今年又被中国国家外专局聘为特聘教授。自己在与国内同行的学术合作过程中不仅进一步拓宽了自己学术知识,作为团队的一员也取得了许多科研成果。比如,在与天津医科大学原校长郝希山院士合作的一项科研课题,先后获得天津市科学技术进步一等奖及科技部科学技术进步二等奖。

我的华人社区工作

加拿大多伦多约有 70 万华人, 绝大多数祖国大陆移民是在 20 世纪 90 年代后期才陆续来到加拿大。因为祖国大陆移民与多伦多其他华人存在明显的文化差异,因此当时多伦多已存在的老侨团不能满足大陆移民的需要,对以大陆移民为主体的华人社团有很大的需要。在这个大环境下,我被邀请参加建立一个以大陆北方人为主体的“北方人协会”。这就是我华人社区工作的开始,而“北方人协会”就是之后非常有影响力的“加拿大普通联合会”及现在的“新华人联合会”的前身。继创会会长骄海涛先生之后,我被选为第二届会长。之后尽管我付出了许多的时间、金钱及精力,但通过这段经历使自己亲身接触了各种不同的人群,也和大家一起帮助过许多遇到各种问题的大陆新移民。另外,在前会长的工作基础上创立加拿大第一个大陆移民老人组织“夕阳红”。目前这个“夕阳红”在多伦多地区已有 8 个活动中心,会员达上千人。另

外，我也结合自己的科研专长在多伦多华人中就与华人相关的问题进行了若干调查，比如孩子中文教育、就业、参政议政、老人看病难问题等，被许多国内外媒体报道。我的专业预防医学是许多人感兴趣及需要的知识，在过去十几年中自己在华人社区举办过多次义务讲座，受到广泛好评。我的两个国内来的研究生的论文研究内容就是多伦多地区的华人健康问题。呼吁中国政府发放“外籍华人身份证”一直是海外华人圈热议的话题。全国政协委员潘庆林、天津政协海外代表加拿大纽芬兰纪念大学教授王培忠、加拿大新华人联合会会长杨海峰组成团队，将这一诉求作为提案，正式提交到全国政协会议。看到自己对社区的付出确实帮助了许多同胞以及得到大家的认可，我感到非常欣慰。为此 2014 年我获得了安大略省义工奖。

我与加拿大天津同乡会

很难知道多伦多地区有多少天津人，但估计有 2 万多人。和其他中国大陆移民一样，在加拿大的天津人一般都居住在如多伦多、温哥华、蒙特利尔等这样的大城市里。很长一段时间，加拿大尚无能够具有凝聚力并代表天津人利益的社团。改革开放以来随着我国改革开放的逐步深入及经济的飞速发展，天津的国际地位也逐步提高……天津正一步步走向世界。作为海外天津人主要的集聚地，加拿大需要一个连接国内外天津人的全国性的组织。这是加拿大天津同乡会应运而生的一个现实基础和人脉条件。对我来讲，此前的社区工作经验使我坚信一定能同大家一起为天津老乡搭起一个友好的平台。

2005 年加拿大天津同乡会经过近两个月的紧张筹备工作，于 2005 年 9 月 21 日正式宣告成立，是在加拿大正式注册的非营利性机构。感谢大家的信任把我推荐为首任会长。

加拿大天津同乡会宗旨是为服务及联络天津同乡和关心热爱天津的加国华人华侨,组织以同乡为主的各类有益社会活动,维护同乡及加国华人华侨的合法权益,帮助同乡及加国华人华侨在加拿大安居及事业发展,弘扬中国及天津文化,作为天津与加拿大之间的桥梁并促进天津与加拿大之间的文化、教育、科技经济贸易交流与发展;促进天津同乡与加拿大之间各领域的广泛交流,组织同乡会活动,帮助新移民安居就业。

回想成立仪式当晚,虽然已经过去了 11 年,当时的情景依然历历在目。在多伦多的红宝石大酒楼宴会厅里,灯火辉煌,人声鼎沸,居住在多伦多地区的近 300 名天津老乡及朋友欢聚一堂。当晚天津市人大常委会副主任邢军率领的天津市政府代表团,加拿大三级政府代表及多许多伦多华人社团代表出席了成立大会。过去十来年的历程中,许多天津老乡都为同乡会付出了很多。特别值得一提的是各位创会的理事们。最初协会运作费用均来自理事们捐款。这里有必要把他们的名字列出来(按拼音笔画排序):曹颖、常旋子、董敏、黄天华、李秀颖、李一宁、李翔、刘桂平、齐明山、孙宝光、王培忠、汪香、姚志强、杨静、杨林、喻大伟、张海波、赵天惠、周德骏、高樱、谷世安、谷世斌、刘凡、王克讯、张梅、刘然祥。

作为非营利的民间组织, 同乡会所起的作用虽然有限,但却是不可替代的;它本着自愿、自发、自觉的创会原则和“为广大乡亲服务,凝聚乡情,连接友谊”的宗旨,发挥着自己独特的功能和作用。天津同乡会在发展过程中,面临很多困难,如经费、人员、场地。但是天津同乡会通过建立商会帮助会员及会友拓展商机。同乡会的发展需要既现实又宏阔的大思路,大家相信“众人拾柴火焰高”,在团结一心的主旋律指导下,定会有所作为。平时大家没有多少感觉的同乡会,似乎

一夜之间成了自己信靠的组织,这也难怪,人在他乡,举目无亲,出了事自然很无奈和无助,有同乡会这类组织来关心,当然令人心里踏实不少,顿觉有股暖流。

过去十几年里在大家的共同努力下,天津同乡会除了每年固定的两次大型活动以外,还为老乡搭建各种沟通平台,确实为一些老乡解决了许多实际困难。比如帮助老乡子女回国就学,协助解决意外事件等。

我觉得和其他协会相比,加拿大天津同乡会的最大优势是有天津市相关部门及领导的支持,比如天津政协、统战部、侨联、侨办等。正因为这一优势,同乡会一直是连接天津和加拿大的桥梁。比如,2006 年 7 月,同乡会组成了一个 27 人的代表团参加由国务院侨务办公室和天津市人民政府联合举办的中国(天津)"海外华侨华人集聚滨海共谋发展"活动。之后又多次组织参加津洽会、天津人大会等。作为天津同乡会的创会会长,我从 2007 年以来一直是天津市政协海外列席委员,海河联谊会常务理事。也多次通过天津电视台,天津电台等媒体介绍加拿大天津人的情况。

尽心竭力建设美丽天津

在天津最美好的金秋时节,我们,海外天津人社团负责人及各界代表人士,承载着五大洲 90 多个国家和地区 40 万海外乡亲和近百个天津人社团的重托,齐聚家乡,话亲情、谋发展、促合作,共襄盛举。

广大旅居海外的天津人,情系故土,心恋家乡,时刻关注家乡的发展变化。第三届海外天津人联谊大会召开之际,正值美丽天津建设启动之时,广大与会同胞心情振奋。我们深知,绿色、循环、低碳,人与自然和谐相处,经济与社会协调发展,对天津未来意义重大。我们愿做使者和联络人,尽己之

力,积极参与并动员海外各方力量投身于美丽天津建设。为此,我们共同制定并将践行此宣言。

其一,我们要广泛宣传美丽天津。宣传天津作为中国北方经济中心的区位优势与投资环境,扩大天津在海外的影响。利用知名国际论坛、高层次研讨会以及一切场合和机会,介绍美丽天津建设构想和行动。利用《今晚报》海外版、天津电视台国际频道海外落地播出,及住在国主流媒体等平台,向海外天津乡亲、广大华侨华人以及外国朋友介绍天津。利用各自优势,借助现代传媒技术,全方位、宽领域、多渠道地向世界推介天津,让更多的目光聚集到天津,为天津发展营造氛围,赢得支持。

其二,我们要为美丽天津建设引进资金项目。积极组团参加“津洽会”“融洽会”、国际生态城市博览会等,引荐海外经济组织来津考察洽谈、投资合作。努力争取为美丽天津建设引进符合政府产业政策、无污染、有利生态保护、科技含量高的项目。动员更多的海外乡亲和朋友来天津创业发展,为大项目顶天立地、小巨人铺天盖地添砖加瓦,壮大天津经济实力。

其三,我们要为美丽天津建设推荐人才。通过海外天津人社团凝聚各领域的专业人才,推荐他们来津讲学、开展学术交流、开发科研项目。帮助留学人员来津创业发展,利用天津多个孵化器、创业园,把他们的发明创造转化为现实生产力。为天津科技、教育、文化、卫生、生态、环保等各项事业的发展提供智力支持。

其四,我们要为美丽天津建设献计献策。发挥信息灵、联系广,了解家乡需求、需要的双重优势,时刻关注科技发展最新动态,更多熟悉国际通行规则,利用专业知识和独特视角,主动与家乡政府部门、有关团体交流互动,发挥桥梁和纽带

作用,为天津建设出谋划策,提出意见和建议。

建设美丽天津,关乎天津长久发展,关系家乡人民福祉,也将给海外天津人带来更多利益和机遇。让我们携起手来,争当美丽天津的宣传者、推动者、建设者,以实际行动,把天津早日建成经济发达、政治民主、文化繁荣、社会和谐、生态良好、人民幸福的美丽新家园,努力实现中华民族伟大复兴的中国梦。我是纽芬兰纪念大学终身正教授及流行病学家,直接指导多名博士、硕士研究生。并应邀在国内外众多大学及科研机构进行学术交流,并兼任学术职务。作为我的重要研究项目之一,我同天津医科大学郝希山院士,陈可欣教授等合作的一项肿瘤流行病学研究项目,分别获天津市及国家科技进步一、二等奖。2007 年被聘为天津市海外特聘教授。除肿瘤流行病流行病学外,我现在的研究领域还包括营养流行病学、移民流行病学及生存质量等。目前已在国内外杂志发表文章科研论文 100 多篇。其中许多科研成果被中西方媒体报道。在多伦多大学任职期间,我曾与加拿大著名肝病专家及现任肝脏基金会负责人 Morris Sherman 以及 Jenny Heathcote、Murray Krahn 等肝脏专家一起从事科研项目。2006—2008 年期间,我主持加拿大肝病医生使用干扰素治疗丙型肝炎治疗状况调查,其成果已于 2011 年发表在加拿大杂志(*Canadian Journal of Gastroenterology*)上。

对促进天津与加拿大的交流,我是非常积极的。2006 年 7 月,我作为团长率领加拿大科技商务代表团一行 20 多人访问天津,并出席海外“华侨华人集聚滨海共谋发展”活动,积极促进天津和加拿大的友好往来及科技商务交流,并受到时任天津市市长戴相龙等市领导的亲切接见及赞扬。此外,我还担任政协天津海外特邀委员、天津市人民政府海外联谊会常务理事、天津市政府海协会理事、天津市侨联荣誉理事等职。

作为加拿大天津同乡会会长,我时刻关注家乡的发展变化,组织参与许多重大海外华人活动,如与其他华人社团等一起成功举办了2005年《同一首歌走进加拿大》;2006年加拿大中国文化节;2006年多伦多国际老年节;2006年《中国寻根夏令营—天津》《中国长城电视平台落后加拿大》;2007年多伦多华人迎奥运大型新年联欢会;2008年领导加拿大天津同乡会同许多其他加拿大政府及华人组织一起开展为四川大地震的抗震救灾募捐等的大型活动,2009年与50多个华人社团一起,在加拿大组织大型庆祝中华人民共和国60年华诞纪念活动。我代表天津同乡会多次被加拿大及国内媒体采访报道。

我过去及现在部分学术兼职包括:Breatice Hunter Cancer Research Institute高级研究员,天津医科大学公共卫生系客座教授(2002年至今),天津肿瘤医院讲座教授,天津肿瘤研究所流行病学研究室主任(2002—2007),天津市政府特聘讲座教授(2007—2011),温州医学院客座教授(2011至今)加拿大纽芬兰大学学术董事会成员(Senator,2007—2011),多伦多大学公共卫生系兼职助教授(Department of Public Health Sciences,2004—2006)等。2007年我曾获中国国务院务院颁发的国家科学技术进步二等奖。2011年被选为美国行为健康学院院士(Fellow of American Academy of Health Behavior)作为高级人才,2016年被聘为中国外专家局聘为特聘专家。

很幸运今年被推荐并批准为中国外专局的外籍专家,感谢朋友的推荐!按照协议规定每年要回国工作3个月,这是本次受聘后第一次回国。7月2日离开多伦多,3日到达北京。正巧,天津医科大学陈曦教授也同日下午从美国回天津。这样在陈曦教授的精心接机安排下,当晚同她一起乘车

回到天津。

除非有特殊原因，我一般都在到津后第二天去祭拜父母，之后要到附近的三姐家里小聚。今年也不例外。同家人相逢温馨亲切，总有道不尽的回忆与感叹；与朋友相聚开心愉快，酒浓情重淡品人生；和同事交流更谙学无止境多闻者智之古训。过去十几年里我每年都要回国几次，每次回来都有许多新的兴奋理由，这次似乎更为突出。

经过大家的共同努力，天津同乡会不仅在北美及中国都有很大的影响，而且也形成了一套健康运作机制。我认为协会是大家的，会长及理事不应是终身制，而是要不断吸收有热情有能力、热爱天津的同乡加入理事会。我于 2012 年主动从天津同乡会会长的位置退下来。目前只是协助和配合大家搞好工作。相信天津同乡会会越做越好。

回顾自己的人生历程，我更加热爱天津，我生于斯长于斯的故乡。我期望享有一份小草的谐美，为回馈祖国、家乡献出自己的力量。

（王培忠，侨居加拿大，加拿大天津同乡会创会会长、纽芬兰纪念大学终身正教授及流行病学家。）

新西兰的天津人

·孙丽莎·

移民经历点滴


孙丽莎

体育带给人们的联想是:刻苦、坚韧、毅力、坚持和成绩。

我从小喜欢体育,技巧、体操、篮球、排球、乒乓球、羽毛球、游泳,可谓是“样样精通,样样稀松”。上大学时,既是校排球队队员,也是校文工团成员,还是校体操队尖子。每个队的活动时间经常冲突,只能保留一个,最后挑选了最喜欢的体操队,在校期间得到的最好成绩是1979年全市高校体操全能冠军。从小的体育训练,培养了我吃苦耐劳,尽善尽美地做好每件事的习惯,也成就了我移民经历中的许多个“第一”。

移民之前,我是外资海运公司天津地区经理,专门从事私人物品的国际运输。这个工作需要细心、耐心和恒心。私人物品运输不同于大宗商品运输,没有固定的重复订单,全凭优质的客户服务和客人间的口碑相传带来新客户和新业务。我的客户是开发区知名外企的高管和北京的外交官及家属,良好的英语沟通能力,加之上大学前在工厂5年多的工作历练,使我在面对突发事件时有较强的应急能力,因此在驻津

外国人圈子里小有名气。记得有一次,我们送货刚到南京路上的吉利大厦楼下,突然大楼停电了。那时还没有手机,我们和住在第 24 层的客人联系不上。为了兑现按时、正点送货到家的承诺,我派员工摸黑上到 24 层,与客人接上头,并陪同他撤离没电、没空调的大楼。他被我公司员工的敬业精神深深感动,后来给我们陆续介绍了不少新客户。正当我的事业蒸蒸日上,公司业绩连创新高时,我面临了人生的转折点。当时兴起的移民风也吹到了我家。对于新西兰我是一无所知,甚至在世界地图上找不到她的位置。但是我知道一家人一旦分开,会造成孩子成长过程中的缺失。最后为了家庭的完整,为了孩子的健康成长,我毅然离开了自己创下的一片天地,于 1996 年 8 月随家人来到当时只有 300 多万人口的新西兰。那时,中国的改革开放刚起步,在新西兰人的眼里,中国人不会讲英语,经济拮据,文化水平低下,因此技术移民很难找到技术含量高的工作。

第一份工作

落地第二天,在最大的连锁超市 Foodtown 购物时在公告栏里看到一则招聘广告,自信地找到超市经理报名,转天面试。经理布莱恩·克拉克先生(Mr. Brain Clark) 看了我从中国带去的打印好的简历,面露难色说,在中国你是国际海运公司的经理,应聘面包房的职务,不合适呀。我诚实地告诉他,我刚到奥克兰三天,我需要这份工作;我有一个 10 岁的儿子,我的家庭需要这份工作。刚巧这位经理也是从英国来的移民,想必是非常理解我当时的处境,居然同意了我的申请,让我 3 天后来上班,时薪 8.88 元,每周上 3 天班,扣税后每周可以带回家168 元纽币(相当于 1008 元人民币),这下每周的房租费就解决了。当时我看了工作合同后,很是激动了一阵。合

同规定:如果我不想干了,只需要提前一周通知老板,如果由于经济萧条,老板想辞我的话,要付我四周的工资。当时我就想,还有这么人性化的合同规定呀。上班第一天,面包房里几次响起面包师傅迈克 (Mike)的声音:“她才来了一周,就找到了这份工作!”那个长着意大利面孔的面包房主管逢人就介绍我这个新人。当然,我也没让他失望。新手上任都有一周的培训时间,我从第三天开始就独立操作了。我做的纸碗蛋糕(Muffin), 严格按照配方投料,灌注时不图快,个头均匀。一天我上完货, 一个洋人老太太拍拍我肩膀说,“我喜欢你做的蛋糕,个大,味儿好”。还记得几天后,大经理来店里视察时,里外转了几圈像是在找什么,然后又问我做了多少蛋糕,我告诉他每天都是一样的量,当然现在我已经记不得是多少斤面的量了。他没再说什么, 转身自言自语地说:“Muffin 都卖完了?”现在回想起来,也许是因为我做的蛋糕好吃,从而销量大增,经理看到货架上的 Muffin 不多了,还以为我没及时补货,或者以为我偷懒没做够量,才进去检查。因为面包房的工作需要一定的体力, 每天要数次抱起 20 多斤不锈钢的和面缸,而我做办公室工作多年,长期从事这种工作真是力不从心,一个月以后就不得不离开了在新西兰的这第一份工作。

面对电视镜头敢于对歧视公开说“不”

到了 1997 年, 新西兰政府发现了当时技术移民政策的缺憾。由于对英语语言没有要求,同时由于雇主们对中国国情和教育状况的不了解而存有偏见,不敢雇用来自中国的技术移民,导致大量具有着高学历及丰富工作经验和很强动手能力的中国技术移民找不到技术工作。为解决就业难的问题,政府特别开办了专门为技术移民加强英语,了解新西兰,了解就业渠道和技巧的课程。学校的老师们很快就对这些高

素质的中国新移民刮目相看了。这些人的理解力,吸收新知识,学习新技能的超级能力让老师们感叹。她们说:“如果这些人找不到工作,那一定不是他们的问题,而是我们社会自己的问题。”学校老师们决定和当地媒体共同帮助主流社会正视雇主内心的偏见和歧视。由于新西兰当地文化比较含蓄,一般雇主不敢也不会公开承认他们的偏见和歧视,而且新移民也不敢在公开场合抱怨雇主,不敢表达不满情绪,所以就业歧视是个公开的秘密,只能做,不能说。在学校老师们的鼓励下,为了新移民们,也为了我自己,我和另外一位曾是国内知名医学院年轻有为的外科医生的同学,接受了新西兰电视一台的采访。用自己在找工作时遭受歧视的经历,告诉主流社会有些雇主对新移民存有偏见和歧视的真实情况。

故事一:离开第一份面包房的工作后,我又在同一家洋人超市应聘收银部的工作。两周过去了,那个金发碧眼,长得高高胖胖的小组长 (supervisor)英格(Enger)只让我帮收银员把货品装兜,就是不安排培训我收银。一气之下,我辞掉了这份工作。一个月后我搬家了,就去另一个区的同一家连锁超市应聘收银员的工作。面试中,商店经理 凯利·芬奈(Mr. Garry Fenner) 得知我曾在同一家超市干过,马上打电话过去了解情况。从经理的对话中,我能猜出对方说了些什么,到今天我都记得当时他们两人的对话情景。经理说:“Tanya 申请了收银员的工作,她说曾经在你的部门工作过”,对方:“……”经理又说:“可是我认为她的英语没有问题”, 对方:“……”这时经理抬起头盯着我说:“她就坐在我面前, 她能听懂我所说的一切,我也完全能听懂她所说的话”,不知道对方又说了什么,最后经理放下了电话,二话没说让我签了聘用合同。这时我才意识到当初那个小组长只让我装兜,不让我收钱是因为她认为我英语不好,不能胜任收银员的工作。而之前,我们俩根本

就没有交谈过,她是看到是中国人就认为不会说英语。

我作为技术移民,干非技术工作也是认认真真的,一个月下来,我的收银额在店里不是最高,但是准确率第一。慢慢地顾客注意到了我这个新来的而且是当时唯一亚洲面孔的收银员,他们很友好地开始和我聊天,我发现其实我可以边工作边练习英语,这使我找到了工作的乐趣。后来我注意到我的收银通道总是排着长长的队伍,有一天我问一个常来买东西的老太太,为什么不去其他的通道,她说:“我喜欢你的笑脸,想感受一下你的活力,别看你这队伍长,可是你动作快,等的时间还是比别处短。”我想,如果对我存有偏见的那个小组长知道我在收银员岗位上的工作成绩,她会惭愧的吧。

故事二:在超市的工作是为了解决一家人吃饭的问题,终究不是我们技术移民的长久之计。工间休息和午餐时我都和不同的人士探讨奥克兰的就业机会。本地人和移民前辈都告诉我,没有新西兰本地学历和工作经验,新移民很难找到技术工作。当时我对新西兰一无所知,根本找不到就业方向。经过一个月时间的考虑,我觉得了解新西兰的最佳途径就是去上学,效率最高的就是去私立学校,最好的专业就是旅游。实践证明我的分析是正确的。我用了 26 周的时间,学完了 21 门课程,通过了 54 个单元考试,拿到了旅游四级证书。记得学习时从小培养的体育精神又起了作用。我边打工,边学习,每天起早贪黑,念书、背新西兰地图。第二门课程考试全班只有 3 个人一次通过,我是其中之一。经过辛苦努力上了这个课程,我才了解到新西兰是由两个大岛——南岛和北岛组成,有两种官方语言——英语和毛利语。并从此开始了解新西兰的历史、人文、政体、法律体系、产业结构、经济模式。因为我当时没有政府福利可拿,上学使我欠了 6000 元的学生贷款,但是课程的学习使我在后来的就业和所从事的社

会活动中受益匪浅。临近毕业时,听到好消息,中国政府和新西兰政府达成协议,开放中国大陆居民到新西兰旅游,我当时真是庆幸自己选对了专业。可是好景不长,第一批中国游客落地后大部分人就不见了,消失在大片的羊群中了。可是既然选择了这个专业,毕业之后也还是要在这行找工作的。好在我有英语基础,还有旅游专业证书,很顺利地就找到了奥克兰市中心一家五星级酒店的工作。不过,我被告知不管你以前有没有其他工作技能和经验,所有新员工一定要从最低岗位——清洁工(room attendant)做起(时薪 12 元纽币)。我就入乡随俗,幻想着凭自己的能力和经验,很快就能跳到我所学专业的岗位上去。上班的第一天,看到周围的同事都是有色人种,没有白人,我觉得奇怪就问一位英语也很好,也有技术移民背景的华人员工,她告诉我说,提升了的都是白人,留下的都是华人和岛民。第二天下班后,我们参加酒店组织的内部培训。和我同桌的是一个南岛来的白人女孩,高中毕业,在快餐店打过工,就凭借这个服务工作经验,她来后就到市场部(marketing)工作了。我按捺不住内心的怒火,直接问人事部负责培训的人为什么不同的人有不同的对待?她傲慢地回答我说她不知道公司有每个新员工都必须从客房部的清洁工做起的规定。我当时就对她说:"这是不公平的!"我当时还不会说"歧视"这个词。当面对歧视,我采取的做法是毅然辞职,决不忍气吞声,决不委曲求全。之后,我口头向小组长提出了辞职,没等批准,就离开了那个令多少人羡慕的金碧辉煌的大酒店。

在采访中,我心平气和地讲述了自己的亲身经历。记者也耐心地倾听并做了录音、录像,可是在电台播放时,只有我指出偏见和歧视是存在的结论,我的故事并没出现在采访中,不知道是时间不够而删掉了,还是我的经历太过于敏感

而不能播放。

在那次采访中我还指出,雇主坚持求职者有新西兰本地工作经验是可笑和不现实的。如果没有人愿意给新移民第一份工作,新移民怎么才能得到新西兰本地工作经验呢?我在1997年提出的这个问题直到2002年还被后来的新移民在媒体采访中重新提出过。

在采访中我传达了这样的信息:我们这批技术移民在中国接受过良好的高等教育,我们有丰富的实际工作经验,我们希望以新西兰为家,为建设新西兰而贡献力量。我们在各个专业领域中的专业知识和工作能力远远高于我们的英语水平,不应该拿我们的英语水平来衡量我们的专业技术水平,新西兰的雇主们应该给新移民表现专业技术水平的机会。当时我正在奥克兰大学实习,几位老师看到了这段采访,课间休息时主动向我了解中国国情和技术移民的状况,他们终于明白了为什么班里有几位中国学生英语口语水平并不高,但是完成专业作业水平之高超出老师的想象能力。后来我了解到当时在学的是几个需要新西兰本地学历的中国副教授,他们个个是年轻有为,学业有成。其中就有后来成为中国磁悬浮高速火车研发的先驱和专家。现在回想起当年的人和事来,真是感慨万千。那次采访以后,我也开始了在新西兰高校的工作生涯。

第一位来自中国大陆的新西兰太平绅士

第一次听说太平绅士这个词是给儿子报名上学,表格需要签字。问了洋人邻居,翻看厚厚的电话本,在家附近找到了一位太平绅士,一位和蔼可亲的白胡子老先生,一开始我以为会被严格检查、盘问。因为我在办理出国手续时,在公证处被刁难的阴影还没消去。让我没想到的是,老先生一边轻松

地和我们聊天,一边就把公证做好了,还没有收费。感激之余,多问了几句,才知道新西兰的太平绅士都是义务为民众提供免费服务的。从那天起我就在心里给自己定下了一个目标,等有了条件,我也要当太平绅士为不会讲英语的同胞们服务。后来我了解到新西兰太平绅士的证书是由英国皇室在新西兰的全权代表——新西兰总督签发的,被授予人对社会要有一定的贡献,对被授予人的人品和资格有很高的要求,我感觉达到那个目标太难了,太遥不可及了,这事就暂时搁在了心里。

我从小生长在单亲家庭,在我 3 岁半时父亲因病就离开了人世。24 岁的母亲,一人带着 5 岁的姐姐和我,工作之余完成了夜校中国文学专业的大专课程,从财会专业转行到组织部门。她的同事每年春、秋换季时都要结伴来我家帮助安装、拆除长长的烟囱,妈妈时常教育我们要记着两位郑叔叔对我们家的帮助,要求我们长大像他们一样尽自己所能帮助别人。

当我开始在新西兰高校工作之后,接触到很多后来的新移民和中国留学生。1999 年通过所在学校了解到本地洋人为了帮助新移民特别成立了义务教英语的组织,通过培训考试后,我成了“家庭辅导员”组织里的第一个华人志愿者,利用业余时间免费教新移民生活英语。



了解学生困难

从 2000 年开始我主动参与本地主流社团的活动,促进华人社团与洋人主流社会的交流和相互了解。一个偶然的机会,我认识了本地区的国会议员,向他反映新移民在工作和

生活中的诸多不便，在语言沟通方面遇到的种种困难，包括在申请签证、申请入籍等方面更是被一些不良中介欺骗。他请我帮助联系当地华人商家和雇主参加商会，共同解决小生意人面对的困难和问题。同时在我的本职工作中，及时发现政府留学政策和操作中的问题和隐患，利用媒体和出席公众会议的机会为留学生讲话、发声，呼吁政府加强对留学生权益的保护。当个别私立学校恶意倒闭，留学生学费被骗，学业、签证面临困境时，我主动参与联系教育部、移民部等有关方面，确保每个受害学生都有了新的接收学校。尽管我和这些学生素不相识，但是我关心他们的处境，理解他们父母的焦虑心情。为了新西兰的留学产业，也为了远离家人的祖国同胞，我利用业余时间与政府有关部门联系，出席见面会。被惠灵顿来的政府官员戏称为“留学生的鸡妈妈”(mother hen)。后来，又出现留学生毕业后短时间内找不到工作，被不良雇主剥削、欺骗。我又联合本地华人社团共同召集留学生开会，了解情况，向政府部门反映情况，请惠灵顿教育部、移民部官员与留学生见面，一对一地帮助受骗的学生。经过我们的努力，政府终于延长了国际留学毕业生开放工作签证的时间，并帮助受骗留学生追回买工作合同的钱。

2002 年，我受邀加入了 New Lynn 多元文化基金会，成为理事会中唯一非党员的财务长。参与组织了三届(2004—2006 年)多元文化节，每年吸引了大批各族民众前来观看少数民族文艺演出，品尝各种风味小吃，观看中国书画、盆栽艺术。世界各地十几个少数民族都积极参与演出。

再后来，我积极参与社会活动，义务帮助新移民和留学生的行为得到了主流社会的认可。我被提名、并经过层层审查，通过了基本法律常识的培训考核，于 2004 年成为大陆技术移

民中荣获新西兰太平绅士称号的第一人。在此后的十多年里我利用业余时间无偿为各族民众服务，公证各种文件。为那些不会说英语的老年人主持加入新西兰国籍的私人入籍宣誓仪式。同年，为提高华人参政、议政意识，报名参加了地方政府的选举。为了改变华人社会一盘散沙的形象，我多次联系、说服有意参选的华人候选人，促成了第一次，也是唯一一次华人地方选举参选人大联盟。尽管由于是新人新面孔，最终以一票之差光荣落选，但是华人参选联盟造成了很大的社会影响，带动了一批年轻人开始关心政治。在下一届 2007 年的地方政府选举中就有几个华人进入了各级地方政府。

此后，我也被邀请加入了几个多种族社团组织，在本地华、洋社会之间担当起桥梁、沟通的义务。从 2003 年开始在业余时间参与创建了 Waitakere 少数民族委员会（现超级大奥克兰市少数民族委员会的前身），2006 年开始连续三届六年当选理事会成员，两届的少数民族委员会副主席。并于 2008 年成为由当地社团推选出的新西兰内政部社团资金管理项目，地方拨款委员会中第一位华裔委员。

为了促进华、洋社会的互相了解，我带领华人文艺小分队联合韩国社团，到洋人养老院，慰问演出。每次到演出结尾，起很多白人老者都会流着眼泪与我们同声合唱，盼着再次看到我们。

我的社会工作者经历

在新西兰大学行政岗位工作几年以后，终于有机会成为学生顾问，重新做上了我所喜爱的工作。随着中国留学生和移民学生的增加，我慢慢地开始承担起帮助学生解决思乡、处理人际关系这类做思想工作的注册专业人士从事的工作。为了重新成为专业人士，我于 2005 年重新回到奥克兰大学，

全职攻读政策与社会工作专业。因为社会工作专业对我来说是一个全新的领域,我希望扎扎实实地从头学习全面的理论和实际工作方法。因此,没像大多数华人学生那样,在以前的学历基础上直接进入硕士课程的学习。

新西兰大学采用的是宽进严出的方法,不论什么年龄的人,只要想上大学就可以报名,入学条件和中国大学入学考试相比简直就叫“随便进”。但是入学以后的学习就完全靠自觉了,到了规定的交作业时间,工作人员就把收作业的箱子拿走了,迟到了想交作业都没人收了,学生们的自觉性就是这么培养出来的。我们班是文科专业,学生的毕业率低于25%,我是班里年龄最大的老大姐,同学中最年轻的和我的儿子同岁。我付出了超出常人几倍的时间和精力,用了三年时间终于获得了世界百强高校之一奥克兰大学社会工作专业的学士学位。

在学期间,老师建议我去奥克兰医院实习。在实习中我发现随着移民人数的增加,新西兰的医疗系统严重缺乏讲普通话的医务和社工人员。于是,我改变了回到大学里做学生工作的初衷,毕业以后成功应聘奥克兰医管局家庭病房部,成为该部雇用的第一位来自祖国大陆的社会工作者。

2008 年被邀请协助护士进行华人使用姑息治疗和安养服务的调查,开始接触到这个对于绝大多数中国移民来说都是全新的医疗领域。从帮助翻译服务手册和接受服务的同意书开始,对这个服务内容知道得越多,就越想进入这个领域工作,目的是使华人和他们的家庭了解这项服务,在需要时能享受到这个全新的人文关怀。2011 年,我终于有机会以具有医疗行业工作经验的新西兰注册社工身份进入奥克兰西区专科医院,成为涉足这个特殊领域里第一位华人注册社工。五年来,我边学习这个全新的医疗领域,边探索如何使这

个基于西方文化理念的服务适应奥克兰的多元文化社会。从选用医院名称,培训翻译人员,培训洋人同事,在华人社区普及医疗卫生系统知识,到成立慈善基金会为有困难的华人病患及家属提供具体指导和帮助。从 2015 年底开始,着重向华人社工学生们介绍新西兰的安养服务,吸引更多年轻人投身到这个未被华社充分了解和使用的服务中来。

同时,我也利用一切可能的机会向政府部门和主流社会呼吁照顾到华人的不同文化需求,改进服务,改进宣传,使移民和少数民族人士都能和本地人一样了解和使用我们提供的优质服务。2014 年我参加了在新西兰首都惠灵顿举办的第 21 届国际学术会并在会上就如何向少数民族社区介绍、宣传安养服务做了 30 分钟的演讲。2016 年 4 月在跨澳大利亚新西兰中国医生联合会主办的论坛上,与来自其他安养院和奥克兰家庭医生就工作中遇到的各种实际案例,共同探讨华人对姑息治疗的认识及需求,帮助本地主流医院、安养院工作人员和本地家庭医生了解华人病人及家属的文化需求。

2016 年第 22 届国际安养服务学术会将在奥克兰举办,我申报的《探索适合华人文化的服务之路》已经被大会筹备组接纳,我将分享自己在过去五年里如何作为文化交流的使者,链接中西文化,克服文化差异带给病人和医院双方的困难,使少数民族、新移民在需要的时候也能享受到高质量的专业服务。我希望更多的医院和医务工作者能了解中西文化差异,在工作中照顾到不同文化的需求,尽量减少因不了解而产生的误解。

2016 年 6 月 14 日, 奥克兰西区专科医院开始了第一次华人病患小组活动。在奥克兰这个多元文化的大都市,这是我们首次尝试为少数民族病人提供精神和心灵关怀。经过五年不懈的努力,华人病人终于能够和本地病人一样享受高质

量的心理、心灵的关怀，能够在安全、舒适的环境里与其他病人交流与病魔斗争的经验和经历，寻求符合文化需求的帮助与支持。

在医疗行业工作8年，我更加体会到健康的重要性，更加珍惜和享受高质量的生活。随着年龄的增加，我的爱好也从体育项目转移到了跳舞、摄影和旅游。而利用自己的知识、经验和时间，帮助各族民众和弱势群体将会是我终生的义务工作。

（孙丽莎，侨居新西兰，担任新西兰天津同乡会执行会长、新西兰太平绅士、新西兰移民行动基金会副主席。）

太平洋彼岸的天津人

·温桂芃·



温桂芃

我自 1990 年移居美国洛杉矶以来，已经在大洋彼岸度过了 26 个年头。岁月如梭，我从当时 28 岁的年轻人，变成了年过半百的人了！自己的孩子在美国出生长大，也已经是 22 岁的年轻人了。关于家乡天津，关于海外的生活，种种的回忆、思考和感想实在是很多很多。

1962 年，我出生在天津，是两姐妹中的老大。在天津家乡，自己生活在父母、祖父母的爱护之中，健康幸福地长大，没有吃过什么生活的苦头。没发过愁，从小到大都是高高兴兴，快快乐乐的。一路顺利，从小学、中学、大学，一直读到研究生毕业。在青年时代，曾经是有过年轻人的那种思考和激情，对事情有过评头品足。但毕竟只是经历过顺利的人，没有什么生活的历练，看问题难得能够全面。记得有时在家说东道西的时候，祖父总是面带微笑，深情地告诫我："谁说这个社会不好，咱也不说！"他列出种种事实，告诉我说，这个社会多少年没有战争战乱，人口平安，人人都有饭吃，是多么不容易，多么难得！回忆起生灵涂炭，民族危难的旧时代，他总是感慨良多……

为什么出国？ 从 1984 年开始，校园里开始设立托福，

GRE、GMAT 等，多种出国语言和资格考试，国家对外更多的开放和交流。年轻人们都走在了前头，1986 年和以后的一些年，走出国门的人很多，无疑是带着年轻人的美好理想与追求，但对理想中的实质内容和到底要追求什么，似乎并没有太深的理解和认知。那时候，祖父又总是面带微笑地提醒着我们："走在哪里，也不能忘了自己的祖国。"他老人家笑，我也笑，但我不太明白，为什么老人家总比我们觉悟高！

飞越太平洋来到彼岸的美国，开始了在这里的生活故事。美国地大物博，美丽富饶。宽广的大自然，时常令人感到心旷神怡！走入生活也不失有许多美好，在美国，因为有原来在国内读书，受高等教育的底子，所以稍微读一下，就考取执照开始工作。我的主业是进出口贸易和房地产。也在业余时间写一点文章，只是爱好，不以为生。我自己认为，在哪个年龄段，就过哪个年龄段的生活。并且，自己是很有信心看待自己在中国所受的教育和具有的学识。以已有的学识为基础，直接上阵干实事是不成问题的。当扎扎实实地努力，循序渐进地发展的时候，总是不断地有收获。在房地产业，买屋，置产，办各种房地产生意的手续，一直就这样往前干着……

什么是天津人的思乡？有的老乡风趣地说："思乡就是人在这头，煎饼果子在那头！"天津家乡好吃的东西真是太多啦！所以我理解我的父母亲，在美国居住的十几年间，一直是天津—洛杉矶之间，两边走来走去的。最近几年就更是选择回家乡，不待在美国了。回天津，吃什么都香！

在我离开家乡的这 26 年间，我看到了家乡天津与祖国各地一样，城市面貌发生了许多令人赞叹的巨大变化！日常生活中，随处可见的现代和高科技的应用非常广泛和普遍。中国和美国，在许多方面达到了同步水平，甚至有一些更为先进和便捷的地方。家乡跟上了时代的脉动和全球化的步伐。为这一

切,我感到骄傲和自豪!

在海外谋生:天津人在海外谋生的人数应该不算少!在美国,也是几乎各地都有,在洛杉矶地区甚至更多!天津人勤劳,勇敢和对生活充满了热情。天津人在这里谋生,也是干哪一行的都有,从高科技领域到金融、贸易、地产、医药、餐饮、旅游、保险、会计师、律师,应当说是应有尽有。有天津老乡开了我们天津风味的餐厅,我们觉得味道还是很不错的。只是必定不能天天去这样的餐厅,因为住在不同的地方。在海外谋生,让我们经历了前所未有的生活历练。基本上,大多数人没有什么亲朋好友的呵护,又面临着语言的障碍,以及由此产生的社会知识方面的缺乏和限制。这些,都给谋生增添了困难和不易。也有一些人一直在服务华人的范围内谋生,比较多地避开日常语言的不便,寻求生存出路。人到一定的年龄,在承担着许多家庭与社会义务以后,再回过头去读书学语言是何等的不容易啊!所以,在早期读书的年龄段掌握相应多的基本知识,尤其是语言,是能够给人生带来更多的顺利。

海外个人谋生与社会发展未来:天津人拥有着诚恳扎实面向实际的个性,按我个人的接触面看到的我们天津人干实体的是比较多的。这应该说是最对社会有直接贡献的。这二三十年以来,社会经济状况出现了许多的问题,其实说到根本,还是因为不够务实,务虚太多,使虚空的经济在金融领域倒来倒去,没有很好地务实发展真正的社会生产。这种本末倒置的社会经济现象,造成了问题和不景气。社会让务实的人不好挣钱,而倒空的方式却能拿走了更多的钱,是对经济和社会发展最不利的。由此衍生的问题,也就不好解决。一个正确的经济格局,应该是符合需要的实体经济的增长在先。

在海外,我高兴天津人继续走务实的路:因为,只有扎实创造生活,人类才有永续发展。今天,我们生活在美国,因为这

里地大,人口相对的少,带来了生活中好运作的那一面,也使社会经济、政治制度里有问题的那一面,被掩盖和缓解。但是,问题仍然不断地表现出来,这十多年,问题更加突出。然而,不管经历怎样的社会发展历程,务实,干实际的项目,制造真正的产品应该为先,并受到更多的鼓励和支持。金融应当是为实体经济服务的。高科技、制造业和一切社会实际产能,应该放在经济发展的优先。我们为海外实干的天津人点一个赞!不管你是干餐馆工还是高科技工程技术,在各个行业实干的天津老乡,都值得称赞和自豪!

天津人在海外的聚集:团体的聚会和人们的时常聚集是我们社会生活的一个部分。在海外天津人中,以洛杉矶地区天津同乡会来说,她是成立于 1996 年初,是以来自祖国大陆背景的天津人为主的社团。同乡会是天津人友好联谊的组织;同时她也是与家乡人民联系,参与家乡建设发展和爱祖国的一个组织。20 多年过去了,天津人在海外一直是热情互助和高姿态,低调的人群。在华人社团里,与其他各社团友好。在似乎平淡的生活里显示着高尚,维护着平安、平静的生活。天津人的聚集是积极正面的,这件事情看似简单,但实质包含了深刻的内涵和思想功底。社团永远不能背离她的宗旨,她是一个团结互助的组织,是大家在各自的生活中,将自己艰苦努力得来的成果,以美好的姿态奉献给乡亲的一个过程,和在互助中,相互提供更多更好的机会;更广泛和积极地促进生活中的友好往来。归纳起来就是,每个人努力混好了,出来多服务大家,在互帮互学中增长和进取。从 1997 年,天津同乡会参与为云南的自然灾害捐款,参与全侨庆祝香港回归和 1998 年庆祝澳门回归祖国的活动,到近年来发生的为四川汶川地震捐款,以及为天津发生的灾害捐助,天津人默默无闻地尽己所能奉献着,为祖国统一大业,天津人也一直在海外发声,可举的事例

还有许多……愿更多的在美天津人，不断地加入我们的行列，共同谱写天津人在海外生活的美好篇章。

说到此，我们迎来了家乡天津南开大学的朱光磊副校长一行，他们为筹备北美洲的南开旅美校友会成立 70 周年纪念活动到访美国。天津人和南开校友正在准备一场论坛，畅谈教育发展的话题，借此欢迎朱校长，并希望天津的高等学府和洛杉矶的美国院校，以及美中各界朋友，加强交流与合作。

（温桂芃，侨居美国，担任洛杉矶华人华侨论坛主席、美国天津同乡会主席、美国乐园国际实业公司总裁。）

壮心不已的耄耋老人徐少英

·姬　洋·



徐少英

徐少英1933年出生,祖籍苏州市。父亲是黄埔军校第四期辎重科生，后来进入日本铁道学院；母亲曾在日本早稻田大学学习。他唯一的亲姑姑是评弹艺人，后来做了北洋军阀倪嗣冲的儿媳妇。倪嗣冲发迹于安徽,创业于天津,曾参与组织小站练兵，是中国近代军事史上的重要人物。徐少英全家回国后,就投奔到已在落户天津英租界的倪家来。抗战时期,徐少英的父母去了大后方重庆。

与天津结成不解之缘

父母走后,把徐少英和弟弟就留在了姑姑家,也就与天津结下了不解之缘。但是寄人篱下很受倪家孩子的歧视欺负。有着强烈平等意识的徐少英自然萌发了反抗意识，于是成天就和倪家佣人们的孩子在一起,体味了下层人们的苦难生活,有时做些恶作剧反击报复富家子弟。1949年后,他在天津的耀华中学和南开中学上学。南开中学的进步教育,使徐少英一心向往革命。1951年抗美援朝,他曾咬破中指写下血书:生命献

给祖国,行动争取入团。

徐少英高中毕业的当时，因为大学的招考人数与实际报考大学的人数有很大落差,因此教育部门动员:要把考大学作为战斗任务来完成。他积极报名参考,考入北京大学法律系。

毕业后,徐少英于 1955 年 1 月,进入河北人民广播电台做播音员。这里有个小插曲,当时河北电台的播音员吴新抽调到北京中央电视台工作,徐少英就被临时调用,后来就在那里就职了。由于省市的行政变化,后来随着天津市作为河北省的省会,也就来到天津。

徐少英终身从事广播电视工作，也经历过政治运动的冲击。在那个特殊的年代,他就曾因为收听美国之音(当时还被列为敌国电台)而被解职,也曾因讨论政治而身陷囹圄。他因此与第一任妻子离婚,与女儿多年不得相见,但他自始至终保持着乐观向上的精神,始终拥护共产党的领导,无怨无悔。“历史问题要历史地看。”徐老淡淡地说。这是性格,更是信念。

徐少英有着浓厚的母校情结,1994 年 10 月 17 日晚,为庆祝南开中学建校 90 周年,由影剧界老前辈黄宗江(1938 年老校友)主持,徐少英作为老校友和台湾廖焕之策划,由天津和台湾话剧界、影视界的孙越、王孙等精英联袂演出周恩来总理曾经演出过的话剧《一元钱》的 3 个片断。

2004 年,百年南开纪念碑和周恩来、严范孙、张伯苓三尊铜像在建设中的翔宇公园落成。徐少英作为澳大利亚南开校友会会长与南开中学校友、知名人士等出席了揭幕仪式。他还多次回到母校南开中学和耀华中学。

改革开放以来,他以极大的热情投入工作,曾任河北人民广播电台,中央人民广播电台驻津记者,天津人民广播电台、电视台高级记者、副台长。

他的老部下曾经称赞:“时代在呼唤，电视工作者的历史

责任感也在催促着我们，幸运的是我们还遇到了敢为天下先的台领导。当时，分管国际部工作的徐少英副台长，思想解放、作风开明。那个时期我们经常在一起谈论即将开办的节目，他总是对我说：‘你们放开干！有事我顶着。’”

在解决天津人用水危机的关头，徐少英跑引滦工程时，为了及时报道好新闻，他冒着生命危险与工程兵战士一起钻山洞，带动起许多老记者保持着深入基层与群众打成一片。2013年9月11日，“纪念引滦入津工程通水30周年书画摄影展”在意式风情区中意文化交流中心开幕时，徐少英拨冗来参观，因为那毕竟是他热心报道过的事情。兴奋之情溢于言表，他说：“我这次回天津办事，得知有这个展览，专程来参观，并特意带来了我国著名书法家赵朴初1983年10月参观引滦工程时，为我题写的诗词书法作品的缩印版，送给天津日报留存。”

他曾任天津市七、八、九届政协委员和人大代表，还是九届政协港澳台侨委员会副主任。

他是中国第一届全国优秀新闻工作者，因对中国新闻出版事业做出了突出贡献，自1993年从天津电视台退休开始，终生享受中国国务院政府特殊专家津贴。

盘点40年记者生涯

几十年的记者生涯，徐少英记录下了无数风云时刻，也曾与众多历史人物谈笑风生，作品可谓车载斗量。他曾先后采访了日本参议院外交委员会主席山口淑子(李香兰)，中国香港的邵逸夫和国际传媒巨子默多克以及法国的皮尔卡丹等世界名流；国内名人，如冰心、曹禺、赵朴初、吴祖光、冯亦代、黄宗英，等等。

作为天津电视台的副台长，徐老却更喜欢走上新闻战线的最前沿亲自采访。他思维活络，能为人所不能为，敢做人所

不敢做的事。因此职业生涯中采访过不少著名人物——近距离(特别是进入邓小平驻地)采访过邓小平的天津记者,徐少英可谓第一人。当然他生平最重量级的要数当面采访邓小平了。不但显露出徐少英灵活机动的应变智商,更是凸显了他的突破能力。

对于采访大人物,可以说是徐少英的强项。他从小就是一个调皮捣蛋的小淘气,既不怕大官,也不怕洋人,还敢闯,喜欢请他尊敬的名人签名题字。回顾半个多世纪以来,每次请求签名都能荣幸地得到允许,唯独一次没有成功。

那是 1952 年春天,周恩来总理回天津南开中学去看望母校的师生们。在瑞廷礼堂周总理向大家亲切讲话后,还参观了他在上学时曾经住过的四排三室。陪同他回母校的有当时的天津市市长黄敬, 京津卫戍区司令员杨成武上将和公安部副部长许建国。当周总理访问完毕,即将在中楼前登上汽车离开学校时,徐少华从人堆里冲出来,跑上前去,请求刚刚在汽车里坐定的周总理签字,但是被黄敬拦住了,问:“小同学,你签名给谁啊?来不及了!对不起哦。”然后“嘭”的一声,车门关上,汽车离开。老校长杨坚白拍拍徐少英的肩膀,说:“你不该这么做。既无礼貌,又欠安全。”这就是他唯一一次没有签名成功的经历。

徐少英第一次请人签名成功是 1947 年在天津耀华中学礼堂,请当时著名的民国外交家顾维钧博士签名。这也是在顾博士演讲完毕之后,才 14 岁的他一个健步蹿上台去,拿出笔记本和钢笔,请顾博士签名。顾博士虽然有点惊讶,但还是愉快地签了名,并对他说:“小同学,你很勇敢啊,将来长大干外交吧。”

1952 年秋天在北京王府井大街的同昇和鞋帽店。徐少英正在店里买鞋,忽然进来一位魁梧的中年人。四方的面孔,两

鬓有点发白。他穿着黄色的呢制军大衣,神采奕奕。徐少英越看越觉得怎么那么眼熟呢。好好一想,哦,在报纸上见过他的。他是海军司令员肖劲光大将呀!于是就腼腆地问他:“你是肖劲光同志吗?”他看这个年轻人怎么认识自己呢?就问:“你是学生啊?”“是的。”“你怎么认出我的?”“我曾经在报纸上刊登的关于中共中央第八届中央委员的名单和照片中认识你的。是不是您吧?”他笑笑拍着徐少英的肩膀说:“你有什么事吗?”“就请签个名字。”于是,徐少英马上从书包里拿出笔记本,请他签了名。

改革开放以后,由于徐少英在电台、电视台当记者,接触的名人就比较多了,得到了不少签名或题词,有很多都是写在纪念册、贺卡、信件或赠书、照片、画卷上,甚至在护照上。他们中间有茅以升、雷洁琼、程思远、张友渔、费孝通、冰心、曹禺、冯骥才、许涤新、邢贲思、李霁野、姚仲明、蒋南翔、张君秋、丁聪等。

值得回忆的是,1983 年 10 月、天津引滦入津工程即将胜利完工之际,全国政协五位副主席屈武、钱昌照、胡子昂、周培源、董其武和赵朴初率领三四十位全国政协常委前去参观。徐少英正好利用这个机会,请他们在一本纪念册上分别签名题字。几位领导都很认真地写了勉励的话,北京大学老校长周培源写道:“用爱国主义,事实与真理,宣传教育广大人民群众。”著名书法家赵朴初老人还把他的笔记本当晚带回住处,专门题写了一首赞扬引滦精神的七绝古诗。第二天一早就让他夫人陈邦织女士专门跑来送给徐少英,他的题词最后不仅有签名,还盖上了一枚红色的小印章。曾任中共中央华北局第一书记,“文革”开始时的北京市委第一书记李雪峰在题词中勉励词:“学习点哲学,多听多看,多想想。逐步学会全面具体地分析问题,用以总结历史经验,知道现实情况,使自己更聪明起

来。愿共勉之并以自勉。”范曾在来信中称呼徐少英为“在天津的铁哥们”。于 1984 年,曾经专门在他们合影后面写道:“望江山春已透,向长空共振凌云翼,任挥洒,生花笔。与少英同志相识于津门,知其多舛命运与不屈性格,题句以共勉之。”

由于徐少英生性倜傥放达,不够细致,把很多宝贵的签名题字的手迹不幸给丢弃了。譬如,1994 年他在北京苜蓿地,曹禺的家里,请他为母校天津南开中学 90 周年电视专题片题写片名。当时他的夫人李玉茹陪伴在侧,曹禺在题写了片名“情系南开”之后,写上他的名字“曹禺”两个字。徐少英当时就说:“老校友,您在南开读书时,可叫万家宝呀!现在用曹禺是否不太合适?是否改成万家宝?后面可以加上括弧‘曹禺’。”他同意了,马上就另外写了一张。可是那张写曹禺的墨宝就被他随手丢弃了。多可惜啊!

当面采访过邓丽君的记者,并留下了邓丽君向歌迷问好的珍贵影像,徐少英是唯一者,这些珍贵的资料今已成为绝版。今天,在纪念邓丽君的节目中,电视中播出的画面,基本都是徐少英当年提供的画面,也是徐少英历久弥新的记忆。

采访邓丽君

1987 年,中国天津青年京剧团 10 月 12 日起在香港参加《中国地方戏曲展》首场演出,一炮打响、誉满香江。

10 月 23 日晚,天津青年京剧团上演《四郎探母》,突然有消息透露:著名歌星邓丽君当晚可能抵港观看演出。顿时剧团热闹起来,徐少英作为随团记者,当然不能放过这个机会,立刻做好了拍摄和采访准备。有关方面婉言劝告记者们,邓丽君从没有和内地记者见过面,她很可能谢绝采访。然而徐少英想,祖国大陆当时刚刚发布《致台湾同胞书》不久,欢迎台湾同胞来大陆观光访问。在这种形势下,采访如果成功,将是一件

有意义而且引人注目的事。剧团的青年演员也被发动起来,几十只眼睛在舞台两侧的幕后悄悄地在剧场搜寻……

一位查票人员说:“邓丽君可能坐在楼上 2 排。”闻听此言,他们迅速扛起摄像机直奔楼上,然而楼上 2 排是清一色的“光头”,根本没有邓丽君的影子。事后才知道,那时邓丽君还在伦敦,她准备看戏确有其事,只是因故未能如愿。

第二天晚 8 点 20 分,香港各界人士在丽苑酒店为天津青年京剧团举行庆功宴。正当宴会进入高潮之际,突然邓丽君神奇地出现了。她刚进宴会厅便被人发现,顿时整个宴会厅沸腾起来,大家把邓丽君团团围住,毫无准备的人们争相递过帽子、本子、名片、菜单,甚至护照等,争先恐后地请邓丽君签字。邓丽君温文尔雅,热情地与每一个人握手……这时徐少英和摄像师解辉立刻拨开人群,迅速按下摄像机录制键,记录下这历史的一刻。由于宴会现场人太多,拥挤不堪,邓丽君仅仅逗留了 20 分钟就依依不舍地离开了。但是她高兴地回答了我们的提问,并把最真情的歌声送给了大陆观众,这是邓丽君第一次在无伴奏条件下公开演唱歌曲。特别是徐少英有备而来请求她唱的那首特别有寓意的歌——《小城故事》:“小城故事多,充满喜和乐,若是你到小城来,收获特别多……”(编者注:彼时中共中央国务院下发文件,号召台湾同胞回国探亲,与《小城故事》的内容恰好呼应——小城故事多,充满喜和乐,若你到小城来,收获特别多。于是这次采访也成了一段佳话。)

对中国大陆新闻界来说,这是唯一的一次电视采访,也是一次从来没有过,今后也不会有了。那已经是 30 年前的事了,地点在香港。在电视采访中,邓丽君第一次专为内地听众清唱了一首无伴奏的歌曲“小城故事”。并表示今后要专为内地听众录制一些好的歌,希望有机会能到内地和听众见面,并回老家(河北省大名县)探亲。



徐少英(右一)采访邓丽君

整整 20 年前,1995 年 5 月 8 日,邓丽君猝死泰国。消息传出后,在全球各地特别是华人世界引起很大的反响。因为徐少英 1987 年曾在香港面对面地采访过邓丽君,3 天之后的 5 月 11 日,他受香港卫视中文台委托,前往邓丽君的故乡——河北省大名县邓村,进行了一次难忘的电视采访。

从天津市出发,经过 12 小时的汽车颠簸和长途跋涉,来到了地处河北、河南两省交界的大名县县城。马路两侧商店林立,行人熙熙攘攘。可能是出于对邓丽君的怀念,许多商店、饭馆几乎都在播放邓丽君的歌曲,《小城故事》《月亮代表我的心》等不绝于耳。原来,县城的居民都是从中央电视台《新闻联播》节目中,刚刚得知邓丽君猝死的消息的。

在大名县文化馆,徐少英首先采访了县文化局的郭来存科长。当他得知徐少英是专程来采访邓丽君故里时,立刻翻箱倒柜找出他多年珍藏的《大名县志》及《大名县文史资料》供他参考。县志的第 177 页是人物栏目,共收集人物 42 人,其中就有邓丽君。而文史资料里,对邓丽君家族的记叙更加详细,在这里只能摘其要,以飨读者。

邓丽君的祖父邓洪池,早年寻求生路,背井离乡,死于甘肃省。邓丽君的父亲邓枢,又名邓新玉,中华人民共和国成立前夕,漂泊到台湾。邓枢年少时父母早亡,只得和祖母、两位姑姑相依为命。

邓丽君于 1953 年 1 月 29 日出生在台湾云林县。早在 1963 年参加台湾中华电台黄梅戏歌唱比赛,以一曲《访英台》

获得冠军。1974 年孤身去日本发展,在日本演唱的《空港》一曲,获得红白歌曲大赛冠军,唱片销售突破 70 万张大关。

邓丽君 1994 年初,在香港湾仔体育馆演唱会上,她唱《阿里山的姑娘》时,先邀请来自台湾的观众上台同她一起合唱,但没有人响应;她又邀请来自祖国大陆的观众上台,有两位男士当即登台与她合唱,这一颇具深意的合唱,马上被在场记者发现,记者问邓丽君为什么想撮合祖国大陆和台湾同胞一起合唱?邓丽君答道:“大家都是炎黄子孙嘛。”

邓丽君的故乡大名县邓村,距离县城只有 1.2 千米。经过村里人的带领,徐少英来到邓丽君的堂弟邓玉洁的面前。他对记者说:“邓丽君是我的堂姐,在大陆要论亲的话,我和她可能是比较亲的,可我们没有见过面,但爱听她的歌,看过她的画册。”他带着徐少英去看邓丽君父亲当年居住过的旧屋舍。在一块不到 10 平方米的房基地上,仅立着一堵断壁残垣似的破墙,荒荒凉凉,什么也没有。他告诉记者说:“邓丽君的父亲 15 岁那年就是从这个门垛里出来,逃生去了,以后再也没有回来过。这房子早塌了,但土墙还在,全村没有一个人同意拆掉它,是因为期望有朝一日能请邓丽君及家人回来探亲时看看,这里就是她父亲生活过的地方…… ”说到这时,邓玉洁的泪水滚落下来。在徐少英和邓村的乡亲们分手时,大家都赶来为他送行。

距邓丽君去世不到一个月,这次电视采访就在香港卫视中文台播出了,片名是《永远的邓丽君》。

壮志未与年俱老

1993 年后,曾任国际新闻集团和电视台合资企业的金大陆公司执行董事,美国靳羽西电视公司中国事务顾问,靳羽西特别助理,中国上海靳羽西化妆品公司公关传媒总监。

2001年,因家庭团聚移民澳大利亚。也许人们以为,沧桑半世的老人应该是含饴弄孙,享乐天伦吧!但是他没有停下脚步。在异域传播中国文化、扶助弱者,这是他给自己任命的两项任务。

移民澳洲不久,徐少英被聘为澳洲华夏传媒集团顾问和3CW中文电台节目顾问。他用自己40多年的经验辅助年轻人的创业。他说起这群年轻人,不禁连连感叹:“我印象里国内的电台、电视台都是很高大很漂亮的建筑,富丽堂皇的。可是那天我第一次去3CW,到贝尔街找那个电台,找了半天,都过去两站了,还没发现他们那个小破屋子。这比起我们国内的条件真是天渊之别,在这么艰苦的条件下,能做到这个程度,很不容易了。这里跟国内不同,广告资源少,没有收入,又没有政府补贴。靠什么呢?全靠自己。所以我很佩服。他们工资很低的,很多人还是义工。他们能够勒紧裤带,为华人听众服务,很不容易啊。”

来到澳洲后,徐少英开创了一片净土——新金山中文图书馆,传播民族文化是他的心愿和快乐。对于徐老来说,旗袍寄托着他对母亲、对祖国的思念,经过一年多的奔波,终将“旗袍文化”引入墨尔本,两代新闻人牵手梦圆。

《全球华人旗袍映象长卷》原创团队到达墨尔本的当天,《长卷》“海外行”墨尔本的发起人之一新金山图书馆馆长、原天津电视台副台长徐少英代天津同乡会写下一幅字送给自己的“老部下”刘冰和来自家乡的创作团队——“长卷喜访墨尔本,姐妹城市添新谊;津沽又一闪光点,传播文化海内外;一路欢乐一路歌,虽然艰辛亦蹉跎;世界纪录待冲刺,任重道远定成功!”字里行间有鼓励,也有期望。当晚,刘冰和承办方澳中文化贸易促进会会长陈贺义组织全体创作人员开会,沟通宣传和实施计划,力争为这次两个城市、两个国家之间的文化交

流添色。

第二天——2016 年 5 月 1 日上午,《全球华人旗袍映像长卷》“墨尔本卷”顺利开镜！晚会上,《长卷》总策划刘冰先生介绍:《长卷》得以来到墨尔本,首先要感谢我的老领导——天津电视台原副台长徐少英先生。这位 80 多岁的老人历经沧桑、心存阳光、成绩卓著。

在墨尔本，他有一个更为人熟知的身份——墨尔本新金山中文图书馆的荣誉馆长。凡是认识他的人,都会亲切地称他一声——徐老！徐馆长。



徐少英表示,图书馆为当地华人华侨提供了一个展示自己兴趣爱好和作品的场地

当初,新金山中文学校的校长孙浩良先生萌生了为在澳华人建一座中文图书馆的想法，于是联系上了在本地华人圈颇有影响力的徐少英。新金山中文图书馆成立于 2009 年,从一间冬冷夏热的车库，一步步发展到了今日全球最大的海外中文图书馆，说起这一点,徐老充满了自豪。

“我们澳大利亚新金山中文图书馆虽然才 7 年,但是在澳洲已经是一个以文会友的平台。过去我们冬无暖气夏无空调,还没洗手间,大家到旁边没人的地方就解手去了,现在不一样了,发展到了一定的规模,硬件设施也好了。”徐少英说。

“我和老孙(指孙浩良)在海外办这个中文图书馆,不仅在澳洲,在西方,在全世界,由华人移民办的中文图书馆都是独一无二的,我们有种使命感。虽然很小,很简陋,书也不算多,

但是尽我们所能奉献出来。”

作为一个非营利非政治非宗教的公益社团，除了来自新金山中文学校的一点资金支持，图书馆没有其他资金收入。而徐老虽然是新金山图书馆的馆长，但在清水衙门并无薪水。

和他一样，新金山中文图书馆的许多志愿者也都是不领薪酬的华裔老人。然而徐老和众多志愿者齐心协力，短短七年间就让新金山迅速成长。如今这里已经成了墨尔本华裔老人的重要活动场所，许多人每天搭乘一两个小时的汽车和火车来到这里社交、学习，安度晚年。

徐少英和其他志愿者也在时刻思考图书馆将来的命运，在他看来，尽管新媒体技术浪潮始终不曾停歇，纸质图书馆仍有其存在的价值。

“我不在了有别人替，别人不在了有另外的人替。一代一代一代传下去，可能有一天纸媒体不行了，由于新媒体的出现，可能图书馆慢慢地就不行了。但是将来总会作为一种文化遗存啊，还会有的。因为究竟很多书你这么些不可能都进入电脑啊，他没时间看的。”徐少英说。

“像我们中间这种保存这东西，传承这东西是我们的一种历史责任。我们书不是说孩子们年轻人去看的玩儿的书，而是说都有典故都很有历史价值的，比如说，全国政协编纂的文史资料选我们有两套，这些东西都是有历史价值的非卖品，买不着的。”

徐少英表示，图书馆为当地华人华侨提供了一个以文会友的交流平台，一个展示自己兴趣爱好和作品的场地，一个可以第一时间得到可靠资讯的来源，一个传播中华文化为核心纽带的平台。他表示，在下一个五年里，图书馆要更好地配合与促进海外的华文教育事业，作为华人社区的精神粮仓，将继续“开仓放粮”，送书上门，更好地为当地华人社区和中文读者

搭建交流平台。

一群中国老人,不收分文,在陌生的土地上默默坚守一座公益的中文图书馆,这是一种什么精神?“捧着一颗心来,不带半颗草去,这句话是我选的。因为传播中华优秀文明,繁荣澳洲多元文化是我们的责任,”徐老说,“我们还有一句口号,就是:今朝喜播中国文化种,明日盛开澳中友谊花。”

2012年8月22日上午,天津市历史学学会艺术史专业委员会向澳大利亚新金山中文图书馆捐赠图书仪式在天津曹禺故居剧院原野厅举行。

当徐少英先生偕夫人出现在现场时,竟然出现了“沸腾”的场面。这“浓浓的津沽乡情”是永远割舍不去的。少英先生与众乡亲一一握手,互致问候。捐赠仪式上,新金山中文图书馆馆长徐少英为“天津老乡”介绍了华夏文化在海外的传播情况,并以新金山中文图书馆为例,介绍了海外华人志愿者传播中华文化的种种努力。徐少英先生动情地说:“我没有想到,这次回来能受到天津老乡们的如此支持,有你们的支持,我这个耄耋老人在海外继续传播优秀中华文化,就有了无穷的动力。我们新金山图书馆虽然很小,但它就好像一颗种子,能够将受赠的这些图书与承载的中华文化在海外生根发芽,传播出去,让中华文化的影响越来越大!”

徐少英先生还手书了“津沽文化传海外　异国他乡有知音衷心感谢书相赠　万里连着中华情”的书法条幅,向艺术史专业委员会表示感谢。

徐少英馆长说,在澳大利亚,春节不放假,但是喜气洋洋的春节气氛,已经漂洋过海,来到了万里之外的大洋洲——新金山中文图书馆每天照常开门。春节这几日来,墨尔本春节晚会、春节游园会、新春音乐会等活动一个接一个。举办春节茶话会,介绍中国春节的来历、习俗及其文化内涵,表演传统京剧

等国粹。另外这两天大家正在找谜语,写春联,准备在茶话会上一争高低。志愿者们把几年来整理好的《人民日报海外版》各个专栏分别剪辑成册,准备在春节期间拿出来供大家阅览。不少读者为了看到当天的报纸,一早就赶来图书馆。

在2015元宵佳节来临之际,由澳大利亚南京总商会发起,与澳大利亚江苏会、维州华人摄影协会联手在墨尔本举办了2015澳大利亚元宵节联谊晚会。大家欢聚一堂,喜气洋洋,乡音弥漫在耳边,仿佛回到了祖国的家乡。徐少英激动地说:多少年没有这样和大家一道隆重地度过元宵节了,让我很开心!这一年,徐少英被评为墨尔本十大人物。

但凡与中国文化有联系的事情,他都是积极投入,热情张罗。

吉林市著名剪纸艺术家崔宁,是齐白石的再传弟子。2016年春节期间,应澳大利亚维多利亚州华人社团联合会和澳大利亚澳中文化贸易促进会的邀请,到访澳大利亚,参加墨尔本市政府和维多利亚州华人社团联合会组织的"2016中国春节庆典开幕式",和"老外们"一起欢度中国传统新春佳节。

墨尔本市的政府官员、社会团体和各种肤色的市民以及来自世界各地的游客都有幸领略到了来自于中国民间的剪纸艺术。崔宁应邀参观了墨尔本最具华人影响力的中文图书馆——新金山中文图书馆。83岁高龄的徐少英和孙浩良会见了崔宁,对她的剪纸作品表示高度的盛赞,并被新金山中文图书馆予以收藏。

在墨尔本华人联谊活动中,徐少英对于在活动现场的一溜长桌上,摆满了具有中国色彩的折扇画作品非常感兴趣,就过去向作者了解折扇画的有关情况。

2016年4月21日,澳大利亚新金山中文学校和中国天津市河北区教育局共同签署教育联盟合作协议,签字仪式在新

金山中文图书馆举行。徐少英在签字仪式一开始,就热情介绍了来自墨尔本友好城市天津的侨务教育代表团和与会嘉宾,并希望签约双方在联合拓展海内外华文教育事业方面取得更大成绩。

新金山中文图书馆全体志愿者把两幅墨宝分别赠送给天津市侨办和河北区教育局,上面分别写的是:“捧着一颗心来,不带半根草去。”“今朝喜播中华文化种,明日盛开澳中友谊花。”

如今的徐少英在澳洲安享晚年的同时,对将来看得也很平淡。“我连墓碑都写好了,老两口一个墓地——‘我们正在天堂笑,你们别在地上哭。要把思念变力量,咱们儿孙都有福’。”徐老平静地笑道。“得往远想,你说呢?人人都会死,死得其所就 OK 啦。另外我跟你说,现在回顾往日像我们这辈人,很多素质高、身体好、智商高的人被埋没太多太多。说真的,我们能够活到现在就真是很知足了。”

而现在的他,在墨尔本积极地为华人文化的传承活动着,同时安享自己的晚年。

(徐少英,侨居澳大利亚,曾任天津市政协委员、人大代表,天津电视台副台长;现任墨尔本新金山中文图书馆馆长、澳洲作家协会副会长。)

加拿大的“天津闺女”杨静

·姬　洋·



杨　静

加拿大中国专业人士协会(Chinese Professionals Association of Canada,简称CPAC）成立于1992年,是在加拿大联邦政府注册的非营利组织,目前已吸引三万多名海外专业人士加入成为会员。自成立以来,协会以维护移民专业人士利益为宗旨,提供专业培训、就业及发展服务。在2013年举行的CPAC理事会上,经过讨论和选举,杨静当选为新一届会长。

杨静成为加拿大中国专业人士协会的掌门人！消息传来令人敬羡,熟悉杨静的人们引以为豪地说:杨静可是地地道道的天津闺女。于是“天津闺女”就成了家乡人对她的称呼。

小荷才露　风采无限

杨静出生和成长在天津,曾就读于天津一中。天生富有艺术细胞的杨静在学生时代,就显示出独特的个人风采,曾经在天津人民广播电台少儿合唱团担纲独唱。一切业余爱好没有耽搁她的学习,1981年的高考,她取得天津市的“榜眼”的高

位,并考入国际关系学院,主修英美语言文学及国际关系,当时是莘莘学子的偶像。在大学四年级时和同届校友,现在中国最负盛名的歌唱家刘欢合作,获得了当年首都高校英语歌曲会演第一名。后来,中国中央电视台来多伦多搞“同一首歌”大型晚会时,杨静特别受邀,和刘欢再度搭档合作,唱了一曲《雪绒花》。雪绒花是奥地利的国花,象征着勇敢、倔强。杨静就像顽强而独立的雪绒花,傲立在山上。歌声响起时,让人陶醉在优雅恬静而又深情动听的旋律中,全场几万名观众雷鸣般的掌声经久不断。

从北京国际关系学院毕业后,杨静凭借出色的语言优势和精干的办事能力,在几家大型外资企业中,从事过公共关系、市场营销、企业管理、外商投资战略咨询等工作。她曾任北京国际饭店公关部经理并成功策划诸多大型活动,为打响该饭店的知名度及树立饭店形象做出了重要贡献。自 1990 年以来,杨静先后任海南华兴工贸有限公司(外商独资)总经理助理,北京敬业咨询有限公司(中外合资)欧美业务总监及和宇国际有限公司总经理助理等。杨静女士现任职于美国著名证券投资公司恒达理财,为资深投资理财顾问。可以说工作做得风生水起,得心应手时,她的目光开始转移到国际市场。1998 年,杨静放弃了国内令人羡慕的工作和生活,义无反顾地来到了北美新大陆——加拿大。亲友们的劝阻和闺蜜们的惊愕,都没有阻拦住她的决定。

在家温柔窝,出门闯江湖。虽然对此杨静是有所准备的,然而面对陌生的城市,陌生的面孔,还有孤独寂寞的侵蚀,同大多数新移民一样,年轻的杨静也经历了无数个彷徨,迷惑和无奈的夜晚。但,杨静是个果敢有魄力的姑娘,她没有气馁,没有放弃,而是调整好心态和方向,快步走向正途。这朵雪绒花将在寒冷的异国国度开放。

首先,她要找到一个家,这就是在她来之前 6 年,5 名来自大陆的博士携手创建了一个以中国大陆专业人士为主要成员和服务对象的组织——加拿大中国专业人士协会。该协会后来囊括了大批拥有硕士、博士文凭的工程师、律师、会计师以及金融、管理、核物理等方面的尖端人才。

20 世纪 90 年代,大批新技术移民从中国来到加拿大。他们在全新的职业环境中最迫切的需求就是尽快找到工作。根据这个需要, 加拿大中国专业人士协会开办了新移民职业辅导、培训授课、面试培训、招聘会,帮助新移民安身立命。其间带领许多新移民由打零工走上专业岗位,更有许多成功故事被传为佳话。也因此,协会的努力被认为是"改变命运的工作"。

杨静 1998 年加入专业人士协会,无疑对该协会是如虎添翼。后来她当选为理事、秘书长和数届副会长。CPAC 曾说,杨静多年积极参与 CPAC 各项活动, 为 CPAC 的各项决策和发展做出重大贡献。

2001 年,杨静进入恒达理财(EDWARD JONES)公司,从接受培训、考证书、做普通业务员的新手,到恒达理财(EDWARD JONES)这家有着 130 多年历史,拥有四万余名雇员的美国著名证券投资公司的有限合伙人, 杨静只用了短短的三年多时间,这不能不说是个奇迹! 初入恒达公司,杨静的努力和勤奋是有目共睹的,而她的敬业精神很快便得到了公司高层的赞赏和认可。她曾两次被总部挑选,参加总公司举办的未来领导人培训班学习, 培训班的老师都是各专业领域中著名的专家和学者,学员的受益程度可想而知。在参加培训的十几名学员中,杨静是唯一来自加拿大分公司的人。

游弋商海 大展雄才

因其在金融投资领域的卓越表现,自 2007 年起,经公司

推荐，每周获邀于多伦多主流电视频道在多伦多证交所作为专家进行现场财经理财分析和讲评。她也多次被各大主流报纸和杂志采访，并于 2010 年 9 月登上加拿大最具影响力的财经杂志 Advisor'sEdge 封面人物。她将中国的，天津的闺女风采展现给了全世界。

杨静在多伦多当地的主流电视台 CP24 台的财经节目中，她的现场讲评精到犀利，深受欢迎。这档节目对讲评者的业务水平、现场的应变能力等综合素质是一极大的考验。通常，一位嘉宾被邀请做两三次节目就会换人，而杨静一做就是三年，直到 2010 年才因工作的原因，离开了这档节目。杨静说，一个人在有了成功的事业后，通常会有两种状态。一种是好好地享受生活，独善其身。另一种就是走出小家庭，来承担更多的社会责任和义务，多做公益，回馈社会，帮助到诸多需要帮助的人，使他们的生活变得更美好！我选择了后者。

如今，定居北美的她本职工作是资深投资顾问。现任职于华尔街著名投资理财公司 EdwardJones 有限合伙人，资深投资顾问，并参与公司所属加拿大多伦多大区的管理工作。

话分两头说，在杨静的职场打拼之外，还担任了许多社会职务。她不愧为一位实干家，就像位千手观音——身兼多职却能面面俱到。杨静说："从到协会当义工，到现在做会长，在协会投入的时间和精力，一点不比自己职业工作少。虽然在协会的工作分文不挣，但其工作精神和成绩获得了大家的认可和赞扬，于我，这是一种荣幸。"每周十几个小时的无薪工作，搭上周末几乎全部的休息时间，杨静换来了一个全新的精神境界，她说，看到协会在社会上的影响日益扩大，看到更多的新移民得到了协会实际的帮助，那种成就感是用金钱买不到的！

2006 年，杨静进入加拿大中国专业人士协会理事会，任秘书长，之后又作了 5 年的副会长，2013 年当选会长。杨静于

2010 年策划并主持了首届“中国专业人士国会山庄日”,40 多位联邦国会议员，包括现任外交部部长等四位内阁部长莅临该活动,获得巨大成功!

2013 年初,杨静积极促成并亲自筹办主持以中国曲协主席姜昆先生为团长的“蛇年新春爆笑会”及“姜昆左晋日照书画展”,邀请到加拿大联邦公民移民及多元文化部康尼部长及三级政府代表和中国驻多伦多总领事房利夫妇等嘉宾莅临开幕式剪彩,刮起中国文化旋风,获得巨大成功。175 份各种媒体重头报道此文化盛事,社会舆论达到盛况空前!

姜昆在发言中称道：加拿大中国专业人士协会副会长杨静女士是一位爱国华侨,在海外多年,她说,改革开放三十多年来，中国的崛起，城市现代化和工业化的速度举世无双，GDP 总量跃居世界第二，其中创造出的世界之最和各项成就数不胜数,但是光说这些,外国人记不住,应该注重于搭建由海内外华人文化精英组成的团队。这个团队要致力于传播中华文化,要耐得住寂寞,踏踏实实地研究、整理、界定中华文化之精髓。她还举了个例子:如果在中国最大的互联网搜索引擎查找“中国文化”或“中华文化”,出现的解释,通常是洋洋洒洒数百数千字,上下几千年,罗列了各个朝代,但唯独缺乏的是让人一目了然、言简意赅、高度浓缩、精炼概括的关于中华文化精髓的定义及诠释。一提西方的价值观马上就有了“自由、平等、博爱”的字眼,我们中国人自立于民族之林的精神支柱是什么?在对外宣传中,大篇幅的文字描述,不符合国际惯例,要编纂中华文化精华的宣传册,并配以国际水平的外文译本,务求精简,图文并茂,中文版本可用于海内外华人及海外孔子学院使用，外文版可供对外交流和所有对中国文化感兴趣的国际友人使用。

可见，杨静不仅是文化活动的组织者，更是精辟中华文

化、推广孔圣文化的引导者。

2014 年 5 月 13 日,第二届国际“大雅风”文学奖颁奖典礼于多伦多落幕，杨静作为本届国际大雅风文学奖委员会共同主席,在大会上致辞。她的艺术风范依然,她的人生因为文化而更加完美、更加充实。

独占鳌头　力执牛耳

在杨静的字典里,有着大量的“第一”和“唯一”。

在加拿大总理哈珀 2009 年 12 月对华破冰之旅前夕,杨静两度被邀参加华人领袖圆桌会议。“我当面向哈珀总理力陈,加拿大政府应站在战略高度,着眼长远,发展同中国在各个领域的合作交流”。她并以亲身经历展示中国改革开放所带来的巨大变化，奉劝加国政府不要只强调意识形态的不同而错失或延缓与中国的对话与合作。

2010 年 6 月，杨静应在野党党魁叶礼庭之邀在加拿大政商精英云集的“全国论坛”(National Forum—jointby the Empire Club of Canada and Canadian Club of Toronto) 的午餐会上,是主席台唯一的华人嘉宾。

最显赫的“第一”就是杨静于 2010 年 11 月获邀参加中华海外联谊会举办的 “第八期海外华人华侨中青年代表人士国情研习班”并担任总召集人(第一位女士召集人)。

她说,自从政协会议有海外列席侨胞以来,我是第一位女召集人,感到很自豪。大家发言之踊跃度难以想象,第一次两小时的本组讨论,竟有 23 位列席侨胞发言！在一次的一个半小时讨论中,16 位海外列席侨胞发言。我们大家都是有备而来,大谈热议。海外列席侨胞的真知灼见,拳拳报国之心,体现在大会上的专注、讨论中的激烈、餐叙中的延伸。就连着装都体现出对这份殊荣的尊重,全员悉数正装出席各个大会小会。

我们要珍惜这难得的参政议政机会,我们要展现祖(籍)国强大后高素质海外华人华侨的风采！因此，众多记者把我们这38位海外列席侨胞称作“一道靓丽的风景线”。

杨静也是多伦多唯一一位华裔担任主流医院基金会的理事;同时兼任中华艺术协会副主席,加中城市发展协会会长,天津同乡会理事等职务。

2012年初外交部驻多伦多总领事履新,杨静为协助其在最短的时间打开局面,将加拿大70余位政商要人介绍给总领事,为新总领事召开欢迎酒会,效果及其显著,将中加的政治经贸文化交流推到新的层面和高度。

杨静为在海外树立中国人形象,为弘扬中华传统文化,为提升中国软实力而献计献策。目前作为国立安省美术馆亚洲馆区筹委会的成员，积极促使尚未常设亚洲及中国艺术然而极具影响力的该馆尽快成立以中国艺术为主的亚洲艺术馆区,并积极推动与中国美协和中国文学艺术基金会的合作,拟于2014年邀请范曾及韩美林和其他大师出席该馆的“中国名师画展”。

由于她为促进中加合作与交流，为服务百万华人社区做出的杰出贡献,2012年获颁英女王伊丽莎白二世登基60周年纪念钻禧勋章;2012年7月获邀参加国侨办举办的“第五届海外华人华侨专业人士协会会长联席会议”。2013年5月获邀参加国侨办举办的“第九届世界杰出华裔青年华夏行”活动。

在她印象中,加拿大的海外天津籍华人近几年越来越多。“虽然天津人在加拿大做生意的不是特别多,但专业人士像会计、医生、高层管理人员等非常多”。杨静希望她和所在的加拿大中国专业人士协会能为家乡的发展做更多贡献。

杨静今后愿意继续为促进祖国的统一大业，全面提升中国及中国人在国际的地位与形象，在国际舞台上提升中国软

实力,弘扬中华文化,促进中加两国的友谊和合作,贡献自己作为公共外交“民间大使”的绵薄之力!

在加拿大最大城市多伦多举行了盛大的“专业人士日”活动,逾千名移民专业人士参加。杨静解释举办这样的职业介绍活动的初衷时说,“对于移民而言,一旦工作的问题解决好了,其他方面的问题相对来说也就容易了”,这也是他们“多年来一直持之以恒的原因”。

“我们的工作也是被看见的,这些工作不只是帮助了会员,也帮助加拿大政府培训新移民积极融入社会”。协会的职业发展中心因此连续得到多伦多市、安大略省和加拿大联邦政府的资助。

北京召开的第七届世界华侨华人社团联谊大会 2014 年 6 月 7 日举行“华社之光”巡礼活动,由杨静领军的加拿大中国专业人士协会获中国国务院侨办颁发“华社之光”杯。该协会则是全加拿大唯一受到大会表彰的华人社团。

融入主流 华山论剑

作为新一代有知识、有文化和有能力融入社会的华裔专业人士的组织,杨静说,协会承担起了为华人社区代言的角色。“在过去的 20 多年间,协会从来没有停止过参政议政”,而这种积极参政议政被认为有助于改变过去华人在政治上被边缘化的状况。当下,该协会已有江邦固、谭耕两位副会长竞选加拿大联邦自由党国会议员提名。

“他们敢于迈出脚步参政议政,我们就全力支持”。其实,杨静本人也多次受到政党邀请参加竞选,她并未排除未来参选的可能,“但于公于私,目前都不合适”这是她审时度势的聪明待机,也是她务实战略精神的体现。

对于加拿大中国专业人士而言,人才济济是其最大优势。

而这些人才的社会活动能力必然不会只局限于其专业。

2009 年 10 月,协会在首都渥太华国会山庄举行“史无前例”的“中国专业人士日”。“这次活动将协会乃至所有华裔新移民的风采呈现到了加拿大的政治中心，直接与联邦政府内阁和各党派议员进行广泛的近距离交流。”杨静说,活动收到了前所未有的效果,有 40 多位加拿大主流社会和政党的国会议员、联邦政府 4 位部长等参加,众多当时的与会者现在都是加拿大政府的内阁要员。

杨静就任加拿大中国专业人士协会会长只有一年，协会给外界的印象是更加外向,更加活跃,一如杨静本人的性格。杨静给自己确定的目标是在带领协会继续做好工作的同时,通过协会这个平台,利用人才优势,促进中加两国全方位的合作,这是她的“蝴蝶效应”。

她参与并主持了多届年度“CPAC 专业人士日及招聘日”“CPAC 教育日”等数千人参加的活动,旨在帮助移民华人了解如何融入主流,如何找到专业对口工作并提高职场进阶技能,如何让子女在学业及社区服务及领导才能全面发展进而考取世界名校等等。杨静同时积极推动促进协会为国内“十二五”规划中的经济转型和对高端人才之渴求的“千人计划”贡献协会的人才资源,参与协助国内省、市、自治区在海外招才引智的活动,例如 2012 年江苏省 150 人代表团的“海外高端人才交流会”即委托 CPAC 承办,当日有近 600 名博士硕士参加洽谈。

工作之余，杨静热衷于回馈社会，积极参与各种社区活动,在华人社区及主流社会具有相当大的影响力。

受邀列席全国政协第十二届三次会议,她说,我感到非常荣幸,因为这是“一生一次”的殊荣,更是沉甸甸的责任和使命。我们 38 位海外列席侨胞肩负着 6000 多万海外侨胞的重

托。无论是列席两会开幕式和政协闭幕式、聆听大会发言,还是数次的分组讨论,以及与国内涉侨部门领导的餐叙,大家都倾注了最大的热忱,争先恐后发言,抓住这一生一次的机会,为祖(籍)国的发展建言献策。大家深入讨论了俞正声主席的报告和李克强总理的政府工作报告,特别是对“一带一路”的发展战略、全面深化改革、加强中外交流和公共外交、充分发挥海外华人华侨独特的作用方面做了充分的讨论,提出了许多切实可行且有独特视角的建议。我们的会员来自中国,3 万名各行各业精英在加拿大落地生根,成功融入主流。他们为促进加中两国科技教育、人文交流、文化交流,为祖(籍)国招才引智所做的卓有成效的贡献,验证两个报告中所提的海外侨胞在中外交流中的独特作用。希望祖(籍)国倚重这笔不可多得的人才财富、智力财富、公共外交财富,为“一带一路”和走出去的大战略发挥不可替代的作用。

应邀参加国庆 65 周年观礼的杨静是 2014 年 9 月 29 日到达北京的,虽然还没来得及倒时差,但来到天安门城楼,还是让她心潮澎湃。她一直说:“非常激动,非常激动!真的是为祖国日新月异的发展啊,变化啊,感到自豪。六千多万海外华人华侨在一起,我们为共同实现我们这个伟大的中国梦,大家一起在努力,在打拼,非常非常激动!”

杨静是为社会作奉献总是行动在先,给海外华侨做出表率的人物之一。加拿大天津同乡会 2005 年 12 月讯:加拿大天津同乡会理事,恒达理财(EDWARD JONES)分行经理,高级投资顾问杨静女士最近向加拿大中国专业人士协会(CPAC)教育基金会捐款一万加元以支持本基金会开展加拿大华人青少年教育。据本基金会透露这是本基金会目前受到的最大数额的个人捐款。为此,加拿大中国专业人士协会教育基金会在最近的慈善颁奖晚会上授予杨静女士 CPAC 教育基金慈善大使称号。

杨静认为教育是立人之本,更是立国之本。她想以此举动号召大家一起为造就明日的社会栋梁做出应有的贡献。杨理事的慷慨捐款在华人社区引起相当大的轰动，也带动了其他华人移民对在加华人教育事业的积极募捐。

而后的世界各地遭遇灾难时,杨静都是闻风而动,竭自己所能做奉献。

2016 年 5 月 4 日,加拿大西部阿尔伯塔省发生山林大火。大火持续蔓延。旅居加拿大天津籍代表人士、加拿大中国专业人士协会会长杨静第一时间号召包括广大协会会员在内的众多华侨华人捐款捐物，为救灾尽微薄之力，助灾民解燃眉之急。短短几天,已经向加拿大红十字会累计捐款数千加元。加拿大中国专业人士协会理事会也做出决定捐款 3000 加元。

杨静说，加拿大中国专业人士协会作为加拿大知名华人社团,高度关注火灾情况,通过官网和微信公众号持续关注灾情,发布消息。她表示,山火虽然蔓延,爱心接力不断。希望在加拿大的众多华侨华人能够团结起来，众志成城，尽微薄之力,携手努力助灾民们渡过难关,重建家园。

结 语

杨静说，在北京参加第七届世界华侨华人社团联谊大会时,一直在思考一个问题,即新一代爱国侨领的责任。海外华侨华人在祖国建设发展的不同时期都做出了杰出的贡献,如果说在早期乃至改革开放初期他们贡献更多的是爱国热情和钱财，那么当下祖国为实现可持续性发展和提升中华文明软实力及民族统一复兴的中国梦，则需要新一代华人华侨在继续保持爱国热忱的同时,要贡献更多的才智,更广阔的国际视野,更先进的技术,更丰富的国际管理经验!

对于海外华人居住比较集中的国家和地区,则应整合各地

侨社侨团的资源,鼓励大家精诚团结,共襄盛举。杨静认为,真正的爱国侨领应该以共建和谐侨社为宗旨,少想“小我”,多想“大我”,着眼于整体华社的和谐,弘扬传统中华文化之大任。只有祖国强大了,只有海外华社团结和谐,才能共铸中华民族伟大复兴的中国梦!

她说,我希望协会有一天能在加拿大更大的场合,替更多的华人发声,让加拿大的三级政府,更多的了解居住在加拿大华人的心声! 最后,杨静特意强调说,加拿大中国专业人士协会能有今天的成绩,是前几任会长、理事及众多会员共同努力的结果,我只是站在了巨人的肩上,做了我应该做的事。

(杨静,侨居加拿大,加拿大华人专业人士协会主席、中华艺术协会共同主席、加拿大天津同乡会创会理事。)

祖国——我为你自豪

·阎　珂·



阎　珂

我1964年出生在天津市满族的一个知识分子家庭——父亲是天津农学院的英语教授,母亲是河西产院大夫,舅父是查良镛,也就是金庸先生。我的中学就读于耀华学校,大学考入了天津财经大学国际贸易系,毕业后供职于天津外贸服装进出口公司。1991年为了深造我去了美国,于1993年在哥伦比亚大学取得经济学硕士学位,先是任美国松下公司全球采购总监；后来任美国SCS AMERICAS公司总经理,从事商业、工业房地产及土地开发投资。

千山万水隔不断乡情

乡情，一份割不断的情缘。每个游子都惦念着自己的祖国,我也不例外,非常热衷于中美的文化交流,曾做了4年的美国洛杉矶天津同乡联谊会会长,团结周围的华人,服务侨社乡亲。

我虽然身居海外,却时刻关注着祖国。美国洛杉矶天津同乡联谊会成立于1996年,成员都是居住在美国洛杉矶市的天津老乡。在这20年里,每当祖国遭受灾情时,我们都会在第一

时间伸出援手,同时为天津的对外交流做出了贡献。

我先后任美国加州州政府公证员、美中文化教育交流协会会长、美国加州核桃市友好城市委员会会长、美国天津联谊会会长、美国洛杉矶天津同乡联谊会会长。担任美国洛杉矶天津联谊会会长期间,团结天津旅美同乡,多次接待天津各部门的代表团,起到桥梁的作用。作为中国天津市招商代表,我为家乡的经济建设尽心尽力,多次为天津引荐高端项目,并努力穿针引线,引荐美国主流社会高层次人士到津参观访问,得到天津市政府主管部门高度评价。2010 年,被推选为天津海外交流协会理事和天津海外联谊会理事。

2008 年的汶川地震,在美国洛杉矶天津联谊会老会长陈军的领导下,我们组织大型募捐活动,将超过 20 万美元的捐款送到北京。

2014 年云南鲁甸发生地震后,我积极组织美国洛杉矶天津同乡联谊会筹捐,9 名成员为灾区捐款 5000 美金,帮助灾区百姓尽快渡过难关。

2015 年换届,由温桂芃接任我做天津同乡联谊会会长。我欣然表示,天津同乡联谊会走过了 20 多年,此次温桂芃会长接任,希望在她的领导下,天津同乡联谊会越来越好。

回顾历史,美国天津海外联谊会是于 1997 年由创会会长张素久、创会理事长程远等侨界人士发起成立的。当年正值香港回归,海外华人华侨的爱国热情空前高涨,为祖国统一大业又向前推动了一步感到高兴,联谊会的成立也水到渠成。

促进中美文化交流

为了促成美国拉文大学与国内大学的合作办学相关事宜,我先后多次与美国拉文大学商学院院长 ABE HELOU 等校方人员来到国内,为双方搭建合作的桥梁,就合作办学进行洽

谈交流。

市侨办胡成利主任曾指出,阎会长久居海外,但情系家乡,为天津做了很多工作。此次携美国拉文大学校长等一行访津,促进中美双方合作办学更是对天津教育事业发展的大力支持。同时,希望阎会长参加我办承办的第六届中国·天津 2014 华侨华人创业发展洽谈会和对我办 7 月中下旬访问美国予以接洽,希望不断加强与天津的联系,深化双方务实合作,为美丽天津建设和滨海新区开发开放贡献力量。

我也表示,市侨办是凝聚海外天津人的"侨"梁与纽带,美国洛杉矶天津同乡联谊会自成立以来就与市侨办保持着密切的沟通与联系,今后将结合我办重大活动积极宣传天津,提升天津在海外的影响力。

我介绍,美国拉文大学创立于 1891 年,是美国西部最古老的大学之一。其前身是教会创立的洛兹伯格学院。1917 年洛兹伯格农业社区更名为拉文,学院也随之成为拉文学院。学校的教师教育课程尤为著名。1977 年,学院正式更名为拉文大学。在全美教育结构综合排名第 161 名,属于国家级大学。该校的商学院、文学院和法学院都很有名,其中商学院最为热门。

我对天津农学院是非常感恩的,我父亲去世时,农学院的领导以及父亲的弟子都做了大量的工作,后事处理得很圆满。在 ABE HELOU 院长与天津农学院会见期间,双方就会计专业 2+2 合作办学项目进行了具体细化研讨,包括课程对接、招生、住宿、学费、语言要求等问题。会谈进一步推动了双方合作项目的进展,该项目的实施对天津农学院今后更好地学习借鉴国外先进的人才培养理念、培养方案、教学方法及教学管理经验,从而使天津农学院的教育教学体系更好更快地与国际接轨,培养更多的国际化优秀人才,将发挥极大的

促进作用。

会谈结束后，商学院院长 ABE HELOU 为天津农学院经济管理学院学生详细讲解了项目实施情况。国际交流办公室、经济管理学院等有关单位负责人参加了会见。

因为我是美国加州核桃市友好城市委员会会长，我的太太 Shelly 是我的大学同学，她是土生土长的台湾人，所以一直以来，夫唱妇随，在市长选举中，我们积极支持苏王秀兰当选。之后又热诚支持和辅助苏王秀兰市长，为两岸同胞“和平统一”，为促进中美友谊和两岸同胞的友好做出自己的努力。今年的 12 月 13 日，我们准备在洛杉矶举办一个大型的迎春联欢会。我因为忙于国内的一些业务，届时无法参加。我的太太作为天津媳妇，全身心投入筹办工作，不时地给我打电话，告诉我筹办进程。

2009 年 2 月 11 日，美国加州胡桃市历史上首位华裔女市长苏王秀兰宣誓就任新一届市长。苏王秀兰在其教会牧师陈腓利的监誓下，由她的夫婿手捧圣经，宣誓就任胡桃市新一届市长。苏王秀兰祖籍福建，出生于台湾，自 2009 年担任市长以来，勤于执政，治理有方，在城市建设和社会养老、医疗保障、文化教育、旅游等方面取得了突出的成绩。尤其在国际友好交流方面，苏王秀兰市长心系祖国大陆，愿意推进和加强与中国的友好往来。

为了让苏王秀兰对天津有更深的了解，我们促成了她和加州众议员科特海格曼来天津友好访问，受到时任天津领导人和滨海新区领导人的欢迎。当时苏王秀兰市长提出一个问题：“我去过中国的威海，请问天津和威海哪个城市大？”市领导没有正面回答，而是说：“请您参观参观，就知道了。”由于对天津的了解，他们进而愿意与中国更多的省市建立友好关系。

我现任美国洛杉矶天津工商联合总会会长，在 2015 年 8

月接待市工商联秘书长牛予其率天津市工商联代表团一行11人抵美访问时,向代表团表达了商会对祖国人民的牵挂和商会投资天津、服务天津企业的信心和决心。我说,中国民企发展机制灵活,民间色彩和互补性强的优势,“走出去”步伐不断加快,总体数量和投资额度逐年增加,已经成为我国实施“走出去”和“一带一路”战略的重要力量。希望天津市工商联考虑牵头,由区县工商联与洛杉矶天津工商联合总会共同合作建立服务天津非公有制经济企业的平台,促进天津民营企业国际化提升。通过海外服务平台基地的建设,不断丰富产业服务链条,提高天津的海外知名度,促进天津经济更快发展。

迎接祖国领导人访美

朱镕基总理曾于1999年4月到访美国,13年来洛杉矶数十万华人华侨翘首盼望能再度欢迎来自祖国的领导人来访。

2012年2月中旬,时任中国国家副主席的习近平应邀访问美国。15日中午12时,习近平副主席即将下榻洛杉矶万豪酒店。在天津同乡联谊会荣誉会长、美国美达集团总裁陈军的组织领导下,我们积极参加。下车伊始,队员们立即将红旗和欢迎横幅布置在酒店门前和奥林匹克大道南北人行道上。此时风雨大作,鲜艳的五星红旗在狂风骤雨中猎猎飘扬。

下午2时,气温骤降。最高温度为华氏50度(10摄氏度左右)。宽阔的通衢大道和空旷的停车场上,大风肆虐。没有热水,也没有吃饭。队员们在风雨中坚持着。鞋子和裤子都湿透了,也没有一个人退缩,尽管身后就是温暖如春的酒店大堂,我们都急切盼望第一眼看到祖国的领导人。

2012年1月26日,侨界接到中国驻洛杉矶总领事馆通知:习近平副主席即将于2月中旬访美。

2月1日中午,新侨、越柬寮、传统侨社、留学生和中资企业的14位代表在蒙市金都凯旋皇宫聚会。决定成立“大洛杉矶地区华人华侨欢迎习近平国家副主席访问洛杉矶组织委员会”。全侨立刻紧急动员起来。

欢迎活动的重头戏是500人的大型侨宴,时间定为2月16日晚6时。

习副主席此次访美行程紧凑。短短的5天之内,将访问华府、爱奥华州和南加州三地。节目多达26项,而侨宴只有这一场。为此,南加州华人华侨深感与有荣焉。

短短数天内,几百张入场券被抢购一空。大家怀着激动的心情,渴望一睹中国新一代最高领导人的风采。

9时30分,第一批欢迎队伍抵达现场。传统侨社20多人,北京联合会10多人和南加大,洛杉矶加大和河滨加大的数十位学生陆续进驻。10时左右,叶拉拉会长和蒋莉萨会长率少数民族文化中心的50多人前来报道。他们身穿五颜六色的各民族服装,把会场点缀得生机盎然。来自千橡树的老华侨一家3口赶来参加欢迎队伍。

此时,五星红旗已在酒店的对面排成队列。美中两国国旗迎风招展、乐曲声、口号声、歌曲声和锣鼓声此起彼伏,场面十分壮观。

下午3时以后,欢迎的阵营突然壮大。几百名参加晚间侨宴的侨领陆续抵达酒店,他们不约而同地加入到欢迎的队伍中来。

4时30分,接到通知:习副主席的车队正向酒店开来,还有5分钟即可抵达。我立刻命令将音响的音量开到最大。《歌唱祖国》的激昂旋律响彻云霄。金鼓齐鸣,醒狮狂舞,现场一片欢腾。

积极促成天津与洛杉矶通航

在美国,天津市的威望日渐升华,尤其是洛杉矶有众多的天津人,每次回家都要转机,费时费钱。科特海格曼当选为加州安大略机场的副总裁后,出于他对中国的深入了解,积极促进中美通航。在我和同仁们的努力下,已经促成了南京机场与安大略机场的直航。现在,我们又在积极运作天津机场与安大略机场的直航。这是我的天津梦,一旦我们的努力成功落实,那么河北省以及临近天津的人们,就不会再到拥挤的北京机场去了,从而缓解了北京机场的压力,也对天津的经济发展带来大大的利好。

最近,我准备带着安大略机场的高级管理人员来到天津机场考察,让他们看看天津的巨大变化。我作为天津人也在日夜为家乡发展竭尽全力。

(阎珂,侨居美国,加州天津工商会会长、洛杉矶天津同乡联谊会监事长、美国加州州政府公证员、美中文化教育交流协会会长、美国加州核桃市友好城市委员会会长。)

破蛹化蝶的故事

·张　蝶·


张　蝶

我是1962年10月1日出生，恰逢国庆，父母为我取名张国庆。改名为张蝶，是因为我自幼喜欢艺术，总想像蝴蝶那样美丽地自由飞翔。当我1975年考入天津音乐学院附中时，虽然学的是琵琶，而编织的也许就是一个歌星梦，三年后，我考入天津音乐学院，这梦便有了变成现实的可能。1984年，我开始学习演唱流行歌曲，积蓄多年的能量，仿佛一夜间就爆发出来，立刻让我在人生的舞台流光溢彩。第二年，我出版了第一个专辑录音磁带《冰与火》。让我意想不到的是，发行量达高100多万盒，真应该感谢广大听众的眷顾。

《成吉思汗》归来兮

曾经青春的岁月，总有一些东西会留下深刻的记忆，就像这些曾经耳熟能详的歌声，总有一首会勾起你往日的回忆！当年这位“弯弓射大雕”的民族英雄，让我敬仰，让我歌唱。

最近，久不露面的演员任泉在微博活跃了起来，更是打破之前形象与粉丝分享了一首洗脑神曲《成吉思汗》并称之为

“神曲”，而让我重回公众视线。声称：“分享了苏打绿和陈绮贞，就都意外了……好吧，其实我平时都听这样婶儿的歌好伐?? 您瞧这封面就有节奏！ ”转发量破两万，不少网友听后大呼：三观尽毁，脑中吼……哈……吼……哈……挥之不去。这种回放，让我们又勾起了对那个时代的音乐回忆。

20 世纪 80 年代，是一个令人兴奋而迷茫的目不暇接的时代，也许在外面几十年，甚至几百年发展演变成熟的东西，我们要在几年的时间里去接受，去吸收，去消化。

24 岁的时候，我却因唱歌一炮走红。我说，自己做歌手的初衷其实非常简单，我成名很早，在 20 世纪 80 年代以后人们的记忆里是十分陌生的，但如果问问六七十年代的人们，那就耳熟能详了，有不少人都还记得首著名的《成吉思汗》。让我受宠若惊的是，在 20 世纪 80 年代中期，中国流行乐坛最具代表性的人物有京津沪三“张”王牌。“三张”，即北京的张蔷、上海的张行和天津的我。我的首张专辑《冰与火》推出后，立刻引起了不小的轰动，一时间，到处都在回响着《成吉思汗》的旋律。后来我又推出了《天与地》《山与海》等专辑。

我的出现绝对不是偶然，即便不是我也会有别人。因为那是个快节奏的时代，而这样的歌声无疑突然迎合了快节奏的时代，歌声所拥有的奔放的、激情的、快节奏的音乐洽和时代需求。正是这个际遇，使我成为中国流行歌坛最早演绎劲歌和摇滚类歌曲的歌星。和崔健一样，我开始并不是学习声乐的，我之所以能有这样的拥众，是因为我嗓音自来的那野性、粗犷、激越的演唱风格。

这种演唱风格，令当时的中老年人摇头叹息，但却使年轻人感到惊喜和好奇，这种开山河的风格，一下就迎合了孩子们冲动和叛逆的心，从而使我名声大噪。我在短短的演唱生涯中，出版个人专辑 12 辑，总发行量突破 400 万，著名的有《天

与地》《冰与火》《山与海》等，更有一批为歌迷喜爱和熟知的曲目，如《成吉思汗》《热情的沙漠》《迪斯科皇后》《爱像青橄榄》《莫妮卡》《武松打虎》《不要走》等经典歌曲。曾先后荣获全国青年歌手大奖赛银奖、“希望杯”青年歌手大赛金奖和“中国十大歌星”称号，并多次在海内外举办独唱独奏音乐会。

和张蔷一样，我的大部分歌曲多为翻唱，而且其演唱技巧相对粗糙，缺少细腻的控制和灵巧的运用，从而使我的歌曲从整体看缺少艺术层次感。但虽然如此，我以其独特的演唱风格，给听众带了史无前例的听觉冲击力，成就了我的歌星地位。

我是中国流行歌坛发展初期以翻唱港台歌曲而著称。二十几年前，大陆流行歌坛还没有成熟的时候，我就以我的流行歌曲一举进入歌坛。收录这些歌曲的卡带《冰与火》一度脱销。

我嗓音略带嘶哑，正是这样独特的嗓音成为我的标志性歌喉。那时候我真是太火了，《成吉思汗》专辑发行量 3 个月就达到 500 万，那首歌最火的时候，我去王府井一趟，从街头走到街尾听到的全是自己的歌；出门坐火车，还能碰到年轻人扛着录音机播放我的歌。我其实在唱歌方面没有接受过任何点拨或者专业学习，但是我一直很努力，我模仿所有歌手，整夜哼唱，我那时有点标新立异，略带沙哑的嗓音，热情奔放，有点中国式的摇滚。

对于近来在网上的再度走红，我显得颇为意外。我都不知道“神曲”是什么意思，还专门打电话回国去问朋友，后来才知道这个词也许有褒义，也许有贬义，我知道我已跟不上现在的流行乐发展了。现在国内的音乐人更年轻化、电子化，都很有才气。虽然社会发展了，但人们总是会想起一些过去的好作品。经典的东西才会让人怀旧。

因为唱歌而成名，我开始认真地规划自己的演艺人生，我开始希望去国外留学，学习真正的摇滚，渴望用英文唱。于是，

20 世纪 90 年代初期，我退出歌坛，1990 年先去了澳大利亚求学。刚出国时我很失落，感觉精神上的支柱垮得很厉害，虽然还总是有些机会演出，但已和国内情况大不相同了，但我一直具有挑战自我的心态，不怕失败，我每个阶段都有新目标，于是我从零开始，寻找新的起点。这期间我背着琵琶走遍堪培拉、悉尼等城市，参加各种大型艺术节，将“中国之音”传向异乡。

我在随后的人生轨迹并未如我之前所设计的一般前行，在结识了异国爱人后，我辗转移民到了荷兰。虽然是以歌手的身份被公众所熟知，但我自知，其实是天津音乐学院科班出身的琵琶演员。

一份琵琶缘分让我走上音乐道路

我的父母都在越剧团，父亲弹奏乐器的样子，母亲常哼哼的乐曲，让我从小就耳濡目染在音乐的环境中。我是从 9 岁就接触了琵琶的启蒙，从 12 岁正式学琵琶开始，我就学得比别人要快一些，这都是能归结于我与琵琶有缘。毕业后，我曾是天津的琵琶独奏演员。

因为一般的演出都不要器乐节目，不可能每场都有琵琶，而唱歌表现力是最强的，每次演出也都能上台。我也承认，自己当初发行唱片上百万销量的经历，在如今已是不可复制的“天方夜谭”了。但至今，在我参与侨界活动的时候，还会有人提起我当初做歌手时的辉煌。

虽然在最初移民澳大利亚的时候，我为了生计也曾有过在当地中餐馆驻唱的经历，但我始终是觉得那样并不是自己想要的生活。但当我来到了荷兰，当我重新拾起了自己心爱的琵琶，当时的我或许还不曾意识到，自己艺术生涯的又一个春天正悄悄向我走来。

2003 年，原打算回国的我因种种原因耽搁了行程。2004

年,我随异国丈夫凯力定居荷兰埃因霍温,成了围着灶台转的家庭妇女。由于丈夫经营着水族馆相关产品公司,我即使不去负责欧洲中国艺术院的事务，我也完全能够以一个家庭主妇的身份,在家相夫教子,过着轻松又优越的生活。但我还是选择了进行自己心爱的事业。

为了不让自己闲在家里,我跑到荷兰的一些艺术院校,为国内音乐艺术类师生联系交流学习的机会。这事办起来很难,我电话不停地打,要求面谈,提供给人家一些文字资料,可惜人家根本不见,电话里时常刚说两句就挂断了。荷兰搞艺术的一般都很傲慢,他了解你还可以,不了解的根本就一下子拒之门外。

事情说来有趣,没承想,在这段时间里,突然发生一件再次改变我命运的事,让我重新拾起了琵琶,成了大学老师。

2004 年 2 月一天，荷兰埃因霍芬国立艺术学院校长杨凡柏克,听秘书说我曾是中国十大青年歌星,要为中国一些音乐艺术家联系交流学者的事,竟同意见我一面。我去了,亮出我那些中国艺术专业朋友的资料。杨凡柏克阅后非常礼貌地拒绝了我，说本院现在不需要这样的人才。我只好悻悻起身告辞,走到门口,身后校长突然问我说:“请问您是干什么的？”

我说:“我唱歌,还弹琵琶。”

“琵琶？”校长眼睛一亮,用手比划着问:“是中国唐朝的那个琵琶？”

我说:“是啊,我从 9 岁起就弹琵琶。”

校长说:“我看过一个专门介绍中国古代乐器琵琶的电视节目,那音乐太美了,是宫廷的艺术。”这位校长竟然知道中国的琵琶,而且还非常欣赏,最后他越说越热情,竟问我说:“您是否愿意来我们学校教琵琶？”

我只觉得自己脑袋“嗡”的一下,惊得一时都像是傻了。琵

琶，我觉得整个欧洲恐怕都没有多少人知道它，自从我来荷兰，就很少再弹它，不想这位校长竟想把它搬上荷兰艺术大学的课堂，而且是聘我来授课！我当然愿意。

面试、审核、评议，一通手续办完后，开全校“说明会”，就是让我当众演奏琵琶，是骡子是马拉出来看。“说明会”上我非常紧张，一是我好久没摸琵琶，手上的感觉生疏了；二是我兴奋得一夜未眠，早上又开车送孩子，十分疲惫；再就是心理压力太大，因为我太想得到这个机会了。但我毕竟练的是童子功，是专业，一曲《十面埋伏》，仍弹得掌声满堂。于是，几乎这一刹那之间，我就从一个家庭妇女变成了一位大学老师，社会地位一跃三丈。

不仅有了正式的工作，还是干我最擅长、最喜爱的事情，我美得不亦乐乎，从此有了笑脸，很少再和丈夫开战；从此忙得一塌糊涂，每天提着沉重的琴盒，背着沉重的背包，先是开车送儿子上学，再赶到学校给学生上课。背包里面是两个儿子的用品和给学生上课的讲义，没我一件化妆品。

艺术培训班初期，我面临重重困难。没有固定教室，我带着学生背着琵琶楼上楼下到处“打游击”；没有教材，我就自编和改写琵琶教材。为了让学生们了解琵琶演奏的真谛，我还教授中国历史、地理、文学等知识。

这些困难，我都能想办法克服，但我最受不了的是学院里外国教师的白眼看人和极度排外。尽管琵琶被请进了埃因霍芬艺术学院的课堂，尽管那里的人全都彬彬有礼，但我还是明显感觉到，欧洲同行眼里只有他们西洋的音乐和乐器，认为中国的琵琶还不如他们的吉他。刚开始时，我甚至没有自己专用的教室，每次上课，先到传达室询问有无空闲的教室？天天带着学生打游击似的满楼转，有时课正上着，突然来个白人教师推门而入，说：“这是我的教室，现在我马上就用，请你们离开，

请！”说完揣手立等在门口，看着让我马上“搬家”。再譬如，学校一年一度的教师音乐节，从不邀请我参加，好像教师的花名册里没我一样。我心里那个气呀！好在我能把屈辱和气愤转化成激励我努力工作的力量，洋佬儿们瞧不起中国的琵琶？好，早晚让你们看到琵琶的魅力。

那时候，学院的教师音乐节都不带我玩，但有一次我主动要求上台表演，结果一曲《十面埋伏》轰动全场，从那以后他们对我另眼相看了。到如今，我反倒成了学院的品牌人物！我干得非常投入。其实，我的教学不就是弹琴吗？对我来说似乎是玩着就干了。但我不行，我跟自己较劲，一想琵琶是中国，也是世界古代最优秀的音乐艺术，一定要让它在欧洲生根开花；再想校长杨凡柏克如此看重自己，不能让他丢脸，更不能丢了中国人的脸，我就玩了命地下功夫，不仅教学生学指法，学乐理，还要讲授中国的历史和风土民情。我的学生初期阶段白人孩子少，多是出生在海外的华籍小“香蕉人儿”，没几个会说中国话的，比如教授《春江花月夜》，我得给学生们讲中国南方的旖旎风光，讲中国民间故事《嫦娥奔月》；弹奏《十面埋伏》，就得讲中国的历史，讲秦始皇、项羽和刘邦。我的课时总不够用，而我补课又不要加班的费用，后来丈夫凯力对我又有意见了，因为下班后等待他的经常是冷锅凉灶，一问，孩子们就说“妈妈还在教琴呢”。

欧洲教学形式自由，我在学院里独创出一种“半演半读”的教学方法。单纯只教琵琶，内容较比枯燥，我不断为学生联系、组织外出演奏的机会，用舞台表演，用观众的掌声，激发学生对做艺术家的向往和对学习琵琶的兴趣。

这样，我在学院里保持着低调，我和学生们的琵琶演出墙外开花，逐渐在社会上有了影响。2009 年 3 月 9 日，我突然接到一位男人的电话，对方说：“我叫皮特，荷兰电视台新闻部主

任,我们能否采访您?节目将在新闻联播上播出。”可能吗?琵琶能引起荷兰国家电视台的重视?我以为是哪个朋友开我玩笑,细问,方知是这位皮特曾在某剧场看过我和学生的演出,琵琶的优美旋律深深地吸引了他,事后皮特便在互联网寻找我的下落。我当然同意,当即约定了采访的日期。

此时学院已换校长,新校长一听非常高兴,因为荷兰电视台记者还从未主动采访过这家学院的师生。3 月 15 日,皮特带人来学校采访我,我讲我个人的经历,讲琵琶两千多年的音乐史,然后挑 5 名学生当场演奏。转天,新闻节目及时播出了这一节目,总共 15 分钟的新闻联播,我占了两分半,节目中主持人说:“世界上最古老的乐器——中国的琵琶,如今在我们荷兰也有,让我们随着镜头走进埃因霍芬艺术学院去看一看,茜稀(我的洋名)曾是中国的十大歌星,歌带发行 500 万张,这在荷兰是不可能的,但在茜稀身上就曾发生过。”

节目播出,轰动校园,师生们对我刮目相看。当年,学院再开教师音乐节,新校长审阅名单时,说:“茜稀这么优秀的老师,为何不见她的名字?”校长一说,我的名字就出现在了名单最底下。

音乐节上老师们上演自己的节目,同行之间都想显示自己的本事,可让我大跌眼镜的是,那些教授们演奏时还得看谱子,有时甚至弄错了,说“对不起重来”,真的就重新开始,我想,这在国内还不给轰下去!轮到我上台,我那天挑选了一件艳丽的唐装,大有东方仕女的风情,一把琵琶半遮面,未曾开演,已先惊艳了全场。《十面埋伏》的开场曲,我用五指在琵琶上奋力一“扫”,原本热闹的场面顿时鸦雀无声。此时我演奏的《十面埋伏》已被我多次改编,我把全曲分段拆开,挑出一段段精华集在一起,再把优美的《彝族舞曲》糅在里面,创作出节奏欢快、鲜明、感染力强烈的“张蝶版”。演出结束后,全场起立,

掌声经久不息，我终于让那些傲气的洋教授们领受到中国琵琶的艺术魅力。

如今我的学生，年龄最小的几岁，年龄最大的有60多岁。琵琶艺术班越办越火，尽管从不在媒体上做广告，报名者却纷至沓来。他们有的甚至来自德国、法国、丹麦，为了学习琵琶，不辞辛苦进行往返，还有的干脆乘飞机来学习。我的学生从最初的7个人，到现在的上百个，我对此感到很满足。在旅居海外的平静生活中，我一直维系着对中华民族音乐的热爱，并希望这些中国风格的曲子名扬四海。

如今的我很忙。除了教课外，近年来一直致力于传播中华文化，不仅在荷兰的各种舞台上经常能看见我的身影，而且我还前往西班牙、法国、比利时等国进行过各类演出，并且有时回国客串一下。我如今还是天津政协海外委员，并任职天津海外联谊会理事，不时为家乡的发展牵线搭桥。

让中国的民间乐器走向世界

人生苦短。中国这句古老的名言，对我来说感触更深。在欧洲当地的艺术院里推行琵琶并不是一件容易的事情，毕竟是“非主流”的少数民族乐器，但在推广的过程中，大使馆和侨界给了我很多的支持。

离开祖国一晃二十年过去了，在远离家人的日子里，我尝遍了苦、辣、酸、甜的滋味，经历了大喜也遭遇过大悲，但无论如何我都没放弃与音乐相伴的生活，期望有机会为中国文化的发展做点事。从艺数十年，我从琵琶游离到歌坛，不想最后又绕回原点，重新辉煌在琵琶上。如今爱因霍芬艺术学院有我专用的大教室，我教出来的洋学生，都已开始去当别人的老师。在艺术的领域里，我像一粒种子，让中国最古老的音乐艺术开花结果在欧洲。我中西结合改编创作出一部部琵琶曲，既

有“阳春白雪”“金蛇狂舞”等东方的古韵，又有流行歌曲、街头音乐甚至是摇滚的现代气息，深受欧洲观众的欢迎。

在荷兰中部城市埃因霍温的艺术中心剧场里，前晚举办了一场别开生面的世界音乐会，演奏非西方传统的乐器，其中包括中国的琵琶……晚会的压轴节目是合唱《茉莉花》，在琵琶班和大乐队的伴奏下，埃因霍温一所中文学校的十几名学习中文的荷兰学生，用汉语演唱了这首中国传统乐曲。这段文字摘自一份在欧洲发行、面向华人的中文报纸《星岛日报》3月20日刊登的一篇大篇幅报道，报道中所说的这支为全场观众带来众多琵琶乐曲的队伍，正是我所带领的欧洲中国艺术院。

令我难忘的是在阿姆斯特丹一个广场上举办的一场名为“欢迎你到北京来”迎奥运大型演出。中国民乐在当地人心目中一直是三三两两围坐弹奏的形式，但我意识到，在这种场面中民乐代表的就是中华民族的一种气度，我派出了自己手下的30多名得力的演员，还亲自动手将琵琶曲编写成多层次、多声部的大合奏，配上十几种打击乐器，不仅丰富了表现力，更赢得了荷兰观众的青睐。那天有将近一万名观众汇聚于广场上，我的这个充满力量开场节目很轰动，留学生、华侨的心情也都十分激动，几乎落泪。

为了让荷兰当地的学生们易于接受琵琶这种陌生的乐器，我一开始教学生们弹奏贝多芬、巴赫、肖邦的乐曲。慢慢再加入《金蛇狂舞》之类的乐曲，之后，学生们纷纷反映，这样的曲子“好像专门为琵琶准备的”，再也不愿弹改编的乐曲。这更增加了我传播中国民族音乐的信心。

每一次采访中，我总会提到自己的得意门生海德薇，这个金发碧眼的荷兰姑娘跟着我学了4年的琵琶，由于天赋和悟性极佳，深得我的喜爱。海德薇已经成了小老师，不仅当地的荷兰人来学琵琶会首先让海德薇来教，连中国大使馆的活动也会邀

请我去演奏。海德薇还自己从网上下载了歌曲,然后从五线谱倒成简谱,把琵琶技巧全部编写好,自己来演奏,从来不落一堂课,即使是有事不能来,也一定要在之后找时间补上。

我成人班里的学生之间还会比谁的琵琶好,谁的指甲漂亮又好用。我总结道,我觉得一个普及音乐教育者的成功并不单纯是让自己的学生弹得多么好,而是让这些本身有工作有学业的学生们,在每天工作学习之余能够想到弹一弹琵琶,这就是我作为一个普及者的成功。

我的琵琶教学做得可以说很成功,荷兰埃因霍温国立艺术学院主动提出将琵琶纳入规范化管理,建立了考级制度。中国一个传统乐器在海外能够进入当地政府所正规管理的考级范围之内,这还是第一次。让一个纯中国的民间乐器,在海外占据如此显赫的位置,可以说,我如愿以偿。

同样在 2007 年,欧盟首次将中国琵琶列为欧盟艺术专业正式考级项目。这何尝不是对我 20 年在海外推广中国琵琶艺术的最高奖赏?回望其间坎坷与荣辱,我想说的唯有一句话:“我的一切努力,都是想用艺术去爱国!”

欧洲中国艺术院还要组织大型的演出活动,德国、比利时也邀请我和我的团体去演出。当记者问及为何琵琶这一乐器能在欧洲引起众多的关注,我微微一笑,说:“中国的艺术就有这样的魅力。我一直认为,我们这代人,是最能接受和吸收的一代人。因为我们经历了中国的两种社会形态。我想,正因为经历了这场转变,我们这代人才练就了接受和吸收的功能吧。与很多同龄的朋友交流,都有一种近似的感悟,那就是,我们不仅能接受我们的父辈们的思想和观念,而且也能接受我们的孩子们的思想和观念。这与我们的经历有所不同,我们年轻的时候,得不到父辈们的理解,而如今我们的孩子,也不能如我们当年理解父辈们那样,去理解我们。我们就处在这两代人

的中间,承上启下,相互沟通,传承着进化的脚步。”

欧洲中国艺术院院长

我所在的团体叫做“欧洲中国艺术院”,成立于 2007 年 11 月。我不喜欢把自己的这个艺术机构叫做“艺术中心”或“艺术团”,因为名字和实力是一个统一的东西。一定要给人正规的感觉。

对于艺术院的事业,我说自己是“百分之一千的奉献”。每当去较远的城市演出时,我为了节省经费,总要提前在家把演员和工作人员的食物和水都准备好。每一场演出从乐器到服装,从节目单到来去接送的时间地点……整个艺术院一百多人的大事小情都要我一个人来操心。有时候去艺术学院借乐器,我还要发动自己的先生和儿子们一齐上阵。在艺术院刚刚成立的时候,我经常晚上回到家累得一点力气都没有,有很多次演出都曾想放弃了,“不是受不了演出的辛苦,是受不了演出之前准备的千头万绪”。但我还是咬着牙坚持了下来,我说自己坚持的信念就是演出是为弘扬祖国的文化,而不单单是为了自己。

2006 年,天津市政协海外特邀我率团来津参加华夏未来国际少儿艺术节时,杜仲华记者曾在今晚报刊发《我的音乐之声》一文,详细描述了我在异域传播华夏文化的事迹。文章标题是受好莱坞经典影片《音乐之声》的启发。实际上,我与片中女主人公玛丽亚用音乐陶冶孩子心灵的经历,是有异曲同工之妙的。

他还写了一段《一幅琵琶乐女肖像画的诞生》的故事:

几年前,一位叫做奎斯的荷兰小伙子参加了我主办的国际音乐节,交谈中我得知,奎斯酷爱东方艺术,尤其是中国音乐。他甚至对我表示,愿意娶个中国女孩做老婆。我问他是做

什么工作的？小伙子回答，他是个自由职业者，现正在老师的乡间别墅里制作一个16世纪的宫廷建筑模型。我一听便兴致盎然，迫不及待地要跟他去观赏。奎斯说，我要先请示一下老师。几天后，奎斯兴冲冲告诉我说，老师非常欢迎您前来做客，因为他也是个中国文化迷。

见面后我方知，这位老师便是荷兰女王功勋奖获得者、伦勃朗画派继承人之一的勒迈先生。勒迈先生的最大成就是绘画。这位毕业于举世闻名的比利时安特卫普皇家艺术学院的高才生，从20世纪60年代以来便潜心研究伦勃朗的古典画派，尤其是伦勃朗对光线明暗的独特表现手法，在他的人物肖像、人体、静物和风景中，得到了深得精髓的表现。作品为世界各大博物馆和画廊收藏，使他享有了“伦勃朗继承人”的声誉。

我回津出席政协会，在一次朋友聚会上遇到在天津六号院创意产业园任职的老同学史波，后者询问我可否帮他们从欧洲引进一个画展，我便将一本介绍勒迈的画册送给他。史波一看特别喜欢，于是两人一拍即合，决定力邀勒迈先生来津开画展。

返回荷兰后，我通过奎斯向勒迈发出邀请，翌日便得回复——勒迈先生欣然接受邀请。虽然勒迈先生舍不得拍卖自己心爱的古董，到中国举办画展却是他的一个梦。而我便是他的圆梦人。但圆梦过程却一波三折。

勒迈先生最初委托的经纪人是其前妻，此人态度傲慢无礼，二人话不投机，不欢而散；在参展作品数量上，勒迈一年只画20幅画，如举办个人画展，至少还要等两年时间。但我不想等。反复磋商的结果是，将勒迈先生的个展变成现在的十人画展。这样一来，不仅有了数量，在风格流派上也多元化了。在此过程中，我付出了大量心血和汗水，而始终支撑着我的，是对中荷两国人民文化交往的热情和执着精神。

如果说,我的劳动得到了某种报偿的话,便是勒迈先生以我为模特创作的一幅琵琶乐女肖像了。我对他说,我是搞中国民乐的,你也喜欢中国艺术,何不用伦勃朗的古典画风画一个中国古典美人?他被我说服了,而且就用我做模特儿,让我穿上设计大师胡社光为我量身定制的一套唐朝服装和头饰,怀里抱着一个琵琶在深情弹奏。当时我弹奏的是一曲《春江花月夜》,勒迈马上听懂了,说你弹的是宫廷音乐吧?……谈起当时的情景,我记忆犹新。我为勒迈当了一个半小时模特儿,让他画了素描肖像,又从不同光线和角度下拍了照片。

启程来华时,勒迈先生一到机场,便神色诡秘地对我说:张,你闭上眼睛!我不解地问:干什么?(当时,我忙得已经忘了勒迈为我画的肖像画。)看!勒迈把卷着的油画布打开,想给我一个惊喜。噢,勒迈先生,您画得真好,虽然画上这个人不太像我,但比我年轻漂亮了,我很喜欢!

勒迈等 10 位荷兰画家,从踏上天津的第一天起,就爱上了这座城市。他们通过到开发区参观、乘船观赏海河夜景,对天津独特的城市规划和多元建筑风格深感意外,留下美好印象。还有一位女画家对中国菜赞不绝口,几天里体重增加了好几磅。

尤其有趣的是,勒迈先生初到天津时,别的画家都把画作放在宾馆房间里,唯独他画不离身,连吃饭时都自己扛着。而经过短短几天的接触,他对天津人产生了信任和好感,回国前特意叮嘱主办方:我的画即使暂时卖不出去,也要留在这儿了,因为我喜欢天津!

在中国贸促会中国品牌产业联盟举办的第四届中国品牌节上,鉴于我对中外文化交流的贡献,经天津侨办推荐,今年的中国“华人品牌艺术家奖”颁给了我。这个奖项此前从未授予过个人,这一次是专为我特设。接下来,我又荣获 2012 中国公益

事业形象大使等称号,被誉为中荷文化交流的“民间大使”。

我说我回国的念想始终未断,但我如今更是难归故里,因为荷兰那儿有我的孩子,我的学生,还有我的事业。我的事业不是教点学生,挣点欧元,而是传播中国的琵琶。我说我干这事儿,最高兴的一个人,当是我九泉之下的爸爸,他是我的音乐启蒙者。

2013 年 9 月,我开始教授古筝。总之,把中国音乐元素推向世界,就是我的中国梦。

走在海牙的街道上, 年逾五旬的我依然有着很高的回头率:夸张的礼帽,鲜艳的套裙,红色的高跟鞋,恰似一只艳丽的蝴蝶,一如我年轻成名时的奔放。人如其名。历经成茧的自我约束和沉淀,经过破蛹的拼搏撕裂之后,我能够舞动艺术的翅膀飞向更为广阔的天空,实现我理想的“蝴蝶效应”。

(张蝶,侨居荷兰,担任荷兰天津同乡会会长。曾获中国华人品牌艺术家奖、2012 中国公益事业形象大使等称号。)

马来西亚的寻根人张景程

·姬　洋·


张景程

张景程最初是从祖父和父亲的讲述中知晓的自己是中国的天津人。英属北婆罗洲政府(今马来西亚沙巴州)欲开发北婆罗洲，于是先后在中国各地招募华工开发此地。那时,英国殖民者在内陆开辟橡胶园，需要修建铁路确保运输。当地人个子不大,力气小,英国人就想招一些中国北方人到马来西亚做苦力。此签订条约后,中华民国政府正式派官员护送华工,并在北婆罗洲亚庇设立领事馆。此条约的主要特点在于招募对象中有一批是天津人,约 800 多人。当时护送的官员是谢天保,他也是中华民国驻北婆罗洲的第一任领事。

迁徙异乡的故事

“背井离乡的 108 户大多来自华北，除了天津和北京的，也有河北石家庄、沧州、保定的,还有一些山东人。我爷爷那一代人大多是卖苦力的人,但勤劳、团结、义气,很多人都会武功。这些人高马大、勤劳肯干的华侨修成了铁路,近四成人因为不堪忍受北婆罗洲的荒凉孤寂而返回国内，其他人则在当地定居下来。”张景程如是说。

守土难迁的华北人凭借坚韧性情和勤劳品格在南洋扎下根。20 世纪 50 年代初,华北人向当时的英国殖民政府申请了位于吧巴县巫路金马利的一块土地用以拓展家园，此后逐渐形成了华北村。也是在这个时候,华北同乡会成立起来,会员们相互帮扶、团结友爱。而今,张景程已经作为会长领导同乡会近 20 年,在此期间,同乡会建起 3 层小楼,人数也超过了 1300 人。每到春节、中秋等中国传统节日,这些还在父辈影响下说着带有乡音普通话的华北人就会聚集一堂,舞龙舞狮,共叙情谊和思念。

张景程说:“不管到了第几代，我们都不会忘记先祖从天津码头启程的故事,不会忘记自己的根。”从此开始了代代相传“把根留住”的故事。

天津地区作为清末洋务运动的中心地带,受“自强、求富”的精神影响深远。以天津人为主的 108 户百姓,举家从天津港登船下南洋,搭乘“加洋号”轮船在海上漂流 1 个月零 9 天,行程 5000 千米,终于在 11 月 1 日从北婆罗洲亚庇约瑟顿老港口上岸。

1913 年 9 月 20 号,刘树林和张景程的爷爷还有河北省的几十个家庭和英国殖民政府签下一纸条约,背井离乡,来到马来西亚的亚庇市,就是当年的北婆罗洲,开始了艰苦的拓荒修路生活。其中有个刘树林是天津村第二代移民,当年跟着父母下南洋的时候,他才 13 岁,后来成了天津人的侨领。

英政府让他们来修火车铁路，火车铁路做好了他们就在码头扛大个(扛货),有的就种橡胶,有的做小买卖。后来,中国人全部都种橡胶了,以胶皮为主了,学着割胶皮了。随着岁月的流逝,小孩子们大了,有的结婚了。孩子孙子都大了,多了,原来的天津村地方不够用了,村长跟这里的官要了一大块地搬到这个村来了。位于亚庇市 38 公里外的巫路金马利天津村,就是当年最受村民们爱戴的老村长刘树林带领大家开辟的。

20 世纪 50 年代，刘树林又率领第二代村民来到巫路金马利开发了第二天津村，村民们团结互助，在一片荒原上开垦出 850 亩土地种植橡胶，生活有了着落。

刘树林是天津村最长寿的老人，107 岁辞世，当年由他创办的政民小学让天津村的后代能够学习华文，接受启蒙教育。如今政民小学已经成为当地最好的华文小学，和村里其他第四代移民一样，刘树林的孙女刘宝珠也是从政民小学毕业的。

现在，天津村第二代都相继去世，留在村里的 30 多户多是第三代的老人，而第四代往后的大都去了亚庇市区甚至国外工作。一个世纪过去了，当年修建的津侨小学如今已更名为中英小学，学生逾千人。而远渡者魂归故土的夙愿终因难以实现而逐渐作罢，当地开辟出津侨义山，作为安葬华北迁徙者的专属墓地。

编撰族谱　牢记史实

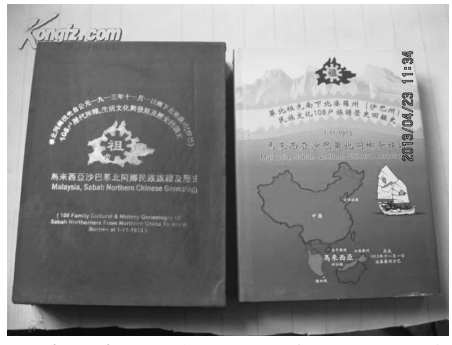
1994 年，张景程被一致推选为当地华北同乡会主席、天津村村长。张景程是沙巴州的“甲必丹”，“甲必丹”是一个称谓，意思是：由当地群众投票推举出来的一位人民领袖。他在当地华人中间，可谓是无人不知无人不晓，他这个人，热情、大方、率性、真诚，最喜欢做的事情就是帮助别人，谁家有事儿，说一声，他肯定乐颠颠儿就奔去了。所以人们称他为现代版的济公，整天笑容满面，衣襟大敞着，挺着个大肚腩，一路高唱着自己随便编的歌儿，摇摇晃晃地走在路上，跟谁都能以最快的速度熟络起来，要不了多久，他就能跟人家吃一个锅里的饭了。

他还喜欢种树，自己花钱买树苗，没事儿就到处种树。人家说他疯了，这是政府应该干的事儿，他自己居然掏腰包！可张老大却说，我倒要看看是你们疯还是我疯，等到这里的树都被砍光了，没啦，秃啦，我看到时候是你们疯还是我疯！他就是这么一个人，一颗真心坦坦荡荡地表露在所有人的面前，不图

别人对他有所回报,只图一个同乐乐。

张景程恐怕先辈们迁居马来西亚的这段历史被后人遗忘，他说:“我许下诺言，要编写一部祖先南下北婆罗洲的史记,详细记录 108 户村民的后代族谱,竭尽所能为同乡会与故乡搭上友谊桥梁,这也是所有同乡的共同心愿。”为此,他花近十年时间制作了一本族谱。这本由张景程牵头,耗时 8 年编成的珍贵文献共 900 多页，数十万字和上千张照片详细记录了 108 户天津地区百姓下南洋闯荡的百年沧桑史。这是所有马来西亚华人团体中编制的首部族谱。

为编写族谱,张景程费尽心血,挨家挨户听村民口述,先后造访了当地 10 多位历史学家。“实在找不到人,到了清明节,我就一连几天待在坟地周围,等有人来上坟就赶紧拿着小本上前搭话，看是哪户先辈的后人。”



张景程花近十年时间制作了一本族谱

历时 8 年,这本族谱终于完成。负责印刷的同乡卜鼎顺说:“把文稿和照片一张张摞起来，足有一米多高,我们先后排版校验了十几遍,浓缩成一指厚的书。”这本“史记”使东南亚唯一中国华北人族群的生活状况首次披露,出版后引起轰动。美国 8 所名校先后将其收藏,印尼大学也设立重要课题进行研究。

张景程:“里面的资料呢我写得很清楚,过去他们干嘛的,对山芭上(亚庇乡下)有什么贡献,我都写进去,让他们也没白做,也没白活,就是说在书里面还有纪念性。”

当年在亚庇开垦拓荒的天津村民的后裔如今已经活跃在马来西亚的各个领域。张景程说,今天子孙们的荣耀能够告慰

先祖的在天之灵。20 世纪 90 年代后,张景程代表华北同乡会多次回乡探亲,寻根问祖,中国的发展让他感到由衷的自豪。

张景程想象不出祖父乘坐的木船到底是什么模样。经过一路的乘风破浪,摇曳颠簸,当时一上岸,眼前就是一望无际的原始森林。在完全不同的国度,在一切都不适应的情况下,凭着一份求生的本能,靠着顽强的精神在拼,能够从 400 多人繁衍到近万人,这种精神力量给人很大的鼓舞,这不仅是天津人精神的传承,也是中国人精神的传承。勤劳豁达的天津人以草造屋、制作农具、开拓荒野、建立村庄。100 年后,村民后裔遍布世界各地, 也是集中活跃在东南亚的唯一一支北方华人族群,具有“文化标本”般的研究意义。如今,天津村的每户家庭都收藏了这本族谱。对故土的思念,早已成为天津村人世代相传的情愫,流淌在血液里。

天津村人不忘根

算起来,张景程就是这批船载移民的第三代后人。“我小时候很苦,一家人在森林里过着半原始的生活。”张景程回忆说,从小他的爷爷就给他讲了不少祖籍地的故事,让他对遥远的家乡充满了憧憬,也成为他日后寻根的迫切愿望。目前沙巴华北同乡会共有 1300 多名在册会员,当时船民的后人则要达到近 9000 人,也对祖籍地天津怀有特殊的感情。

2013 年 11 月 1 日是马来西亚天津村建村 100 周年纪念日,上午,散居在世界各地的后人归乡,和数千名乡亲一同来到津侨义山, 这里有天津村后人为纪念先祖集体捐款建成的百年恩孝纪念亭,大家轮流鞠躬上香。

这天庄严朴素的祭祖活动, 张景程带领一家大小来上坟。他们念叨着“过年了,爷爷奶奶,儿子孙子们都给你送衣裳来了,有钱,有衣裳”。墓碑上老人家的祖籍刻着中国地名。津侨坟场,

埋葬着当年为了拓荒来到马来西亚的华北移民,草没青冢,异国他乡的津侨坟场,每一座墓碑就埋藏了一个华北移民的故事。

第一次回天津时,张景程装了一罐泥土带回马来西亚,带给他终生未能再回到故土探望的祖辈父辈。“我把泥土洒在父亲的坟上一圈,洒在祖父的坟上一圈,就当他们也回到了故土家园。”张景程说,父亲从天津码头登船时只有 3 岁,但对故乡的思念一点没有淡薄,“后来终于有机会可以回国, 他却生病瘫痪,留下了一生的遗憾。”张景程不想把遗憾留给后辈,前些年他带着儿女来到北京,登上了长城。

过去 20 年间,张景程 20 次踏上故国的土地。他记得 1993 年自己第一次回到天津,马路窄,路况差,找到个厕所都要捏着鼻子进去。“一年一年过去,变化太大了,道路宽了,环境也洁净了。”张景程说,祖国的发展速度令人惊讶,每次回国,都有全新的感受,都能体会到巨大的变化。

保留乡音乡俗

在当地,每年的 11 月 1 日都要吃团圆饭,上千名乡亲从各地归乡聚首,摆下 108 桌宴席,纪念当年 108 户祖先南下创业。马来西亚天津村建村 100 周年纪念日的“千人宴”上,没有名酒与山珍海味,有的是一呼百应、千人共聚的热闹人气。上桌的第一道菜是天津过年必备的素饺子,象征素净团圆;满场都是天津乡音,大家如同过大年一样互相问候祝福。如今,虽有不少乡亲身居外地或国外, 但每年这个时候他们必定会如鸟归巢,大家聚在一起感恩先辈开创的美好生活。

“千人宴”的主题就是“感恩”。宴会的第一项议程就是请村里的寿星们作为主礼上座,由晚辈代表为他们切开“礼糕”,齐声说一句乡音:“爷爷奶奶辛苦了,愿你们身体健康! ”他们大部分人还都会说中文,甚至是纯正的天津方言。此时,会说

天津话的人都努力操着乡音,成为宴会上的一大亮点。

为了让孩子们学习中国文化,作为马来西亚沙巴州亚庇中英小学顾问的张景程,近几年时常带领有关人员到北京、天津,和一些学校、文化部门建立联系。

张景程小时候是生活在巫路金马利这个小村庄里,是个仅有十几户华人人家的偏野小村。尽管如此,当地的华人还是没有放弃对小孩子们的教育,于是村民们联合向村长提出申请,要求建一所小学给这些孩子们。简陋不堪的"吧巴巫路金马利政民小学"就是这样诞生啦。

张景程讲,他小时候上学连桌椅板凳都没有。这种外在条件的艰苦都算不得什么了,最困难的是,当时马来西亚政府并不支持华人在这里搞教育,用各种条令打压他们。他说,这所学校能够在那么大的政府压力下存活下来,是我们华人共同的努力和坚持啊,我们的长辈遭了多少罪,受了多少磨难,才让我们华人在这个别人的土地上变得强大,变得有尊严,变得有地位啊!现在,我们有自己的小学,虽然很艰苦,但是我们还是在尽可能地完善这里,给这些孩子一个好的学习环境。我们华人的小学!张老大竖起大拇指,指了指学校墙壁上的大字。你们想想看,我们华人在马来西亚,在这个别人的土地上建起了我们自己的小学,让我们的后代,后代的后代……还能继续讲中国话,还能了解自己的祖国,这是一件多么不容易的事啊!不仅如此,我们还在帮助当地的土著人,我们也让他们来我们华人的学校,学习我们的文化,学习我们的语言。

这些孩子一看到张景程,就一起大声喊:"高爷爷好!"张景程也乐得合不拢嘴,连声答应着。之所以叫"高爷爷",是因为张老大一米九多的大个子,在这些小朋友的眼里,实在是太高大了。

这么多年来,张景程一直在掏自己的腰包来资助这个小学,过一条马路,这边就是小学生们的电脑教室了。这里的机

器都是张景程贡献的,就像他自己掏腰包来种树一样,掏出的是一颗赤诚无私的心,为的是未来的一片森林。

这些年,张景程经常到中国来,回到天津就像是回家。他把天津的美景一一摄录下来,请乡贤们精心制作成《华彩天津》视频,待到回马来西亚放映给乡亲们看。

古文化街、海河美景……这些天津标志性景观在各种集会的会场四周的大屏幕上不停放映,以天津美景飨父老乡亲。“汪洋中的一条船,它为了那艰苦的希望,努力闯克服万难……”宴至酣处,村长张景程引吭高歌一曲华文歌《汪洋中的一条船》,数千名乡亲不约而同地起身纵情歌唱,场面震撼人心。

张景程说:“我是第三代侨民,虽然没有在天津出生,但这里却是我的根,每次回来走在家乡的街道上,心情都非常激动,这就是故乡情怀吧。”当他参加“放鱼归海河”的活动时,望着海河水面上,2.7 万尾白鲢鱼苗、3000 尾花鲢鱼苗都被放到海河中去了,看着小鱼们在水里摇头摆尾的可爱样子,动情地说:“我的小儿子今年 11 岁,将来我想把孩子送来家乡上大学,我还想在海河边买套房子住下来,叶落归根嘛!”

马来西亚当地时间 2016 年 4 月 22 日晚 19 点 30 分在位于沙巴州的艾美酒店三层宴会厅举行了天津直飞马来西亚包机包航协议的签署仪式,沙巴州华北同乡会主席张景程出席了仪式。天津直飞沙巴的往返航班将于 6 月 15 日正式起航。该航班由新马来西亚国际航空有限公司执飞,每周一、三、五往返三班,座位数 156 个。游客从天津出发乘坐该航班仅 5 小时就可以到达马来西亚沙巴州的亚庇,不仅节省近 5 个小时的旅途时间,也不用再受转机之苦。

(张景程,侨居马来西亚,担任马来西亚华人社团福利会主席、沙巴甲必丹〈华社领袖〉福利会主席、沙巴亚庇华北同乡总会副主席、北京市侨联名誉顾问。)

华侨就应该为祖国争光

·张素久·



张素久

我的父亲张治中是抗日爱国将领

2015年，中国人民抗日战争暨世界人民反法西斯战争胜利70周年。9月2日在人民大会堂举行了授勋仪式，全世界共有30人被授勋，我是其中之一。9月2日下午，中共中央统战部在北京饭店召开座谈会，共有包括香港、澳门、台湾及海外的四位代表发言，我应邀代表海外华人华侨发言。9月3日，在天安门广场举行了纪念抗日战争暨世界反法西斯战争胜利70周年大会阅兵仪式，我应邀在天安门城楼上观看。

9月2日上午，中共中央总书记、国家主席、中央军委主席习近平在人民大会堂，向30名抗战老战士老同志、抗战将领、为中国抗战胜利做出贡献的国际友人或其遗属代表颁发纪念章。

当习主席给我挂上“抗战胜利70周年”纪念章时，我心中既充满感激之情，又觉得无比光荣。他问我“您回来啦”，他知道我在洛杉矶。2012年，时任国家副主席的习近平访问美

国的时候,我曾在洛杉矶接待过他,还曾联合美国南加州的众多华侨与爱国人士发起策划了为“纪念习近平副主席本年度访美”这一历史性时刻而发行的美国国家纪念封活动,留下了中美人民友好关系持续发展的历史见证。

9月3日,我们8点上车,登上了天安门城楼观礼阅兵式,这是一项很不容易的殊荣。当时我们是在第一排,和习主席等中央领导同志在一排,我们的位置在靠西边。我觉得这次阅兵很好,真的让人很感动,看见老兵坐着车过来。我旁边也有很多老兵,有的都上百岁了,我觉得政府真的很尊重他们,尊重一切在抗战中有过贡献的人,而且是用具体的行动,而不光是嘴上说。

此刻,我回想父亲在血雨腥风的抗日战争中,大义报国毁家纾难的往事。


张素久是张治中将军的幺女

1932年的一·二八淞沪抗战,是中国军队第一次正面大规模的抗日战役。当时,父亲主动请缨,任第五军军长,率部驰援在上海奋起抗战的第十九路军。大战前夕的2月15日深夜,父亲提笔写下一封遗书,誓言以身报国。父亲写道:“正是国家民族存亡之秋,治中身为军人,理应身赴疆场荷戈奋战,保卫我神圣领土,但求马革裹尸,不愿忍辱偷生如不幸牺牲,望能以热血头颅唤起全民抗战,前赴后继,坚持战斗,抗击强权,卫我国土……”

2月16日,父亲率部进入上海前沿,归第十九路军统一指挥,并担任左翼总指挥。20日,日军发动总攻。第十九路军和第五军并肩作战,密切配合,战斗极为惨烈,经过六昼夜的

争夺战,日军遭受重创,由全线进攻转为重点进攻,再由重点进攻被迫中止进攻。

1937 年 7 月,卢沟桥事变爆发,正在青岛养病的父亲不顾医生劝阻,立即赴南京就任京沪警备司令职务,积极备战。

1937 年 8 月 13 日,日军向上海大举进攻,中国军民奋起反击,八一三淞沪会战就此开始。京沪警备部队被改编为第九集团军,父亲任第九集团军总司令,与其他各部共同抗敌。14 日,日军开始总攻。15 日,日本正式组织“上海派遣军”,率两个师团兵力开往上海,进一步扩大对华侵略战争。父亲指挥部队迎头抗击,并出动空军轰炸虹口日军司令部。

中国军队英勇作战,使日军迟迟不能取得进展,日军不断增兵,投入兵力达 30 多万人,我军先后投入兵力达 70 多万人, 会战规模不断升级。整个八·一三淞沪会战历时 3 个月,我军与日寇反复较量、殊死搏斗,毙伤日军 4 万多人,粉碎了日军“3 个月灭亡中国”的狂妄计划,坚定了中国军民的抗战决心,在世界反法西斯战争中,亦有重要地位和影响。

淞沪会战打响后, 从 8 月 13 日到 9 月 23 日的 40 天中,父亲不顾体力精力透支的病体,废寝忘食地指挥战斗,四处奔波,身心俱疲,以至于到了步履维艰的地步,为抗日救亡做出了自己的贡献。抗战期间,父亲极力主张,中国同胞团结起来一致对敌,故积极促进国共合作,为维护和巩固抗日民族统一战线做出了贡献。西安事变发生后,父亲力主通过谈判,和平解决,坚决反对所谓“讨伐”的主张,并为此作了重大努力。

父亲在他的回忆录中对写下遗书解释说:“我知道,一个革命军人首先要具有牺牲精神,而牺牲精神又必须首先从高级将领做起。”

抗战进入相持阶段时,父亲是国民党方面始终坚持国共合作的代表人物;抗战后期,父亲主政新疆期间,营救了被盛

世才囚禁于新疆的一批共产党员并帮助他们回到延安。

父亲张治中有着高度的爱国热情和对国家民族的强烈的责任感。他一向认为,为国守土是军人的天职。八年抗战期间,他始终坚持抗战到底,直到最后胜利。尤其可贵的是,他是一位“从来没有同共产党打过仗的国民党高级将领”。他是一位有远见的政治家,抗日战争胜利后,他力主和平建国,并积极促成国共两党的谈判。

他和中国共产党一直保持着友好的关系。1949 年,父亲又作为国民党政府代表团团长,到北平同共产党代表进行和平谈判。中华人民共和国成立后,父亲担任重要的领导职务,积极参与国家政治生活,他时刻以祖国统一大业为重,亲自主持民革中央促进祖国统一的工作, 为使台湾回归祖国,他尽心尽力,做了大量有益的工作

今天,我们隆重纪念抗战胜利 70 周年,作为海外侨胞,最重要的就是要继承和发扬革命先辈们以爱国主义为核心的伟大民族精神,积极致力于祖国现代化建设及和平统一大业,推进全球反“独”促统运动,传承和弘扬中华优秀文化,增进中国人民与世界各国人民的友谊,坚决反对任何美化法西斯主义和军国主义侵略的行径, 警惕日本军国主义死灰复燃,为实现中华民族伟大复兴的中国梦,为维护世界持久和平与公平正义,做出无愧于先辈的贡献。

父亲的这些爱国举动,对我的成长和发展都起到了积极的作用——使得我也树立了无论党派、无论身在何地都是一心爱国护国的思想准则。父亲成为我一生的骄傲和榜样。

我之所以选择《黄河大合唱》,是因为黄河是我们的“母亲河”,同时黄河也体现了中华民族排山倒海、不怕牺牲、勇敢向前的精神。这首歌不分两岸,大家都会唱。而且黄河是我们的母亲河,我们都是黄河的子孙,五湖四海的华人华侨都

能够在这首歌的感召下联系起来。

此外,美南地区华人还举办了抗战胜利 70 周年座谈会、征文比赛、抗战照片展、书画艺术展等。我觉得有必要提供一个平台,让海外华人华侨都参与到抗战 70 周年的活动中来,能写的能画的能唱的都来参与。

海外华侨华人对抗战的贡献有目共睹。他们中既有在餐馆、洗衣房工作的普通工人,也有陈嘉庚先生这样著名的侨领,祖国的事就是每个华侨自己的事。国务院侨办何亚非副主席、民革中央郑建邦副主席、中国侨联海外联络部孔涛部长以及洛杉矶总领馆刘健大使、洛杉矶各民选官员、各社团都参与了这次的纪念活动。

我从中国来到美国

我是家中的幺女,出生时,爸爸已经 45 岁,非常疼爱我。1949 年 4 月,国共和谈破裂后,大军即将渡江,母亲带着我们从南京到上海,是周总理安排地下党,巧妙地绕过国民党特务的盘查,将我们一家送上飞北平的专机,回到已经解放了的北平,与父亲团圆。

1949 年开国大庆,我被组织安排参加了贝满女中文艺队伍,在天安门广场上,亲眼看到了毛泽东向世界宣告中华人民共和国成立的神圣时刻。

1952 年,我考进清华大学土木工程系。我本来的理想是学建筑设计,但当时国家根据需要,特开设两年制暖通专科。老师开了三次会,动员我们新生读这个新专业。我看没人报,便第一个自告奋勇报了名,还瞒了父亲。因为我知道他希望我能读本科,可以多读几年书,但我还是坚持了自己的想法。

清华毕业后,我被分配到天津大学教暖通专业,一干就是 20 多年。1981 年,国家鼓励公派留学,我所在的教研室分

到一个名额。所有人都有各种各样的原因去不了,当时我已经46岁了,可是我觉得“浪费名额”太可惜了,便自己联系了实习单位,只身一人去了纽约。

我实习的那家公司在能源电力开发领域是很知名的企业,叫伊贝斯科(EBASCO)。该公司在曼哈顿世贸中心二号楼有16层办公室。当时,我实习的部门在83层。

当时我想,如果我回去的话,我只是一个普通的大学老师。但如果我能在这里学习工作,我想我将来肯定能回报祖国更多。那个年代中国内地与发达的西方国家之间,的确存在不少差距,很多人都渴望能有机会多体验一下外面的世界。

那时,我的两个女儿也希望来美国读书。在EBASCO公司的两位工程师的父亲是黄埔军校我父亲的学生,都非常敬重张治中将军。他们知道我是张治中的女儿,便主动提出为我的两个女儿作担保,一年后,我转到肯塔基州立大学当研究员。于是我的两个女儿也先后来到肯塔基州立大学学习。

1987年,我的先生与儿子也来到了美国,一家人分开六年后,总算又再次相聚了。

1992年起,我担任美国安琪科技发展中心总裁,积极从事与中国的科技交流与发展工作。我积极努力与争取,联合当时的中国国家科委、中国科技交流中心为中国培育了第一批紧缺的股票、证券以及房地产行业的专业人才。

我的母校清华大学,在杨振宁、田长霖、丁肇中教授等倡议下清华大学在美国成立“清华北美教育基金会”。1999年,我被清华大学王大中校长聘为清华北美教育基金会总裁。主要是学习美国一流大学及其基金会的经验,宣传清华创建世界一流大学的目标,为清华大学筹款,仅2006年1月至10月就为清华大学提供了140多万美元的资金,资助了34个项目;开展了一些有关教育、文化、艺术等方面的活动。此外,

我还创办了《北美清华》杂志,为在北美的校友和关心清华发展的朋友们,提供了一个全面了解清华发展的便利管道。

1999 年,我受时任清华大学校长王大中聘请,出任清华大学北美教育基金会的会长,并在著名科学家、诺贝尔奖获得者杨振宁、丁肇中以及清华大学原校长顾秉林等的指导下,在美国为清华大学筹措了大量资金。

1997 年,我在天津市海外联谊会的建议下,创建美国天津海外联谊会,为联合在天津出生、学习、工作过的华人华侨;2003 年创建美国北京联合会。2007 年被选为美国华人社团联合会(美华联)的主席。在联合会这个平台上有南加州地区 80 多个华人社团,在举办重大活动的时候,能够齐心协力,统筹规划。

奥运花车和世博花车

每年 1 月 1 日新年之际,全世界最瞩目的活动就是在洛杉矶的玫瑰花车巡游,迄今已有 117 年的历史,全世界已有 150 个国家和地区参加,每年的现场直播有超过 4 亿的人收看,是世界影响最大的花车游行。在玫瑰花车大游行的百年历史上,还从来没有出现过祖国大陆的花车。所以,我的愿望就是改变这一历史。

我上任后做的第一件事情,就是让 2008 北京奥运花车出现在美国帕萨迪纳新年玫瑰花车巡游中。

原本计划在 2007 年元旦推出中国大陆玫瑰花车参加帕莎迪拉市玫瑰花车大游行,但由于申请书递出太晚,没有申请到花车。前几天,帕莎迪拉市市长专门请我到市政府,表示非常希望在 2008 年元旦的玫瑰花车游行中,有代表北京 2008 奥运的花车出现。

当时,有一家专做粘纸系列产品的 500 强美国公司

Avery Dennison，因为在中国也有分公司，他们便想搞一辆有中国元素的花车。我听说后，要先取得北京奥组委的授权，才能在花车上展示奥运的5个福娃、标识和口号，然后要通过美国奥组委的同意，才能将宣传北京奥运的花车走在美国，最后还要通过国际奥组委批准才能使用奥运5环标志。

然后与这家美国公司取得了联系，双方一拍即合：这家公司出一半费用，另外20万美元由我去筹措。2007年初，经济还算不错，我这边钱很快就筹到了，每人2万美元，共10个人。这是纯粹的赞助，没有任何回报。

资金是解决了，但又相继碰到了许多问题。比如，南华联与那家美国公司的名字谁放前谁放后，美国奥委会又提出要收取50万美元的奥运版权使用费……每一件事的发生，都让绝大多数人觉得奥运花车肯定没戏了。但我始终没有泄气，我认为我们一定能够成功。

在花车上及花车两旁、前后的是北京京剧院、国家杂技团、北京二中的学生的120人的文艺表演，非常精彩。在10个月的过程中还不断受到一些反华势力的攻击，他们制造事端，企图破坏奥运花车巡游。

就这样，经过无数次的谈判沟通，一个个难关被我们攻克了。当2008年1月1日，奥运花车驶过主席台后，我与Avery Dennison具体负责花车项目的戴安狠狠地击了一掌，异口同声地说："我们终于成功了！"

在2008北京奥运花车巡游结束后，上海市政府新闻办和我联络，希望在2010年元旦能有宣传"上海世博"的花车。但第一次申请未被花车委员会通过，原因很简单，"2009年的元旦花车巡游不想要中国元素，而且世博会是2010年的事"。如果2010年的玫瑰花车巡游申请再不成功，那也就意味着至少二三十年里，"上海世博花车"这个名词永远只能是

虚拟状态。

我想方设法把花车委员会里一些重量级人物请到上海参加2008年上海旅游节花车巡游表演，并向他们详细介绍了上海世博会的筹办情况。这一招果然奏效：上海旅游节的花车表演这么出色，让美国人很兴奋。他们感到上海方面也在积极为张素久的工作提供帮助，在花车申请获得通过后，为让设计师能捕捉上海这座城市的精髓，上海方面邀请设计师实地了解风土人情和城市风貌。2010年花车巡游让上海世博花车参加，对他们来说是一个双赢的好机会。

资格审定通过后，资金却发生了问题。因为2008年春夏，一场山崩地裂的金融危机扑面而来。世博花车的总预算是35万美元，我希望与奥运花车一样，能有一家公司出15万美元，其他20万找10个人分摊。

愿出15万的公司很快找到了，但寻找另外10个人却碰到了一点困难。2万美元赞助，真叫是“不上不下”。一些大公司，你让它出40万搞辆花车，倒还会考虑，但要出2万，真是师出无名。而几百美元、一两千美元，很多人倒也愿意送个人情。偏偏这2万美元，在金融危机当头之时，确实有点难。赞助奥运花车的10个人中，只有3个人继续赞助了世博花车。其他7个人，都是我新落实的。

2009年4月，经过几个月的努力，35万美元终于筹措到位。我原以为一切将顺顺利利，哪知，当年10月过后，其中那位出资15万美元的最大赞助商，却因为种种原因准备退出。这时离2010年1月1日已不到50天。

我当时想：是不是好事一定要多磨？然而，事情发生得突然，解决得更突然。还没等我研究对策，另外10个赞助商中一个叫谢明的人站了出来。他在群发回信中说，世博花车是中国人的骄傲，这里不是我们谈回报的地方。谢明甚至直接

在信中说,他愿意再出 15 万美元,并且不要求任何回报,只挂上他所属的另一社团的名字:美国百人会。

这场“飞来横祸”几乎在一瞬间反而变成了好事:因为上海世博花车上现在没有任何赞助商的广告了。我真的从心底里感谢谢明关键时无私的援手,但我也不怪那家退出的公司,他们也有自己考虑的方式。

2010 年 1 月 1 日,宣传上海世博的花车成功地展现在世人瞩目的巡游队伍中。上海市委还请了姚明作为上海世博会亲善大使来洛杉矶参加了我们的花车巡游,也是花车的一大亮点。

“天使杯”“水立方杯”“好莱坞圣诞大游行”

“天使杯”国际青少年艺术节,是我们“美国国际青少年文化艺术协会”从 2010 年开始举办的一项重要活动。先是每年举办一次,后接受广大师生的要求,改为每年冬夏二次。2016 年 7 月举办了第十一届“天使杯”艺术节。作为现代艺术中心之一的洛杉矶,每年都有成人的世界级的艺术盛会。我们为给中国及世界各地的青少年施展艺术才华的国际舞台;搭建世界青少年友谊的桥梁;给世界各地青少年艺术团队提供一个表演、比赛和交流的平台。

“水立方杯”海外华裔青少年中文歌曲大赛是由国务院侨务办公室、北京市人民政府、中华全国青年联合会共同主办的大型公益性侨务文化交流活动。宗旨是以中文歌曲比赛的形式,吸引广大海外华裔青少年学习中文,促进海外华文教育。“水立方杯”自 2011 年开始举办,我们“美国国际青少年文化艺术协会”就被中国国务院侨办与北京市侨办委托为洛杉矶的主办单位。我们协会 6 年来,每年都获得“优秀组织奖”。每一届比赛我们都在洛杉矶组织广大华裔子女唱中

文歌的预赛、决赛，汇报演出，最后选出两位选手到北京，参加与世界各国选手决赛。我觉得，水立方杯比赛，不仅可以彰显海外华裔青少年的光彩，而且也可以让他们在国内得到进一步学习中华文化的机会，让他们知道虽然生活在海外，但老祖宗是中华民族。

“好莱坞圣诞大游行”，是一年一度的在洛杉矶好莱坞大街上庆祝圣诞佳节的独特活动，已有 84 年历史。每年 11 月的最后一个周末，在洛杉矶好莱坞大道上，有来自全球各地近两百个游行方队、数万名观众在 5 千米长的大街两旁参加这一盛会。队伍中有彩车、乐队、马队、大气球队、啦啦队、好莱坞影视明星及来自世界不同地区的表演方队等。大游行精彩纷呈，电视台在全美多次转播。我们于 2014 年承办了渤海大学、2015 年广西财经学院参加了这一游行。中国大学生靓丽鲜艳的舞蹈，成为当天游行方队的亮点。2016 年我们将有上海、杭州等地的中青年来参加好莱坞圣诞大游行，让美国人民领略到中国文化。

青少年是习近平主席提出的“讲好中国故事，传播好中国声音”的最好媒介。青少年的交流宣传活动都是正面积极，青春靓丽、富有活力和感召力的。作为中国对外宣传和弘扬中华文化的载体，可以达到事半功倍的效果。

我们海外华人华侨，也希望能为祖国的建设和对外宣传工作多做一些贡献。我们所做的也是让美国人民知道，中国人民热爱和平，中美两国必须友好相处。只有这样，世界才能更好，中美两国也会更美好。

展示中国妇女的风采

在 2016 年 3 月 6 日(星期日)，我创办的美国华人“巾帼会”在洛杉矶圣盖博大酒店举行盛大的首届年会暨常务理事

会就职典礼。

美国国会议员赵美心、核桃市副市长苏王秀兰、中国驻洛杉矶总领馆侨务领事周咏梅与来自南加州各界代表三百余人共襄盛举参加了当天的活动。

巾帼会是在美国加州注册的一个非营利民间的团体,英文名字叫 JINGGUO Committee,中文名字是巾帼会。因为中国的“百人会”是华人的精英团体,所以当初创会的时候,大家都建议协会也用三个字,就叫巾帼会,希望成为华人妇女的精英团体,以华裔女性亮丽的风范,展现中华文化的魅力。协会在短短几个月内就发展到 100 多人,成员都是来自各行各业的女性精英与专业人士,包括企业家、工程师、艺术家、律师、医生、会计师、歌唱家等。协会在一年以前就每个月都会举行一次活动, 除了为当月巾帼会的朋友们过生日以外,大家还会讨论当月的热门话题,进行联谊与交流。协会又推出了“巾帼讲坛”,这也是协会的一个亮点,每次的活动特别请专业人士和著名人士为大家传授华人关心的问题。协会也希望得到巾帼会成员另一半的支持,所以今天在第一届年会暨常务理事就职典礼上,特别为这些男士成立了一个顾问委员会,希望这些优秀的男性朋友们也给予支持。

我们巾帼会的创办宗旨是希望为华裔女性的发展提供一个合作联谊,互相共赢的平台,致力于实现促进华裔女性的自身发展,联谊合作,提升妇女的地位和形象,增进妇女的权益和福祉,扩大妇女的影响力,推动当地经济和社会的发展。

促进华裔女性成为中美和平友好的民间推动者,为中美的互利合作和深度交流发挥纽带和桥梁的作用,为中美的共同繁荣做出贡献。

激励华裔女性成为中华文化的使者, 积极弘扬中华文化,以自身的行为和风范展示中华文化的魅力,增进中美的

深入了解和友谊。

中国驻洛杉矶总领馆侨务领事周咏梅在致辞时表示,非常高兴能够应邀出席巾帼会第一届年会暨常务理事会就职典礼。再过两天就是国际劳动妇女节,这个节日也称为“联合国妇女权益和国际和平日”。这个节日也是为了纪念全世界的女性同胞在政治、经济、社会生活的各领域所取得的成就与贡献而专门设立的一个纪念日。在这个纪念日的前夕,能够有机会参加洛杉矶由女性同胞组织举办的活动,特别有意义。

周咏梅表示,正如张素久大姐介绍的,巾帼会成员都是来自各行各业的女性精英与专业人士,所以这个会一定是加州女性展示工作成就以及生活风采的舞台。同时,也是女同胞互帮互助,互相交流的一个平台。也希望借此机会祝贺今天就职的各位常务理事会成员,希望在她们的带领下,巾帼会能够立足于当地社区, 能够与各族裔的民族互通共荣,发挥自身的优势,帮助侨社的发展,弘扬中国文化,促进中美之间各领域的交流与合作。

当天特别请到美国国会议员赵美心做专题演讲。赵美心表示,巾帼会是一个非常优秀的女性组织,培养妇女们的领导才能,促进联谊与合作,培养中美之间友谊的使者。今天来宾中许多都是职业女性,有商人、律师、医生、会计师等各界人士。许多人也是其他社团组织的领导人。巾帼会会聚了许多优秀女性,这个会的成立也是有高水准的,再次祝贺巾帼会的成立。

执行会长郭颂表示,巾帼会是洛杉矶地区女性精英加入的协会,所有加入的人士都是以个人名义加入,不属于任何团体。大家都是来自各行各业的专业人士,大家在一起谈论女性话题,协会专门设有“巾帼论坛”,旨在提高女性在美国主流社会的地位,欢迎更多的洛杉矶优秀女性朋友们加入巾

帼会,巾帼不让鬚眉,撑起半边天。

当天活动丰富多彩,除了有巾帼女生小组唱,我虽然已经是耄耋老妇,但还亲自上台,为大家表演华尔兹,博得满堂喝彩。晚会除了有精彩的节目,还有旗袍秀表演,演出人员都是巾帼会的成员,现场观众好评如潮。晚会在温馨而热闹的气氛中结束。

为祖国争光的事,华人华侨是最支持的,没有出国的时候体会不深,现在定居国外,这种感情更是越发深厚。

(张素久,侨居美国,美国华人社团荣誉主席团主席、美国国际青少年艺术文化协会主席。)

我为中新的友谊架桥

·张维齐·



张维齐

我生长在天津,后来又在海外生活了二十几年。然而就像一位诗人所说:“一枝一叶总关情,情到深处忆故乡。故乡,装载着我们的梦。即使树高千丈,叶落必将归根;即使时间流逝,故乡的记忆也永远不会风化,永远不会。”

新加坡天津会成立了

在新加坡的天津人不少,所以我们几个天津人时不时地会聚在一起,也许这就是故乡情思。有一天,我们这里的胡大哥说,咱们也成立个会吧。几乎是“振臂一呼,应者云集”。于是我们30多个人就成立了新加坡天津会,我任副会长。目前我也是天津市政府海外招商代表,新加坡南洋理工大学天津校友会副会长,新加坡创业与创新协会副会长。作为新加坡亚威国际发展有限公司的总裁我还是几家大型国际企业的战略策划顾问——负责中国市场的研究分析及为企业未来的发展提供建议。

我本人是80年代天津理工大学工程专业毕业的,是国

家培养的第一批监理工程师,毕业分配在国内一家著名的大型设计院工作。按说是工作条件很不错的,专业完全对口,待遇相对还算高。可是那年头有句歌词:“外面的世界很精彩,外面的世界很无奈。”我是很想去看看外面世界的精彩,也很想去挑战外面世界的无奈。有些年长的人总爱说:回首人生,最痛的,不是失败,而是没有经历自己想要经历的一切。所以我就依着自己的愿望,决定出去走走看看。本想去美国,而且大学的录取通知书都下来了,可是那时签证比较麻烦。在1993年,新加坡和中国刚刚建交几年,新加坡的美国公司来中国招技术人才,我去应试。没想到一次面试就通过了,一是因为我已经有了10多年的设计和施工及监理经验,二是因为我的英语还行,对话没问题。想想新加坡是亚洲“四小龙”,那里的建筑规划不错,我就丢弃了国内的“金饭碗”,出去闯世界了。

感受新加坡的市容建设

到了新加坡感受颇深,走进新加坡会感到走进了一片绿色的世界,这并不是大自然固有的,而是他们以“花园城市”为主导思想精心规划设计的结果,其规划中有“蓝色和绿色规划专题”,将蓝色的河流水体与绿地开敞空间系统有机联系在一起,同时将自然环境引入城市空间,为新加坡人提供了良好的绿荫居住环境,可想象到的地方都进行绿化,屋顶、建筑立面,人行天桥等都进行了绿化,形成了立体的绿化格局。

新加坡规划建设了大量综合建筑,这些综合建筑功能多样化,结合了商业,轨道交通、地面交通、旅游景点集散地等多种功能,提高建筑的使用率,增加了土地的利用效率,体现了土地有限、空间无限的理念。尽管新加坡国土面积小、寸土

寸金，但为了充分利用土地资源，科学规划并大力发展地下空间。市政设施的设计务实、人性化，注重细节。

新加坡是一个旅游城市国家，城市的形象十分重要，但政府没有因为美化城市而清除路边摊、大排档等，反而将路边摊、大排档统一集中管理作为特色商业来推动。

刚开始我是在新加坡的美国 SPANDECK 公司里工作，后来加入日本最大的建筑公司清水建设做项目工程师，再后来又加入韩国双龙建设公司被聘为项目经理，几年后，中国企业陆续走出海外，特别需要我们这些具有海外经验也懂得中国文化管理者，受邀加入并参与了中铁建海外的项目。这些项目涉及新加坡裕廊岛工业园、工业厂房、HDB 组屋、共管式公寓、跑马场以及地铁等。

将新加坡的先进技术引入国内

接触了这些比较先进国家的企业，积累了一定的技术和管理经验，学到了很多东西，尤其是他们的设计理念以及精细化管理。我总想把这些经验用于咱们天津，2003 年正值海河改造，我知道了这些情况后，就邀请了一批新加坡设计师和澳洲的古文化保护专家来到了天津，我代表新加坡公司负责主持天津古文化街的概念规划。有了在新加坡 10 年以上在世界 500 强跨国公司的设计、施工项目管理经验，对照自己的国家、家乡，都感到有许多需要对接互补的地方。于是一种责任感油然升起。在这期间天津侨办、商务委的领导热情接待我，向我们全面介绍天津未来发展远景规划。同时希望我能在更多的领域为家乡做点事，我很荣幸地被天津侨办、商务委聘任为海外招商代表，开始接触招商引资的工作。

按照时间顺序讲吧。2008 年在我读硕士研究生期间我们一起把味千拉面集团在香港上市，当时集团希望在内地从

300 家做到 600 家。作为天津的招商代表,我开始真的不知如何去做。但是有句话,你不尝试着做些自己认为能力之外的事情,就永远无法成长。还有个节目的口号是:您的能量超乎你想象。

当时味千拉面总裁对我说:“我们准备在天津、北京再开 100 家。需要在北方做个中央厨房,您有什么好的建议?”我知道国际上的快餐连锁最重要的是中央厨房的设立,于是我就建议他们到武清区,香港的老板很怀疑,在武清区落户能有什么优势?武清当地人员也持保留态度,不理解最后能有什么效益。这时,我作为桥梁的作用就显现出来了。我首先对香港老板从地理位置上做了详细介绍:做快餐连锁首先配送是关键问题,武清区离北京和天津距离 70 千米,周边有 5 条高速公路,而且京津城际火车到这里还有一站停车。相对北京这里的劳工经营成本很低,所以如果在北方建中央厨房这里是绝佳地点。老板一听很高兴,就拍板了。可是内地人都不了解,味千拉面是什么东西,一碗面怎么能上市?我就耐心地解释:味千拉面代表是一种创新餐饮模式,这种连锁店有点像麦当劳,这是中国餐饮未来发展方向,当时它市值 150 亿。如果你们能把它北方的中央厨房引入,随着它的连锁店在北方的不断扩张发展,将会为武清带来极大经济效益。经过几次现场实地考察,2008 年这一项目终于在天津武清区落户了。

之后几年,我带领外国设计团队在天津泰达做了绿色走廊园林概念规划、蓝领公寓、森林高尔夫球场以及天津泰达西区管委会的地标设计(雕塑)和制作。这个雕塑是一位著名的新加坡设计师做的,然而作品完成后不久他就去世了,这是他留在中国的唯一一件作品。可以说,我是把新加坡朋友的绝笔佳作放在了天津。

新加坡之所以被誉为花园城市,它有一套先进市政管理和市场化的运作体系,我一直在考虑如何把这种先进管理理念引到天津,将这一理念落实到企业中去。当时天津的城市环卫市场化刚刚起步。政府机构既是裁判员，又是运动员。2012 年我把新加坡最大的环境保洁公司玮盛控股集团老板带到天津。新加坡玮盛控股集团主营城市环境卫生综合管理、绿化工程设计施工、病虫害防控、工业后勤配套管理,它们在新加坡管理着许多著名景点如圣淘沙、滨海湾花园等,还有每年都被评为世界第一的樟宜机场的保洁工作,它们已经先后在国内的深圳、惠州、上海、北京、广州、珠海、成都等地都开展了业务。在天津市侨办和天津市市政园林委领导的牵头下,我请来了新加坡环境局的专家和企业同天津各区分管市政园林领导座谈——学习和分享新加坡的市政园林市场化运作先进理念,通过专家客人们分享滨海新区希望能引进这种市场化运作体系。最后通过正式招投标新加坡玮盛控股集团在滨海新区北塘开始试点,取得成功后又在中心生态城旅游区、市内的水上公园开展工作,目前他们又拿到静海区环境保洁工作。新加坡玮盛控股集团同时也把北方总部落户在天津。这是我的又一个招商引资项目。

我已经成功地把新加坡大华银行、新加坡玮盛环卫控股集团、新加坡老香港餐饮集团、新加坡联合木业控股集团、香港味千拉面集团等大型国际企业引入天津及滨海新区。

做好中国与新加坡的“桥梁”

在做招商过程中,我得到了双方朋友的信任。如今有不少新加坡朋友说:“在中国特别是天津的事就找张先生,他能帮我们办成事。”国内的朋友也是常常找我,最近中新两国第三个合作项目新加坡—重庆互联互通开始了,他们找我商谈

合作引进的有关事项。当然这样的势态与那些成功案例是有直接关系的。

我体会做招商、做桥梁不是简单地把两家拉到一起就完事了,而是一个非常专业的工作,这里面有很多技巧,首先要了解双方的需求,要讲究对接、成效、配套以及后期服务。最后的效果要得到双赢。

譬如,新加坡的联合木业控股集团是一家环保的地板上市公司,老板找到我,想在天津发展。我去看了看他们的设备,陈旧了些,但是是德国制造的,基本质量还是不错的。我就说:“你这套设备可以到天津, 随着天津生态城的建设,有许多建筑内装修会需要你们的产品。你们可以花一百万把设备移到天津,就可以直接生产了。”但是我们花了整整一年的时间,这其中需要设备翻新,海关检验,办理通关,外金局,做环评等等,最终把整套设备移装到了天津生态城。这是生态城引进的第一家新加坡生产型企业。

新加坡有个最大的养老企业的老板找到我,想在天津干点事。正好天津的津南地区要搞个养老产业。新加坡是华人养老的观念,与欧美有所不同,他们主张居家养老,居近养老。目前,我正带领国际团队策划和设计天津津南生态健康及养老产业园。

除了招商工作外,我也为天津的引智引才做了点事——每年邀请新加坡 KK 妇幼儿童医院的医学专家在天津中心妇产科医院讲课、查房、作学术交流。

我的许多招商工作也都是配合天津市发展,在市政府侨办的领导和帮助下完成的,去年的侨博会,领导让我帮忙干干,其实我没有做过任何展览经验,但是可以借鉴、学习嘛。后来结果还不错,带来了十几家企业参展。今年我又做了些工作,预计会有十几家来参展。其中有新加坡的中小企业各

类产品、希腊的有机食品如橄榄油、伊朗的波斯文化以及藏红花等。

今后我还要继续努力，凭介着对新中双国政府和企业的深入了解以及广泛的人脉关系，为家乡多做几件好事，最起码不愧为天津人。

（张维齐，侨居新加坡，担任新加坡亚威国际发展有限公司董事长、新加坡天津同乡会副会长、创业与创新协会副会长。）

用充实的人生 谱写赤子之心

·宗金波·


宗金波

我1954年出生于天津。从小喝海河水长大,曾经当过兵、上过大学,在国外生活了18年,中国天津是我的故乡。至今,赤子仍旧在海外闯荡。我热爱天津,热爱家乡人民,热爱曾经生我、养我的每一片土地。我成长在英雄辈出的年代,是受董存瑞、黄继光、邱少云、雷锋、欧阳海、王杰等英雄事迹激励向上的一代人。毛泽东曾经说:“榜样的力量是无穷的。”在英雄人物的感召下,我参军入伍、选择做人的标准,续写人生的历史。

在天津,我曾经有过付出和收获、有过拼搏与奋斗的经历、有过惆怅与无奈,同时,也有事业成功的喜悦。也曾有过“粉丝的崇拜”,享受过“明星”般的厚爱,真实地尝试了人世间的甜酸苦辣。天津是我事业走向成功的摇篮,她培养我成为一名中医专家、瑞典华人侨领,海外的新闻工作者……天津是哺育我成长的地方,瑞典是我事业发展的异国他乡。

我的人生既平淡又烂漫并且富有充实感。回忆过去,我的人生之中是在风口浪尖上闯荡、拼搏,时常意识有些超前,所以尝试了世间的苦与乐,但是情有独钟,路漫漫。要说人生就

是一部故事,能撰书成册,可记载世间“酸、苦、甘、辛、咸”五味,能述说,“喜、怒、忧、思、悲、恐、惊”的人间七情。光阴似箭,弹指一挥间,人生的62年已经过去。

改革开放伴我人生的转折

20世纪70年代初,我参军入伍,在部队的大熔炉里接受过锻炼。从此,开始了医学生涯,后来,经过刻苦攻读,考入了中医大学,加入了中国共产党。改革开放使我人生有了很大的转折。回想过去,我还是一个思想“超前”的佼佼者,是最早一批冒着风险“下海”的知识分子。当年,在天津市建立起第一家为老年服务的天津枫叶正红(私人)医院。

1993年,我还是个中年医生,由于不喜欢墨守成规,为了充实自己的人生,凭借着自己的性格和坚定的信念,毅然放弃了“大锅饭”的工作,下海办起了为中老年人服务的天津市枫叶正红医院,这使我一发而不可收。在枫叶正红医院担任院长工作的5年里,我们伦理至上,不以营利为目的,依靠精益求精医疗技术为患者医治疾病, 伴随着天津人民广播电台枫叶正红节目,迎得了天津和周边省市病人的厚爱。当时,我经常以中医专家的身份受邀天津人民广播电台走进直播间(无偿)坐客“中医健康讲座”,讲述如何应用医药的常识(那时候还没有医学广告)真正体会到医务工作者的职业高尚和神圣职责。

在“天津市枫叶正红”的那几年里,医院办出了特色,显现出医学伦理。我们关爱老年人、注重社会效益,医患之间如“鱼水之情”,情深义重。患者把医生视为亲人,我们把枫叶正红医院办成了“老年人之家”。那时,我每天要(带着学员)接诊60人次病人。另外,还有特约20人次(朋友号)看病。医院在每天的正常医务工作之外,还经常开展有意义的公益性活动,每年节假日要和老年人一起度过。如:九九重阳节和老年朋友们

一起搞联欢活动,慰问百岁老人。每逢七一党的生日,要看望天津的老红军、抗日老战士,为马列学习组的老同志和天津市退下来的老领导义务查体。元旦、春节前夕,开展拥军优属义诊服务。记得,1994 年的重阳节,天津枫叶正红医院暨节目组举办庆祝老年节”活动。那天,一下子从四面八方来了几千人,他(她)们把我们团团地围住,要亲眼看一看为老年人服务“枫叶正红”的医生们,亲自慰问每天为病人辛劳医治疾病的“白衣天使”。有的拿着鲜花、有的和医生们一起合影留念。更多的人排成了长长的队伍争先恐后地让我签字留言、拍照合影。一时间,我成了老年人心目中的偶像,感受到“明星”人物般的厚爱……

尽管,时过境迁,移居瑞典又在国外生活多年,可是,每年到了秋末看到枫叶正红的时候, 常常回想起天津枫叶正红医院一幕幕的情景。至今,有时回到天津家乡还经常听到人们谈论当年枫叶正红医院热心为患者服务的佳话。

在海外谱写中医发展历程

正当“枫叶正红”最红火的时候,我选择了把中医事业向国外发展。1998 年 7 月 28 日,我乘坐飞机来到瑞典陌生的南方小城市——隆德。

瑞典是一个科学发达又非常保守的国家, 对异国文化难以接受。20 年前,还把针灸称之为“魔针”的瑞典人,对中医一点也不了解。那时,思想还停留在中国的古代时期,误认为中国医生还是“郎中”的形象。

由于语言不通、中西方文化和医学理论的差异、中药在欧洲禁用,再有医、巫不分等多种原因,面对着西方人对中国医学的偏见和不解, 中医要在瑞典立足面临着重重的困难。可是,我没有放弃,始终坚持着走下去……

当时,作为一家医院的院长,中医专家带着满腔热忱来到瑞典发展，每天却面对一间十几平方米的小诊室和寥寥无几、将信将疑的患者,实在感到沮丧。看一个病人要做一个多小时耐心的解释工作，真是难啊！不过我们没有灰心、想办法,走出去。到健康大会上宣传、去各种疾病中心讲座、到人多的地区发广告,举办各种类型的中医培训班,到外国人开办的健康诊所帮助会诊等。几年间,我们走过了瑞典的大小城市和乡村……利用各种宣传的机会，努力让更多外国人了解中国医学的科学性、真实性,让他们亲眼看到中医药在治疗疾病上的真实效果,我们每到一处都播下一颗中国医学的种子。

历经多年的“转战南北”,这颗灿烂的传统中医之花,终于在瑞典结满了丰硕之果。2005 年 8 月 28 日,我们从南方的小城市隆德搬到了瑞典首都斯德哥尔摩成立了北欧第一家中医院。在成立大会上中国驻瑞典大使馆原政务参赞周衡出席了第一家中医院的开诊典礼,为医院开业致辞、剪彩。从此,中药能摆上医院大厅里公开销售了,病人逐渐多了起来。

医院经过近两年运营,2007 年 8 月 1 日成立了瑞典中国医药集团,即中医院、教学、中药公司、中医药研究四位一体的集团公司。至此,中医药在瑞典全面地开展起来。在集团成立的当天,中国驻瑞典大使吕凤鼎、商务处参赞邱德亚、瑞典斯德哥尔摩前省长莫兹和瑞典知名人士、中资机构、华人侨领、各界朋友等,出席了成立大会,见证了中国医药学在瑞典的发展盛况。吕凤鼎大使自豪地挥笔为瑞典中国医药集团题词:“中国医药,人类瑰宝”。中国医学事业在瑞典开创了新篇章。

中国医学在瑞典发展过程

集团公司成立后,欧盟下发“草药法”,中药需要在欧盟注册,中医又陷入新的困境。为此,我为中药在欧盟注册做出了

11 年的努力和大量的工作。在此期间,我与中国驻瑞典大使馆商务处的领导拜访了瑞典“天然药”注册办公室,详细咨询了中药注册事项。瑞典“天然药”注册办公室的负责人认真地说:“欧盟下发天然药注册, 你们应该把握好机会……” 紧接着,集团专门研究了注册方案、设立了注册办公室,又特别向瑞典法律顾问处咨询了在瑞典注册的注意事项, 起草了注册方案,并且在中国境内也设立了注册办事处。然后,我回到祖国“奔走相告”并与有关领导和中药企业深入交谈,利用回国的各种会议机会宣讲中药如何走进欧盟。

2009 年欧洲经济危机出现,中医面临着雪上加霜。困境、机遇、努力、冲刺,转眼之间 18 年过去。有人说:“十年磨一剑”,我历经 18 年中医在瑞典的发展,用拼搏和付出换来患者的笑容和满足。

有一位女患者,安妮卡,32 岁。在几年前,由于车祸造成颈椎甩鞭性损伤(是医学中的疑难病症),在瑞典及周边多个国家医治效果不佳,经她母亲的朋友推荐找到我看病。记得,她第一次就诊时就像一个“木头人”,满脸愁容。她母亲含着眼泪说:“她已经多次想轻生未遂,现在到你这来是最后的希望,你们一定帮帮她吧! ”当我问安妮卡病情和检查时,她根本不相信中国医生能治好她的颈椎甩鞭性损伤。她轻视地看着我,问话时一言不发,检查时也不配合……我征得家属的同意,用针灸扎在她手上让她活动头时,她狠狠地瞪了我一眼,心里在骂:“这个臭中国医生,我的头三年都没动了,你让我动‘头’,开什么玩笑?”(这是患者病愈后解释的)当安妮卡在迫不得已的情况下要听从医生话,痛苦地、小心翼翼地试着动头。这时,奇迹出现了,头可以轻轻转动了,她的眼泪也随之落下,全场人惊奇地目不转睛望着安妮卡,绝望了 3 年,终于有了希望。经过三周的治疗,安妮卡恢复了健康,自己开着汽车回到 150

千米以外的卡尔玛市。车一进卡尔玛市,熟悉她的人们都惊呆了(很多人都知道安妮卡出车祸的事情),三周前,还看着她爱人用轮椅推着她。怎么今天自己开着车出现在大家面前,“我们不是在做梦吧?”这惊奇的一幕大家不敢相信。记者闻讯赶来询问了情况,在报纸上发表一篇《神奇的中国针灸》长篇文章,轰动了瑞典的多个城市。

18 年来,我们采用中医的方法在瑞典治愈了很多疑难病症,帮助和减轻了数以万计病人的疾苦,很多瑞典病人送来了鲜花和感谢信表达他们的心意。一位瑞典 73 岁的老人 Nilsson 患有严重的哮喘病,已经 30 多年,每天服用大量的抗哮喘和激素药,后来药物已经无法控制哮喘,每天难以平卧,通过一位老患者介绍前来看病。第一次来就诊时,她严肃地问:“我的哮喘病已经 30 多年,还有希望吗?”我认真地说:“我是中医教授,在中国和瑞典治好很多哮喘病人,我会尽最大努力帮助你。”Nilsson 老人非常尊敬医生,每天按我的嘱咐认真地自己煎煮中药喝。当她停了几个月的西药再也没发生哮喘,她激动地逢人便说:“喝中药真苦呀,但是中国医生治好了我的哮喘病。”她问我,能和你一起照一张相片留作纪念吗?她带着慈母般笑容看着我说:“瑞典有中国医生真好!”记者在采访时,我诚挚地对记者们说:“经过多年的努力,中医在瑞典弥补了西方医学的不足。”

在瑞典有多少疑难病患者接受中医的治疗恢复了健康,又有多少中国医学在治疗疾病中的感人故事。近 20 年的中医在瑞典的发展可以编辑著书成册。18 年来,我深深地体会到,在西方国家里有更多病人期待着中国医生的帮助和医治,更加感受到中国医学的博大精深,中国医学是我国的“宝贵财富”,我们应该倍加珍惜。

瑞典天津人有了自己的组织



瑞典中国医药集团开业典礼(左二为宗金波)

天津人在瑞典华人中是为数不多的群体,10 年前,很少有人参加瑞典侨界、使馆和社会组织的活动,与祖国涉侨部门往来更少。2005 年我搬到瑞典首都斯德哥尔摩,与瑞典热心华人工作的几位天津人商量, 计划筹备天津人的社团组织。在大家的共同努力下,在 2005 年 11 月 18 日,成立了瑞典天津人联合会。从此,天津人在瑞典有了汇聚的地方"天津人之家",大家推荐我为联合会会长。尽管公司和医院的工作繁忙,我还要抽出时间做好联合会工作,一晃 10 年过去。10 年来,在联合会全体会员的共同努力下,联合会的天津人数也越来越多,至今,瑞典天津人联合会已经是瑞典华人社会中一支坚强的力量,成为瑞典华人侨界中重要的社团组织。

"海外同胞心连心,异国乡亲一家人"。瑞典的天津人已经把联合会视为一个温馨的大家庭, 无论天津人有困难或是生病等,大小事情,一人有事,大家关心、共同帮助。2012 年,一位瑞典的天津女士到瑞典结婚,来后才知道受骗,在此受尽了欺侮。在中国驻瑞典大使馆领事部主任的介绍下来到了联合会寻求帮助。我了解了情况,为她安抚心理创伤,并为她解决了后顾之忧。她流着眼泪说:"我可找到家了,你就是我在瑞典真正的亲人。"坦率地说,在瑞典天津人的大家庭里体现出团结、和谐、温暖,文娱生活也丰富多彩。天津人联合会每年都要

举办多次的联谊会和文艺活动。10 年间,每年农历大年三十都要组织瑞典天津人在一起包饺子过团圆年，演出精彩的文艺节目,已经成为天津人自然的惯例。届时,还要邀请中国驻瑞典大使馆领导、瑞典侨界、侨领、各界朋友一起搞联欢,观看中国的春节晚会,吃丰盛的节日大餐……每到中国除夕时分,要和天津市委统战部、市政府侨办、市侨联等领导通过电话、电视、网络相互拜年。这已经成为瑞典天津人思念家乡、感受天津市领导关心、关爱、关怀的一项重要活动,也是我们与天津市领导、家乡人民加强联系的一项重要举措。

虽然瑞典天津人联合会是侨界中人数不多的团体,但是,这个社团的会员大多数是具备高素质、高文化、高层次的人才。联合会核心成员们为联合会做了大量工作,有事大家一起商量，国内来访团体大家一同接待……2015 年 9 月 22 日,瑞典天津人联合会为庆祝成立 10 周年举办大型的活动,天津市统战部的领导率团莅临瑞典参加庆祝活动。荣幸的是天津市政协、市委统战部、市政府侨办、市侨联、市工商联,兄弟省市的涉侨单位和世界各地的天津侨团等,发来贺信、函电。中国驻瑞典大使馆的领导、瑞典侨界侨领、商界、中资机构、学生代表等出席了庆祝盛会。

与祖国家乡同呼吸共命运

多少年来,联合会始终与天津市涉侨(天津市政协、市委统战部、市侨办、市侨联、市工商联)等部门、单位加强联系。每年联合会要选派会员代表参加天津市举办的各项活动，为天津的建设与发展发挥着积极的作用。

我是天津政协三届的港澳台侨特邀委员，多次列席天津市政协会议,又是天津市海外联谊会常务理事、天津市海外交流协会的理事,天津中小企业招商顾问等。今年,天津市侨联

又聘请我为天津侨联侨情研究员,关心家乡建设、加强瑞典与天津合作、交流、往来是我应尽的义务。多年来,为做好瑞典与天津之间沟通的桥梁,积极宣传、报道、联络工作。安排好瑞典企业、团体到天津进行投资、考察、访问,使不少瑞典企业、华商、侨资企业落户天津,为天津的发展做出了努力。

瑞典华人总会成立

2009 年,在中国驻瑞典大使馆的指导下,瑞典华人成立了华人总会,从此,瑞典华人华侨、留学生,开始有了全国性的组织。我荣幸地当选总会常务委员会理事、副主席(2014 年改选为名誉主席)。在任期间,为维护华人的利益,争取瑞典华人早日融入瑞典的主流社会做出努力,同时,为加强瑞典与祖国的联系发挥着重要作用。在此期间华人总会为使瑞典社会更加了解中国文化,提高华人在西方国家的影响,每年都要举办各种类型宣传中国的大型活动。2013 年 8 月, 瑞典华人举办第一届全国性的大型 “中国节”活动,在瑞典首都斯德哥尔摩繁华的国王公园演出文艺节目。为宣传和弘扬祖国文化,年近花甲的我也登上了瑞典“中国节”的舞台,表演了中国武术形意拳和中国医学健身气功。在三天的演出活动中,我七次登台表演了节目,为“中国节”活动增添了色彩。据有关人员统计,三天“中国节”活动,约有 30 万人观看了演出。

北欧华人报社成立

为了服务北欧华人,加强北欧与祖国的宣传和联系,2010 年 4 月 10 日,瑞典华人总会成立了北欧华人报社。中国驻瑞典前大使陈明明出席了成立大会,并为报社致辞、剪彩、揭牌。同年 8 月 1 日开通了北欧华人网,2011 年 1 月 1 日《北欧华人报》创刊号起航。报社成立六年来,生气蓬勃一直在跨越式发

展中不断壮大。

中国驻瑞典大使馆的领导和华人总会推荐我为北欧华人报社社长、总编辑。实际上,我已经身兼多职,身体欠佳,每天还要超负荷地运转。我深知新闻工作的艰苦、艰难、艰巨,而且,随时要掌握新闻媒体的政治动态。当时,总会刚成立,经济又处于困难时期,在一无资金、二无人力、三无条件,而且我从来没做过新闻媒体工作。可是,我还是毅然接受了报社社长和总编辑工作。没有钱,我自己出;没有人才,我从头学起;没有条件,努力创造条件。白天没时间,就利用夜里休息的时间。学习新闻编辑、制作、排版、校正、网络设计、上传文章等。人手不够,把夫人、孩子都发动起来,全家人齐上阵把报社工作艰难的开办起来。

北欧华人报社总部在瑞典,报社设有《北欧华人报》和北欧华人网,两者新闻互补,相辅相成。报社的新闻工作量大,时效性强、任务艰巨,读者受众群是世界华人。新闻导向是报社负责人的首要责任,一刻松懈就会带来不可弥补的遗憾。六年来,北欧华人报社坚持新闻舆论导向,报社每发的文章、稿件必须坚持与祖国保持一致,宣传正义、做好舆论监督,这是办报的坚定信念和宗旨。

瑞典中华中医药学会成立

从2008年瑞典中医界即开始筹备中医药学会工作,一直以来,瑞典成立学会的条件尚不成熟,再有,开展中医工作的医疗技术水平、人员素质参差不齐,学会一直处于筹备阶段。2015年10月5日,在瑞典宣布中医药科学家屠呦呦获得诺贝尔生理学或医学奖, 这是值得世界华人骄傲和永远纪念的事情,瑞典中医界的同仁喜出望外。10月5日,这一天即定为瑞典中华中医药学会成立的纪念日。

10月6日,瑞典中华中医药学会、瑞典侨界为了祝贺“屠呦呦教授获得诺贝尔奖暨学会的成立”举行会议。瑞典医学界、侨界、商界、学界、中资机构等共同庆祝盛会。

瑞典中华中医药学会选举产生了会长、副会长、秘书长,全体会员推荐我为首任会长。学会成立后瑞典中医界开始活跃起来,在短短的几个月里,已经举办多次的学术研讨会、医学讲座,并为瑞典的华人华侨开展了义诊活动等。12月15日,我登上讲台为会员们和瑞典华人华侨讲解了在新时期多发的新科技疾病前斜角肌综合征,与会者深受启发,反响热烈。

结语

光阴似箭,一个人从青年走到中年,一晃又进入了老年。回顾自己的人生经历,既曲折又丰富多彩。我们这一代人是历史赋予最不平凡的人生经历和使命。我经受过部队的锻炼,加入了中国共产党,刻苦攻读,考入中医大学。我当过医生,担任过院长领导工作,在中国改革初期,知识分子“下海”开创事业。在事业获有成就时,又从中国发展到瑞典。忆往昔,在国内曾经有过闯荡的经历,在海外砥砺多年,更加显得充实。

我从瑞典南方的一个小诊所,闯荡到成立北欧第一家中医医院,后来组建瑞典中国医药集团,为中国医药学在海外的发展付出了努力。

多年来,天津市的领导给予我工作的认可,多次邀请我列席天津市政协会议。中国驻瑞典大使馆和侨界也给予工作的肯定。我曾经代表瑞典华人接受过党和国家领导人到访瑞典时的亲自接见。

2012年11月8日,我代表北欧华人报社出席“中国共产党的十八大”新闻活动,进行了采访和报道,并且多次参加全国两会的新闻报道。2015年9月3日,荣幸地出席了庆祝“抗

日战争暨反法西斯战争胜利70周年”大阅兵活动,亲眼见证了中华民族的强盛、中国军队的威武、坚不可摧的钢铁长城。作为中国一名老军人、海外华人,感到无比的自豪和骄傲。

然而为实现祖国伟大复兴的中国梦,要与时俱进,继续踏上新的征程。

(宗金波,瑞典中国医药集团董事长,中医专家、教授,瑞典华人总会名誉主席,瑞典天津人联合会会长,瑞典中华中医药学会会长,北欧华人报社社长、总编辑,天津政协港澳台侨特邀委员,全国侨联文促会理事,天津海外联谊会常务理事,天津交流协会理事,天津市侨联侨情研究员,天津市中小企业招商顾问等。)

编后语

为加强同海外华侨华人的联系，弘扬爱国主义精神，提升民族凝聚力，聚焦实现中华民族伟大复兴中国梦的时代主题，2016年3月，天津市政协文史资料委员会和天津市归国华侨联合会共同发出《关于面向天津籍海外华侨华人征集文史资料》的征稿函，得到广大天津籍华侨华人、海外天津人社团的积极响应，他们纷纷将自己在海外学习、生活、创业等方面的亲身经历，以及关心祖国发展、支持家乡建设的故事讲出来、写下来，让我们从不同的侧面和角度了解海外华侨华人的奋斗历程和他们对祖国的赤子之情。

在全书的编写过程中，力求突出人民政协文史资料的“亲历、亲见、亲闻”特色，所有文稿均由当事人撰写或当事人口述、专人整理，按照姓氏拼音排序。本书所选30位人物，是部分海外天津人的优秀代表。他们来自亚洲、美洲、欧洲、澳洲等不同的国家和地区，在主动融入、回馈当地社会的同时，饱含着对故乡天津的深深眷恋，时刻关注着祖国的发展，为弘扬传承中华民族的文化，发扬自强不息、艰苦奋斗的精神，为促进祖国与所在国的经济、文化等领域的交流做出积极的贡献。由于时间和水平有限，本书所选取的只是众多优秀海外天津人

中的部分代表。

在全书的编辑过程中，得到了天津市政协文史资料委员会和天津市归国华侨联合会领导的高度重视，更得到了海外华侨华人朋友们的关心和支持，才使我们能够顺利完成全书的编辑工作。在此，对所有支持我们工作的海内外各界人士表示最诚挚的感谢！

编 者